

**Электронный периодический
рецензируемый
научный журнал**

«SCI-ARTICLE.RU»

<http://sci-article.ru>

№27 (ноябрь) 2015

СОДЕРЖАНИЕ

РЕДКОЛЛЕГИЯ 5

СТРОИТЕЛЬСТВО*Расчет колебания массива на упругом основании* 11**ИСТОРИЯ***О. Шпенглер о материальных предпосылках кризиса западной культуры* 18**ФИЛОЛОГИЯ***Мотив усыновления и образ авазхана из цикла «гороглы» (на основе версии тюркскоязычных народов)* 21**ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ***OLAP – серверы* 27*Изучение тенденций современного веб-дизайна* 31**ЭКОНОМИКА***Проблемы управления формирования инвестиционного портфеля заказов строительного предприятия в современных условиях* 37**ЮРИСПРУДЕНЦИЯ***Формы и способы защиты семейных прав* 41**ПОЛИТОЛОГИЯ***Политика США в отношении Киргизии на современном этапе* 46**ХИМИЯ***Новые сорбционные материалы для очистки сточных вод от нефтепродуктов* 52**ЭКОНОМИКА***Развитие конкурентной структуры системы крупнейших управляющих компаний в 2007 – 2014 годах* 56**ПЕДАГОГИКА***Возможности формирования профессиональных компетенций студентов фармацевтического вуза в процессе обучения иностранному языку* 65**СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО***Резерв калия в черноземных почвах Украины* 69**ТУРИЗМ***Основные проблемы рынка гостиничных услуг и пути их решения* 73**МЕДИЦИНА***Сравнительная оценка эффективности различных вариантов прогнозирования течения инфекционно-воспалительных процессов челюстно-лицевой области* 78**ЭКОНОМИКА***Взаимосвязь статуса занятости и удовлетворенности жизнью* 86**ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ***Развитие информационного общества в РФ* 94**СОЦИОЛОГИЯ**

Влияние гендерных особенностей на частоту суицидальных попыток и завершённых случаев самоубийств 97

ФИЛОСОФИЯ

Исследования региональной идентичности..... 101

ЭКОНОМИКА

Роль муниципально-частного партнерства в социально-экономическом развитии города 106

ПОЛИТОЛОГИЯ

Расширение «свободы» и поведение «коррупции» 114

МЕНЕДЖМЕНТ

Причины демотивации персонала и способы борьбы с ней 119

ЭКОНОМИКА

Теоретические основы создания государственных механизмов стратегического планирования развития территорий..... 124

Условия и факторы формирования и развития инновационной экономики 131

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Проблемы и перспективы сельского хозяйства России в 2015 году 139

ПСИХОЛОГИЯ

Изучение феномена социальной лени в отечественной психологии 142

МЕНЕДЖМЕНТ

Геймификация - как новейший метод мотивации персонала..... 151

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Использование информационных технологий в сфере управления персоналом..... 154

ПОЛИТОЛОГИЯ

Единство и противостояние «политических фронтов» 158

МЕНЕДЖМЕНТ

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМЫ ИЦХАКА АДIZEСА В ПОСТРОЕНИИ МОДЕЛЕЙ КОМПЕТЕНЦИЙ
..... 165

ЭКОНОМИКА

Антимонопольная политика в России..... 171

ФИЗИКА, ТЕХНИКА

Сравнительный анализ стратификации теплового напора при турбулентном течении в трубах с диафрагмами 175

МАТЕМАТИКА, МЕТОДИКА ПРЕПОДАВАНИЯ

Проверка на монотонное изменение значений при обучении геометрии..... 184

ЭКОНОМИКА

Инфляция в России: типы, причины и пути решения 190

ПОЛИТОЛОГИЯ

Потворство религиозности и рождаемости движению за «Исламское государство» 198

МЕНЕДЖМЕНТ, ЭКОНОМИКА

Роль и место малых предприятий в современной экономике российской федерации..... 206

ТЕХНИКА

Контроль уровня жидкости. НКТ..... 211

ЭКОНОМИКА, УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯМИ

Перспективы развития инновационных денег..... 216

ПЕДАГОГИКА

Использование проектно-исследовательской деятельности на уроках технологии..... 220

ЭКОНОМИКА

Конкурентоспособность предприятия: методы оценки и некоторые пути ее повышения..... 224

ХИМИЯ

Спектрально-поляризационные и теплофизические свойства поливинилспиртовых пленок, окрашенных новыми производными конго красного..... 231

ЭКОНОМИКА

Координация производительности и оплаты труда промышленности в Республике Беларусь..... 242

МЕНЕДЖМЕНТ

Характеристика системы корпоративного налогового менеджмента..... 247

ИСТОРИЯ

Взаимодействие партизан Могилёвского соединения с войсками 2-го Белорусского фронта накануне и во время проведения Могилевской наступательной операции..... 251

ЭКОНОМИКА

Малое предпринимательство: понятие и место в экономике страны..... 264

МЕНЕДЖМЕНТ

Анализ японской системы управления в контексте её использования российскими компаниями..... 270

Проблема налогового планирования и минимизации налоговых платежей в организации и методы её решения..... 275

ЭКОНОМИКА

Национальная платежная система России. Что нас ждет? Преимущества и недостатки внедрения..... 279

ФИЛОСОФИЯ

Обыденное сознание. Подмена ценностей..... 283

ЭКОНОМИКА

Таможенный контроль после выпуска товаров: его роль и результаты применения..... 293

МЕДИЦИНА

Организация диспансеризации населения в ЦГБ г. Жигулевск и оценка ее эффективности.... 298

ПЕДАГОГИКА

Модель готовности будущего учителя начальной школы к социализации учащихся на основе гендерного подхода..... 305

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Разработка метода скремблирования речевых сигналов..... 312

Редколлегия

Агакишиева Тахмина Сулейман кызы. Доктор философии, научный сотрудник Института Философии, Социологии и Права при Национальной Академии Наук Азербайджана, г. Баку.

Агманова Атиркуль Егембердиевна. Доктор филологических наук, профессор кафедры теоретической и прикладной лингвистики Евразийского национального университета им. Л.Н. Гумилева (Республика Казахстан, г. Астана).

Александрова Елена Геннадьевна. Доктор филологических наук, преподаватель-методист Омского учебного центра ФПС.

Ахмедова Разият Абдуллаевна. Доктор филологических наук, профессор кафедры литературы народов Дагестана Дагестанского государственного университета.

Беззубко Лариса Владимировна. Доктор наук по государственному управлению, кандидат экономических наук, профессор, Донбасская национальная академия строительства и архитектуры.

Бублик Николай Александрович. Доктор сельскохозяйственных наук, профессор, Институт садоводства Национальной академии аграрных наук Украины, г. Киев.

Вишневский Петро Станиславович. Доктор сельскохозяйственных наук, заместитель директора по научной и инновационной деятельности Национального научного центра «Институт земледелия Национальной академии аграрных наук Украины», заводделом интеллектуальной собственности и инновационной деятельности.

Галкин Александр Федорович. Доктор технических наук, старший научный сотрудник, профессор Национального минерально-сырьевого университета "Горный", г. Санкт-Петербург.

Головина Татьяна Александровна. Доктор экономических наук, доцент кафедры "Экономика и менеджмент", ФГБОУ ВПО "Государственный университет - учебно-научно-производственный комплекс" г. Орел. Россия.

Грошева Надежда Борисовна. Доктор экономических наук, доцент, декан САФ БМБШ ИГУ.

Дегтярь Андрей Олегович. Доктор наук по государственному управлению, кандидат экономических наук, профессор, заведующий кафедрой менеджмента и администрирования Харьковской государственной академии культуры.

Жолдубаева Ажар Куанышбековна. Доктор философских наук, профессор кафедры религиоведения и культурологии факультета философии и политологии Казахского Национального Университета имени аль-Фараби (Казахстан, Алматы).

Зейналов Гусейн Гардаш оглы. Доктор философских наук, профессор кафедры философии ФГБОУ ВПО «Мордовский государственный педагогический институт имени М.Е. Евсевьева».

Зинченко Виктор Викторович. Доктор философских наук, профессор, главный научный сотрудник Института высшего образования Национальной академии педагогических наук Украины; профессор Института общества Киевского университета имени Б. Гринченко; профессор, заведующий кафедрой менеджмента Украинского гуманитарного института; руководитель Международной лаборатории образовательных технологий Центра гуманитарного образования Национальной академии наук Украины. Действительный член The Philosophical Pedagogy Association. Действительный член Towarzystwa Pedagogiki Filozoficznej im. Bronisława F. Trentowskiego.

Калягин Алексей Николаевич. Доктор медицинских наук, профессор. Заведующий кафедрой пропедевтики внутренних болезней ГБОУ ВПО "Иркутский государственный медицинский университет" Минздрава России, действительный член Академии энциклопедических наук, член-корреспондент Российской академии естествознания, Академии информатизации образования, Балтийской педагогической академии.

Ковалева Светлана Викторовна. Доктор философских наук, профессор кафедры истории и философии Костромского государственного технологического университета.

Коваленко Елена Михайловна. Доктор философских наук, профессор кафедры перевода и ИТЛ, Южный федеральный университет.

Колесникова Галина Ивановна. Доктор философских наук, доцент, член-корреспондент Российской академии естествознания, заслуженный деятель науки и образования, профессор кафедры Гуманитарных дисциплин Таганрожского института управления и экономики.

Колесников Анатолий Сергеевич. Доктор философских наук, профессор Института философии СПбГУ.

Король Дмитрий Михайлович. Доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой пропедевтики ортопедической стоматологии ВДНЗУ "Украинская медицинская стоматологическая академия".

Кузьменко Игорь Николаевич. Доктор философии в области математики и психологии. Генеральный директор ООО "РОСПРОРЫВ".

Кучуков Магомед Мусаевич. Доктор философских наук, профессор, заведующий кафедрой истории, философии и права Кабардино-Балкарского государственного аграрного университета им.В.М. Кокова.

Лаврентьев Владимир Владимирович. Доктор технических наук, доцент, академик РАЕ, МААНОИ, АПСН. Директор, заведующий кафедрой Горячеключевского филиала НОУ ВПО Московской академии предпринимательства при Правительстве Москвы.

Ланин Борис Александрович. Доктор филологических наук, профессор, заведующий лабораторией ИСМО РАО.

Лахтин Юрий Владимирович. Доктор медицинских наук, доцент кафедры стоматологии и терапевтической стоматологии Харьковской медицинской академии последипломного образования.

Лобанов Игорь Евгеньевич. Доктор технических наук, ведущий научный сотрудник, Московский авиационный институт.

Лучинкина Анжелика Ильинична. Доктор психологических наук, зав. кафедрой психологии Республиканского высшего учебного заведения "Крымский инженерно-педагогический университет".

Можаяев Евгений Евгеньевич. Доктор экономических наук, профессор, директор по научным и образовательным программам Национального агентства по энергосбережению и возобновляемым источникам энергии.

Моторина Валентина Григорьевна. Доктор педагогических наук, профессор, зав. кафедрой математики Харьковского национального педагогического университета им. Г.С. Сковороды.

Надькин Тимофей Дмитриевич. Профессор кафедры отечественной истории и этнологии ФГБОУ ВПО "Мордовский государственный педагогический институт имени М. Е. Евсевьева", доктор исторических наук, доцент (Республика Мордовия, г. Саранск).

Орехов Владимир Иванович. Доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой экономики инноваций ООО "Центр помощи профессиональным организациям".

Пелецкис Кястутис Чесловович. Доктор социальных наук, профессор экономики Вильнюсского технического университета им. Гедиминаса.

Петров Владислав Олегович. Доктор искусствоведения, доцент ВАК, доцент кафедры теории и истории музыки Астраханской государственной консерватории, член-корреспондент РАЕ.

Походенько-Чудакова Ирина Олеговна. Доктор медицинских наук, профессор. Заведующий кафедрой хирургической стоматологии УО «Белорусский государственный медицинский университет».

Предеус Наталия Владимировна. Доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры Саратовского социально-экономического института (филиала) РЭУ им. Г.В. Плеханова.

Розыходжаева Гульнора Ахмедовна. Доктор медицинских наук, руководитель клинико-диагностического отдела Центральной клинической больницы №1 Медико-санитарного объединения; доцент кафедры ультразвуковой диагностики Ташкентского института повышения квалификации врачей; член Европейской ассоциации кардиоваскулярной профилактики и реабилитации (EACPR), Европейского общества радиологии (ESR), член Европейского общества атеросклероза (EAS), член рабочих групп атеросклероза и сосудистой биологии („Atherosclerosis and Vascular Biology“), периферического кровообращения („Peripheral Circulation“), электронной кардиологии (e-cardiology) и сердечной недостаточности Европейского общества кардиологии (ESC), Ассоциации «Российский доплеровский клуб», Deutsche HerzStiftung.

Сорокопудов Владимир Николаевич. Доктор сельскохозяйственных наук, профессор. ФГАОУ ВПО "Белгородский государственный национальный исследовательский университет".

Супрун Элина Владиславовна. Доктор медицинских наук, профессор кафедры общей фармации и безопасности лекарств Национального фармацевтического университета, г. Харьков, Украина.

Теремецкий Владислав Иванович. Доктор юридических наук, профессор кафедры гражданского права и процесса Харьковского национального университета внутренних дел.

Чернова Ольга Анатольевна. Доктор экономических наук, зав. кафедрой финансов и бухучета Южного федерального университета (филиал в г. Новошахтинске).

Шихнебиев Даир Абдулкеримович. Доктор медицинских наук, профессор кафедры госпитальной терапии №3 ГБОУ ВПО "Дагестанская государственная медицинская академия".

Яковенко Наталия Владимировна. Доктор географических наук, профессор, профессор кафедры социально-экономической географии и регионоведения ФГБОУ ВПО "ВГУ".

Акпамбетова Камшат Макпалбаевна. Кандидат географических наук, доцент Карагандинского государственного университета (Республика Казахстан).

Бай Татьяна Владимировна. Кандидат педагогических наук, доцент ФГБОУ ВПО "Южно-Уральский государственный университет" (национальный исследовательский университет).

Бектурова Жанат Базарбаевна. Кандидат филологических наук, доцент Евразийского национального университета им. Л. Н. Гумилева (Республика Казахстан, г. Астана).

Беляева Наталия Владимировна. Кандидат филологических наук, доцент кафедры русского языка, литературы и методики преподавания Школы педагогики Дальневосточного федерального университета.

Бозоров Бахритдин Махаммадиевич. Кандидат биологических наук, доцент, зав. кафедрой "Физиология, генетика и биохимии" Самаркандского государственного университета Узбекистан.

Бойко Наталья Николаевна. Кандидат юридических наук, доцент. Стерлитамакский филиал ФГБОУ ВПО "БашГУ".

Боровой Евгений Михайлович. Кандидат философских наук, доцент, Сибирский государственный университет телекоммуникаций и информатики (г. Новосибирск).

Вицентий Александр Владимирович. Кандидат технических наук, научный сотрудник, доцент кафедры информационных систем и технологий, Институт информатики и математического моделирования технологических процессов Кольского НЦ РАН, Кольский филиал ПетрГУ.

Гайдученко Юрий Сергеевич. Кандидат ветеринарных наук, доцент кафедры анатомии, гистологии, физиологии и патологической анатомии ФГБОУ ВПО "Омский государственный аграрный университет имени П.А. Столыпина".

Гресь Сергей Михайлович. Кандидат исторических наук, доцент, Учреждение образования "Гродненский государственный медицинский университет", Республика Беларусь.

Джумагалиева Куляш Валитхановна. Кандидат исторических наук, доцент Казахской инженерно-технической академии, г. Астана, профессор Российской академии естествознания.

Егорова Олеся Ивановна. Кандидат филологических наук, старший преподаватель кафедры теории и практики перевода Сумского государственного университета (г. Сумы, Украина).

Ермакова Елена Владимировна. Кандидат педагогических наук, доцент, Ишимский государственный педагогический институт.

Жерновникова Оксана Анатольевна. Кандидат педагогических наук, доцент, Харьковский национальный педагогический университет имени Г.С. Сковороды.

Жохова Елена Владимировна. Кандидат фармацевтических наук, доцент кафедры фармакогнозии Государственного Бюджетного Образовательного Учреждения Высшего Профессионального Образования "Санкт-Петербургская государственная химико-фармацевтическая академия".

Закирова Оксана Вячеславовна. Кандидат филологических наук, доцент кафедры русского языка и контрастивного языкознания Елабужского института Казанского (Приволжского) федерального университета.

Ивашина Татьяна Михайловна. Кандидат филологических наук, доцент кафедры германской филологии Киевского Международного университета (Киев, Украина).

Искендерова Сабира Джафар кызы. Кандидат философских наук, старший научный сотрудник Национальной Академии Наук Азербайджана, г. Баку. Институт Философии, Социологии и Права.

Карякин Дмитрий Владимирович. Кандидат технических наук, специальность 05.12.13 - системы, сети и устройства телекоммуникаций. Старший системный инженер компании Juniper Networks.

Катков Юрий Николаевич. Кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения Брянского государственного университета имени академика И.Г. Петровского.

Кебалова Любовь Александровна. Кандидат педагогических наук, старший преподаватель кафедры геоэкологии и устойчивого развития Северо-Осетинского государственного университета имени К.Л. Хетагурова (Владикавказ).

Кобланов Жолман Таубаевич. Ассоциированный профессор, кандидат филологических наук. Профессор кафедры казахского языка и литературы Каспийского государственного университета технологии и инжиниринга имени Шахмардана Есенова.

Ковбан Андрей Владимирович. Кандидат юридических наук, доцент кафедры административного и уголовного права, Одесская национальная морская академия, Украина.

Короткова Надежда Владимировна. Кандидат педагогических наук, доцент кафедры русского языка ФГБОУ ВПО "Липецкий государственный педагогический институт".

Кузнецова Ирина Павловна. Кандидат социологических наук. Докторант Санкт-Петербургского Университета, социологического факультета, член Российского общества социологов - РОС, член Европейской Социологической Ассоциации -ESA.

Кузьмина Татьяна Ивановна. Кандидат психологических наук, доцент кафедры общей психологии ГБОУ ВПО "Московский городской психолого-педагогический университет", доцент кафедры специальной психологии и коррекционной педагогики НОУ ВПО "Московский психолого-социальный университет", член Международного общества по изучению развития поведения (ISSBD).

Левкин Григорий Григорьевич. Кандидат ветеринарных наук, доцент ФГБОУ ВПО "Омский государственный университет путей сообщения".

Лушников Александр Александрович. Кандидат исторических наук, член Международной Ассоциации славянских, восточноевропейских и евразийских исследований. Место работы: Центр технологического обучения г.Пензы, методист.

Мелкадзе Нанули Самсоновна. Кандидат филологических наук, доцент, преподаватель департамента славистики Кутаисского государственного университета.

Назарова Ольга Петровна. Кандидат технических наук, доцент кафедры Высшей математики и физики Таврического государственного агротехнологического университета (г. Мелитополь, Украина).

Назмутдинов Ризабек Агзамович. Кандидат психологических наук, доцент кафедры психологии, Костанайский государственный педагогический институт.

Насимов Мурат Орленбаевич. Кандидат политических наук. Проректор по воспитательной работе и международным связям университета "Болашак".

Олейник Татьяна Алексеевна. Кандидат педагогических наук, доцент, профессор кафедры ИТ Харьковского национального педагогического университета имени Г.С.Сковороды.

Орехова Татьяна Романовна. Кандидат экономических наук, заведующий кафедрой управления инновациями в реальном секторе экономики ООО "Центр помощи профессиональным организациям".

Остапенко Ольга Валериевна. Кандидат медицинских наук, старший преподаватель кафедры гистологии и эмбриологии Национального медицинского университета имени А.А. Богомольца (Киев, Украина).

Поляков Евгений Михайлович. Кандидат политических наук, преподаватель кафедры социологии и политологии ВГУ (Воронеж); Научный сотрудник (стажер-исследователь) Института перспективных гуманитарных исследований и технологий при МГУ (Москва).

Попова Юлия Михайловна. Кандидат экономических наук, доцент кафедры международной экономики и маркетинга Полтавского национального технического университета им. Ю. Кондратюка.

Рамазанов Сайгит Манапович. Кандидат экономических наук, профессор, главный эксперт ОАО «РусГидро», ведущий научный сотрудник, член-корреспондент Российской академии естественных наук.

Рибцун Юлия Валентиновна. Кандидат педагогических наук, старший научный сотрудник лаборатории логопедии Института специальной педагогики Национальной академии педагогических наук Украины.

Сазонов Сергей Юрьевич. Кандидат технических наук, доцент кафедры Информационных систем и технологий ФГБОУ ВПО "Юго-Западный государственный университет".

Сафронов Николай Степанович. Кандидат экономических наук, действительный член РАЕН, заместитель Председателя отделения "Ресурсосбережение и возобновляемая энергетика". Генеральный директор Национального агентства по энергосбережению и возобновляемым источникам энергии, заместитель Председателя Подкомитета по энергоэффективности и возобновляемой энергетике Комитета по энергетической политике и энергоэффективности Российского союза промышленников и предпринимателей, сопредседатель Международной конфедерации неправительственных организаций с области ресурсосбережения, возобновляемой энергетике и устойчивого развития, ведущий научный сотрудник.

Серета Евгения Витальевна. Кандидат филологических наук, старший преподаватель Военной Академии МО РФ.

Слизкова Елена Владимировна. Кандидат педагогических наук, доцент кафедры социальной педагогики и педагогики детства ФГБОУ ВПО "Ишимский государственный педагогический институт им. П.П. Ершова".

Смирнова Юлия Георгиевна. Кандидат педагогических наук, ассоциированный профессор (доцент) Алматинского университета энергетики и связи.

Фадеечева Галина Всеволодовна. Кандидат экономических наук, профессор, зав. кафедрой экономики и финансовых дисциплин АНО ВПО "Владимирский институт бизнеса".

Церцадзе Мзия Гилаевна. Кандидат филологических наук, профессор, Государственный университет им. А. Церетели (Грузия, Кутаиси).

Чернышова Эльвира Петровна. Кандидат философских наук, доцент, член СПбПО, член СД России. Заместитель директора по научной работе Института строительства, архитектуры и искусства ФГБОУ ВПО "Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова".

Шамутдинов Айдар Харисович. Кандидат технических наук, доцент кафедры Омского автобронетанкового инженерного института.

Шангина Елена Игоревна. Кандидат технических наук, доктор педагогических наук, профессор, Зав. кафедрой Уральского государственного горного университета.

Шапауов Алиби Кабыкенович. Кандидат филологических наук, профессор. Казахстан. г.Кокшетау. Кокшетауский государственный университет имени Ш. Уалиханова.

Шаргородская Наталья Леонидовна. Кандидат наук по госуправлению, помощник заместителя председателя Одесского областного совета.

Яковлев Владимир Вячеславович. Кандидат педагогических наук, профессор Российской Академии Естествознания, почетный доктор наук (DOCTOR OF SCIENCE, HONORIS CAUSA).

Строительство

Расчет колебания массива на упругом основании

Карнилов Дмитрий Андреевич

Студент

Самарский государственный архитектурно-строительный университет
кафедра СК

**Муморцев Александр Николаевич, кандидат технических наук, доцент
кафедры, Самарский государственный архитектурно-строительный
университет**

Ключевые слова: массив; основание Винклера; масса и моменты инерции

Keywords: array; Winkler foundation; mass and moments of inertia

Аннотация: Рассматриваются собственные и вынужденные колебания сплошного массива на упругом (Винклеровом) основании. Возмущающими силами являются «силы инерции» неуравновешенного оборудования, установленного на массиве как на фундаменте.

Abstract: They consider their own and forced oscillations of an elastic solid array (Winklerovom) basis. Perturbing forces are "forces of inertia" unbalanced equipment installed on the array as a foundation.

УДК 004.4

Рассматривается массивный фундамент под механическое оборудование, содержащее не сбалансированные детали, создающие в процессе эксплуатации динамические нагрузки.

Предполагается дать оценку влияния этих нагрузок на состояние фундамента.

а) Постановка задачи. Обозначения.

Твердое тело «D» опирается на горизонтальное упругое основание по плоской фигуре Σ , площадь которой S . Данное тело находится под воздействием следующих нагрузок:

- собственный вес ($g \cdot M$),
- реакции упругого основания,
- возмущающие периодические силы, создаваемые оборудованием.

Требуется составить уравнения свободных и вынужденных колебаний массива «D» и определить их частоты.

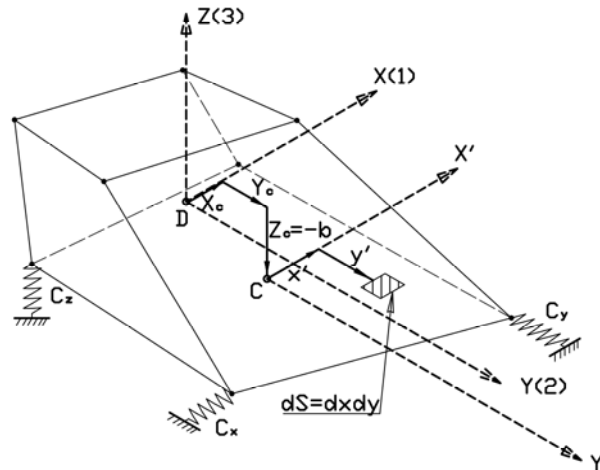


Рис. 1 Расчетная схема массива

Обозначения:

- X, Y, Z – главные центральные оси инерции фундамента с началом отсчета в его центре масс « D »;

- x, y, z и u, v, w – соответственно, координаты и перемещения произвольной точки внутри основания Σ , причем ;

- C – центр тяжести основания, его координаты x_c, y_c

- X', Y' – центральные оси контура Σ , параллельные главным центральным осям инерции массива;

, и – координаты произвольной точки основания Σ в системе осей X', Y' ; (Рис.1)

- u_D, v_D, w_D и $\varphi_1, \varphi_2, \varphi_3$, – малые линейные перемещения центра масс « D » и угловые перемещения массива « D » вокруг осей $X(1), Y(2)$ и $Z(3)$;

- M, I_1, I_2, I_3 , – масса тела « D » и соответственно его главные осевые моменты инерции;

- $c_x = c_y$ и c_z – коэффициенты постели основания (упругий сдвиг и проседание) в направлении главных осей инерции массива.

б) Реакция упругого основания.

В соответствии с принятой моделью Винклера [1, 2] (ГОСТ Р 52892-2007. (Вибрация и удар. Вибрация зданий. Измерение вибрации и оценка ее воздействия на конструкцию) элементарная площадка внутри основания Σ загружена двумя

сдвигающими и одной вертикальной силами опора грунта:

$$dF_x = c_x \cdot u \cdot dS, \quad dF_y = c_y \cdot v \cdot dS \quad \text{и} \quad dF_z = c_z \cdot \omega \cdot dS,$$

где $dS = dx dy$.

Перемещения произвольной площадки в основании с перемещениями центра масс «D» связаны следующими соотношениями:

$$u = u_D + \varphi_2 \cdot z - \varphi_3 \cdot y, \quad v = u_D + \varphi_3 \cdot x - \varphi_1 \cdot z, \quad \omega = \omega_D + \varphi_1 \cdot y - \varphi_2 \cdot z, \quad (1)$$

Интегрируя по площади S элементарные опорные силы, действующие внутри контура, получим:

$$F_x = \int_S c_x u dx dy, \quad F_y = \int_S c_y v dx dy, \quad F_z = \int_S c_z \omega dx dy,$$

После переноса этих сил в центре масс «D» реакция упругого основания представляется: (с учетом (1)) [3-5]

- тремя компонентами главного вектора:

$$\begin{aligned} F_x &= -C_x (u_D + \varphi_2 z_c - \varphi_3 y_c) \\ F_y &= -C_y (v_D + \varphi_3 x_c - \varphi_1 z_c) \\ F_z &= -C_z (\omega_D + \varphi_1 y_c - \varphi_2 x_c) \end{aligned} \quad (2)$$

где: $C_x = c_x \cdot S$, $C_y = c_y \cdot S$, $C_z = c_z \cdot S$,

- тремя компонентами вектора главного момента:

$$\begin{aligned} L_x &= -\left\{ C_z \cdot \omega_D \cdot y_c - C_y \cdot v_D \cdot z_c + \left(C_z \cdot \bar{p}_2^2 + C_y \cdot \bar{p}_3^2 \right) \cdot \varphi_1 - C_z \cdot \bar{p}_{12}^2 \cdot \varphi_2 - C_y \cdot \bar{p}_{13}^2 \cdot \varphi_3 \right\} \\ L_y &= -\left\{ C_x \cdot u_D \cdot z_c - C_z \cdot \omega_D \cdot x_c + \left(C_x \cdot \bar{p}_3^2 + C_z \cdot \bar{p}_1^2 \right) \cdot \varphi_2 - C_x \cdot \bar{p}_{23}^2 \cdot \varphi_3 - C_z \cdot \bar{p}_{21}^2 \cdot \varphi_1 \right\} \\ L_z &= -\left\{ C_y \cdot v_D \cdot x_c - C_x \cdot u_D \cdot y_c + \left(C_z \cdot \bar{p}_1^2 + C_x \cdot \bar{p}_2^2 \right) \cdot \varphi_3 - C_y \cdot \bar{p}_{31}^2 \cdot \varphi_1 - C_x \cdot \bar{p}_{32}^2 \cdot \varphi_2 \right\} \end{aligned} \quad (3)$$

При выводе соотношений (3) были использованы обозначения:

$$S \cdot \bar{p}_1^2 = \int_S x^2 dS, \quad S \cdot \bar{p}_{12}^2 = \int_S x \cdot y dS, \quad \text{и т.д.} \quad (dS = dx dy).$$

Здесь «векторы-радиусы» представляются такими соотношениями:

$$\begin{aligned} \bar{p}_{12}^2 &= p_{12}^2 + x_c \cdot y_c, \quad \bar{p}_{23}^2 = p_{23}^2 + y_c \cdot z_c, \quad \bar{p}_{31}^2 = p_{31}^2 + z_c \cdot x_c, \\ \bar{p}_1^2 &= p_1^2 + x_c^2, \quad \bar{p}_2^2 = p_2^2 + y_c^2, \quad \bar{p}_3^2 = z_c^2, \end{aligned} \quad (4)$$

После приведения реакции упругого основания к центру масс « D » составляются следующие уравнения движения.

в) Уравнения малых колебаний массива

С учетом некоторых допущений (предполагается, что масса оборудования мала по сравнению с массой фундамент) малые колебания представляются следующими уравнениями:

- уравнения движения центра масс:

$$M \cdot \ddot{u}_D = F_x + A_x(t), \quad M \cdot \ddot{v}_D = F_y + A_y(t), \quad M \cdot \ddot{\omega}_D = F_z + A_z(t), \quad (5, a)$$

уравнения вращения (моментов количества движения):

$$I_1 \cdot \ddot{\varphi}_1 = L_x + M_x(t), \quad I_2 \cdot \ddot{\varphi}_2 = L_y + M_y(t), \quad I_3 \cdot \ddot{\varphi}_3 = L_z + M_z(t), \quad | (5, b)$$

Правые части этих уравнений $A_x \dots, M_x \dots$ обозначают проекции возмущающих сил (периодические силы инерции от движущихся частей оборудования) и моментов этих сил на главные центральные оси инерции массива.

Как было отмечено, масса оборудования пренебрежимо мала по сравнению с массой « D », кроме того, малые наклоны осей инерции при колебании позволяют пренебречь кориолисовыми силами инерции.

Предполагается, что «возмущающие» усилия и являются периодическими и могут быть представлены бесконечными рядами Фурье [6]:

$$A_x = \sum_1^{\infty} \alpha_x^i \cos(p_i t + \beta_i), \quad A_y = \sum_1^{\infty} \alpha_y^i \cos(p_i t + \beta_i), \quad A_z = \sum_1^{\infty} \alpha_z^i \cos(p_i t + \beta_i),$$

$$M_x = \sum_1^{\infty} \mu_x^i \cos(p_i t + \beta_i), \quad M_y = \sum_1^{\infty} \mu_y^i \cos(p_i t + \beta_i), \quad M_z = \sum_1^{\infty} \mu_z^i \cos(p_i t + \beta_i), \quad (6)$$

Таким образом, задача о колебаниях фундамента сведена к решению системы связанных между собой дифференциальных уравнений (5), правая часть которых (6) дает возможность учесть внешние воздействия.

г) Частоты собственных колебаний массива, частные случаи.

В самом общем случае уравнения свободных колебаний массива представляют систему связанных друг с другом шести однородных дифференциальных уравнений. Как правило, малые колебания могут быть представлены бесконечными \sin -ус преобразованиями Фурье [6, 7].

Приравняв равным нулю определитель такой системы и решив его получаем значения частот собственных колебаний.

Порядок системы уравнений и, соответственно, порядок определителя зависит от конфигурации массива и его основания. Возможны частные случаи, например:

г.1) Оси основания X', Y' являются главными осями фигуры.

Кроме того центр масс D массива проектируется в точку D' основания так, что

параллельно оси X . В этом случае: $y_c = 0, \overline{CD'} = x_c, \overline{p_{12}} = \overline{p_{23}} = 0, \overline{p_2^2} = p_2^2$. Как следствие, дифференциальные уравнения свободных колебаний распадаются на две группы:

$$\left\{ \begin{array}{l} m \cdot \ddot{u}_D + C_x \cdot u_D - C_x \cdot b \cdot \varphi_2 = 0 \\ I_1 \cdot \ddot{\varphi}_2 + [C_y \cdot b^2 + C_y \cdot (p_1^2 + x_c^2)] \cdot \varphi_2 - C_x \cdot b \cdot u_D - x_c \cdot C_z \cdot \omega_D = 0 \\ m \cdot \ddot{\omega}_D + C_y \cdot \omega_D - C_y \cdot x_c \cdot \varphi_2 = 0 \end{array} \right\} \quad \text{а/} \quad (7)$$

$$\left\{ \begin{array}{l} I_1 \cdot \ddot{\varphi}_1 + [C_z \cdot p_2^2 + C_y \cdot b^2] \cdot \varphi_1 + C_y \cdot b \cdot v_D - C_x \cdot z_c \cdot x_c \cdot \varphi_2 = 0 \\ m \cdot \ddot{v}_D + C_y \cdot v_D - C_y \cdot x_c \cdot \varphi_3 + C_y \cdot b \cdot \varphi_1 = 0 \\ I_3 \cdot \ddot{\varphi}_3 + [C_y \cdot (p_1^2 + x_c^2) + C_x \cdot p_2^2] \cdot \varphi_3 + C_y \cdot x_c \cdot v_D - C_y \cdot z_c \cdot x_c \cdot \varphi_1 = 0 \end{array} \right\} \quad \text{б/}$$

Частоты свободных колебаний определяются двумя уравнениями третьей степени:

$$\Delta_a(\omega^2) = \begin{vmatrix} -M \cdot \omega^2 + C_x & -C_x \cdot b & 0 \\ -C_x \cdot b & -I_2 \cdot \omega^2 + C_x \cdot b + C_y \cdot (p_1^2 + x_c^2) & -C_z \cdot x_c \\ 0 & -C_z \cdot x_c & -M \cdot \omega^2 + C_z \end{vmatrix} \quad (7^*)$$

$$\Delta_b(\omega^2) = \begin{vmatrix} -M \cdot \omega^2 + C_y & C_y \cdot b & C_y \cdot x_c \\ C_y \cdot b & -I_1 \cdot \omega^2 + C_z \cdot p_2^2 + C_y \cdot b^2 & -C_y \cdot z_c \cdot x_c \\ C_y \cdot x_c & -C_y \cdot z_c \cdot x_c & -I_3 \cdot \omega^2 + C_y \cdot (p_1^2 + x_c^2) + C_x \cdot p_2^2 \end{vmatrix}$$

г.2) Если предположить, что центр масс D расположен над центром тяжести и добавить это условие к предыдущим, то система шести связанных уравнений распадается на две группы, каждая из которых содержит два уравнения и плюс еще два независимых уравнения:

$$\left\{ \begin{array}{l} M \cdot \ddot{u}_D + C_x \cdot u_D - C_x \cdot b \cdot \varphi_2 = 0 \\ I_1 \cdot \ddot{\varphi}_2 + (C_x \cdot b^2 + C_z \cdot p_1^2) \cdot \varphi_2 - C_x \cdot b \cdot u_D = 0 \end{array} \right. \quad \text{а/}$$

$$\left\{ \begin{array}{l} m \cdot \ddot{v}_D + C_y \cdot v_D - C_y \cdot b \cdot \varphi_1 = 0 \\ I_1 \cdot \ddot{\varphi}_1 + (C_z \cdot p_2^2 + C_y \cdot b^2) \cdot \varphi_1 - C_y \cdot b \cdot v_D = 0 \end{array} \right. \quad \text{б/} \quad (8)$$

$$M \cdot \ddot{\omega}_D + C_z \cdot \omega_D = 0 \quad \text{в/}$$

$$I_3 \cdot \ddot{\varphi}_3 + (C_y \cdot p_1^2 + C_x \cdot p_2^2) \cdot \varphi_3 = 0 \quad \text{г/}$$

Решая два определителя второго порядка [8, 9] и два независимых уравнения, получаем шесть значений частот собственных колебаний:

$$\Delta_a(\omega^2) = \begin{vmatrix} -M \cdot \omega^2 & +C_x & -C_x \cdot b \\ -C_x \cdot b & -I_2 \cdot \omega^2 & +C_x \cdot b^2 + C_z \cdot p_1^2 \end{vmatrix} = 0 \quad \text{а/}$$

$$\Delta_{\dot{a}}(\omega^2) = \begin{vmatrix} -M \cdot \omega^2 & +C_i & -C_i \cdot b \\ C_i \cdot b & -I_1 \cdot \omega^2 & +C_y \cdot p_2^2 + C_y \cdot b^2 \end{vmatrix} = 0 \quad \text{б/} \quad (8^*)$$

$$-M \cdot \omega^2 + C_z = 0 \quad \text{в/}$$

$$-I_3 \cdot \omega^2 + C_y \cdot p_1^2 + C_x \cdot p_2^2 = 0 \quad \text{г/}$$

Уравнения в/ и г/ в (8 и 8*) определяют частоты собственных вертикальных и крутильных колебаний.

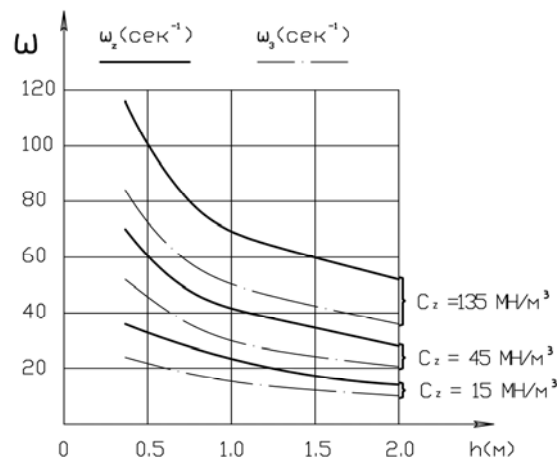


Рис. 2 - График значения частот первой формы вертикальных и крутильных колебаний фундамента

В качестве примера рассмотрен прямоугольный бетонный блок.

Материал: бетон $\gamma = 25 \text{ кН/м}^3$.

Коэффициент постели грунта варьируется в следующих пределах:

-осадка: $C_z = (15 \div 135) \text{ МН/м}^3$.

-горизонтальный отпор: $C_x = C_y = (5 \div 45) \text{ МН/м}^3$.

Высота блока: $h = (0.4 \div 2.0) \text{ м}$.

Площадь основания составляет часть, как инерционных характеристики массива, так и реакции упругого основания, поэтому частоты вертикальных колебаний и крутильных в горизонтальной плоскости являются функциями высоты блока.

д) *Вынужденные колебания.*

Для анализа вынужденных колебаний и выявления возможных зон резонанса линейные и угловые перемещения (амплитуды колебаний) представляются рядами [6]:

$$u_D = \sum_1^{\infty} U_i \cos(p_i t + \beta_i), \quad v_D = \sum_1^{\infty} V_i \cos(p_i t + \beta_i), \quad \omega_D = \sum_1^{\infty} W_i \cos(p_i t + \beta_i),$$

$$\varphi_1 = \sum_1^{\infty} \hat{O}_i^{(1)} \cdot \cos(p_i t + \beta_i), \quad \varphi_2 = \sum_1^{\infty} \hat{O}_i^{(2)} \cos(p_i t + \beta_i), \quad \varphi_3 = \sum_1^{\infty} \hat{O}_i^{(3)} \cos(p_i t + \beta_i), \quad (9)$$

Подстановкой (9) в соответствующие неоднородные уравнения (5) [10] с учетом разложений (6) получаем следующие формулы для определения коэффициентов, то есть амплитуд вынужденных колебаний:

$$U_i = \frac{\alpha_x^{(i)} \cdot (C_x \cdot b^2 + C_z \cdot p_1^2 - I_2 \cdot i^2 \cdot p^2) + \mu_y^{(i)} \cdot C_x \cdot b}{\Delta_a \cdot (i^2 \cdot p^2)},$$

$$\Phi_i^{(2)} = \frac{\alpha_x^{(i)} \cdot C_x \cdot b + \mu_y^{(i)} \cdot (C_x - M \cdot i^2 \cdot p^2)}{\Delta_a \cdot (i^2 \cdot p^2)},$$

$$V_i = \frac{\alpha_y^{(i)} \cdot (C_y \cdot b^2 + C_z \cdot p_2^2 - I_1 \cdot i^2 \cdot p^2) + \mu_x^{(i)} \cdot C_y \cdot b}{\Delta_a \cdot (i^2 \cdot p^2)}, \quad (10)$$

$$\Phi_i^{(1)} = \frac{-\alpha_x^{(i)} \cdot C_x \cdot b + \mu_x^{(i)} \cdot (C_x - i^2 \cdot p^2)}{\Delta_b \cdot (i^2 \cdot p^2)},$$

$$W_i = \frac{-\alpha_z^{(i)}}{-M \cdot i^2 \cdot p^2 + C_z},$$

$$\Phi_i^{(3)} = \frac{\mu_z^{(i)}}{-I_3 \cdot i^2 \cdot p^2 + C_y \cdot p_1^2 + C_x \cdot p_2^2},$$

здесь $i = 1, 2, 3 \dots n$.

При частоте возмущающей нагрузки равной одной из частот собственных колебаний, знаменатели соответствующих выражений (10) обращаются в нуль, то есть фундамент попадает в зону резонанса.

Количество резонансных зон соответствует количеству гармонических составляющих возмущающих нагрузок. Всего, таким образом, оказываются возможными 6n случаев

резонанса: $i p = w_1, \dots, i p = w_6 \quad (i = 1, 2, 3 \dots n)$ [10].

Литература:

1. Добров Э.М. Механика грунтов: учебник для студ. высш. учеб. заведений. М.: Издательский центр «Академия», 2008. с.38-49.
2. Жук В.В., Натансон Г.И. Тригонометрические ряды Фурье и элементы теории аппроксимации. Ленинград: Издательство Ленинград. ун-та, 1983. с.41-46.
3. Кадомцев М.И., Ляпин А.А., Тимофеев С.И. К вопросам построения эффективных алгоритмов расчета системы «сооружение-грунт»
4. Марчук Г.И. Методы вычислительной математики. М.: Наука, 1980. с. 37-41.
5. Справочник по специальным функциям. Под ред. Абрамовица М. и Стиган И. изд. М.: Наука, 1979. с.20-27.
6. Тимошенко С.П. Колебания в инженерном деле. Перевод с английского. 3-е изд. М.: КомКнига, 2007. с. 97-102.
7. Турсунов Х.И. Исследование колебательного процесса в балластной призме железнодорожного пути, засоренной барханными песками // Инженерный вестник Дона, 2012, №3. URL: ivdon.ru/magazine/archive/n1y2012/719
8. Филиппов С.Б. Колебания упругих систем. СПб: 2002. с. 24-28.
9. Kelly, S.G., 2000. Fundamentals of Mechanical Vibrations. 2-nd edition. McGraw-Hill Education. с.15-22.
10. Pao, Y. and R.R. Gajewski, 1977. The generalized ray theory an transient responses of layered elastic solids. Phys. Acoust. Princ. And Meth, 13: с. 183-265.

История

[О. Шпенглер о материальных предпосылках кризиса западной культуры](#)

Ремезов Павел Михайлович

Сыктывкарский государственный университет им. Питирима Сорокина
Студент

**Научный руководитель: доцент, кандидат исторических наук
Сыктывкарского государственного университета им. Питирима Сорокина
Гончарова В. И.**

Ключевые слова: цезаризм, цезаризм; бонапартизм; западная культура; техника; война; политика; экономика; механизация; пресса

Keywords: West culture, policy, economic, mechanization, media.

Аннотация: В статье автор рассматривает аспекты, которые, по мнению немецкого философа и культуролога Освальда Шпенглера, являлись материальной базой для возникновения кризиса западной культуры. Учащение войн, работа прессы, увеличение значения техники — все это ведет к губительному «загниванию Запада». Автор делает вывод, суммируя все предпосылки и предполагая прогнозы Освальда Шпенглера.

Abstract: In the article author studies aspects, which, in Oswald Shpendler opinion was the material base for the West culture crisis appearance. More frequent wars, media work,

increase technic value - it leads to disastrous rotting west. Author made the conclusion, summing all the prerequisites and suggesting Oswald Shpendler prognosis.

УДК 9.94

Западная культура в XX в. вступает в период всемирных конфликтов. Череда военных потрясений становится все более частой. Но подобное Освальд Шпенглер считает закономерным для всех культур, выделяя это как один из признаков отмирания культуры и перехода ее в цивилизацию. Он пишет: «Тем самым произошло вступление в эпоху колоссальных конфликтов, в которой мы теперь и пребываем. Это есть переход от бонапартизма к цезаризму, всеобщая стадия развития продолжительностью, по меньшей мере, приблизительно в два столетия, обнаруживающаяся во всех культурах». Для него цезаризм это такая ситуация, когда наступает власть денег. К власти приходят харизматические личности — лидеры толпы. Цезарь создает новые традиции путем отбора квалифицированной элиты. Таким образом, Шпенглер не ограничивает военные всплески XX в. только Первой мировой войной, он видит в будущем огромное количество войн, возможно, еще большего масштаба. Также он отмечает, что частота их будет увеличиваться. Все это в сумме даст смерть западной культуре.

С увеличением количества войн увеличивается и их характер. Тактика и стратегия, все чаще, теряют свою роль и на их место приходит массовость.

Составной частью любой войны является техника. Но в XX в. ее роль увеличивается. Военная техника становится одним из факторов победы: «Вот и военная техника неспешно следует во всех культурах за техникой ремесла, но с началом всякой цивилизации внезапно перехватывает лидерство и без всяких церемоний ставит себе на службу все без исключения материальные возможности; именно в связи с военными потребностями бывают открыты совершенно новые области, но именно поэтому военная техника во многом несовместима с личным героизмом человека расы, с благородным этносом и тонким духом позднего времени».

А. П. Дубнов во вступительной статье к «Закату Европы» отмечает: «Шпенглер увидел рождение чудовища планетарной техники из лона культура Европы XVII—XVIII—XIX вв. Увидел, ужаснулся и честно написал об этом».

Далее Освальд Шпенглер касается непосредственно тех событий, которые произошли совсем недавно: «От суровости этих фактов не укроешься. Гагская мирная конференция 1907 г. была прелюдией мировой войны, Вашингтонская 1921 г. явится ею для новых войн. История этого времени более не остроумная, протекающая в благовоспитанных формах игра на «больше-меньше», из которой можно выйти в любой момент. Погибнуть или устоять — третьего не дано». Современная Шпенглеру ситуация исключает возможность мирного урегулирования конфликтов, как то было в XIX в. Война предполагает либо победу, причем с полным уничтожением противника, либо поражение, когда тотальная разруха происходит в твоём государстве. Все эти мирные конференции, которые регулируют послевоенные порядки, на самом деле лишь создают новые условия для военных столкновений. Страны, ущемленные территориально или каким-либо иным способом, становятся в последующем агрессорами. В них теплится желание компенсировать потери и

вернуть потерянное. Но это осознают не только руководители государств, а также общество, которое умело спропогандированно своими лидерами.

Любопытны слова Шпенглера как завершение: «Политика жертвует людьми ради цели; они гибнут за идею; экономика дает им возможность только пропадать. Война — творец, голод губитель всего великого». И этим, думается, многое сказано.

Похожую черту отмечает у Шпенглера П. С. Гуревич: «Шпенглер резко критиковал «машинизацию» жизни, отчуждение человека, скрывающее за формальной демократией господство денег над людьми».

Таким образом, можно сказать, что немецкий философ прослеживает ситуацию не только с конкретно-исторической точки зрения, то есть фактической, но и с философской. Его взгляд на политику, как основу существования всего государства, превалирует. Однако экономика для него также имеет не малое значение, поскольку деньги создают условия для политики начала XX в. Шпенглер, заряженный мировой войной 1914—1918 гг., видит в будущем западной культуры только усиления военных конфликтов. Войны будут намного масштабнее и страшнее, при этом частота их возникновения будет увеличиваться. Вырастает военный потенциал государств, они стремятся обложить новейшей военной техникой, даже если использовать ее не намерены. Возникает гонка вооружений. Общество, умело проинформированное продажной прессой, желает мести и возвращения всех тех территорий, которое он когда-то потеряло. Люди перестают смотреть собственными глазами на действительность, они охотно верят своим правительствам и отдают им в руки свои поводы, чтобы те направляли их. Общество потребления достигает своего пикового развития. Так начинается эпоха жестоких диктаторов, которые манипулируют своими гражданами, для достижения собственных и удовлетворения своих же амбиций.

Развитие техники происходит благодаря человеку, но и во вред ему же. Тот фактор, что человечеством все более изобретаются приборы, аппараты и машины только с военной целью, пугает немецкого философа. Общество потеряло связь с культурой, оно полностью перешло в стан цивилизации.

Шпенглер отмечает так называемую эпоху «цезаризма». Он чувствует, что XX век несет за собой десятки, и более, жестоких диктаторов, которые вдохновляя тот или иной народ и искусно им манипулируя, будут достигать только личных корыстных целей. Это и столкнет различные нации на новые жестокие военные конфликты. При этом люди будут умирать не только на поле боя за якобы «свою родину», но и на внутриполитических конфликтах, посредством репрессий, геноцида и других подобных явлениях.

Политика становится более агрессивной. По сути дела, на политической арене внутри государства происходит такая же война, что и на фронтах во время боевых действия, только здесь это называется избирательная кампания. Кандидаты не брезгают применять самые гнусные и низкие методы, чтобы только достичь победы на выборах. Электорат — теперь собственная армия каждого кандидата. При этом особую роль играет пресса и СМИ, которые и являются основным распространителем программ кандидатов. Но пресса всегда находится в руках какой-либо верхушки и в зависимости от того в чьих она руках, она транслирует в общество то, что ей заказывают.

Литература:

1. Шпенглер О. Закат Европы. «Издательство АЛЬФА-КНИГА». М., 2010. 1085 с.
2. Дубнов А. П. «Падение Запада» и глобальные проблемы человечества (вступительная статья) // Закат Европы. Новосибирск: ВО "Наука". Сибирская издательская фирма, 1993. С. 5—30.
3. Гуревич Гуревич П. С. Философия жизни: XX век // Философские науки. — 1998. — №2. — С. 38—56.

Филология

Мотив усыновления и образ авазхана из цикла «Гороглы» (на основе версии тюркскоязычных народов)

Сариев Санъатжон Матчонбоевич

Кандидат филологических наук, доцент

Ургенчский государственный университет имени Аль-Харезми

Доцент, старший научный сотрудник-исследователь кафедрой Узбекский язык и литература

Матъязова Нилуфар Сабировна - старший преподаватель Ургенчского филиала Ташкентского Информационного Технологического университета, Узбекистан

Ключевые слова: Авазхан; Гороглы; дуализм.

Keywords: Avazkhan; Gurugli; dualistical.

Аннотация: В статье исследуются генетические корни образа Авазхана в эпосе «Гороглы». В данной статье в центре внимания находится вопрос об обрядности, связанный с мотивом усыновления в эпосе «Гороглы», а также отношение образа Авазхана к этим обрядам. Известно, что в дастанах во многих случаях находит свое проявление мотив бездетности. В связи с этим, в произведении появляются эпизоды, связанные с вымаливанием ребенка у божественных сил.

Abstract: . The genetic roots of an image Avazkhan in the epos "Gurugli" are investigated in the article. In the given article the main attention is paid to the question on the ceremonialism, connected with motive of adoption in the epos "Gurugli", and also to the relation of an image Avazkhan to these ceremonies. It is known, that in epic poems motive of childlessness is expressed in many cases. In this connection, there are the episodes in the work, connected with a wheedling of the child at divine forces.

УДК 82-91

Одним из характерных для эпоса качеств является наличие в нем вспомогательного эпического героя. Данное явление получило свое яркое выражение в эпосе тюркских народов. Примером этому могут послужить такие парные эпические образы, как Алпамыш – Караджан, Юсуф – Ахмед, Манас – Бакай, Гороглы – Авазхан.

Данное явление своими истоками имеет непосредственное отношение к характерному для фольклора дуализму, поскольку наличие пары считается священной идеей в жизни человека.

Происхождение эпического героя проявляется в эпосе в различной форме. Поначалу данный вопрос находил свое разрешение в виде близнецов. Позднее, в качестве вспомогательного образа стали проявляться брат, сестра, друг, сын. В отдельных дастанах встречаются и мотивы бездетности. В таком случае эпический герой стремится к осуществлению различных мер. Одной из них является вопрос усыновления ребёнка, что нашло свое наглядное выражение в образе Авазхана.

Таким образом, возникновение образа Авазхана относится к последним ступеням развития человеческого общества.

Как уже упоминалось выше, появление вспомогательного эпического героя связано с дуализмом, позднее данный мотив подвергся разного рода трансформациям. Общественная жизнь протекала в сложнейших условиях, что предопределило сложный характер формирования образов подобного типа. Как пишет Ж.К.Лебедева, во время сражения эпический герой призывает на помощь сестру, обладающую магическим даром, и она вселяет в него силу... Образ сестры отразил пережиточные черты ранней исторической эпохи, вероятно период матриархальных отношений [5].

Эпический герой ощущал потребность в наличии для себя в качестве опоры определенного лица, и данное обстоятельство находило свое воплощение в облике сестры, брата, сына, верного друга. Впоследствии главной опорой стал сын. Примечательно то, что в дастанах встречаются явления бездетности, что имеет реальную жизненную основу. Для преодоления данного негативного положения и использовались различные способы.

Первоначально можно наблюдать мотив приобретения ребенка, брошенного другими людьми. (Примером может послужить дастан «Шахрияр»). Затем выдвинулся мотив вымаливания дитя у бога, что можно наблюдать в дастане «Хурлико и Хамро».

После того как общественный прогресс, развитие общественного мышления преодолели данные этапы, в дастанах, в сказках формируется мотив усыновления ребёнка. Данный мотив, получив свое глубокое и всестороннее освещение в эпосе «Гороглы», привел к появлению образа Авазхана.

Бездетность главного героя, усыновление – все эти мотивы навеяны легендами, преданиями и сказками, в которых, обычно, герой обращается к богу, святым с просьбой даровать сына. Гороглы поступает проще, более жизненно - он усыновляет понравившегося ему ребенка.

В дастане этот эпизод выглядит так: к Гороглы приходит старик и говорит: «У тебя есть все, но не хватает только ребёнка. Ты должен усыновить достойного». Сказав это, старик исчезает. Гороглы ищет во многих странах, но нигде не встречает подходящего младенца. Однажды к нему приходит везирь Хамдам и сообщает, что у мясника Булдура из страны Ваянган, которой правит Юсуф-шах, есть замечательный сын Аваз. Гороглы тотчас отправляется в путь. В пути он встречает дервиша, по просьбе которого выполняет два условия: проезжает на коне по крепостной стене Тебриза, сбивает стрелой золотой купол и одерживает победу в схватке с

семьюдесятью пахлаванами. Третье условие дервиш выполняет сам - женится на дочери падишаха и становится падишахом Тебриза.

После этого Гороглы продолжает свой путь, останавливается в доме старого чабана, переодевается в простую одежду, оставляет у него своего коня Гирата, а сам отправляется в город Ваянган. Здесь он находит дом мясника Булдура, но узнает о его смерти. Тогда Гороглы идёт во дворец, чтобы узнать, где Аваз, но его прогоняют оттуда. Он оказывается на окраине города и выдает себя за уличного музыканта. Рассказы о его замечательных песнях доходят до падишаха. Аваз просит отца пригласить бродячего певца во дворец. Гороглы демонстрирует свое незаурядное искусство, которое завораживает Аваза. Улучив момент, Гороглы похищает Аваза, возвращается к старику и, вскочив на своего волшебного коня, мчится в Чамбиль. В погоню за сыном Юсуф-шах бросает две тысячи воинов. Они догоняют беглеца, и во время боя Аваз переходит на их сторону. Но здесь на помощь Гороглы прибывает шах Тебриза (бывший дервиш) со своим войском. Одолев преследователей, они возвращаются в Тебриз. Когда через несколько дней Гороглы собирается покинуть этот город, султан вероломно усыпляет его, чтобы отобрать Аваза и вернуть его Юсуф-шаху. Но Гороглы приходит в себя, догоняет Султана, отбирает Аваза и возвращается в Чамбиль.

Дастан с таким сюжетом в азербайджанском цикле «Кор-оглы» называется «Приход Аваза в Чанлибил» [3]. Но события в нем излагаются в ином плане. Здесь с просьбой усыновить ребёнка обращается к герою жена Нигор-ханум. Подходящую кандидатуру подбирает для них Ашик Джунун. Затем Кор-оглы отправляется в Туркмению и с разрешения мясника Али (в некоторых вариантах его зовут Мир Ибрагим) усыновляет его ребёнка Аваза. Но дядя Аваза Райхон Араб преследует Кор-оглы и между ними происходит жестокий поединок, из которого Кор-оглы выходит победителем. Целый ряд мотивов и фактов, изложенных в этой версии, - поход Кор-оглы в Туркмению, переодевание чабаном, усыновление Аваза, ребёнка, схватка в пути и т. д., роднит это произведение с туркменской и хорезмской версиями.

В восточно-узбекской и каракалпакской версиях события излагаются в ином плане. Гороглы принимает облик дяди Аваза Кунгирбая и обманом уводит ребёнка. На обратном пути он сражается с войнами Хунхаршаха и побеждает их. Но, в общем, в каракалпакской и восточно-узбекской версии прослеживается неразрывная связь событий, связанных с похищением Аваза и «Повестью о султани Гороглы». Во всех версиях упоминается сын мясника Аваз, которого Гороглы не силой, а хитростью уводит с собой. Во всех версиях рассказывается о его схватке с преследователями и блестящей победе над ними.

Как отмечает профессор К.Максетов, дастан, рассказывающий об Авазхане, получил распространение среди каракалпаков в рукописном, печатном и устном вариантах. Гороглы хитростью уводит Аваза-сына мясника Булдирика, находящегося на службе у Хунхаршаха. Первый раздел дастана повторяет восточно-узбекскую версию, а второй - очень близок к туркменской [6]. А в казахской версии, хотя и говорится об усыновлении Аваза Гороглы, но нет специального дастана, посвященного этому событию.

По многим параметрам туркменская версия совпадает с хорезмской. Однако в хорезмской версии исчезли незначительные эпизоды. Так, в туркменской версии к Гороглы многие обращаются с различными жалобами. Или же, повстречавшись с

чабанами, Гороглы набрасывается на еду словно див. Такие детали в узбекском тексте отсутствуют. Кроме того, за счет сохранения прозаической части произведения, хорезмская версия дополнилась новыми стихотворными строками, что привело к небольшим изменениям в поступках и характере героев. Главный герой этого дастана Гороглы. Несмотря на различную интерпретацию факта усыновления, требования одни: сын должен быть красивым, сильным и смелым. Гороглы легко справляется с этой задачей, не прибегая к силе. Ибо насилие могло вызвать в приемном сыне ненависть, что в конечном итоге отрицательно бы сказалось на их взаимоотношениях.

Основная цель у него - усыновление Аваза, и этой цели он достигает гуманными средствами. В свою очередь, следует отметить и тот факт, что образ вспомогательного эпического героя в сходной форме распространен в фольклоре всех народов мира, а также обладает аналогичной сферой своей деятельности. В эпосе «Гороглы» одно из ведущих мест занимает образ Авазхана. Каждое событие из жизнедеятельности Гороглы - эпического героя, определяющего движение событий, - имеет свое отношение и к Авазхану.

Известно, что Авазхан является традиционным героем-посредником. Однако до настоящего времени не получил своего полного освещения вопрос об усыновлении его со стороны Гороглы. События, связанные с усыновлением Авазхана, занимают прочные позиции в репертуаре бахши Кавказа и Средней Азии [1]. В отдельных версиях данный аспект приподнимается до уровня Рустама [4]. Кстати, мотив усыновления представляет собой традиционное явление в эпосе.

По определению Дж.Фрезера, данное явление имеет древнейшие корни и связано с такого рода первобытными представлениями, как «второе рождение». Данный обычай, характеризующийся своими законами, проводится некоторыми племенами Африки в виде специального обряда, при котором бездетные люди берут на свое попечение чужого ребенка. При этом данного ребёнка проводят через подол женщины, который, добравшись до ее груди, прикладывается к ней. Затем его нарекали, а женщина, подобно роженице, испускала крики [10]. Как пишет фольклорист С.Рузимбаев, в хорезмской версии после привода Авазхана проводится специальный обряд. Ага Юнус пери проводит Авазхана через подол своего платья, потом через огонь, отгоняя злых духов [7].

Разумеется, обряд, связанный с усыновлением ребёнка, в каждом регионе был связан с местными обычаями. Обряд усыновления Аваза в определенной мере подвергся локализации и имеет непосредственное отношение к обычаям зороастрийцев. Главное заключается в том, что обычаи, связанные с данным древнейшим обрядом, сохранились в определенной степени и в настоящее время. Если обратиться к основным причинам усыновления Аваза, то данный мотив функционировал в эпосе в качестве древней традиции. К тому же второй причиной является бездетность Гороглы.

Известный ученый Х.Г.Короглы бездетность главного героя объясняет его женитьбой на пери. Поскольку, существует мнение, что в браке человека и пери ребенок не рождается [4]. Даже при своем рождении он был бы лишен человеческих качеств. Подтверждение этому нашло свое яркое выражение в образе Тепагуз из «Книги моего деда Коркуда» [2].

Таким образом, Гороглы вынужден усыновлять ребёнка. Свою начальную эпическую деятельность Гороглы осуществляет с доставшимися ему в наследство от отца 40 джигитами и их предводителем Сафар Махрамом, который был в свое время подручным отца главного героя. Однако эти сорок джигитов расходятся при первом же затруднении, возникшем в жизни Гороглы. Только Сафар Махрам с вновь набранными 40 джигитами постоянно сопутствует ему. Но он не в состоянии стать надежной опорой для Гороглы. Он больше относится к числу отрицательных образов. В свою очередь, следует отметить и тот факт, что у Гороглы отсутствуют братья и сёстры. И это неудивительно, поскольку его родители умерли до рождения Гороглы. Все эти факторы ставят перед главным героем проблему усыновления.

Согласно эпическим закономерностям, эпический герой должен обладать боевым конем, чудесным оружием. В то же время он должен иметь в качестве опоры брата, сестру или друга. Гороглы сначала становится обладателем боевого коня - Гирата, оружия. После этого ощущает связанную с дуализмом потребность в надежном друге. Данную потребность всесторонне дополняет образ Авазхана.

Согласно сведениям Б.А.Карриева, основанным на исторических источниках, Авазхан является одним из исторических личностей, участвовавших вместе с Кёроглы в восстании джалалидов [1]. Несмотря на это, образ Авазхана из эпоса серьёзным образом отделился от своего прототипа и представляет собой сформировавшийся на основе закономерностей эпического произведения действительный образ эпического героя.

Деятельность образа Авазхана в эпосе полностью связана с боевыми действиями Гороглы. Он становится реальной опорой для Гороглы. Если в ряде случаев он вызволяет Гороглы из плена, то в большинстве случаев его самого Гороглы спасает от пленения. В то же время в аспекте семейно-бытовых проблем между отцом и сыном возникает определенное недопонимание. Даже Аваз поворачивает на отца своё войско. Подобного рода эпизоды в эпосе М.Саидов оценивает как факты, имеющие жизненную основу [8]. Действительно, в жизни немало негативных сторон. Конфликт между отцом и сыном также является естественным обстоятельством.

Следовательно, появление в эпосе образа Авазхана, помимо эпических закономерностей, обусловлено и реальными установками. Мотив усыновления, несмотря на свою древность, считается одним из традиционных мотивов, осуществивших поступательное движение в сторону реализма. К стати своеобразна и антропонимика дастанов, так как в каждом имени заключён смысл, и оно имеет свою семантику. Настоящее имя Гороглы – Равшан. Дал ему это имя дед, чтобы на старости лет был ему помощник-внук, и нужно его было беречь как зеницу ока. Но так как этот эпический герой был рождён в гробу, ему дают имя Гороглы. Гороглы-Равшан был бездетным, поэтому он усыновил двух мальчиков, которым дали имена Авазхан и Эрхасан. В переводе с тюркского «Эр Хасан» означает «смелый, отважный, бесстрашный». Что же касается имени Аваз, то оно связано с арабским словом «Эваз». В словаре оно истолковано как «залог, замена» [12].

В произведениях Навои встречаются такие варианты имени, как Бадал, Эваз. Имя Уринбой (замена) давалось в случае, если предыдущий ребёнок был рождён и умер во младенчестве. Эквивалентом хорезмских имён Аваз и Уринбой было имя Бадалбой в Ферганской долине. Бадал также арабское слово. Буквально оно означает ребёнок, данный, посланный Богом взамен умершему ранее, перед ним.

В слове «Эйваз», звук «э» претерпев фонетические изменения, стал произноситься как звук «а», по законам хорезмского акающего диалекта (например, эрка – арка, экин – акин и др.).

Отец Аваза мясник Булдур был бездетным, несколько раз женат, но по милости Божьей, он стал отцом. Булдур назвал сына Авазом, так как он был милостью божьей, желанным ребёнком.

Гороглы также не мог иметь детей, поэтому ему посоветовали усыновить мальчика по имени Аваз. В результате долгих поисков, он был вынужден украсть сына мясника Булдур. Обычно, по канонам эпических произведений, существовала традиция имянаречения найденным, вымоленным детям. Но в эпосе Гороглы эта традиция нейтрализуется, так как мальчик был усыновлён до Гороглы.

Литература:

1. Каррыев Б.А. Эпические сказания о Кер-оглы у тюркоязычных народов, -М.: Вост. Лит., 1968. С. 74.
2. Книга деда Коркуда // Ёшлик. –Т.: 1988, №7, С.41-45.
3. Короглу. Баку, «Элм», 1959, С. 114-141.
4. Короглы Х.Г. Взаимосвязи эпоса народов Средней Азии, Ирана и Азербайджана.- М.: Наука, 1983. С. 180.
5. Лебедева Ж.К. Архаический эпос эвенов. Новосибирск, изд. «Наука» Сибирское отделение, 1981. С. 39.
6. Максетов К. Каракалпакский эпос. –Ташкент.: Фан 1976. С.116-133.
7. Рузимбаев С. Специфика, типология и поэтика хорезмских дастанов (докт. дисс.) – Т.: 1990. С.132.
8. Саидов М. Художественные особенности узбекского народного эпоса. –Т.: Фан, 1969. С. 136.
9. Толковый словарь узбекского языка. Ташкент.: «Энциклопедия» 2008.С.16.
10. Фрезер Дж. Фольклор в ветхом завете. –М.: ИПЛ., 1989. С.257.

Информационные технологии

OLAP – серверы

Лесных Екатерина Юрьевна

Тольяттинский государственный университет
Студентка кафедры «Прикладная математика и информатика»

**Лесных Юрий Иванович, доктор физико-математических наук, профессор
кафедры физики, СамГТУ**

Ключевые слова: хранилище данных; СУБД; базы данных; OLAP – серверы

Keywords: Data Warehouse; Data Mart; Executive Information System; On-line Analytical Processing; OLAP

Аннотация: Всем известно, что скорость и качество принятия решений является одним из самых важных факторов успеха в бизнесе и управлении. Основа этих решений – информация, которой владеет управленец. В наше время, во время глобальной компьютеризации, информация хранится в разных электронных форматах, для эффективного хранения используются базы данных, а точнее системы управления базами данных.

Abstract: Everyone knows that the speed and quality of decision-making is one of the most important factors for success in business and management. The basis of these decisions - information, which is owned by a manager. At a time when global computerization, information is stored in different electronic formats are used to efficiently store the database, but rather a database management system.

УДК 004.65

Введение

В наше время большинство крупных фирм и предприятий имеют большой объем информации, накопившийся за много лет, который следует комплексно исследовать, анализировать, следить за динамикой, тенденцией и т.д. Чаще всего эта информация доступна только тем подразделениям, в которых она накапливается, поэтому аналитики и руководители не могут ее использовать. Поэтому появляется потребность в система, которые помогут решить данную проблему. В современных бизнес-приложения имеется достаточно много возможностей для анализа информации, однако, большая ее часть скрыта в данных, которые были созданы до использования современных информационных систем.

Аспекты хранения данных

Структуры хранения данных

Серверы хранения данных, например, OLAP – серверы или серверы многомерных баз данных хранят информацию по-разному. В любом хранилище данных информация хранится не только детальная, которую извлекают из операционных

систем, но и сводные показатели, например, число произведенных деталей в месяц, категории деталей и т.п. Обобщенные данные пользуются большим спросом у аналитиков, чем детальные, поэтому агрегаты хранятся в явном виде, что ускоряет время выполнения запросов. К тому же, если бы каждый раз для составления сводного отчета пришлось бы использовать отчеты по месяцам (неделям), время исполнения данного задания было бы слишком велико. Хотя при всем этом время выполнения запроса напрямую зависит от количества данных.

Детальные данные и агрегаты хранятся в реляционных или многомерных структурах. Быстрые операции с агрегатами и различные многомерные изменения обеспечиваются многомерным хранением данных, что позволяет обращаться с ними как с многомерным массивом.

Однако, хранения данных в многомерном виде сопровождается «разбуханием» из-за хранения пустых значений. Данные хранятся в многомерном массиве, где зарезервированы места для всевозможных комбинаций меток измерений, поэтому большая часть куба может пустовать из-за отсутствия данных, (например, ряд деталей изготавливается только в определенный сезон года) хотя место в памяти будет занято.

Поставщики

Стоит отметить принципиальные отличия OLAP-систем. Это программное обеспечение, которое позволяет пользователю получать ответы на аналитические запросы в режиме реального времени. OLAP-системы включают в себя только те программы, которые имеют многомерную изменяемую таблицу в качестве внешнего интерфейса. Такая таблица может вычислять промежуточные и окончательные итоги в группах данных при всем это она так же позволяет пользователю менять местами строки и столбцы, задавать условия фильтрации.

Обязательная часть OLAP-анализа – графическое отображение данных. Программная реализация OLAP-решений нуждается в существовании машины вычислений (OLAP-сервера) и много мерной базы данных (M-OLAP), к которой обращаются с запросами клиентские программы для выполнения вычислений и получения данных. OLAP-компонента содержится в каждом конечном решении и является интерфейсом пользователя. Такие компоненты схожи между собой, их визуальная часть содержит элементы отображения и управления данных.

Из поставщиков такого класса программного обеспечения известны поставщики серверов баз данных такие как Informix (MetaCube), IBM, Microsoft (OLAP Server), Oracle (OLAP-продукт Express), Microsoft (OLAP Services).

До недавнего времени OLAP-продукты продавались по очень высоким ценам, например, Oracle Express обходился в \$95000, поэтому большинство управленцев использовали Excel из офисного пакета Microsoft для решения аналитических задач. Не смотря на то, что Excel создан для одного пользователя, при нужном использовании интеграции и правильной организации работы с внешним приложением, достигаются требуемые результаты в получении аналитики. Появление OLAP-функциональности ознаменовало появление нового класса продуктов – настольных OLAP (DOLAP- Desktop OLAP).

Такие программы можно разделить на локальные и корпоративные по способу получения данных:

- локальные манипулируют данными настольных систем управления баз данных (например, Paradox, Access) или таблиц MS Excel;
- корпоративные DOLAP имеют доступ к многомерным базам данных и SQL-серверам, которые в свою очередь тоже делятся на две категории.

Разработчики многомерных и реляционных баз данных сами поставляют DOLAP-системы, например, Oracle Discovery, SAS Corporate Reporter, такие комплексы программ как Pivot Table, MS Pivot Services и другие. Российские компании тоже имеют свои разработки, например, разработка компании ПиБи – OLAP 7.7 – инструмент анализа данных для семейства программ 1С: Предприятие 7.7, а так же Контур Стандарт от Intersoft Lab. Таким образом, применение OLAP 7.7 помогает выявить лучших и худших поставщиков и покупателей, определить тенденцию объемов продаж по периодам или регионам.

Продукты Контур представлены:

- Платформой хранилищ данных (Contour Data Warehouse Platform), которая предназначена для поддержания корпоративного управления или создание единого информационного пространства.
- Аналитической платформой (Contour Analysis Platform), которая предназначена для анализа данных и бизнес-аналитики.

Также упомянем о пакете Deductor, обеспечивающий прогнозирование, моделирование, поиск закономерностей, добыча данных (Data Mining) и другие технологии обнаружения знаний (Knowledge Discovery in Databases). В состав входят:

- Cube Analyzer – настольный OLAP-модуль, который реализует технологию многомерного анализа в удобной и простой форме;
- Raw Data Analyzer – система, которая ориентирована на анализ данных после их предварительной обработки. В Raw Data Analyzer реализованы технологии, позволяющие произвести весь комплекс действий: очистка от шумов, сглаживание, заполнение пропусков, редактирование аномальных значений, понижение размерности, устранение незначущих факторов;
- Tree Analyzer – программа, которая позволяет анализировать данные на основе дерева решений;
- SOMap Analyzer – программа, которая позволяет производить анализ данных на основе самоорганизующихся карт Кохонена;
- Neural Analyzer – программа, которая реализует RBF-сети и многослойные нейронные сети. С их помощью решаются задачи моделирования, управления и прогнозирования динамических систем.

Советы для повышения производительности OLAP-кубов

1) Для максимальной производительности нужно верно выбрать режим хранения – HOLAP, MOLAP, ROLAP. HOLAP, MOLAP имеют примерно одинаковую производительность, а ROLAP всегда понижает ее. MOLAP нуждается в больших объемах дискового пространства, чем ROLAP или HOLAP, тем не менее HOLAP нуждается в меньшем количестве оперативной памяти.

- 2) Рекомендуемый уровень агрегирования кубов – от 25% до 60%, если уровни агрегирования превышают 60%, он не приводит к увеличению скорости обработки запросов, но, как правило, требует огромного объема дискового пространства.
- 3) Чтобы достигнуть высокой производительности SQL-сервер с хранилищем или витрина данных и OLAP-сервер должны находиться на разных компьютерах.
- 4) OLAP-серверы следует размещать на разных серверах, если они большие по размеру или часто используется, это разделит нагрузку. Так же можно создать копии часто используемого куба на разных серверах.
- 5) Обновлять информацию в кубах нужно тогда, когда нагрузка на сервер минимальна.
- 6) Объем памяти для OLAP-сервера – половина оперативной памяти сервера, это значение устанавливается автоматически. При использовании сервером одного из нескольких кубов, значение доступной памяти должно быть не менее 90% памяти сервера.
- 7) Важно помнить, что максимальное количество процессов, которые обрабатывает OLAP Service, равно 1000. Нагрузку процессов можно определить с помощью монитора производительности.
- 8) Чтобы не включать в разработку OLAP-кубов меры или измерения, которые не будут использоваться, следует производить качественные анализы и проектирования систем.
- 9) Для повышения производительности следует использовать мастера оптимизации при создании OLAP-куба, а так же мастера анализа для того, чтобы проанализировать обрабатываемые запросы.
- 10) Для того чтобы уменьшить количество ненужных связей и снизить время обработки куба, следует отключить опцию оптимизации схемы.
- 11) OLAP-кубы делятся на партии в случае, если SQL-сервер используется в корпоративной версии, это повышает производительность. Уровень агрегирования и режим хранения данных свой для каждой партии. Наличие партий обеспечивает размещение их на разных дисках и повышение интенсивности их использования.

Заключение

В ходе выполнения работы мы ознакомились с терминологией вечного хранения данных и понятием этого термина, с хранилищами и базами данных, со структурой хранения данных и простейшими аспектами их хранения.

Литература:

1. Байдун В.В «Программирование на языке SQL» [Текст]/. Байдун В.В., Кружилов С.И., Сергиевский А.Е, Чернов П.Л. - М.: Моск. энерг. ин-т, 2005. – 40 С.
2. Хювёнен Э «Хранилища данных». [Текст]/ Хювёнен Э., Сеппянен Й. В 2-х т. / Пер. с финск.. — М.: Мир, 2000. —534 с.

Изучение тенденций современного веб-дизайна

Агрова Кристина Олеговна

Самарский государственный технический университет

Студент

**Забержинский Борислав Эдуардович, кандидат технических наук, доцент,
кафедра информационных технологий, Самарский государственный
технический университет**

Ключевые слова: веб-дизайн; тенденции; веб-сайт; Интернет-технологии

Keywords: web-design; trends; website; Internet-technologies

Аннотация: В работе рассмотрены и проанализированы популярные методы проектирования веб-дизайна с целью выявления тенденций развития и изменения внешнего вида интернет-ресурсов. Были получены выводы, и определены модели, используя которые веб-дизайнер сможет создать актуальный в 2016 году проект сайта.

Abstract: The paper discusses and analyzes the popular methods of designing a web design in order to identify trends in the development and changes in the appearance of the Internet resources. Conclusions were obtained and identified models using a web designer who can create in 2016 the actual website.

УДК 004.92

Введение. Согласно данным Фонда Общественного Мнения по вопросу динамики проникновения Интернета в России [4] на весну 2015 года, более половины жителей Российской Федерации выходят в сеть хотя бы 1 раз в сутки. А это значит, что более 61,5 млн человек в нашей стране ежедневно сталкиваются с проектами веб-дизайнеров, которые стараются сделать сайты максимально удобными и полезными для пользователей.

Понятие веб-дизайна ближе искусству, чем науке. Поэтому нельзя придумать формулу идеального дизайна сайта, который привлечет новых посетителей и подарит им настоящее удовольствие присутствия и использования ресурса. Однако, существуют популярные методы проектирования, модели, которые становятся всё более узнаваемыми. Их принято называть тенденциями веб-дизайна. Изучив и проанализировав работы современных дизайнеров; новые, привлекающие внимание, сайты; а также тренды 2015 года [1,3], были получены выводы о тенденция веб-дизайна в 2016 году.

Актуальность. Сайт, созданный даже профессионалами высшего уровня 5-7 лет назад не сравнится с современными: изменился подход к проектированию, появились новые веб-технологии, стали популярны определенные модели дизайна и т.д.. Для поддержания интереса к своему веб-ресурсу и для привлечения новых клиентов - важно своевременно производить редизайн сайта, то есть переделывать полностью или частично внешний вид страниц. Своевременно - это значит идти в ногу со временем и обращать внимание на тренды, следить за конкурентами и прислушиваться к мнению посетителей. Поэтому выбранная тема очень актуальна -

тенденции веб-дизайна 2016 г подскажут нужное направление веб-разработчикам, дизайнерам, арт-менеджерам для создания современного сайта.

1. Адаптивность

Тенденции возникают исходя из потребностей общества. В современном мире огромную популярность имеют мобильные устройства. С каждым годом пользователей «умных» гаджетов становится всё больше, а разработчики сайтов всё чаще стараются учесть их потребности. Адаптивность дизайна теперь не «роскошь», а необходимость и обязательное условие качественного веб-ресурса. Каждый, кому доводилось сталкиваться с неадаптивными сайтами на мобильных устройствах, подтвердит, что это сильно и, возможно, навсегда отбивает желание посещать неудобный сайт. Ведь это и неполное отображение контента (часто урезанное или «съехавшее»), и отсутствие некоторых важных элементов (например, кнопок), и слишком мелкие и близкорасположенные ссылки, при нажатии на одну из которых, обязательно открывается совершенно другая. Масса неудобств неадаптивного дизайна обусловила не просто главную тенденцию 2015-2016 года, но и создала новый постулат веб-разработки. Отныне каждый уважающий себя веб-дизайнер обязан создавать удобные, адаптивные сайты. На рисунке 1 показан пример адаптивности сайта к экранам с различным разрешением. Элементы в зависимости от размера окна корректируют свой размер, то есть макет сайта является гибким. Таким образом, на мобильном устройстве мы видим тот же сайт, что и на компьютере или ноутбуке, но уже подстроенный под размер экрана смартфона или планшета. Кнопки управления на таком сайте одинаково удобны и для пользователей компьютера (они имеют привычный размер), и для пользователей мобильных устройств (кнопки увеличиваются до размера, позволяющего с легкостью использовать их на сенсорных экранах). Также разработчики многих адаптивных веб-ресурсов уменьшают размер картинок или убирают их совсем - для быстрой загрузки сайта мобильным Интернетом.

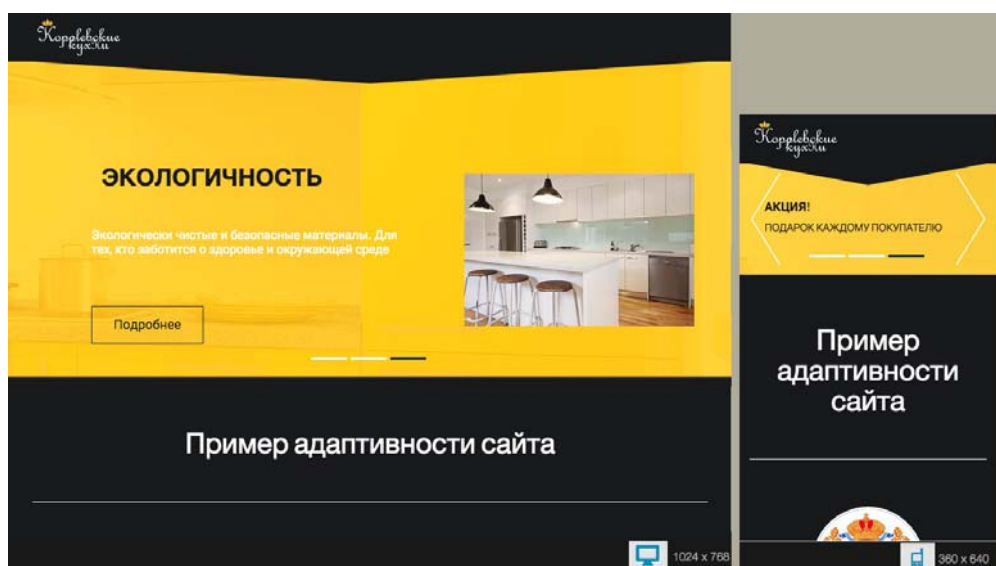


Рисунок 1. Пример адаптивности сайта. Слева изображена страница сайта при разрешении экрана монитора 1024x700, а справа - при разрешении экрана мобильного телефона 360x640 (при вертикальном положении устройства).

2. Длинная страница вместо ссылок

Продолжая тему об удобстве пользования сайтом на мобильных устройствах, нельзя не отметить самую заметную тенденцию 2015 года – одна длинная страница вместо ссылок на несколько страничек. Это обусловлено интуитивно понятным движением «перелистывания» пальца человека по сенсорному экрану вместо нажатия по многочисленным ссылкам. Причем страница может быть длинной и листаться вниз, а может быть равной размеру экрана (в длину) и иметь стрелочки сбоку для перелистывания контента направо-налево. Поэтому так называемые "landing-page", то есть длинные "продающие" страницы будут актуальны и в 2016 году. Название "продающие" длинные страницы получили за то, что они отлично подходят для рекламы бизнеса в Интернете. Landing-page позволяет наилучшим образом представлять информацию о компании, выделять ее преимущества и побуждать работать именно с этой фирмой. Структура примера "продающей" страницы показана на рисунке 2. Данный landing-page состоит из 7 типичных для этого вида сайтов блоков. В первом блоке помещают логотип фирмы, название и контактную информацию (адрес, телефон, электронная почта). Второй блок первым бросается в глаза пользователю, здесь размещают изображение или короткий видео-ролик, подсказывающий пользователю о тематике бизнеса. Например, фирма, занимающаяся изготовлением мебели на заказ, может разместить здесь одну или несколько сменяющих друг друга фотографий мебели в высоком разрешении. Третий блок призывает покупателя совершить какое-либо действие. Например, сделать заказ или связаться с представителем компании. В четвертом блоке размещают кнопку, которая позволяет совершить действие, призыв о котором был в блоке выше. Под цифрой 5 на схеме выделен блок уникального предложения, призванный заинтересовать покупателя выгодой: акции, скидки, подарок за покупку. В шестом блоке фирмы выкладывают своё портфолио: сделанные ранее работы; товары; услуги и т.д.. Под цифрой 7 на рисунке 2 показан блок отзывов - здесь компании размещают хорошие отзывы клиентов, сертификаты качества, грамоты и прочие доказательства конкурентоспособности. Так выглядит стандартная схема длинных страниц. Она не содержит лишних ссылок, неважной информации и поэтому привлекательна для пользователей.

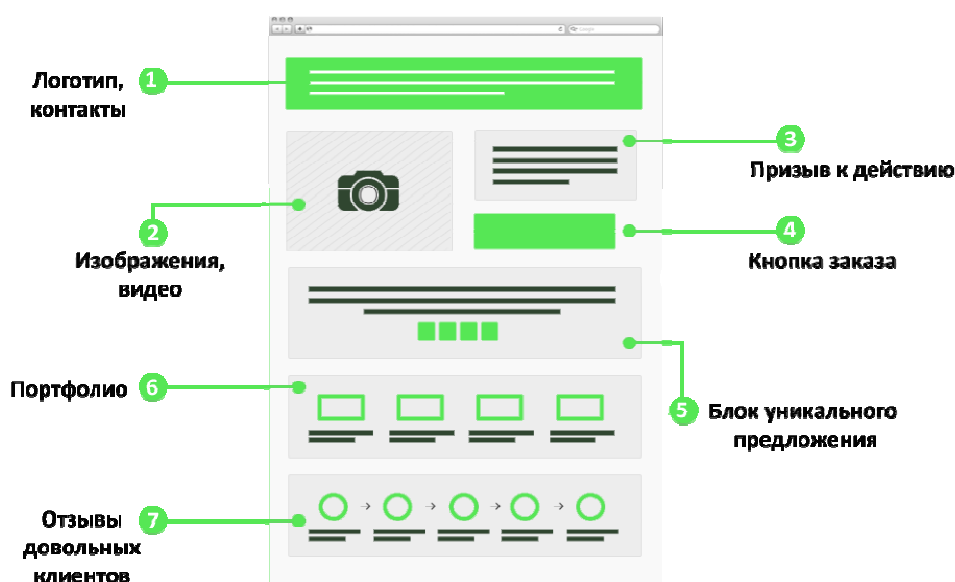


Рисунок 2. Структура landing-page.

3. Минимализм с ярким акцентом

Если трендом веб-дизайна 2014 года был минимализм, то сейчас, в середине 2015 года, к нему добавился яркий акцент. Акцентом в данном случае является картинка или видео в хорошем разрешении. Самое главное правило – не перегружать дизайном сайт. Один акцент, который привлекает внимание и передает главную идею сайта, и минимальный набор текста и кнопок, которые должны отлично сочетаться с акцентом, не переводя лишнего внимания на себя. На рисунке 3 показан пример веб-страницы в стиле минимализм с ярким акцентом.

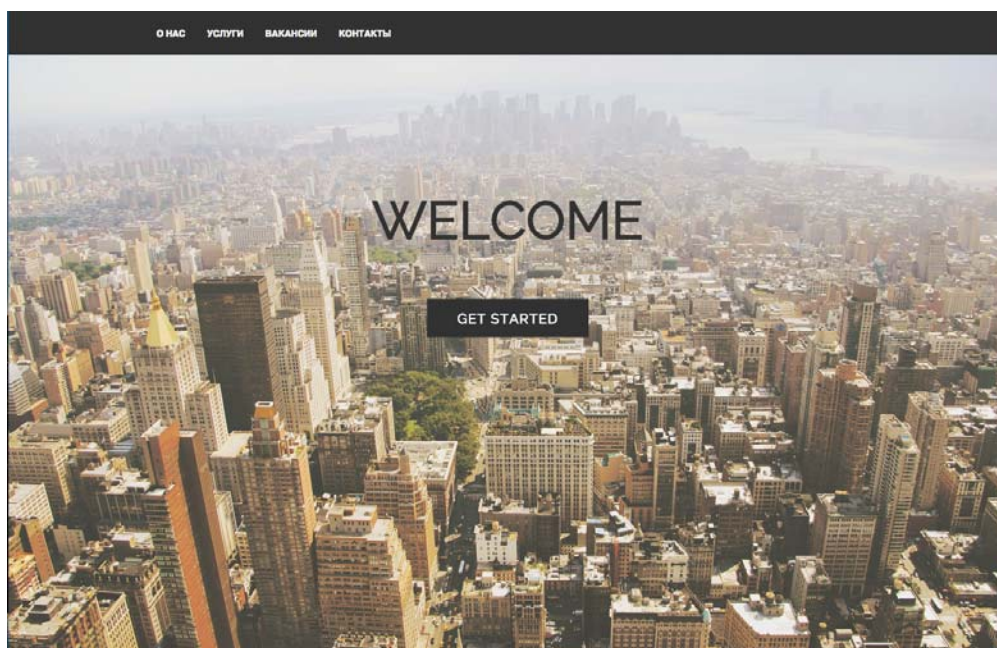


Рисунок 3. Пример веб-страницы в стиле минимализма с ярким акцентом. Акцентом в данном случае является изображение в высоком разрешении, которое привлекает на себя внимание, но не перегружает пользователя лишними элементами дизайна.

4. Прозрачные кнопки

Тенденции 2015 года подсказывают, что пользователь не должен отвлекаться на лишние эффекты, дополнительные акценты, цветовую перенасыщенность. В связи с этим самым популярным в 2015-2016 году станет использование стильных элегантных и ненавязчивых кнопок, не имеющих фона. К тому же такие кнопки отлично сочетаются с трендом, о котором сказано в пункте 3 данной работы. Пример использования прозрачной кнопки показан на рисунке 4.

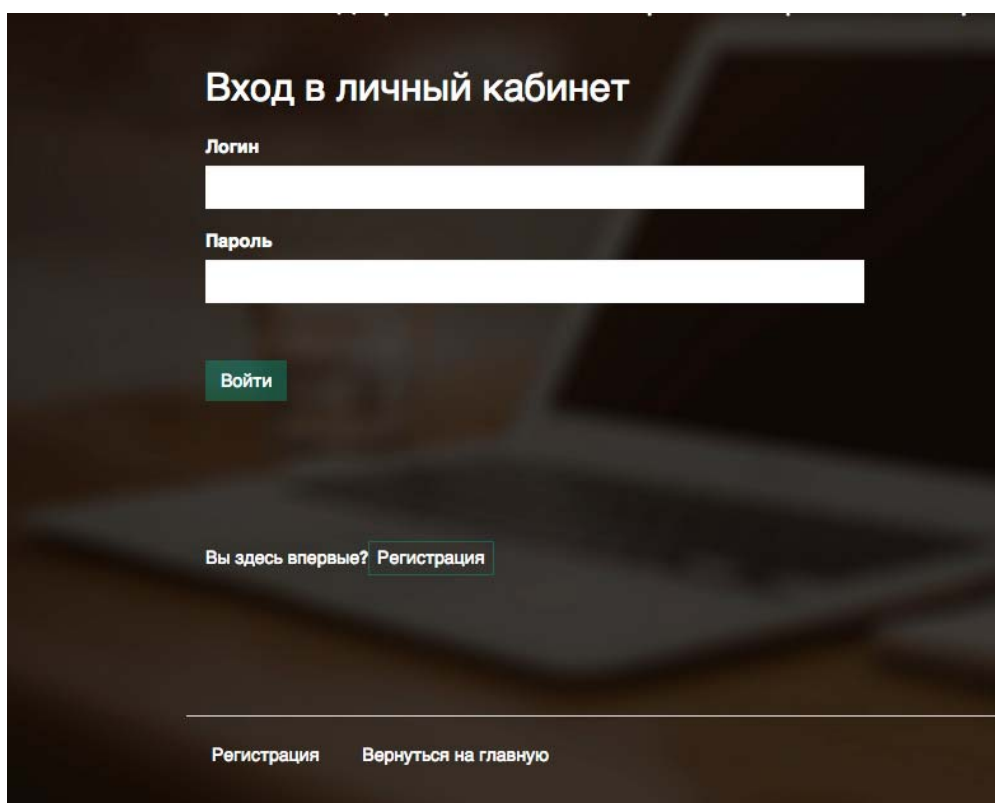


Рисунок 4. Пример страницы с прозрачной кнопкой "Регистрация". Главной на этой странице является кнопка "Войти", поэтому на нее сделан акцент цветом. Второстепенная кнопка "Регистрация" прозрачная с цветной рамкой, чтобы эта кнопка не отвлекала на себя внимание, но при необходимости была заметна.

5. Материальный дизайн Google

Material Design [2] – это разработка корпорации Google, которая, по словам самих разработчиков, представляет собой визуальный язык, который синтезирует классические принципы хорошего дизайна с инновациями и возможностями науки и техники.

Основные принципы материального дизайна: интуитивное общение с техникой; визуальные подсказки, основанные на реальности (бумага и чернила, свет, поверхность); пространство, масштаб; акцент на действия пользователя; единая среда, непрерывность действий. И всё это не нарушает принципов минимализма, а является его продолжением и улучшением.

6. Типографика

Всё больше дизайнеров обращают внимание не только на цветовую гамму, компоновку элементов и изображения на сайте, но и на шрифт. Текст - первое и иногда главное, что ищет пользователь на веб-странице. Поэтому правильное, лаконичное и безусловно красивое оформление текста с помощью выбора оптимального шрифта стало важной задачей разработчиков. Становится популярным использовать шрифты от компании Google. И даже сама вышеназванная компания сменила шрифт своего логотипа на более современный - теперь он не имеет засечек [5].

7. Постепенный отказ от мобильных версий сайта

Как сказано в 1 пункте данной работы, адаптивность дизайна веб-ресурса стала не просто веянием моды, а важным постулатом, нерушимым правилом разработки сайта. Поэтому становится очевидным, что создание отдельной мобильной версии под смартфон - пустая трата денег и времени. Все современные адаптивные сайты отлично отображаются на современных смартфонах. Отсюда следует тенденция того, что заказчики в 2016 году будут доплачивать за хорошую адаптивную верстку, а не за разработку мобильной версии.

Заключение. Таким образом, можно с уверенностью сказать, что веб-дизайн очень востребован в наше время. В 2016 году мы увидим сайты с лаконичным дизайном, удовлетворяющие большинству аспектов из вышеперечисленных пунктов. Главной особенностью современных тенденций можно считать направленность на адаптацию веб-ресурса к возможности просмотра на различных устройствах. Плоский дизайн или “минимализм” будет конкурировать с материальным дизайном - и дело не только в эстетической привлекательности. Одним из важнейших требований современного сайта стала быстрая и простая работа, обеспечивающая хорошую производительность и экономию времени пользователя. Хороший дизайнер в наше время должен быть в курсе последних тенденций и популярных практик проектирования веб-ресурсов. Применяв тенденции, описанные в данной работе, можно создать не только красивый и удобный сайт, но и конкурентоспособный сайт, отвечающий всем современным требованиям.

Литература:

1. Зубехин А.А., Абрамова О.Ф. Современный web – сайт: модные тенденции в компоновке и цвете // Материалы VII Международной студенческой электронной научной конференции «Студенческий научный форум» URL: www.scienceforum.ru/ (дата обращения: 09.09.2015).
2. Материальный дизайн. Введение [Электронный ресурс] URL: <http://www.google.com/design/spec/material-design/introduction.html#> (дата обращения: 15.08.2015)
3. Тенденции веб-дизайна 2015 г. [Электронный ресурс] URL: <http://webdesignledger.com/web-design-trends> (дата обращения: 05.08.2015)
4. Фонд общественного мнения. Интернет в России: динамика проникновения. Весна 2015 [Электронный ресурс] URL: <http://fom.ru/SMI-i-internet/12275> (дата обращения: 25.09.2015)
5. Google изменила логотип [Электронный ресурс] URL: <http://tech.onliner.by/2015/09/01/google-logo> (дата обращения: 25.09.2015)

Экономика

Проблемы управления формирования инвестиционного портфеля заказов строительного предприятия в современных условиях

Кирюхина Мария Юрьевна

Организация, экономика и управление производством
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования "Ивановский государственный политехнический университет"
аспирант

Строкин Константин Борисович, кандидат экономических наук, доцент

Ключевые слова: портфель заказов; планирование; предприятие; инвестиции; внешняя среда.

Keywords: portfolio of orders; planning; enterprise; investment; external environment.

Аннотация: В данной статье рассмотрены проблемы формирования инвестиционного портфеля заказов строительного предприятия в современных условиях. Раскрыто и изучено содержание понятия «портфель заказов». Выявлен круг задач, необходимый при формировании инвестиционного портфеля.

Abstract: His article deals with the problems of forming the investment portfolio of a construction company in modern conditions. Discovered and studied the content of the notion «the portfolio of orders». Identified a range of tasks, necessary for the formation of the investment portfolio.

УКД 338.24.01

В настоящее время управление портфелем заказов складывается из процесса достижения тактических целей и осуществление задач оперативного планирования. Актуальность статья заключается в том, что сегодня существует недостаток производственных заказов строительных предприятий и немалый процент неиспользованных мощностей, так как система формирования портфеля заказов функционирует с учетом имеющихся производственных возможностей. Отсюда сложилось, что в этих не простых условиях нужно по-новому принимать решение на проблему формирования портфеля заказов, а также формировать новую систему управления портфелем заказов, позволяющую полно применять производственные мощности организации заказами, которые способствуют достижению целей организации в максимальной степени.

Ключевым документом внутрифирменного планирования является портфель заказов, который складывается из процесса выработки целей развития предприятия и указания средств для их особого наилучшего исполнения с малым риском.

В современной литературе употребляется и другое понятие – производственная программа. По нашему представлению, кажется, что определение – «портфель заказов» и «производственная программа» тождественны, но они всего лишь идут параллельно друг с другом. Портфель заказов определяется через привлечения предварительной информации: подготовительные договоры, протоколы о намерениях, поручительные письма, устные договоренности, материалы о конкурсах и тендерах и др. Исходя из этого, портфель заказов – это составная часть, формирующая производственную программу, которая представлена в виде конечного планового документа, учитывающие перемены внутренней, внешней среды и прогнозные возможности их формирования путем тесного взаимодействия структурных подразделений строительного предприятия.

Основанием системы планирования на строительном предприятии, представляет собой стратегическое планирование. Это совокупный объем действий и решений руководства предприятия, намеченные для достижения результатов, целей и положительных итогов с применением базы в основном всех управленческих решений и план, обеспечивающий реализацию миссии строительной организации.

Миссия организации является основным звеном и определяет ее значение, и для чего она нужна. Таким образом, стратегическое планирование выступает в роли некоего «конкретизатора» путей формирования предприятия, исходя из динамики внешней среды посредством формулирования долгосрочных целей, поиска ресурсов для их достижения и планирования конкретных действий на перспективу.

Портфель заказов формируется в процессе тактического планирования и означает уточнение, коррекцию и дополнение выработанной стратегии или последовательную поэтапную ее реализацию.[4,с.153]. Следовательно, тактическое планирование неразрывно связано со стратегическим планированием.

Можно сделать заключение, что в современных условиях руководители строительных предприятий, решая задачи и вопросы оперативного планирования, оказались не готовы к действиям, направленным на реализацию стратегического плана. Это поясняется критериями централизации, так как эти задачи решались не на уровне товаропроизводителей, а в органах административного управления.

Как отмечает Суверенев, недостаточность способности стратегического мышления у работников и руководителей строительного предприятия, лишения опыта стратегического планирования, а также непостоянность социально экономической среды, а особенно это выявляется в периоды национального финансово-денежного кризиса, делают экономическое поведение предприятия как системы, импульсивным, непредсказуемым и нацеленным на краткосрочные интересы [5,с.86]. В итоге – это приводит к тому, что предприятие не укрепляется на рынке и становится финансово неустойчивым и изменчивым.

Стратегические решения имеют особый смысл для предприятий и его руководителей и, как правило, создаются по схеме: миссия – стратегия – цели – задачи – действия.

Формирование миссии -это комплекс общих установок и принципов, определяющих предназначение и роль предприятия в обществе, взаимосвязи с другими социально-экономическими субъектами. Миссия может трансформироваться по мере эволюции

предприятия или условий ее функционирования, включая макроэкономические и социальные условия. Стратегия же детализирует целевое пространство предприятия. Она определяет наиболее первые направления применения ресурсов и усилий предприятия по осуществлению ее миссии.

Стратегия рассматривается как органическое единство целей и средств их реализации. Таким образом, при создании портфеля заказов очень важно брать ориентир на стратегические установки, на достижение результатов и задач в ходе осуществления стратегии.

В современных условиях у предприятия существует три источника развития инвестиционных ресурсов: собственный капитал, заемные средства, под разработанный предприятием инвестиционно-строительный проект (кредит, средства дольщиков и т.п.), инвестиции сопровождающие условие осуществления готового инвестиционного проекта (в данном случае строительное предприятие представляется в качестве подрядчика или субподрядчика)[3,с.46].

Среди собственных источников финансирования инвестиций главное значение, безусловно, играет прибыль, которая осталась после начисления и уплаты налогов ,а также других обязательных платежей. Часть этой прибыли относится на производственные нужды которые могут быть использованы на любые инвестиционные цели. Политика распределения чистой прибыли предприятия опирается на избранной ею общей стратегии экономического развития. Вторым по значению источником собственных средств считаются амортизационные отчисления. Их величина зависит от размера используемых предприятием основных фондов и принятой политики их амортизации (применения метода прямолинейной или ускоренной амортизации). Остальные собственные источники развития инвестиционных ресурсов в процессе разработки инвестиционной стратегии компании обычно не рассматриваются, так как их применение является объектом тактического или оперативного планирования.

Привлечение инвестиций кредитов банка включает себя необходимость залога или поручения, а также высокую процентную ставку.

Вывод: первая проблема основана тем, что у строительных организаций в современных условиях отсутствуют настоящие механизмы стратегически целеориентированного портфеля заказов.

Внешняя среда строительного предприятия в современных условиях также является ограничителем в способностях предприятия по формированию «идеального» портфеля заказов. Это проявляется в способностях отказа от предварительных целей инвестором, изменении рыночной конъюнктуры и как итог изменении доходной (расходной) доли проекта, появление форс-мажорных ситуаций (в сфере политической, экономической, социальной, экологической) и т.п.

Вывод: риски в сфере инвестиционно-строительной деятельности в современных условиях неоднократно увеличиваются.

Кроме того, расходы на поиск, подбор и отбор инвестиционных проектов уменьшают совокупный объем дохода портфеля и должны быть минимизированы.

Вывод: в современных условиях существует неразрешимое противоречие – чем больше расходы на планирование и чем данный процесс всеобъемлющее, тем ближе портфель заказов к «идеалу», но, в то же время, тем меньше прибыльность (выше расходная часть проектов).

Отсюда определяем круг задач, которые нужно разрешить при формировании инвестиционного портфеля:

1. Усиление целевой ориентированности при формировании портфеля, что возможно при применении составляющих частей стратегического планирования.
2. Уменьшение рисков инвестиционно - строительной деятельности за счет учета, оценки и ликвидация рисков на стадии развития инвестиционного портфеля.
3. Максимизация эффективности деятельности строительного предприятия через минимизацию затрат на формирование портфеля инвестиционных проектов и через требование сбалансированности производственной программы и производственной мощности.

Литература:

1. Бобков А.А. Стратегическое и тактическое управление ресурсами предприятия инвестиционно-строительного комплекса. - Автореферат дис. ... доктора экономических наук : 08.00.05 Бобков А.А. [Место защиты: С.-Петербург. гос. инженер.-эконом. ун-т].- Санкт-Петербург, 2009. 32 с.
2. Бобков А.А. Формирование рациональной системы управления затратами с целью повышения эффективности функционирования строительного предприятия в условиях экономического роста: Дис. ... канд. экон. наук : 08.00.05 СПб., 2005. с. 192
3. Бузырев В.В Экономика строительства. - М.: Юрайт, 1998. Сформированная инвестиционной деятельности в современных условиях: Сборник научных трудов. – СПб.: СПбГИЭУ, 2001 с. 197
4. Бочаров В.В. Методы финансирования инвестиционной деятельности предприятий. - М.: Финансы и статистика, 1998.с. 160
5. Суверенев В.В. Стратегия формирования портфеля заказов в архитектурно-строительных организациях: Дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05. – М.: РГБ, 2002. с. 153

Юриспруденция

Формы и способы защиты семейных прав

Тяжких Евгения Сергеевна

Ульяновский государственный университет

Бакалавр

**Научный руководитель: Карпеев О.В., кандидат юридических наук, доцент
кафедры гражданского права и процесса Юридического факультета
ульяновского государственного университета**

Ключевые слова: защита семейных прав; формы защиты; способы защиты; самозащита

Keywords: protection of family rights; forms of protection; methods of protection; self-defense

Аннотация: В данной статье анализируются положения Семейного законодательства, закрепляющие свободу граждан РФ в осуществлении и защите семейных прав. Проводится сравнение теоретических конструкций и взглядов на основные формы защиты семейных прав, их виды, а также способы защиты, дается краткая характеристика данных правовых явлений.

Abstract: This paper analyzes the provisions of the Family law enshrining the freedom of citizens of the Russian Federation in the implementation and protection of family rights. A comparison of theoretical constructs and views on the basic forms of protection of family rights, their types, as well as methods of protection, provides a brief description of these legal phenomena.

УДК 34

Введение.

Семейные правоотношения затрагивают каждого гражданина Российской Федерации (далее РФ). В связи с их широкой распространенностью и значимостью для общества и государства существует необходимость согласования действий каждого члена семьи и одновременного всего общества, с действиями других членов, а значит, возникает потребность в регламентации некоторых отношений, в особенности, тех сторон, которые касаются пределов осуществления прав граждан, возможности их защиты.

Семейное законодательство закрепляет свободу граждан РФ в осуществлении и защите семейных прав. В Семейном Кодексе РФ (далее СК РФ) фиксируется положение, согласно которому, граждане РФ могут по собственному усмотрению распоряжаться своими правами, которые вытекают из семейных правоотношений, включая право на защиту этих прав, если иное не устанавливается СК РФ. Иначе говоря, обладая определенными семейными правами, у граждан в случае их нарушения, появляется право на защиту своих прав.

Следовательно, граждане способны реализовывать и защищать права, предоставляемые законом, исходя из личного волеизъявления. Вместе с тем данная возможность не означает беспредельного осуществления и защиты прав, так как она в необходимых случаях ограничивается Конституцией РФ, семейным законодательством и иными нормативно-правовыми актами, которые содержат семейно-правовые нормы.

Актуальность данной проблемы подтверждается существованием в современной жизни многочисленных семейных споров, а также необходимости их разрешения. Хотя нужно заметить, что вопрос о формах и способах защиты семейных прав не раз вызывал дискуссии в научных кругах.

Целью данной статьи является исследование основных форм и способов защиты семейных прав, действующих в российской правовой системе.

Для достижения поставленной цели необходимо решить несколько **задач**, а именно:

рассмотреть общие положения действующего законодательства о защите семейных прав и ключевых моментах данного института;

проанализировать теоретические взгляды ученых на формы и способы защиты семейных прав, а также их возможные виды, природу и соотношения между формами и способами защиты семейных прав.

Для решения поставленных целей и задач, используются сравнительно-правовой **метод**, аналитический метод, методы анализа, изучение нормативно-правовой базы и изучение научных публикаций и статей.

Общая характеристика форм и способов защиты семейных прав.

Защита семейных прав - это закрепленные в законодательстве средства, которые направлены на восстановление или признание нарушенных семейных прав, а также предупреждение и предотвращение их нарушения. Вместе с этим это понятие охватывает и такие правовые действия, как привлечение к ответственности виновных в правонарушении лиц. Законодательство регламентирует какими именно действиями позволено произвести защиту своих прав.

Ведущими правовыми основами механизма защиты семейных прав служат форма и способ защиты. При этом под формой защиты семейных прав можно понимать установленный порядок защиты прав, указанный законом комплекс взаимосогласованных мер по защите семейных прав. Нужно сказать, что в юридической литературе существуют различные взгляды на формы защиты семейных прав. Однако наиболее обоснованной точкой зрения является та, которая выделяет два главных вида форм защиты, а именно, юрисдикционную и неюрисдикционную.

Для юрисдикционной формы защиты прав характерно, что защита семейных прав совершается определенными государственными или общественными органами, которые специально уполномочены на это. В случае использования такой формы защиты, субъект семейных правовых отношений, чьи права и интересы нарушены, обращается в соответствующие компетентные органы для защиты, и в свою очередь

уже они принимают все нужные меры по защите прав. Законодатель, говорит нам, что защита семейных прав должна осуществляться такими органами как суд, а так же различными государственными органами – например, органами опеки и попечительства, прокуратурой РФ и так далее.

Итак, юрисдикционную форму можно разделить на несколько подвидов:

1. общую форму (судебную);
2. специальную форму (административную);
3. альтернативную форму (на выбор субъектов семейных правоотношений).

Кроме того, важно обратить внимание на то, что исходят из особенностей и природы тех или иных прав, в некоторых случаях невозможно принудить граждан к судебной защите, в иных же наоборот присутствует обязанность по такой защите. (Например, в отношении алиментных прав или обязанностей связанных с защитой детей.)

Традиционно судебная защита семейных прав реализуется в гражданско процессуальном порядке. Основная форма защиты происходит в судах общей юрисдикции. К примеру, мировому судье подсудны дела связанные с расторжением брака при отсутствии спора о детях, разделом между супругами совместно нажитого имущества и т.д.

В случаях прямо регламентированных СК РФ возможна защита семейных прав в административном порядке. Существует несколько возможных действия при этой форме защите. Во-первых, когда уполномоченные органы сами разрешают возникший вопрос, принимают по нему какое-либо решения, во-вторых, органы могут рассмотреть спор и отправить требования в судебные органы, используя порядок искового производства, в – третьих, принимать участие в судебном разбирательстве.

Что касается неюрисдикционной формы защиты, то здесь речь идет о самозащите. Субъекты семейных правоотношений самостоятельно совершают действия по защите своих прав и не прибегают к помощи компетентных органов. В юридической науки не сложилось однозначного понимания самозащиты, тем не менее можно сказать, что самозащита семейных прав предполагает, что субъект, чьи права нарушены, управомочен совершать не противоречащие закону действия по защите, восстановлению нарушенных прав. Важной особенностью этой формы защиты является именно самостоятельная возможность законного воздействия на нарушителя.

Необходимо заметить, что СК РФ не содержит полную, самостоятельную норму, которая установила бы все способы защиты семейных прав, как например, содержит Гражданский Кодекс РФ (далее ГК РФ) (речь идет о ст. 12 ГК РФ). СК говорит лишь о том, что защита семейных прав производится теми способами, которые обозначены в его статьях

Если мы рассмотрим положения СК, то увидим, что описаны конкретные определенные действия, которые применяются для защиты нарушенных прав: такие как, расторжение брака (согласно ст. 18 СК РФ), признание брака недействительным (согласно ст. 27 СК РФ) и многие другие способы. Способы защиты могут различаться в зависимости от природы, особенностей нарушаемых правоотношений.

Выбор такого или иного способа должен исходить из рациональности, адекватности его использования для решения конкретного спорного вопроса.

При этом ряд перечисленных в ГК РФ общих способов используются и в вопросах регулирования семейных правоотношений. Так как предусмотренные гражданским законодательством способы защиты прав применимы и в сфере семейных правоотношений, то по большому счету можно утверждать, что защита семейных прав производится на том же базисе, как защита гражданских прав. И как считают некоторые специалисты, почти, что все способы защиты гражданских прав, описанных в ст.12 ГК, пригодны и для защиты семейных прав.

Способ защиты семейных прав является конкретной последовательностью законодательно установленных действий, направленных на защиту прав.

Те или иные способы защиты параллельно могут существовать в нескольких формах, либо наоборот, способны быть реализованными только в конкретной, установленной форме. Так же не маловажным является тот факт, что в большинстве случаев определено к какому именно способу защиты можно прибегнуть. Что касается соотношения форм, то законодательство освещает этот вопрос по-разному. В частности, некоторые нормы предусматривают возможность замены одной формы защиты на другую, например, юрисдикционной заменить неюрисдикционную (ч. 1 ст. 23 СК РФ). Здесь речь идет о праве субъектов самостоятельно разрешить начавшееся спорное отношение.

Все перечисленные формы и способы защиты семейных прав составляют единую, взаимосвязанную систему, которые направлены на реализацию важных конституционных принципов.

Заключение.

Защита прав традиционно рассматривается как комплекс мер, направленных на восстановление или признание нарушенных прав. Ведущими правовыми основами механизма защиты семейных прав служат форма и способ защиты. При этом под формой защиты семейных прав можно понимать установленный порядок защиты прав, указанный законом комплекс взаимосогласованных мер по защите семейных прав. Для юрисдикционной формы защиты прав характерно, что защита семейных прав совершается определенными государственными или общественными органами, которые специально уполномочены на это. Юрисдикционную форму можно разделить на несколько подвидов:

1. общую (судебную);
2. специальную (административную);
3. альтернативную (на выбор субъектов семейных правоотношений).

Что касается неюрисдикционной формы защиты, то здесь речь идет о самозащите. Субъекты семейных правоотношений самостоятельно совершают действия по защите своих прав и не прибегают к помощи компетентных органов.

Способ защиты семейных прав является конкретной последовательностью законодательно установленных действий, направленных на защиту прав.

Способы защиты могут различаться в зависимости от природы, особенностей нарушаемых правоотношений. При этом ряд перечисленных в ГК РФ общих способов используются и в вопросах регулирования семейных правоотношений. СК говорит о том, что защита семейных прав производится теми способами, которые обозначены в его статьях.

Литература:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993г.) (с учетом поправок, внесенных ФЗ РФ от 30.12.2008г. № 6-ФЗ, от 30.12.2008г. № 7-ФЗ, от 05.02.2014 №2-ФЗ, от 21.07.2014 №11-ФЗ)// Российская газета. -1993.- 25 декабря; Российская газета.-2014.-23 июля;
2. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994г. № 51-ФЗ (в ред. от ФЗ 13.07.2015 № 258-ФЗ) // Российская газета.-1994.№1. Российская газета.-2015.-№153;
3. Семейный Кодекс Российской Федерации от 29.12.1995г. № 223-ФЗ (в ред. от ФЗ РФ 13.07.2015 № 237-ФЗ) // Российская газета.-1996.№17. Российская газета.-2015.-№153;
4. Левушкин А.Н. , Серебрякова, А.А. Семейное право: учебник для студентов вузов. - М.:ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2014. – 407с.;
5. Иванова, М.С. Медиация как способ защиты семейных прав // Вестник ТвГУ. Серия «Право». 2013.№33.С. 97-114.
6. Толстикова, О.М. Семейные споры и способы их разрешения // Сибирский юридический вестник. 2012. №1(56). С.67-72.;
7. Феоктистов, А.В. Защита семейных прав в Российской Федерации // Электронный научный журнал. «Наука. Общество. Государство. » . 2013. № 4 (4). С. 137-146.

Политология

Политика США в отношении Киргизии на современном этапе

Пазиров Бекболот Каримович
Дипломатическая Академия МИД РФ
Аспирант

Жильцов Сергей Сергеевич, доктор политических наук, заведующий кафедрой политологии и политической философии, Дипломатическая Академия МИД РФ

Ключевые слова: сотрудничество; взаимоотношения; Центральная Азия; Кыргызская Республика; США.

Keywords: foreign policy; cooperation; Central Asia; Kyrgyz Republic; USA.

Аннотация: В статье рассматриваются взаимоотношения США и Кыргызской Республики, как с момента приобретения независимости Киргизии так и современные отношения. Киргизско-американские отношения актуальны тем, что меняется роль и влияние США в Кыргызской Республике с учетом вхождения Киргизии в Евразийский Экономический Союз.

Abstract: In this article discusses the relationship between US and Kyrgyz Republic. Kyrgyz- American relations are changes the influence of USA in the Kyrgyz Republic, because of Kyrgyz Republic is a member of the Eurasian Economic Union.

УДК 32

Соединенные Штаты Америки были среди первых стран мира, признавших Киргизию в качестве суверенного государства с установлением полноправных дипломатических отношений (27 декабря 1991 года), а их посольство, открытое уже в феврале 1992 года стало первым иностранным дипломатическим представительством такого высокого уровня не только на территории страны, но и среди прочих новых государств Центральной Азии.

Не следует, впрочем, видеть в данном факте исключительность или приоритетность Киргизии для США, поскольку аналогичные шаги осуществлялись ими в отношении практически всех новых государств, возникших на политической карте мира в результате дезинтеграции Советского Союза. В основе таких действий, очевидно, лежали совершенно четкие экспансионистские устремления Соединенных Штатов, нацеленные на установление контроля над прежде недоступными для них регионами и ресурсами.

Безусловно, Киргизия весьма существенно выделялась на фоне остальных центральноазиатских государств своими демократическими тенденциями, что подтверждается применением в отношении Киргизии того времени такого прилагательного, как «островок демократии». Полагаем уместным в данном контексте привести пример забаллотированности руководителя Компартии Киргизии

А. Масалиева на должность Президента Киргизской ССР депутатами Верховного Совета республики, что стало исключением для всех центральноазиатских республик, в которых руководители республиканских Компартий, по-существу, автоматически стали президентами соответствующих республик. Поскольку проникновение США в центральноазиатский регион сопровождалось идеей демократизации, при этом исключительно западного образца, Киргизия объективно могла рассчитывать на значительные преференции с их стороны, в условиях ограниченности собственных природных ресурсов и изолированности (географического положения), что крайне невыгодно отличало ее от соседей по региону в привлечении к себе внимания. На наш взгляд, последнее обстоятельство наложило, в значительной мере, свой отпечаток на весь комплекс и историю киргизско-американских отношений.

Безусловно, Соединенные Штаты были не единственным субъектом мирового сообщества, обратившим свое внимание на нового его члена – суверенную Киргизскую Республику (КР). Среди прочих следует отметить Турцию, с ее пантюркскими амбициями, ряд стран Европы, Китай и Иран. Однако, США превосходили всех прочих партнеров нового государства по своей мощи и статусу, оставшись после распада СССР единственной мировой сверхдержавой, конкурировать с которой на деле не мог себе позволить никто.

При этом, с момента обретения независимости, Киргизия была объективно заинтересована в скорейшем политическом и экономическом интегрировании в мировое сообщество со всеми его институтами и процессами, проводником которого, в числе приоритетных, руководством молодого государства рассматривались страны Запада и, в первую очередь, США.

Взаимная заинтересованность киргизской и американской сторон заложила серьезный фундамент двусторонним отношениям, а состоявшийся в мае 1993 года первый после установления дипломатических отношений визит в США Президента Киргизии А. Акаева придал импульс политическим контактам двух стран, принявшим с того времени регулярный, системный характер. 19 мая 1993 года в Вашингтоне было подписано Соглашение между Правительствами Киргизии и США относительно сотрудничества по облегчению оказания содействия, призванное "... облегчить оказание гуманитарной помощи и экономического и технического содействия на благо народа Кыргызской Республики".

Следует признать, что Соединенные Штаты внесли свой заметный вклад в формирование современной Киргизии, как суверенного государства, и ее общества. История киргизско-американских отношений охватывает период без малого в четверть века, на протяжении которого Киргизия получила от США значительную поддержку в вопросах финансового, гуманитарного, военного и политического характера. Так, по данным Государственного департамента США, объем оказанной непосредственно правительством Соединенных Штатов внешней помощи Киргизии (гранты, льготные кредиты, товары гуманитарной направленности) за 1992 – 2005 гг. составил 792,2 млн. долл., при этом 120,7 млн. долл. из данной суммы было направлено на поддержку т.н. демократических преобразований, включающих в себя финансирование деятельности НПО и независимых СМИ [1]. Предоставление кредитов и финансовой помощи молодой стране со стороны Международного Валютного Фонда, Всемирного Банка, Азиатского Банка Развития и других международных финансовых институтов также осуществлялось не без поддержки

США. Принятие Киргизии, единственной, на тот момент, из центральноазиатских государств и, в целом, стран-участниц - СНГ в члены Всемирной Торговой Организации (1998 г.) также прошло, несомненно, под патронажем Соединенных Штатов.

Всего же, по данным Посольства США в Бишкеке, Киргизии, за период двустороннего сотрудничества, была оказана поддержка в различных сферах на общую сумму около 2 млрд. долларов.

Отдельный этап киргизско-американских отношений связан в дислоцированием в международном аэропорту “Манас” г. Бишкек авиационной базы им. Ганси (впоследствии Центр транзитных перевозок “Манас”). Ее появление было обусловлено трагическими событиями 11 сентября 2001 года и последовавшей за ними военной операции США и их союзников “Несокрушимая свобода” против движения “Талибан” в Афганистане. Сам факт появления базы выдвинул мало кому известную из широкой публики Киргизию на авансцену мировой политики. Существенно возрос уровень и двусторонних киргизско-американских отношений, поскольку Киргизия, де-факто, волилась в ряды союзников США. На протяжении почти 13-ти лет, “Манас” использовался США и их союзниками в качестве ключевого транзитного центра, посредством которого осуществлялось обеспечение коалиционных сил в Афганистане всем необходимым (до лета 2009 года место базирования истребительной и бомбардировочной авиации). За время его функционирования через “Манас” было транспортировано около 5,5 млн. военнослужащих (примерно 98% всей численности военного контингента, прошедшего через Афганистан) и совершено более чем 33 тыс. дозаправок в воздухе авиации антиталибской коалиции [1]. Наряду с политическими дивидендами, Киргизия получила и дополнительный источник пополнения своего достаточно скудного бюджета. Помимо арендных платежей за пользование базой, которые после 2009 года составляли 60 млн. долл. в год (до 2009 года – 17,7 млн. долл.) [2], имел место производный экономический эффект от ее присутствия на территории страны, а также значительный объем прямой военной помощи. Полагаем уместным, при этом, отметить присутствие коррупционных составляющих вокруг деятельности авиабазы, поскольку в поставках авиационного топлива для нее были задействованы аффилированные с семьями первого (А.Акаев) и второго (К.Бакиев) президентов Киргизии организации и лица, информацией о чем американская сторона, безусловно, располагала и, вероятно, использовала в собственных интересах.

Нахождение на территории Киргизии военной базы Соединенных Штатов в заметной мере осложнили киргизско-российские отношения, хотя на первоначальном этапе каких-либо проявлений открытого недовольства с российской стороны проявлено не было. Не проявил своего недовольства и Китай, непосредственный сосед Киргизии. Однако, в формате ШОС и ОДКБ вопрос функционирования базы постоянно находился в поле внимания их участников, а также являлся постоянной темой обсуждения в рамках двусторонних встреч руководителей государств-членов в них входящих. Не останавливаясь на перепитиях вокруг базы, отметим лишь факт прекращения ее деятельности 10 июля 2014 года, когда последние сотрудники персонала Центра транзитных перевозок (ЦТП) покинули территорию Киргизии.

Полагаем возможным принять данную дату, хотя и несколько условно, за начало отсчета современного этапа киргизско-американских отношений, поскольку со стороны Киргизии именно тогда на деле была продемонстрирована способность к

самостоятельным шагам в отношениях со столь влиятельным глобальным актором как Соединенные Штаты. При этом, очевидно, что столь однозначная позиция Киргизии по вопросу вывода ЦТП с ее территории стала результатом определенных объективных исторических и политических обстоятельств, а также компромиссов среди заинтересованных акторов региональных процессов.

Уровень киргизско-американских отношений, несмотря на некоторое их охлаждение в последние годы, продолжает оставаться достаточно высоким, несмотря на явно выраженный российский вектор внешнеполитической ориентации Киргизии последнего времени. Ее вхождение в Евразийское экономическое сообщество (ЕАЭС), масштабные инвестиционные проекты с участием российского капитала (строительство каскада Камбар-Атинской ГЭС, приобретение Кыргызгаза Газпромом и т.п.), огромный, по меркам Киргизии, объем прямой военно-технической помощи (1,1 млрд. долл.) – явная иллюстрация резко активизировавшегося характера киргизско-российских отношений.

На современном этапе, США осуществляют, на наш взгляд, в отношении Киргизии, в целом, политику в парадигме Стратегии Большой Центральной Азии, сформулированной Фредериком Старром в 2005 году и получившей свое конкретное отражение во внешнеполитической деятельности Соединенных Штатов [1]. В рамках данной Стратегии, США в регионе Центральной Азии целеориентированы на: “1) укрепление демократической стабильности и экономические реформы; 2) укрепление региональной безопасности и сотрудничества в войне с наркотиками и терроризмом; 3) содействие экономическому росту и региональному сотрудничеству” [2]. При этом, в стратегическом плане, посредством реализации указанной Стратегии, США, безусловно, стремятся к абсолютному доминированию в регионе, не декларируя, разумеется, своей цели. Добиться достижения ее в условиях современного, по существу, сложившегося многополярного мира весьма проблематично, поскольку подобные амбиции, хотя и не столь большого масштаба, демонстрируют здесь такие глобальные и региональные акторы как Россия, Китай, Турция, Индия, Пакистан и Иран, а в последнее время и монархии Персидского залива. Наложение их интересов в полной мере испытывает на себе и Киргизия, что вынуждает ее к многовекторности во внешней политике, в целях обеспечения собственной безопасности, сохранения суверенитета и создания условий, обеспечивающих стране устойчивое развитие.

В формате своей центральноазиатской политики, США осуществляют многоплановое сотрудничество с Киргизией. Так, взаимодействуя с ней в рамках укрепления демократических институтов и в целях решения вопросов, призванных обеспечить прозрачность и легитимность избирательных процессов, США, за последние пять лет, на безвозмездной основе, предоставили 17 млн. долларов. Продолжается достаточно тесное сотрудничество в сфере обороны и безопасности, находящее свое отражение в таких прикладных мероприятиях, как совместные антитеррористические учения, стажировка киргизских военных и сотрудников силовых структур в американских учебных центрах. Несмотря на значительное сокращение объема военной помощи со стороны США, она, тем не менее, продолжает поступать. Здесь полагаем отметить тот факт, что ее сокращение коснулось всех стран Центральной Азии.

Поддержка неправительственного сектора (НПО) Киргизии представляет собою уже традиционно сложившуюся практику американских государственных структур и формально негосударственных институтов. Весьма активная деятельность

киргизских НПО, продвигающих на средства американских и европейских грантов идеи западного образца, вызывает неоднозначную реакцию в обществе. Следствием этого стало инициирование в парламенте страны, по примеру Российской Федерации, внесения некоторых дополнений в законодательство страны, регламентирующих деятельность некоммерческих организаций, финансируемых из зарубежных источников.

При всей дискуссионности вопроса функционирования киргизских НПО, следует признать достаточно высокую эффективность их деятельности, результатом которой стало формирование заметного, хотя и не очень многочисленного, слоя населения с западным образом мышления, а также широкое распространение в киргизском обществе идей общества западного образа жизни. США продолжают и, вне всякого сомнения, продолжают поддерживать прозападно настроенные НПО, как в финансовом, организационном, так и в политическом плане, поскольку они выступают инструментом непосредственной реализации задачи трансформации общества в интересах Соединенных Штатов, а также его т.н. “демократизации”. Кроме этого, США весьма успешно “пестуют” киргизских политиков явно выраженной прозападной ориентации, организуя для них тематические поездки и различные мероприятия. Экономическая компонента киргизско-американских отношений всегда существенно уступала политической. Присутствие американского капитала в экономике Кыргызстана можно считать минимальным (гостиничный бизнес и завод “Кока-Колы” в Бишкеке), а товарооборот – незначительным. Говорить о перспективах увеличения доли коммерческих структур США в экономике Киргизии представляется весьма сомнительным, поскольку даже в более благоприятный для этого период американо-киргизских отношений их заинтересованности отмечено не было. Вероятно, американский капитал не рассматривает Киргизию в качестве площадки реализации собственных чисто экономических интересов.

Итак, политика США в отношении Киргизии носит комплексный характер, каковой, по существу, и была с самого начала двусторонних отношений, поскольку ориентируется на достижение конкретных результатов во всех сферах жизнедеятельности общества с их естественным интегрированием, в контексте, на наш взгляд, исключительно геополитического положения страны. Оценивать эффективность такой политики на текущем историческом этапе представляется весьма сомнительным, поскольку конкретные обстоятельства отодвинули США на второй план, а вернее, сами они, по нашему мнению, заняли такую позицию в ожидании более благоприятных для них условий в активизации усилий по достижению собственных целей в центральноазиатском регионе и, конкретно, в Киргизии. Косвенным доказательством этому выступает строительство новых зданий посольства США и Американского Университета в Центральной Азии в Бишкеке, на что прямо указывает в своем интервью, в конце своего срока пребывания в Киргизии, посол США Памела Спратлен – “Оба эти факта свидетельствуют: США заинтересованы в долгосрочном сотрудничестве с КР.

Определенное похолодание киргизско-американских отношений получило весьма неожиданное продолжение, став следствием, казалось бы, рутинного факта присуждения, мало кому известной из широкой общественности Киргизии, премии “Защитник прав человека” киргизскому гражданину Азимжану Аскарору. Государственный департамент США, осознанно либо не отдавая отчет о возможной реакции официальных властей Киргизии и последствиях для двусторонних отношений, определил лауреатом такой премии человека, отбывающего

пожизненное наказание, в соответствии со вступившими в законную силу судебными решениями, за доказанное его участие в организации и осуществлении массовых беспорядков на межнациональной почве во время трагических событий на юге Киргизии в июне 2010 года, повлекших многочисленные человеческие жертвы. Непосредственной реакцией Правительства Киргизии стала денонсация Соглашения между Правительством Киргизской Республики и Правительством США относительно сотрудничества по облегчению оказания содействия, подписанного 19 мая 1993 года в городе Вашингтоне.

В свою очередь, США, весьма оперативно, предупредили Бишкек о возможных последствиях такого шага для него, указав посредством пресс-релиза своего Посольства в Киргизии на то, что такое решение «...может поставить под вопрос оказание программ поддержки, приносящих пользу гражданам республики. В том числе могут быть затронуты программы по противодействию экстремизму, содействию экономическому росту и созданию рабочих мест, совершенствованию систем образования и здравоохранения и поддержке демократических процессов в Кыргызской Республике» [1]. Однако, 20 августа 2015 года действие указанного Соглашения завершилось. Последствия данного демарша, при этом, не нашли своего конкретного отражения в американо-киргизских отношениях, а некоторая напряженность в них не получила практического проявления. Американская сторона заняла, на наш взгляд, как бы, позицию ожидания дальнейшего развития ситуации. Более того, как заявил посол Соединенных Штатов в Казахстане Дж. Крол – «Сейчас мы изучаем возможности осуществления ... программ без этого Соглашения.

Любые двусторонние отношения эффективны при условии взаимной заинтересованности, которая, однозначно, имеется как у американской, так и у киргизской стороны. Безусловно, геополитическое положение Киргизии обеспечивает весьма внимательное отношение к ней со стороны Соединенных Штатов. И это отношение, по нашему мнению, актуализировано современным конфронтационным характером российско-американских отношений на глобальном уровне, что не может не найти своего отражения в центральноазиатском сегменте. Расчет на определенные дивиденды от дружественных отношений с Соединенными Штатами, разумеется, имеются и у нынешнего руководства Киргизии, вне зависимости от ее явно сформулированного приоритета во внешнеполитической деятельности, каковым являются страны ЕАЭС и ШОС и, в первую очередь, Россия. Вопрос в том: насколько в своей многовекторности внешней политики Киргизия найдет баланс в отношениях с США и Россией в контексте их региональных интересов? От этого, в заметной мере, зависят ближайшие перспективы развития Киргизии.

Литература:

1. Соглашение между Правительством Соединенных Штатов Америки и Правительством Кыргызской Республики относительно сотрудничества по облегчению оказания содействия, г. Вашингтон, от 19 мая 1993 г.
2. Казакпаев М. «США-Кыргызстан: модель взаимодействия неравновесных участников», журнал «Центральная Азия и Кавказ», №3/45 2006 г. стр.60
3. Пресс-релиз. 23.07.2015 г. КЫРГЫЗСКАЯ РЕСПУБЛИКА: Результаты поддержки, оказанной США. Ответ на денонсацию двустороннего соглашения от 1993 года
4. «Битва за «Манас», 30.08.2014. <http://rusplt.ru/world/bitva-za-manas-12434.html>
5. «Киргизия разрешила американцам остаться в Манасе», 25.06.2009
6. Роберт Гуан Тянь «От Центральной Азии к Большой Центральной Азии: цели и корректировки стратегии США в ЦА», журнал «Центральная Азия и Кавказ», №3/63

2009 г. стр.80-81

7. Boucher R.A. Remarks at Elektrisity Beyond Borders: A Central Asia Power Sector Forum. Istanbul, Turkey, 13 June 2006 <http://www.state.gov/p/sca/rls/rm/2006/67838/htm>.

8. Совместное заявление о третьем раунде ежегодных двусторонних консультаций между Соединенными Штатами Америки и Кыргызской Республикой, 17.04.2015 г.

9. «Посол США: Америка смотрит на будущее Кыргызстана с оптимизмом», 04.12.2014 г.,

http://www.vb.kg/doc/295820_posol_ssha:_amerika_smotrit_na_bydyshee_kyrgyzstana_s_optimizmom.html 8

10. Постановление Правительства КР от 20 июля 2015 года № 510

11. Пресс-релиз. 23.07.2015 г. КЫРГЫЗСКАЯ РЕСПУБЛИКА: Результаты поддержки, оказанной США. Ответ на денонсацию двустороннего соглашения от 1993 года.

12. США были разочарованы денонсацией Соглашения с Кыргызстаном, - Дж.Крол, посол США в Казахстане. 18.08.2015 г. <http://www.ca-news.org/news:1159001>

Химия

Новые сорбционные материалы для очистки сточных вод от нефтепродуктов

Громько Никита Владимирович

ФГБОУ ВПО Башкирский государственный университет
магистрант

Ямансарова Эльвира Талгатовна, кандидат химических наук, доцент ФГБОУ ВО Башкирский государственный университет

Ключевые слова: водные ресурсы; сорбционная емкость; константы уравнения Ленгмюра; лузга подсолнечника; экология; шелуха гречихи; нефтепродукты

Keywords: water; sorption capacity; constant Langmuir equation; sunflower husks; ecology; buckwheat hulls; oil

Аннотация: Получены новые сорбенты на основе отходов переработки подсолнечника и гречихи. Изучены физико химические закономерности получаемых материалов. Показано, что наивысшей поглощающей способностью нефтепродуктов имеет сорбент, полученный из кислотно щелочной шелухи гречихи Он может быть рекомендован к промышленному получению сорбционных материалов.

Abstract: Some new sorbents based waste processing sunflower and buckwheat. The physical and chemical laws derived materials. It is shown that the highest absorption capacity oil sorbent is obtained from the acid-base buckwheat hulls It can be recommended to the industrial production of sorption materials.

УДК 546.06

В настоящее время в связи с интенсивным развитием нефтяной и нефтехимической промышленности происходит интенсивное загрязнение окружающей среды.

При разведке и добыче углеводородов водные ресурсы наряду с атмосферой и литосферой являются объектами нефтяного загрязнения и испытывают техногенное воздействие в результате чего нефть, продукты на ее основе, буровые растворы, стоки резко ухудшают потребительские свойства воды, делая ее непригодной для питья, бытовых и промышленных нужд [1]. Поступление нефтепродуктов в водные объекты вызывают гибель большинства их обитателей. Проблема очистки воды от нефтяных загрязнений является значимой в народном хозяйстве страны, для многих отраслей промышленности: химической, металлургической, машиностроительной. Промышленностью для очистки воды от жидких углеводородов используются различные методы, большинство из которых сложны в практическом применении, оформлении, либо дорогостоящи, поэтому особенно востребованной является разработка новых технологий, позволяющих эффективно извлекать загрязнения с минимальными затратами [2].

Одной из современных приоритетных задач в области защиты окружающей среды является поиск эффективных и безопасных технологий очистки питьевой воды от нефтепродуктов. Важнейшим из направлений является технология, основанная на использовании нефтесорбентов [3]. Сорбционный метод – один из эффективных методов решения данной проблемы. Он позволяет быстро извлекать из воды различной природы загрязнения независимо от их химической устойчивости до остаточной концентрации, в несколько раз меньшей ПДК. Исследования последних лет показывают, что дорогие промышленные сорбенты могут быть заменены на материалы, полученные из природного сырья или отходов производств, основой которых является целлюлоза – легко поддающийся модификации биополимер. В частности, известны образцы на основе люцерны, фасоли, рисовой и гречневой шелухи, древесных опилок, скорлупы орехов. Отличительной чертой является и то, что каждый регион способен выбрать свою сырьевую базу в зависимости от специфики промышленности. В нашей республике ей с успехом может выступать отходы переработки семян подсолнечника (лузга). Ежегодно свыше 400 т лузги сжигаются либо выбрасываются в отвал, в результате чего дополнительно создается экологическая нагрузка [4]. Использование данных отходов для получения сорбентов позволит не получить новые перспективные материалы, одновременно связав их ликвидацию с экологической очисткой природных вод.

Исследования проводились на образцах подсолнечника (лузга) и гречихи (шелуха), выращенных на территории Республики Башкортостан. Для получения сорбентов исходный материал промывали горячей водой (90 °С) для удаления водорастворимых компонентов- полисахаридов, фенольных соединений, после – водным раствором этилового спирта (1:1), удаляя тем самым жирорастворимые соединения, красящие пигменты. Полученный материал в дальнейшем замачивали в хлористоводородной кислоте с последующей обработкой концентрированным раствором едкого натра в течение 2-х часов при комнатной температуре, либо подвергали низкотемпературной обработке при -20 °С в течение 50 часов, после чего дефростировали паром при температуре +100 °С. Затем материалы промывались дистиллированной водой до нейтральной реакции промывных вод, высушивались в сушильном шкафу при +105 °С до постоянной массы и измельчались с помощью лабораторной мельницы до фракции 0,1-0,2 мм [5].

Для определения сорбционной емкости полученных сорбентов использовали стандартную методику [6], основанную в измерении оптической плотности раствора

вещества-маркера (0,1 н раствор иода и метиленового голубого с концентрацией 1500 мг/л), полученного после контакта с навеской образца в течение точно заданного времени. Определение сорбционной способности полученного материала по отношению к нефтепродуктам проводилось с привлечением фотоколориметрии. Для этого были приготовлены эмульсии нефтепродуктов в воде, в которых настаивались в течение 1 ч навески исследуемых материалов (0,5 г на 50 мл раствора), после чего была определена их оптическая плотность. Идентификация остаточной концентрации нефтепродуктов основана на способности углеводов окисляться концентрированной серной кислотой, давая окрашенные в темный цвет продукты [7]. Для построения калибровочных графиков проводили серию измерений,, отбрасывали промахи и брали среднее из оставшихся результатов. В качестве объектов сравнения были использованы уголь активированный древесный и сорбент, применяющийся в бытовых фильтрах марки «Аквафор», полученный на основе скорлупы кокосового ореха.

В таблице 1 представлены значения сорбционной емкости исследуемых материалов по отношению к иоду и метиленовому голубому.

Таблица 1. Значения сорбционной емкости сорбентов, получаемых на основе подсолнечной лузги

| № | Вид сорбента | Сорбционная емкость мг/г | |
|----|--|--------------------------|-------|
| | | по иоду | по МГ |
| 1. | Промытая лузга подсолнечника | 114.77 | 105.0 |
| 2. | Промытые плодовые оболочки гречихи | 107.72 | 97.4 |
| 3. | Лузга подсолнечника, подвергнутая кислотнo-щелочной обработке | 295.98 | 300.2 |
| 4. | Плодовые оболочки гречихи, подвергнутые кислотнo-щелочной обработке | 282.70 | 284.7 |
| 5. | Лузга подсолнечника, подвергнутая низкотемпературной обработке | 236.14 | 248.1 |
| 6. | Плодовые оболочки гречихи, подвергнутые низкотемпературной обработке | 230.22 | 236.0 |
| 7. | Уголь активированный медицинский (для сравнения) | 268.08 | 274.8 |
| 8. | Фильтр для воды «Аквафор» для сравнения | 275.44 | 245.3 |

На основании полученных данных рассчитали величины статической обменной емкости, эффективности сорбции, коэффициента распределения.

Таблица 2. Сорбционные характеристики полученных образцов

| № | Сорбция керосина | | | Сорбция бензина | | | Сорбция дизельного топлива | | |
|----------|------------------|------------|--------------|-----------------|------------|--------------|----------------------------|-------------|--------------|
| | Е, % | СОЕ | К | Е, % | СОЕ, мг/г | К | Е, % | СОЕ, мг/г | К |
| 1 | 57.6 | 3.7 | 0.132 | 51.4 | 5.7 | 0.106 | 66.4 | 16.2 | 0.197 |
| 2 | 60.0 | 3.9 | 0.150 | 67.6 | 7.5 | 0.208 | 66.0 | 16.0 | 0.194 |
| 3 | 73.8 | 4.8 | 0.282 | 77.5 | 9.3 | 0.342 | 85.7 | 20.9 | 0.297 |
| 4 | 65.7 | 4.2 | 0.244 | 57.1 | 6.6 | 0.147 | 61.9 | 15.1 | 0.162 |
| 5 | 18.5 | 1.2 | 0.023 | 23.4 | 2.6 | 0.031 | 52.1 | 12.7 | 0.109 |
| 6 | 58.4 | 3.8 | 0.141 | 56.2 | 6.3 | 0.135 | 68.1 | 17.0 | 0.212 |

Примечание:

1. Лузга подсолнечника кислотно - щелочная
2. Лузга подсолнечника низкотемпературная
3. Шелуха гречихи кислотно – щелочная
4. Шелуха гречихи низкотемпературная
5. Уголь активированный (для сравнения)
6. Сорбент торфяной «Сорбонафт»

Таблица 3. Кинетические характеристики сорбентов

| Сорбционный материал | А,г/г | Суммарный объем пор по нефтепродуктам, мл/г |
|---|-------------|---|
| Лузга подсолнечника кислотно - щелочная | 0.71 | 1.39 |
| Лузга подсолнечника низкотемпературная | 1.19 | 1.90 |
| Шелуха гречихи кислотно - щелочная | 2.69 | 2.38 |
| Шелуха гречихи низкотемпературная | 2.07 | 1.94 |
| Активированный уголь (для сравнения) | 0.22 | 1.62 |
| Сорбент торфяной «Сорбонафт» | 2.35 | 1.97 |

Все изученные материалы удаляют нефтепродукты в большей степени (в 2-4 раза) по сравнению с активированным углем благодаря модификации структуры пор растительного сырья в ходе обработки. Результаты свидетельствуют о том, что растительные отходы могут успешно применяться в качестве высокоэффективных, дешевых сорбционных материалов в отношении к различным загрязняющим веществам, одновременно позволяя связать их рациональную утилизацию. Из экспериментальных данных следует, что лучшими сорбционными свойствами обладает образец 3 (кислотно – щелочная шелуха гречихи), превосходящий по сорбции нефтепродуктов товарный сорбент на основе торфа «Сорбонафт» в среднем на 30 %.; наименьшей емкостью – сорбент 1 (лузга подсолнечника кислотно – щелочная). Предполагается, что на сорбцию нефтепродуктов влияют вид и структура целлюлозных звеньев исходного сырья, а также характер и размер пор полученных сорбентов, определяемый условиями модификации. Нефтепродукты содержат гидрофобные неполярные группы, в результате чего их поглощение материалами обусловлено Ван-дер-Ваальсовыми силами и физической адсорбцией.

Результаты исследований свидетельствуют об эффективности растительного сырья, что открывает широкие возможности производства на его основе экологически безопасных, дешевых сорбентов.

Литература:

1. Беляев Е.Ю., Беляева Л.Е. Использование растительного сырья в решении проблем защиты окружающей среды// Химия в интересах устойчивого развития. 2000. №8. С. 763–772.
2. ГОСТ 4453-74. Уголь активный осветляющий древесный порошкообразный. Технические условия. М., 1992. 32 с.
3. ГОСТ 34-70-953.18-90 Воды производственные тепловых электростанций. Методы определения нефтепродуктов Технические условия. М., 1990. 24 с.
4. Гудков А.Г. «Механическая очистка городских сточных вод», Вологда: ВоГТУ,

2003.

5. Зуева Е.Т., Фомин Г.С. «Питьевая и минеральная вода. Требования мировых и европейских стандартов к качеству и безопасности», М.: Протектор, 2003. – 320с.

6. Онищенко Г.Г. Проблемы питьевого водоснабжения населения России в системе международных действий по проблеме «Вода и здоровье. Оптимизация путей решения» //Питьевая вода Сибири – 2006: материалы III науч.-практ. конф., 18-19 мая 2006г. – Барнаул, 2006.

7. Ямансарова Э.Т., Громыко Н.В., Хасанова Д.Н., Абдуллин М.И. Перспектива применения сорбционных материалов для улучшения экологического состояния водных ресурсов//Научный журнал НИУ ИТМО Экономика и экологический менеджмент, №1,2015.

Экономика

Развитие конкурентной структуры системы крупнейших управляющих компаний в 2007 – 2014 годах

Сидорейко Вера Николаевна

Тулский филиал ФГБОУ ВПО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации»
студентка

Смарагдов Игорь Андреевич, доктор технических наук, профессор кафедры «Экономика и финансы» Тульского филиала ФГБОУ ВПО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации», г. Тула

Ключевые слова: анализ; рейтинг; субъекты рынка; конкуренция.

Keywords: analysis; ranking; market; competition.

Аннотация: В статье представлены результаты оценки и анализа изменения конкурентной структуры крупнейших субъектов российского рынка управления активами по объемам средств в управлении за период 2007 – 2014 годов, базирующиеся на аналитических материалах рейтингового агентства «РА Эксперт».

Abstract: The article presents the results of the assessment and analysis of changes in the competitive structure of the major participants of the Russian market of asset management in terms of funds management for the period 2007 to 2014, based on analyses of rating Agency "RA Expert".

УДК 336.6

В качестве стартового для анализа выбран 2007 год, как весьма удачный для рынка управления активами: аналитики «РА Эксперт» квалифицировали этот рынок как «Закрытый. Растущий. Перспективный.» и прогнозировали на 2008 год рост объемов средств в управлении как минимум в 1,7 раза [1]. Однако, кризис 2008 года внес существенные коррективы в этот прогноз. Отметим, что крупнейшие субъекты

российского рынка управления активами постоянно аккумулируют 80 – 85% всероссийского объема средств в управлении, а следовательно и «определяют погоду» на нем.

Оценка конкуренции на российском рынке управления активами выполнялась с помощью расчета индекса совершенства рыночной конкуренции (Perfection of Market Competition Index, который в случае идеальной совершенной конкуренции равняется единице) $PMCI = (Y/N) / (S/n)$, где N - общие число субъектов рынка, n - число субъектов, входящих в первое (главное рыночное) ядро, Y - объем рынка в натуральном выражении, S - кумулятивная компетенция членов первого (главного рыночного) ядра в натуральном выражении. По сути, этот индекс представляет собой отношение гипотетической равной рыночной доли субъектов анализируемого рынка при совершенной конкуренции (Y/N) к осредненной фактической рыночной доле (компетенции) членов первого (главного рыночного) ядра (S/n). Естественно, что индекс совершенства рыночной конкуренции может выражаться как в десятичных долях, так и в процентах. Например, утверждение «значение индекса равно 20%» означает, что осредненная по всем участникам доля рынка составляет 20% от осредненной доли членов первого (главного рыночного) ядра, то есть средняя доля (компетенция) членов ядра в 5 раз больше гипотетической средней доли всех субъектов рынка, соответствующей случаю идеальной совершенной конкуренции.

Сепарация субъектов рынка (определение субъектов, заслуживающих включение в главное рыночное ядро) и формирование конкурентных структур рэнкингов рейтингового агентства «Эксперт РА» по объемам средств в управлении за 2007 – 2014 годы крупнейших управляющих компаний России [11] осуществлялись по апробированной методике с помощью трех критериев отбора [9-17]. Результаты анализа приведены в таблицах 1 – 8 .

Таблица 1. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2007 году
([Электронный ресурс] -

URL:<http://www.raexpert.ru/docbank/40d/9d9/515/a791544fa359abe8f0fd55c.pdf>)

| МЕСТО | СУБЪЕКТ РЫНКА | ОБЪЕМ СРЕДСТВ В УПРАВЛЕНИИ (млн. руб.) | ТИП ЯДРА |
|--|-----------------------------------|--|----------|
| ВСЕГО | | 1 460 151,0 | |
| ПЕРВОЕ (ГЛАВНОЕ РЫНОЧНОЕ) ЯДРО | | | |
| 5 субъектов с кумулятивной компетенцией 727 973,0 (49,86%) | | | |
| 1 | Лидер | 278 381,0 | малое |
| 2 | Ренессанс управление инвестициями | 147 243,0 | большое |
| 3 | «Тройка Диалог» | 115 333,0 | большое |
| 4 | Континенталь | 93 562,0 | большое |
| 5 | «Менеджмент – Центр» | 93 454,0 | большое |
| 91 субъект с кумулятивной компетенцией | | 732 178,0 | (50,14%) |
| 6 | ГК УРАЛСИБ | 71 259,0 | |

| | | | |
|--|-------------------|-------|-------|
| | | | |
| 96 | Холдинг – Капитал | 12,0 | |
| Индекс совершенства рыночной конкуренции 0,105 | | | |

Таблица 2. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2008 году (по данным – [Электронный ресурс] -

URL:<http://www.raexpert.ru/rankingtable/manaqing/2008/tab4/>)

| МЕСТО | СУБЪЕКТ РЫНКА | ОБЪЕМ СРЕДСТВ В УПРАВЛЕНИИ (млн. руб.) | ТИП ЯДРА |
|---|-----------------------------------|---|----------|
| ВСЕГО | | 1 274 126,0 | |
| ПЕРВОЕ (ГЛАВНОЕ РЫНОЕ) ЯДРО | | | |
| 3 субъекта с кумулятивной компетенцией 565 420,0 (44,38%) | | | |
| 1 | Лидер | 241 078,0 | малое |
| 2 | «Тройка Диалог» | 214 215,0 | малое |
| 3 | Ренессанс управление инвестициями | 110 127,0 | большое |
| 95 субъектов с кумулятивной компетенцией | | 708 706,0 | (55,62%) |
| 4 | УК Капиталь | 52 430,0 | |
| | | | |
| 98 | Холдинг – Капитал | 3,0 | |
| Индекс совершенства рыночной конкуренции 0,069 | | | |

Таблица 3. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2009 году (по данным – [Электронный ресурс]-

URL:http://www.raexpert.ru/rankingtable/uk_fonds/uk2009_itogi/tab1/)

| МЕСТО | СУБЪЕКТ РЫНКА | ОБЪЕМ СРЕДСТВ В УПРАВЛЕНИИ (млн. руб.) | ТИП ЯДРА |
|--|-----------------------------------|---|----------|
| ВСЕГО | | 1 480 579,0 | |
| ПЕРВОЕ (ГЛАВНОЕ РЫНОЕ) ЯДРО | | | |
| 1 субъект с кумулятивной компетенцией 314 690,0 (21,25%) | | | |
| 1 | Лидер | 314 690,0 | малое |
| 78 субъектов с кумулятивной компетенцией | | 1 165 889 | (78,75%) |
| 2 | Газпромбанк – Управление активами | 101 985,0 | |
| | | | |

| | | | |
|--|-------------------------|------|--|
| 79 | Элтра - Инвест | 15,0 | |
| Индекс совершенства рыночной конкуренции 0,060 | | | |

Таблица 4. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2010 году (по данным – [Электронный ресурс] -

URL:http://www.raexpert.ru/rankingtable/managing/uk_2010/main)

| МЕСТО | СУБЪЕКТ РЫНКА | ОБЪЕМ СРЕДСТВ В УПРАВЛЕНИИ (млн. руб.) | ТИП ЯДРА |
|--|-----------------------------------|---|----------|
| ВСЕГО | | 1 673 978,0 | |
| ПЕРВОЕ (ГЛАВНОЕ РЫОНОЕ) ЯДРО | | | |
| 1 субъект с кумулятивной компетенцией 316 891,0 (18,93%) | | | |
| 1 | Лидер | 316 891,0 | малое |
| 74 субъекта с кумулятивной компетенцией | | 1 357 087,0 | (81,07%) |
| 2 | Газпромбанк – Управление активами | 155 855,0 | |
| | | | |
| 75 | Холдинг Капитал | 3,0 | |
| Индекс совершенства рыночной конкуренции 0,070 | | | |

Таблица 5. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2011 году (по данным [Электронный ресурс] -

URL:http://www.raexpert.ru/rankingtable/managing/uk_2011/main)

| МЕСТО | СУБЪЕКТ РЫНКА | ОБЪЕМ СРЕДСТВ В УПРАВЛЕНИИ (млн. руб.) | ТИП ЯДРА |
|---|-----------------------------------|---|----------|
| ВСЕГО | | 2 179 132,0 | |
| ПЕРВОЕ (ГЛАВНОЕ РЫОНОЕ) ЯДРО | | | |
| 12 субъектов с кумулятивной компетенцией 1 609 945,0 (73,88%) | | | |
| 1 | Лидер | 372 224,0 | малое |
| 2 | Газпромбанк – Управление активами | 228 526,0 | большое |
| 3 | ГК «Капиталь Управление активами» | 183 563,0 | большое |
| 4 | ТРАНСФИНГРУП | 109 925,0 | большое |
| 5 | Группа УК УРАЛСИБ | 105 972,0 | большое |

| | | | |
|--|---|-----------|----------|
| 6 | Группа УК «Регион» | 105 005,0 | большое |
| 7 | ТКБ БНП Париба Инвестмент Партнерс | 99 854,0 | большое |
| 8 | ГК Ренессанс Управление Активами | 89 500,0 | большое |
| 9 | АГАНА | 82 950,0 | большое |
| 10 | Альфа – Капитал | 79 491,0 | большое |
| 11 | Компании бизнеса ВТБ Капитал Управление Инвестициями | 78 316,0 | большое |
| 12 | Тройка - Диалог | 74 619,0 | большое |
| 68 субъектов с кумулятивной компетенцией | | 569 187,0 | (26,12%) |
| 13 | ГК ТРАНФИКО | 60 793,0 | |
| | | | |
| 80 | Астерком | 69,0 | |
| Индекс совершенства рыночной конкуренции 0,203 | | | |

Таблица 6. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2012 году (по данным – [Электронный ресурс]- URL:http://www.raexpert.ru/rankingtable/managing/uk_2012/main)

| МЕСТО | СУБЪЕКТ РЫНКА | ОБЪЕМ СРЕДСТВ В УПРАВЛЕНИИ (млн. руб.) | ТИП ЯДРА |
|--|---|--|----------|
| ВСЕГО | | 2 489 041,0 | |
| ПЕРВОЕ (ГЛАВНОЕ РЫНОЧНОЕ) ЯДРО | | | |
| 6 субъектов с кумулятивной компетенцией | | 1 312 192,0 | (52,72%) |
| 1 | Лидер | 411 698,0 | малое |
| 2 | Газпромбанк – Управление активами | 229 961,0 | большое |
| 3 | ГК «Капиталь Управление активами» | 211 021,0 | большое |
| 4 | ТРАНСФИНГРУП | 171 686,0 | большое |
| 5 | ТКБ БНП Париба Инвестмент Партнерс | 145 419,0 | большое |
| 6 | Компании бизнеса ВТБ Капитал Управление Инвестициями | 142 407,0 | большое |
| 75 субъектов с кумулятивной компетенцией | | 1 176 849,0 | (47,28%) |
| 7 | Группа УК «Регион» | 106 674,0 | |
| | | | |
| 81 | ТМ – ТРАСТ | 33,0 | |
| Индекс совершенства рыночной конкуренции 0,141 | | | |

Таблица 7. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2013 году (по данным – [Электронный ресурс] -

URL:http://www.raexpert.ru/rankingtable/managing/uk_2013itog/main/)

| МЕСТО | СУБЪЕКТ РЫНКА | ОБЪЕМ СРЕДСТВ В УПРАВЛЕНИИ (млн. руб.) | ТИП ЯДРА |
|--|---------------------------------------|---|----------|
| ВСЕГО | | 3 039 963,0 | |
| ПЕРВОЕ (ГЛАВНОЕ РЫНОЕ) ЯДРО | | | |
| 1 субъект с кумулятивной компетенцией 453 555,0 (14,92%) | | | |
| 1 | Лидер | 453 555,0 | малое |
| 82 субъекта с кумулятивной компетенцией | | 2 586 408,0 (85,08%) | |
| 2 | ТКБ БНП Париба Инвестмент Партнерс | 214 137,0 | |
| | | | |
| 83 | Норд – Капитал | 23,0 | |
| Индекс совершенства рыночной конкуренции 0,070 | | | |

Таблица 8. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2014 году (по данным – [Электронный ресурс]-

URL:http://www.raexpert.ru/rankingtable/managing/du_2014/main/)

| МЕСТО | СУБЪЕКТ РЫНКА | ОБЪЕМ СРЕДСТВ В УПРАВЛЕНИИ (млн. руб.) | ТИП ЯДРА |
|--|---|---|----------|
| ВСЕГО | | 3 534 623,0 | |
| ПЕРВОЕ (ГЛАВНОЕ РЫНОЕ) ЯДРО | | | |
| 9 субъектов с кумулятивной компетенцией 1 891 012,0 (53,50%) | | | |
| 1 | Лидер | 439 292,0 | малое |
| 2 | Компании бизнеса ВТБ Капитал Управление Инвестициями | 241 041,0 | большое |
| 3 | ТРАНСФИНГРУП | 224 852,0 | большое |
| 4 | Группа УК «Регион» | 192 841,0 | большое |
| 5 | Навигатор | 190 336,0 | большое |
| 6 | ГК «Капиталь Управление активами» | 176 358,0 | большое |
| 7 | Газпромбанк – Управление активами | 164 719,0 | большое |
| 8 | Компании бизнеса Сбербанк Управление Активами | 140 606,0 | большое |

| | | | |
|--|---------------------------------------|----------------------|---------|
| 9 | ТКБ БНП Париба Инвестмент Партнерс | 120 967,0 | большое |
| 71 субъект с кумулятивной компетенцией | | 1 643 611,0 (46,50%) | |
| 10 | Альфа – Капитал | 103 402,0 | |
| | | | |
| 80 | Норд – Капитал | 54,0 | |
| Индекс совершенства рыночной конкуренции 0,210 | | | |

Сопоставление важнейших характеристик конкурентной структуры системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2007 – 2014 годах отражено в таблице 9. Для наглядности эти характеристики представлены как в натуральном, так и в относительном (к уровню стартового для анализа 2007 года) виде.

Таблица 9. Важнейшие характеристики конкурентной структуры системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении за период 2007 – 2014 годов

| | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 |
|--|------|------|------|------|------|------|------|------|
| Номинальный объем средств в управлении | | | | | | | | |
| Натуральное выражение (трлн. руб.) | 1,46 | 1,27 | 1,48 | 1,67 | 2,18 | 2,49 | 3,04 | 3,53 |
| Относительное значение | 1,00 | 0,87 | 1,01 | 1,15 | 1,49 | 1,70 | 2,08 | 2,42 |
| Доля (компетенция) первого (главного рыночного) ядра | | | | | | | | |
| Натуральное выражение (%) | 49,9 | 44,4 | 21,3 | 18,9 | 73,9 | 52,7 | 14,9 | 53,5 |
| Относительное значение | 1,00 | 0,89 | 0,43 | 0,38 | 1,48 | 1,06 | 0,30 | 1,07 |
| Число субъектов первого (главного рыночного) ядра | | | | | | | | |
| Натуральное выражение | 5 | 3 | 1 | 1 | 12 | 6 | 1 | 9 |
| Относительное значение | 1,00 | 0,60 | 0,20 | 0,20 | 2,40 | 1,20 | 0,20 | 1,80 |
| Индекс совершенства рыночной конкуренции | | | | | | | | |
| Натуральное выражение (%) | 10,5 | 06,9 | 06,0 | 07,0 | 20,3 | 14,1 | 07,0 | 21,0 |
| Относительное значение | 1,00 | 0,66 | 0,57 | 0,67 | 1,93 | 1,34 | 0,67 | 2,00 |

Выполненный анализ позволяет сделать следующие выводы:

1. Рост в 2,42 раза номинального объема средств в управлении крупнейших управляющих активами компаний России в 2007 – 2014 годах практически полностью имел инфляционный характер, поскольку прирост номинального объема превращается в нуль при коэффициенте дисконтирования 1,136 – величине, вполне приемлемо соответствующей осредненному уровню инфляции в эти годы.
2. Абсолютным флагманом рассматриваемого рынка являлась компания «Лидер», управляющая, кроме прочего, пенсионными накоплениями работников Газпрома, аккумулировавшая от 21,3% (2009 год) до 12,4% (2014 год) общего объема средств в

управлении и занимавшая в 2009, 2010 и 2013 годах монопольное положение на рынке.

3. Число субъектов первого (главного рыночного) ядра варьировалось от одного (2009, 2010 и 2013 годы) до 12 (2011 год), а его куммулятивная доля - от 73,9% (2011 год) до 14,9% (2013 год).

4. Уровень совершенства рыночной конкуренции в анализируемом периоде колебался в пределах от 6,0 - 7,0% (2008, 2009, 2010 и 2013 годы) до 20,3 - 21,0% (2011 и 2014 годы).

5. Несмотря на то, что конкуренция в 2009, 2010 и 2013 годах носила монополистический характер, она была по российским меркам относительно высока (на российском банковском рынке индекс совершенства рыночной конкуренции никогда не превышал 5,0%, на российских рынках лизинга и автострахования - 5.4%).

6. В 2014 году конкуренция между крупнейшими субъектами на рынке управления активами превосходила конкуренцию на рынках оценочных услуг (19%), инвестиций (17,3%), страхования (9,9%), аудита и консалтинга (7,5%), лизинга (5,4%), банковских услуг (5,0%) в 1,11; 1,21; 2,12; 2,80; 3,89 и 4,20 раза соответственно и уступала лишь конкуренции в рыночном секторе банкострахования (23,1%) в 1,10 раза.

Литература:

1. Калинин Н.В., Мотохин А.М., Смарагдов И.А. Рыночные концентрация и конкуренция. (Монография). ТФ РЭУ им. Г.В. Плеханова. Изд - во «Шар», Тула, 2014.
2. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2007 году – [Электронный ресурс] URL: <http://www.raexpert.ru/docbank/40d/9d9/515/a791544fa359abe8f0fd55c.pdf> - (Дата обращения 5.10.2015).
3. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2009 году – [Электронный ресурс] – URL: http://www.raexpert.ru/rankingtable/uk_fonds/uk2009_itogi/tab1/ - (Дата обращения 5.10.2015).
4. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2010 году – [Электронный ресурс] – URL: http://www.raexpert.ru/rankingtable/managing/uk_2010/main- (Дата обращения 8.10.2015).
5. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2011 году – [Электронный ресурс] – URL: http://www.raexpert.ru/rankingtable/managing/uk_2011/main - (Дата обращения 8.10.2015).
6. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2012 году – [Электронный ресурс] – URL: http://www.raexpert.ru/rankingtable/managing/uk_2012/main- (Дата обращения 8.10.2015).
7. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2013 году – [Электронный ресурс] – URL: http://www.raexpert.ru/rankingtable/managing/uk_2013itog/main/ - (Дата обращения 10.10.2015).
8. Конкурентная структура системы крупнейших управляющих компаний по объему средств в управлении в 2014 году – [Электронный ресурс] – URL:

http://www.raexpert.ru/rankingtable/managing/du_2014/main/- (Дата обращения 10.10.2015).

9. Мотохин А.М., Смарагдов И.А. Методология количественной оценки рыночной конкуренции. (Монография). РГТЭУ – ТулГУ. Тула, 2011.

10. Мотохин А.М., Смарагдов И.А. Конкуренция на российском рынке аудита и консалтинга. // Аудитор, 2014, N 10.

11. Ренкинг УК по объему средств в управлении на конец 2008 года – [Электронный ресурс] URL: <http://www.raexpert.ru/rankingtable/managing/2008/tab4/> - (Дата обращения 5.10.2015).

12. Смарагдов И.А. Оценка рыночной конкуренции. (Монография). Изд - во «Шар», Тула. 2012. 13. Смарагдов И.А., Румянцева И.И., Мотохин А.М. Конкуренция на рынке оценочных услуг. // Аудитор, 2015, Т.1, N 4.

14. Смарагдов И.А., Гайдукова О.Л., Румянцева И.И.. Структура российского рынка автострахования и конкуренция на нем - [Электронный ресурс]// Страховое дело. 2015, N 5 (266) URL: <http://ankil.info/lib/1/151/1325/>. (Дата обращения 5.08.2015).

15. Смарагдов И. А., Нестерова Е. И. Структура российского страхового рынка и конкуренция на нем - [Электронный ресурс] // Концепт. – 2015. – № 04 (апрель). – ART 15126. – URL: <http://e-koncept.ru/2015/15126.htm>. – ISSN 2304-120X. – (Дата обращения 07.09.2015).

16. Смарагдов И. А., Румянцева И. И., Мотохин А. М. Анализ структуры рынка инвестиционных услуг и конкуренции на нем - [Электронный ресурс] // Концепт. – 2015. – № 05 (май). – ART 15131. – URL: <http://e-koncept.ru/2015/15131.htm>. – ISSN 2304-120X – (Дата обращения 07.09.2015).

17. Смарагдов И. А., Гайдукова О. Л., Нестерова Е. И. Анализ структуры мировой экономической системы – [Электронный ресурс] // Концепт. – 2015. – № 06 (июнь). – ART 15175. – URL: <http://e-koncept.ru/2015/15175.htm>. – ISSN 2304-120X. – (Дата обращения 19.09.2015)

Педагогика

Возможности формирования профессиональных компетенций студентов фармацевтического вуза в процессе обучения иностранному языку

Гриценко Мария Борисовна

Пятигорский медико-фармацевтический институт (филиал ВолгГМУ)
преподаватель

Ключевые слова: профессиональные компетенции; профессионально-ориентированный иностранный язык; студенты-фармацевты.

Keywords: professional competencies; professionally oriented foreign language; students pharmacists.

Аннотация: В статье рассматривается возможность использования иностранного языка как средства формирования профессиональных компетенций студентов специальности «фармация». Дан перечень основных компетенций, которые должны быть сформированы у выпускника вуза. Представлены основные методы и приемы, которые могут быть применены на профессионально-ориентированных занятиях по иностранному языку.

Abstract: The article describes the possibility of using a foreign language as a means of formation of professional competencies of students-pharmacists. The main methods and techniques that can be applied on professionally oriented foreign language lessons.

УДК 372.8

Процесс расширения и укрепления международных экономических связей сегодня определяет потребность в подготовке квалифицированных специалистов разных областей знания, владеющих иностранным языком на уровне, позволяющем общаться с зарубежными партнерами в профессиональной деятельности. Можно сказать, что сегодня дисциплина «иностранное языки» стала профессионально значимой. В соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом, основной целью языкового образования студентов неязыковых вузов является развитие компетенций, необходимых для устной и письменной коммуникации на иностранном языке в профессиональных и межкультурных целях [4, с. 4].

Актуальность данного исследования объясняется тем, что современные стандарты образования регламентируют необходимость учащимся овладеть не только определенной суммой знаний, но и развитие личности, познавательных и созидательных компетенций.

Цель: выявить возможность формирования профессиональных компетенций на занятиях по иностранному языку.

Задачи: определить методы и приемы работы на занятиях по иностранному языку студентов специальности «Фармация».

Компетентность будущего специалиста характеризуется степенью овладения общекультурными и профессиональными компетенциями. Общекультурные компетенции определяют готовность и способность выпускников адаптироваться к изменениям в социально-политических условиях, их организационные умения. Профессиональные компетенции характеризуют способности субъекта к овладению определенным объемом профессиональных знаний и умение применять их на практике [1, с. 53].

Таким образом, на занятиях по иностранному языку студенты должны овладеть основными терминами специальности, уметь применять специальную лексику при выполнении учебных профессионально ориентированных заданий, владеть навыками устной коммуникации для общения с коллегами – носителями языка, уметь находить и анализировать информацию в иноязычных источниках, читать специальную литературу, а также владеть навыками деловой переписки. Предполагается, что по окончании курса изучения иностранного языка, студенты должны уметь обобщать полученную информацию и оформлять ее в виде реферата, аннотации или доклада. Все это обуславливает успех профессиональной деятельности современного специалиста.

Конечно, принято считать, что профессиональные компетенции могут формироваться только на занятиях по специальным дисциплинам. Но, если рассмотреть процесс формирования профессиональных компетенций как интеграцию общепрофессиональных и специальных дисциплин, то можно отметить влияние на этот процесс дисциплин гуманитарного профиля, в частности «иностранного языка».

Учет направления подготовки при обучении иностранному языку является одним из приоритетных направлений, так как приходит понимание, что в современном обществе язык становится не только объектом изучения, но и средством обучения, то есть язык может стать инструментом получения новых знаний.

Очевидно, что дисциплина, относящаяся к циклу общегуманитарных дисциплин, не может охватывать широкий спектр профессиональных компетенций. Но, на формирование некоторых, языковое образование может повлиять. Например: умение логично и ясно строить свою письменную и устную речь, способность осуществлять сбор и анализ научно-технической информации в области профессиональной деятельности, способность решать коммуникативные задачи в рамках профессионального общения.

В российском фармацевтическом бизнесе, как и в любой сфере деятельности, неотъемлемой частью профессиональной компетентности специалиста являются умения профессионального делового общения. Это обусловлено тем, что фармацевтическая сфера охватывает не только разработку и производство, но и регистрацию, сертификацию, рекламу и сбыт лекарственных средств не только отечественного (или собственного), но и зарубежного производства.

Рассмотренные выше профессиональные компетенции обуславливают методы и приемы работы на занятиях по иностранному языку студентов специальности «Фармация».

Метод проектов (индивидуальные и групповые проекты) помогает развить личностные качества каждого студента, а также раскрыть его творческий потенциал, развивает способности работы в группе. Студенты-фармацевты могут подготовить, например, презентации на темы "Medicinal plants of russian pharmacopoeia" или "Chemist's shop". Такие проекты должны быть связаны с профильными предметами, для расширения лексического запаса учащихся в их профессиональной области и повышения интереса к профессии.

Анализ кейсов (casestudy) – это модель конкретной ситуации, содержащая проблему профессионального характера, которая имела место в действительности. Данный метод развивает аналитическое мышление, критическое мышление, умение вести дискуссии на иностранном языке. Студенты и преподаватели участвуют в непосредственных дискуссиях по проблемам, изложенным в письменных источниках по определенной тематике. Наличие реальной, актуальной с точки зрения обучения информации — это необходимое условие для развития самостоятельной познавательной деятельности студента и реальный мотив для обучающей деятельности в целом [2, с.123].

В процессе подготовки будущего специалиста в области фармации к анализу и обсуждению проблематики, составляющей содержание его профессиональной подготовки, необходимо отобрать тексты по фармакологии, ботанике, фармакогнозии, которые позволят сформировать практические навыки обучающегося и возможность ориентироваться в иноязычной литературе по специальности. Условия развития современного общества требуют переработки старых методов и создания новой модели преподавания иностранного языка в вузе. Данная модель должна позволить достаточно быстро и качественно обучить студентов не только рецептивным умениям, но и репродуктивным и продуктивным [3, с. 89].

Также эффективным методом является задание написать статью, отчет или обзор на иностранном языке. Для студентов-фармацевтов это может быть перевод статьи о новом лекарстве или обзор научных открытий в области фармации.

Тестовые задания по аутентичным материалам.

Метод ситуативного обучения (составление диалогов и монологов с использованием лексики профессиональной направленности). Например, это может быть диалог провизора и клиента в аптеке, собеседование на должность лаборанта и т.д.

Максимальная эффективность при моделировании ситуаций профессионального общения может быть достигнута с помощью информационных технологий. Сюда можно отнести просмотры фильмов профессиональной тематики, различные видеокурсы, аудирование, а также интернет-ресурсы.

На современном этапе в процессе вузовской подготовки профессиональная направленность обучения иностранному языку понимается в первую очередь как освоение терминосистемы профессиональной сферы деятельности и основных

аспектов грамматики. Таким образом, процесс обучения направлен в основном на формирование лексической компетенции, в то время, как в неязыковых вузах, на наш взгляд, необходимо большое внимание уделять формированию навыков делового общения, чему и способствуют рассмотренные нами методы, которые способствуют формированию профессиональных компетенций.

В диссертационном исследовании К.В. Маркарян посвященном изучению специфики делового профессионального общения в фармацевтической сфере, выявлено, что ситуации делового общения, связанные с приобретением и сбытом лекарств, отличаются от таковых в других профессиональных сферах. Например, если фармацевт или провизор выполняет функции менеджера, то он больше имеет дело с различными письменными документами и почти не общается устно. Это, как мы считаем, следует учитывать при разработке образовательных программ [2, с.112].

Отрицательно на эффективность обучения профессионально-деловому межкультурному общению в неязыковом вузе влияют несколько факторов. Во-первых, конечно, лимит времени, так как на изучение иностранного языка отводится относительно небольшое количество часов, а во-вторых, направленность обучения на развитие навыков чтения текстов профессионального содержания. Тем не менее, можно сделать вывод, что иностранный язык играет определенную роль при формировании профессиональных компетенций студентов фармацевтического вуза.

Литература:

1. Искандарова, О.Ю. Иноязычная профессиональная компетентность [Текст] /О.Ю. Искандарова // Высшее образование в России. 1999. - № 6. - С. 53-54.
2. Маркарян К.В. Обучение иноязычному прагматическому общению студентов неязыкового вуза: английский язык, фармацевтический вуз [Текст]: автореф. дис... канд. пед. наук. /К.В.Маркарян. — Пятигорск, 2006. — 133 с.
3. Солонина А.В., Порсева Н.Ю., Крупнова И.В. О профессиональных компетенциях специалистов фармацевтического профиля: разграничение функциональных обязанностей провизора и фармацевта[Текст] / Солонина А.В. [и др.] // Вестник Росздравнадзора. — 2011. — № 2 — С.39-44.
4. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего профессионального образования по направлению подготовки (специальности) 33.05.02 «Фармация», квалификация «Провизор» от 3 июня 2013 г. № 466 (Собрание законодательства Российской Федерации, 2013, № 23, ст. 2923)[Электронный ресурс] // Режим доступа: kpfu.ru/docs/F292924428/33.05.02.Farmaciya.doc.

Сельское хозяйство

Резерв калия в черноземных почвах Украины

Кучер Лариса Ивановна

к.с.-х. наук, доцент
НУБиП Украины
преподаватель

Ключевые слова: чернозем типичный; чернозем обычный; калий; резервы.

Keywords: chernozem typical; chernozem ordinary; potassium reserves.

Аннотация: В работе рассматриваются исследования о содержании и запасах калия в черноземе типичном среднесуглинистом Лесостепной зоны Украины, черноземе обычном тяжелосуглинистом Степной зоны страны которые образовались на лессе. Представлено количественное выделение ила и изучение илистой фракции исследуемых почв по отношению к калию. Рассчитаны общий, потенциальный, ближний и непосредственный резервы калия в почвах, что дает возможность дифференцированного подхода к применению калийных удобрений.

Abstract: In this paper we describe the use of content and reserves of potassium in chernozem typical loamy light-loamy of the Forest-Steppe zone, and in chernozem ordinary hard-loamy of the Steppe zone of Ukraine, that were formed on loess. The quantitative studies of the allocation of silt and clay fractions of soils are investigated in relation to potassium. The total, potential, near and immediate reserves of potassium in the soils are calculated, which enables differentiated approach to the application of potash fertilizers.

УДК 631.153.3: 416.4

Черноземные почвы Украины составляют почти 8,5% мирового запаса данного типа почв. Лесостепная зона состоит, в основном, из черноземов типичных, а это составляет более чем 6 млн. га., большинство из которых подвержены деградации при сельскохозяйственном использовании в последствии недостаточного внесения удобрений, особенно калийных, и использования в севообороте технических культур, которые являются основными потребителями соединений калия, безвозвратно уносящие его из почвы. Поэтому в современных исследованиях одним из актуальных вопросов является изучение резервов питательных элементов в почвах, особенно тех, которые подвержены деградации, чтобы своевременно его обнаружить и начать принимать меры по восстановлению их плодородия.

Содержание форм калия в почвах определяется минералогическим и гранулометрическим составом почвообразующих пород, зональной специфичностью и интенсивностью антропогенных факторов, а также, применением удобрений и мелиорантов, осушением и орошением, развитием эрозионных процессов.

Известно, что растения в процессе питания усваивают, прежде всего, подвижные формы: калий почвенного раствора, потом обменный, и наконец, по мере развития растений и увеличения поглощающей способности, и потребности в калии, в

процессе питания растений привлекаются необменные формы [5, 6]. Таким образом, характеризуя эффективное и потенциальное плодородие, нужно учитывать не только калий почвенного раствора и обменный, но и необменные формы, что являются его резервом.

С целью изучения калийного фонда и резервов калия мы проводили исследование некоторых черноземных почв опытных станций Национального университета биоресурсов и природопользования Украины: чернозема типичного глубокого среднетумусного грубопылеватого-среднесуглинистого на лессе и чернозема обычного среднетумусного среднетумусного тяжелосуглинистого на лессе. Химические анализы проводили по следующим методикам: валовой калий определяли методом Смита, калий органической части – Захарчука. Ил выделяли по методике выполнения измерений методом центрифугирования [8].

В оригинальной методике Смита, почва в смеси с хлористым аммонием и углекислым кальцием в соотношении 1:1:4 спекается в платиновых тиглях при температуре 750⁰С [7]. Поскольку при использовании удобрений содержимое валового калия не изменяется [3] мы проводили исследование лишь генетических горизонтов почв (табл. 1).

Гумусовый генетический горизонт Н содержал разное количество валового калия в исследуемых почвах. Тогда, как содержание его, в целом, в верхнем генетическом горизонте чернозема типичного – 2,30 %, и несколько меньшее количество в черноземе обычном – 2,20%, что связано с содержанием пылеватых фракций в составе которых преобладают гидрослюды.

В наших исследованиях подстилающий карбонатный лесс чернозема типичного имел в своем составе валового калия – 1,97%, а под черноземом обычным – 2,36%. Известный факт, что наиболее активной частью почвы, от которой зависят агрофизические и физико-химические ее свойства и, в конечном результате, - плодородие, есть илистая фракция. поэтому важным является определение количества этой фракции [2].

Таблица 1. Содержание и запасы валового калия в черноземах типичном и обычном

| Генетический горизонт | Глубина, см | Содержание фракции < 0,001мм | Содержание валового калия в почве в целом | | Содержание валового калия во фракции < 0,001мм | Содержание гидрослюды |
|--|-------------|------------------------------|---|------|--|-----------------------|
| | | | % | т/га | % | |
| Чернозем типичный среднесуглинистый | | | | | | |
| Н | 0-41 | 24,1 | 2,30 | 113 | 2,57 | 42,8 |
| Н _{рк} | 42-70 | 24,0 | 2,10 | 70,6 | 2,26 | 37,6 |
| Ph _к | 71-130 | 24,3 | 2,12 | 150 | 2,26 | 37,6 |
| P(h) _к | 131-203 | 23,7 | 2,18 | 188 | 2,23 | 37,2 |
| Р _к | 204-220 | 23,8 | 1,97 | 37,8 | 2,18 | 36,3 |
| НИР₀₅ | | | 0,05 | | 0,05 | - |

| Чернозем обычный тяжелосуглинистый | | | | | | |
|------------------------------------|---------|------|-------------|------|-------------|------|
| H | 0-34 | 33,2 | 2,20 | 89,8 | 2,46 | 41,0 |
| H _{pk} | 35-68 | 33,1 | 1,90 | 74,3 | 2,34 | 36,0 |
| Phk | 69-92 | 28,0 | 2,09 | 57,7 | 2,37 | 39,5 |
| P(h)k | 93-152 | 29,7 | 2,30 | 159 | 2,28 | 0,38 |
| Pk | 153-160 | 30,2 | 2,36 | 21,7 | 2,32 | 38,7 |
| НИР₀₅ | | | 0,06 | | 0,05 | - |

Имея в виду, что в гидрослюдах 6% K₂O, достаточно важным является и содержание валового калия во фракции ила. В исследуемых почвах содержание ила увеличивается к нижнему переходному горизонту (Phk) и составляет 24,3% и 28,0%. От нижнего переходного горизонта к породе его количество уменьшается. Содержание валового калия в иле тоже увеличивается к нижнему горизонту и уменьшается к породе. Такие изменения можно объяснить изменением минералогического состава фракции ила в генетических горизонтах.

Состав илистой фракции в черноземе типичном мало варьирует по профилю: преобладают гидрослюдистые минералы, смешаношаровые слюдо-сметитовые образования, каолинит, хлорит, полтораоксиды в верхней части профиля. Также илистая фракция черноземов содержит высокодисперсный кварц. Наблюдается некоторое увеличение к низу профиля минералов монтмориллонитовой группы и уменьшения гидрослюды. Это объясняется иллитизацией набухающих минералов в результате фиксации калия, а также гидратацией слюды [2].

Содержание гидрослюды в черноземе типичному колеблется по профилю почвы в пределах – от 42,8 до 36,3 %, черноземе обычном – от 41,0 до 38,7 %.

За М.М. Горбуновым (1974) весь запас зольных элементов называется общим резервом. Его составляют непосредственный, ближний и потенциальный резервы, что определяются валовым анализом почв. При помощи агрохимических вытяжек мы определяем непосредственный резерв который является источником элементов питания для сельскохозяйственных растений. Ближним мы называем количество элементов, которые находятся в илистой фракции почвы. Он важен тем, что из илистой части почвы растения потребляют зольные элементы, когда их нет в непосредственном резерве. А зольные элементы, которые содержатся во фракции меньше 0,001 мм называем потенциальным резервом [2]. Следует отметить, что содержание фракции меньше 0,001мм приблизительно равняется содержанию глинистых минералов [4].

Лугово-черноземная почва имеет общий резерв калия равный черноземным почвам, но в верхнем генетическом горизонте 86% его находится в потенциальном резерве (табл. 2). Калий потенциального резерва малоподвижен и изымается в течение длительного времени, постепенно переходя в ближний и непосредственный резервы. Потенциальный резерв вниз по профилю увеличивается в верхнем переходном горизонте и уменьшается в нижнем.

Таблица 2. Резервы калия в черноземных почвах

| Название почвы | Генетический горизонт | Глубина, см | Резерв калия, мг/100г | | | |
|-------------------------------------|-----------------------|-------------|-----------------------|---------|---------------|-------|
| | | | непосредственный | ближний | потенциальный | общий |
| Чернозем типичный среднесуглинистый | Н | 0-41 | 13,2 | 620 | 1667 | 2300 |
| | Нрк | 42-70 | 14,0 | 542 | 1544 | 2100 |
| | Phk | 71-130 | 14,3 | 549 | 1557 | 2120 |
| Чернозем обычный тяжелосуглинистый | Н | 0-34 | 15,3 | 817 | 1368 | 2200 |
| | Нрк | 35-68 | 16,7 | 794 | 1089 | 1900 |
| | Phk | 69-92 | 16,6 | 663 | 1410 | 2090 |

Ближний резерв с уменьшением количества фракции меньше 0,001мм уменьшается вниз по профилю от 620 до 549 в черноземе типичном и от 817 до 663 мг/100г почвы в черноземе обычном.

Выводы: Чернозем типичный в верхнем горизонте имеет большее количество доступного для растений калия – 27 % от валового содержимого его находится в ближнем резерве. В черноземе обычном тяжелосуглинистом в этом горизонте 40 % от общего калия находится в ближнем резерве, а 0,8 % составляет его непосредственный резерв. Он имеет наибольшее количество доступного для растений калия.

Литература:

1. Горбунов Н.М. Минералогия и коллоидная химия почв. М.: Наука, 1974.– 231 с.
2. Гринченко А.М., Чесняк О.А., Чесняк Г.Я. Влияние сельскохозяйственной культуры на пищевой режим мощного чернозема и эффективность удобрений // Тезисы докл. на третьем Всесоюзн. делег. съезде почвоведов.– Тарту.–1966.– С.163–165.
3. Дзядевич Г.С. Поглощение фосфора почвами и минералами // Тезисы докл. на третьем Всесоюзн. делег. съезде почвоведов.– Тарту.–1966.– С.70–71.
4. Ониани О.Г. Агрохимия калия . М.: Наука, 1981.– 200 с.
5. Пчелкин В.У. Почвенный калий и калийные удобрения. М.: Колос, 1966.– 336с.
6. Агрохімія: Лабораторний практикум: Навч. посібник / Під редакцією А.П. Лісовала – К.: Вища школа, 1994 – С.108-116.
7. Методика виконання вимірювань ММВ 31–497058–003–2001 / Виділення мулистої фракції (0,001) із зразків ґрунту методом центрифугування в модифікації ННЦІГА.– Харків.–2001.– 7 с.

Туризм

Основные проблемы рынка гостиничных услуг и пути их решения

Карева Надежда Владимировна

Самарский государственный технический университет
студент

Забержинский Борислав Эдуардович, кандидат технических наук, доцент

Ключевые слова: гостиничный бизнес; проблемы гостиничной индустрии; пути решения.

Keywords: Keywords: hotel business; challenges the hotel industry; solutions

Аннотация: Основываясь на практике как отечественного, так и зарубежного опыта, можно констатировать факт, что гостиничная индустрия является быстроразвивающейся, высоко прибыльной отраслью экономики государства, частью туристического бизнеса, обладающей значительным потенциалом дальнейшего развития. Именно эта причина обуславливает тот факт, что происходящее в нынешних условиях опережающее развитие сферы услуг как никогда требует рассмотрение проблемы рынка гостиничных услуг и путей их решения.

Abstract: Based on the practice of both domestic and foreign experience, we can state the fact that the hotel industry is a fast-growin, highly profitable sector of the economy of the state, part of the tourism business, which has significant potential for further development. It is this reason leads to the fact that what is happening in the current circumstances the priority development of services like never requires consideration of the problem of the hotel services and solutions.

УДК 33

Гостиничная отрасль является одним из наиболее привлекательных секторов экономики для инвестиций в связи с небольшими начальными вложениями капитала, постоянно растущим спросом общества на гостиничные услуги, высоким уровнем рентабельности и средним сроком окупаемости проектов [1, стр. 17-19].

Гостиничный бизнес стимулирует развитие смежных отраслей народного хозяйства, в первую очередь строительства и торговли, способствует созданию новых рабочих мест. Установлено, что для обслуживания 10 человек, проживающих в гостинице, необходимо создать дополнительно пять рабочих мест, три из которых связаны непосредственно с оказанием гостиничных услуг, два – косвенно.

Сфера гостиничной индустрии характеризуется жесткой конкуренцией на рынке, которая обусловленная бурным развитием гостиничных услуг. В связи с этим, рассмотрение основных проблем рынка гостиничных услуг и путей их решения является актуальным на современном этапе развития экономики.

Целью написания статьи является характеристика основных проблем в сфере оказания гостиничных услуг и путей их решения. Согласно поставленной цели в работе рассматриваются следующие задачи:

- характеристика основных проблем в сфере оказания гостиничных услуг;
- поиск путей решения выявленных проблем.

При написании данной статьи были использованы труды таких ученых, как: Бондаренко Г.А., Кабушкин Н.И., Ляпина И.Ю., Шматько Л.П. , а также электронные ресурсы.

Среди наиболее острых проблем гостиничной индустрии как отрасли народного хозяйства, можно выделить следующие.

Нехватка квалифицированных кадров. Гостиничный бизнес является новой отраслью экономики современной России, поэтому здесь отсутствуют резервы квалифицированных работников, для подготовки и обучения которых необходимо создание сети профильных учебных заведений и существенные затраты времени. Индустрия же развивается настолько стремительно и динамично, расширяя спектр предоставляемых услуг, совершенствуя систему организации труда, что дефицит кадров наблюдается постоянно. Привлечение неквалифицированных работников к труду в отрасли, по мнению многих экспертов, приводит к убыткам бизнеса вследствие непрофессионализма, как-то материальный ущерб, потеря доверия клиентов и др.

Специалисты проанализировали вакансии и резюме в гостиничном бизнесе и сделали вывод, что 57% кандидатов на работу ищут вакансии сразу в трех-четырех компаниях. 43% считают, что смогут получать заработную плату на 40- 50 % больше, чем раньше. Однако реально зарплата увеличилась вместо 50% на 27%. [4]

Нехватка гостиниц среднего класса. Деятельность отечественных и международных сетей сосредоточена в основном в сфере гостиниц уровня 4*, 5*, собственниками которых являются совместные предприятия с участием частных инвесторов и местных органов власти. Для таких гостиниц характерен высокий уровень обслуживания при высокой стоимости оказанных услуг, доступной к оплате, а значит и использованию, только богатыми людьми (представителей крупного бизнеса, известных артистов, политических деятелей). Что же касается гостиниц с хорошим уровнем сервиса, доступных представителям среднего класса, в отрасли наблюдается их дефицит во всех крупных городах страны, в том числе и в столице. Согласно маркетинговым исследованиям, наиболее востребованными на сегодня являются гостиницы 3*, большинство из которых не соответствует своему уровню качества обслуживания и подготовки персонала [3, стр. 163].

Большую часть среди владельцев гостиничного бизнеса России составляют иностранные компании. Их доля составляет 66% всего гостиничного рынка. Впереди всех 4 международных компании: «The Carlson Rezidor Hotel Group», «Accor Hotels», «Marriott International», «InterContinental Hotels Group». Эти, а также и другие гостиничные сети, планируют к 2018 году, когда в России состоится Чемпионат мира по футболу, иметь порядка 220 действующих отелей. [5]

Несовершенство законодательства в области гостиничного бизнеса выражается в сложной и длительной процедуре получения предпринимателем лицензии, сертификата на осуществление гостиничной деятельности, актов регистрации и других юридических документов. Это, в свою очередь, сдерживает желание инвесторов вкладывать средства в строительство гостиниц, расширение их сети и спектра предоставляемых услуг. Особенно остро такая проблема возникает в густонаселенных, многомиллионных городах, в которых земля под застройку имеет очень высокую стоимость.

Кроме того, законодательно несовершенной является система классификации гостиниц. Система, утвержденная в приказе Министерства экономического развития и торговли РФ от 21 июня 2003 г. № 197 «Об утверждении Положения о государственной системе классификации гостиниц и других средств размещения», является добровольной, поэтому многие гостиницы, получив свою категорию поустаревшей системе, по качеству гостиничных услуг не соответствуют ни одной из категорий. Таковых насчитывается более 50% от общего количества гостиниц в стране.

Новая классификация гостиниц принята 29.12. 2014 года Приказом РосМинКультуры от 11.07.2014 года «Об утверждении порядка классификации объектов временного размещения, включая отели, горнолыжные трассы, пляжи». Новой классификацией гостиниц в России предусматривается 6 категорий, от 1-ой до 5-ти звезд, а также категория «без звезд», которые будут использоваться при дальнейших сертификациях. Категория «без звезд» означает минимальные требования к объему и качеству гостиничных услуг [6].

Отсутствие стабильного финансирования отрасли обуславливается, в первую очередь, неустойчивой экономической ситуацией в государстве. Кризисы 2008, 2014 гг., связанные с общей экономической, политической ситуацией в мире и регионе, приводят к колебаниям курсов иностранных валют, снижению спроса на гостиничные услуги, сворачиванию деятельности отдельных компаний, финансовому банкротству предпринимателей. Нестабильная ситуация не позволяет разрабатывать и реализовывать программы устойчивого развития отрасли на годы вперед [2, стр. 172].

С другой стороны, прогнозируемое повышение конкуренции через пару лет принудит владельцев гостиничного бизнеса снизить цены и повысить качество услуг. Эксперты оценивают денежные объемы гостиничного рынка РФ в 1,7-2 млрд. дол США, а темпы роста отрасли - около 20- 25 % в год. [4]

Низкая эффективность реконструкции существующих гостиниц. Как отмечают большинство экспертов, реконструкция и замена устаревшего гостиничного фонда сопровождаются неудачами, так как на период выполнения таких работ у городских властей, как правило, нет альтернативного фонда, способного восполнить недостающее количество гостиничных номеров. Поэтому, либо реконструкция гостиницы происходит поэтапно без прекращения ее работы, что ухудшает качество услуг, либо снос устаревших зданий откладывается, что приводит к еще большему износу фонда номеров. Снижение количества гостиничных номеров вследствие реконструкции или сноса отдельных гостиниц неизбежно приводит к повышению стоимости услуг в других функционирующих гостиницах.

Взаимодействие гостиничного и туристического видов бизнеса. Указанные отрасли наиболее тесно взаимодействуют между собой и по отношению друг к другу накопили немало претензий, в основном касательно договорной дисциплины. Например, гостиницы нередко терпят убытки вследствие того, что туроператоры, предварительно бронирующие места для туристических групп, не всегда выкупают такие гостиничные места. Отказ от бронирования происходит слишком поздно для того, чтобы выставить номера повторно на продажу. Такая ситуация характерна в целом для гостиничной индустрии, является одним из факторов риска и для ее предупреждения в договоры вносятся специальные положения о предоплате, залоге, дополнительных гарантиях, что позволяет снизить финансовые потери при срыве сделки. В свою очередь, туроператоры не всегда получают своевременное подтверждение своей заявки на бронирование номеров, так как гостиницы часто занимают выжидательную позицию, особенно накануне государственных праздников, мероприятий, когда спрос на гостиничные номера высокий [3, стр. 272].

Одним из путей решения является регулирование гостиничного бизнеса государством на основе выработанной единой концепции развития рынка гостиничных услуг в России, в которой предусматривались бы возможные проблемные ситуации и способы их решения.

Упрощение законодательных процедур регистрации, оформления гостиниц должно привлечь в отрасль капитал зарубежных инвесторов и дальнейшее расширение сети гостиничных номеров, расширение спектра предоставляемых услуг.

Развитие гостиничной индустрии должно постепенно смещаться от мегаполисов Москвы и Санкт-Петербурга к региональным крупным городам (областным и краевым центрам, городам с миллионным населением), в первую очередь, к промышленным, торговым, культурным, туристическим центрам.

Кроме Москвы и Санкт-Петербург в гостиничной индустрии России, первые места занимают такие города, как Ростов-на-Дону, Сочи, Екатеринбург, Волгоград, Казань, Нижний Новгород, Самара, Калининград, Краснодар, Новосибирск и Ярославль. В других же городах наблюдается недостаток гостиниц. Большинство объектов давно уже устарели, морально и физически. Их износ составляет более 60%. Это решается административным путем, через инвестиции либо совмещением обоих путей. В частности, на юге России и в Сибири не хватает гостиничного сервиса, и сейчас, ожидаемо, там идет его активное развитие.

Со стороны предпринимателей в сфере гостиничного бизнеса также необходимо активное участие в решении вопросов повышения качества услуг, квалификации работающего персонала, прозрачности осуществляемой деятельности. Важным является привлечение молодых специалистов к работе, повышение мотивации сотрудников [2, стр. 175].

Таким образом, гостиничная индустрия представляет собой сложную, комплексную сферу профессиональной деятельности, направленной на удовлетворение потребностей клиентов (туристов, деловых людей).

К основным проблемам гостиничной индустрии на современном этапе развития относятся дефицит квалифицированных кадров, нехватка гостиничного фонда среднего класса (3*), несовершенное законодательство относительно регулирования

рынка гостиничных услуг. Для решения указанных проблем необходимо взаимодействие государства и бизнеса на принципах упрощения процедуры регистрации гостиничных объектов, поддержки инвестиционных проектов, осуществления законной, прозрачной деятельности.

Литература:

1. Кабушкин Н.И., Бондаренко Г.А. Менеджмент гостиниц и ресторанов. – Минск: Новое издание, 2002. – 368 с.
2. Ляпина И.Ю. Организация и технология гостиничного обслуживания. – М.: «Академия», 2005. – 208 с.
3. Шматько Л.П. Туризм и гостиничное хозяйство – М.: Март, 2005. – 346 с.
4. На гостиничном рынке России преобладают иностранные компании [Электронный ресурс]. - URL: <http://prohotel.ru/review-218706/0/>
5. На 17,5% увеличилась загрузка столичных гостиниц эконом-класса за последние четыре года [Электронный ресурс]. – URL: http://www.hotelline.ru/analitic_article.php?news_cid=536&news_id=1791
6. Новые правила классификации гостиничных объектов насчитывают шесть категорий [Электронный ресурс]. – URL: <http://prohotel.ru/news-217736/0>

Медицина

Сравнительная оценка эффективности различных вариантов прогнозирования течения инфекционно-воспалительных процессов челюстно-лицевой области

Походенько-Чудакова Ирина Олеговна

доктор медицинских наук, профессор

Учреждение образования "Белорусский государственный медицинский университет"
заведующий кафедрой хирургической стоматологии

Рузин Г. П., профессор кафедры хирургической стоматологии и челюстно-лицевой хирургии Харьковского национального медицинского университета, доктор медицинских наук, профессор; Вакуленко Е. Н. – доцент кафедры хирургической стоматологии и челюстно-лицевой хирургии Харьковского национального медицинского университета, кандидат медицинских наук, доцент; Крайняя В. О. – студентка 5 курса стоматологического факультета учреждения образования «Белорусский государственный медицинский университет

Ключевые слова: прогнозирование; инфекционно-воспалительный процесс; челюстно-лицевая область.

Keywords: prediction; infectious-inflammatory process; maxillofacial area.

Аннотация: Цель исследования – провести сравнительную оценку прогностической эффективности показателя микрокристаллизации ротовой жидкости и многофакторной компьютерной программы «Прогноз» при прогнозировании течения инфекционно-воспалительных процессов челюстно-лицевой области. Анализировали карты 23 стационарных пациентов с диагнозом одонтогенный абсцесс крыловидно-нижнечелюстного пространства. Обследованы 19 пациентов с тем же диагнозом и 15 практически здоровых лиц. Для сопоставления были избраны способ прогнозирования течения инфекционно-воспалительных процессов на основании показателя микрокристаллизации ротовой жидкости и компьютерная многофакторная анализирующая программа «Прогноз». Прогностическая эффективность компьютерной многофакторной программы «Прогноз» и показателя микрокристаллизации является высокой, что убеждает в необходимости более широкого использования данных способов прогнозирования течения инфекционно-воспалительных процессов челюстно-лицевой области.

Abstract: The purpose of the study is to make the comparative evaluation of the predictive efficiency of microcrystallization index of oral fluid and multi-factor computer program «Prognoz» for prediction of the infectious-inflammatory processes development in the maxillofacial area. We analyzed the medical histories of 23 patients with diagnosis of odontogenic abscess of pterygoid-mandibular space. We examined 19 patients with the same diagnosis and 15 healthy persons. For comparison were used the method of prediction of the development of infectious and inflammatory processes on the basis of the indices of the oral fluid microcrystallization and analyzing multi-factor computer program «Prognoz». Prognostic multifactor efficiency of the computer program «Prognoz» and

indices of microcrystallization is high. It proves the need for wider use of these methods of prediction of infectious and inflammatory processes development in the maxillofacial area.

УДК 617.52-022-002-036

Введение. Анализ источников специальной литературы последних лет по вопросам инфекционно-воспалительных процессов (ИВП) челюстно-лицевой области показал, что проблема остается актуальной как в Украине, так и в Республике Беларусь и в других странах постсоветского пространства [3, с. 29; 11, с. 54]. В научных исследованиях последних лет отмечается изменение характера течения острой одонтогенной инфекции, что проявляется увеличением числа пациентов с распространенными одонтогенными флегмонами и тяжелым течением заболевания [4, с. 46]. Наличие распространенных форм воспалительного процесса ряд авторов связывает с общей тенденцией к нарушению иммунитета, недостаточным уровнем профилактических мероприятий [6, с. 23; 22, с. 119]. В связи с этим растет число пациентов с генерализованной инфекцией, нередко приводящей к длительной нетрудоспособности, инвалидности и, в некоторых ситуациях – к летальному исходу [9, с. 11; 25, р. 1953]. Определенную роль в возникновении и развитии ИВП могут играть разные медико-географические условия и уровень санации полости рта.

Острые ИВП мягких тканей челюстно-лицевой области характеризуется, прежде всего, значительным разнообразием клинических проявлений и вариабельностью признаков [7, с. 41]. Часто диагноз при поступлении не совпадает с диагнозом направившего учреждения здравоохранения [19, с. 398].

Определенные трудности диагностики, по мнению многих авторов, обуславливает молниеносное распространение патологического процесса, и быстрое развитие осложнений [10, с. 73; 24, р. 64]. Одной из причин такой ситуации является диагностическая ошибка, которая обусловлена отсутствием доступных легко воспроизводимых объективных методов прогнозирования развития и течения инфекционно-воспалительного заболевания, и как следствие – несвоевременно и неадекватно проведенная коррекция лечебных мероприятий. Помимо классических методов диагностики, таких как осмотр, пальпация, перкуссия, пункция в повседневной клинической практике для диагностики ИВП челюстно-лицевой области и шеи применяется весьма ограниченный перечень современных методов.

В связи с указанными фактами знание методов прогнозирования течения ИВП челюстно-лицевой области и шеи на догоспитальном этапе, умение правильно их использовать и интерпретировать полученные результаты представляется собой достаточно актуальный вопрос в челюстно-лицевой хирургии.

Прогнозирование осложнений, тяжести течения, исхода можно рассматривать в виде диагностического процесса, основой которого является выявление ранних признаков развивающихся неблагоприятных форм заболевания. В этой ситуации клиническая картина должна иметь характерные различия, обладающие значимой достоверностью. Выявление признаков или их сочетаний, характерных для одного осложнения (тяжести течения, исхода) и не характерных для другого, позволило бы наиболее рационально решить поставленную задачу. Поиск специфических критериев и признаков, несущих прогностическую информацию может быть осуществлен при помощи методов многомерной статистики, позволяющих сопоставить клиническую картину с исходом болезни. Осуществить такое

сопоставление позволяет многофакторный анализ, используемый для решения вопроса о возможностях прямого диагностического подхода к определению прогноза. Этот метод использован для оценки и классификации собранной информации, анализа клинических, инструментальных, лабораторных признаков заболевания.

Существует возможность для применения в многофакторном анализе так называемой функции желательности. Функция желательности позволяет объединить и вывести на основе множества показателей некоторый сводный параметр. Это дает возможность построения функции желательности – D для каждого из исходных параметров, где 0 и 1 – абсолютно неприемлемое, и идеальное значение. Соответственно, показатели исследуемого параметра будут располагаться в одной плоскости и в зависимости от стремления к нулю или к единице, свидетельствовать о негативном или позитивном прогнозе.

Суть метода заключается в изобретении функции, которая отображает реальные значения характеристик системы в параметрах $0 \leq D \leq 1$, интерпретируемых как желательность, оптимальность.

Авторами разработана и внедрена программа прогнозирования течения острых инфекционно-воспалительных процессов «Прогноз» [2, с. 134]. Используя возможности функции желательности в прогнозировании течения острых ИВП мягких тканей челюстно-лицевой области и шеи программа позволяет своевременно выявлять пациентов с потенциально неблагоприятным течением заболевания, подбирать оптимальные схемы лечения, а при необходимости корректировать их, своевременно предупреждать развитие осложнений, сокращать сроки пребывания пациента в стационаре, улучшить как непосредственные, так и отдаленные результаты лечения.

В последнее время большое внимание уделяется изучению микроморфологической характеристики РЖ и ее фракций [12, с. 5; 17, с. 205; 23, с. 50]. Известно, что главным условием поддержания гомеостаза обмена минеральных компонентов в полости рта является состояние перенасыщенности РЖ гидроксиапатитом [26, р. 887]. Этот факт играет решающую роль в контроле постоянства состава и свойств твердых тканей зубов и челюстных костей.

Принимая во внимание важность рассматриваемой функции, микрокристаллизации РЖ посвящено немало исследовательских работ [1, с. 306; 17, с. 205; 23, с. 50]. Некоторые авторы определили возможность использования показателя для раннего прогнозирования активности кариозного процесса и оценки эффективности профилактических мероприятий [18, с. 62]. В источниках специальной информации имеются работы, содержащие описания способов прогнозирования течения гнойно-воспалительных процессов в челюстно-лицевой области [21, с. 137]. Известны отдельные сообщения, в которых на основании данных микрокристаллизации подтверждена или доказана эффективность лечебно-профилактических мероприятий [5, с. 20; 13, с. 358; 20, с. 118]. Кроме того, известен ряд работ подтверждающих прогностическую эффективность показателя микрокристаллизации РЖ у пациентов при воспалительных процессах челюстно-лицевой области [15, с. 94; 16, с. 79].

Однако в доступных источниках специальной информации до настоящего времени не встречено данных о результатах сравнительной оценки прогностической

эффективности показателя микрокристаллизации РЖ и многофакторных компьютерных программ.

Цель исследования – провести сравнительную оценку прогностической эффективности показателя микрокристаллизации РЖ и многофакторной компьютерной программы «Прогноз» при прогнозировании течения ИВП челюстно-лицевой области.

Для достижения поставленной цели были определены следующие **задачи**:

- 1) исследовать эффективность прогнозирования течения ИВП челюстно-лицевой области с помощью показателя ротовой жидкости (РЖ);
- 2) исследовать эффективность прогнозирования течения ИВП челюстно-лицевой области при помощи компьютерной многофакторной системы;
- 3) осуществить сравнительную оценку данных способов прогнозирования течения ИВП на основании показателя диагностической эффективности.

Объекты и методы. Ретроспективно проанализированы карты 23 стационарных пациентов с диагнозом абсцесс крыловидно-нижнечелюстного пространства одонтогенной этиологии. Обследованы 19 пациентов с тем же диагнозом и 15 практически здоровых лиц.

Определение пациентов к нозологической форме осуществляли в соответствии с классификацией острых одонтогенных воспалительных заболеваний челюстно-лицевой области и шеи [8, с. 87].

Для сопоставления были избраны способ прогнозирования течения ИВП на основании показателя микрокристаллизации РЖ [21, с. 137] и компьютерная многофакторная анализирующая программа «Прогноз» [2, с. 134].

Сравнительную оценку осуществляли на основании показателя диагностической эффективности [14, с. 34].

В ходе анализа данных было учтено мнение ученых, о вариабельности показателей системы крови, чему, несомненно, было необходимо уделять внимание при применении функции желательности. Предложенная схема прогнозирования течения острых ИВП челюстно-лицевой области и шеи состояла в следующем.

Проводилось тщательное изучение данных опроса, анамнеза, обследования пациента, данные вносились в программу, после чего одним нажатием клавиши получался результат. На основании полученного результата делались выводы о прогнозе течения заболевания и, на этапе работы над ретроспективным материалом осуществлялся тщательный анализ полученных данных.

Функция желательности для показателя общего состояния пациента (ПОСБ) – вычислялся по формуле:

$$D_1 = \sqrt[6]{d_1 \cdot d_2 \cdot d_5 \cdot d_6 \cdot d_7 \cdot d_{14}}$$

где D1 - показатель функции желательности общего состояния пациентов определенной группы; d1, d2, d3... - показатели функции желательности общего состояния каждого конкретного пациента в определенной группе.

для показателей клинико-лабораторного состояния (ПКЛС):

$$D_2 = \sqrt[6]{d_8 \cdot d_9 \cdot d_{10} \cdot d_{11} \cdot d_{12} \cdot d_{13}}$$

где D2 - показатель функции желательности клинико-лабораторного состояния пациентов определенной группы; d8, d9, d10... - показатели функции желательности клинико-лабораторного состояния каждого конкретного пациента в определенной группе.

для показателей риска возникновения осложнений (ПРВО):

$$D_3 = \sqrt[8]{d_3 \cdot d_4 \cdot d_{15} \cdot d_{16} \cdot d_{17} \cdot d_{18} \cdot d_{19} \cdot d_{20}}$$

где D3 - показатель функции желательности риска развития осложнений в определенной группе пациентов; d3, d4, d15... - показатели функции желательности риска развития осложнений у каждого конкретного пациента в определенной группе.

[2, с. 134].

Статистическая обработка данных выполняли с помощью пакета прикладных программ «Statistica 10.0».

Результаты. Ретроспективный анализ архивного материала показал, что, процент пациентов абсцесс крыловидно-нижнечелюстного пространства от общего числа госпитализированных лиц составлял 24%.

Показатель микрокристаллизации обследованных практически здоровых лиц, принятый за эталон составил 1,5 (1,3–1,9).

Показатель пациентов с диагнозом абсцесс крыловидно-нижнечелюстного пространства был 2,7 (2,5–3,0), что достоверно отличалось от данных эталона ($p < 0,05$).

На 3 сутки после проведения первичной хирургической обработки гнойного очага показатель микрокристаллизации был равен 2,4 (2,2–2,8), что также достоверно отличалось от эталона ($p < 0,05$).

При этом сопоставление данных группы пациентов с абсцессом крыловидно-нижнечелюстного пространства при первом и втором исследованиях были достоверно отличны друг от друга ($p = 0$).

Осложнения на основании клинико-лабораторных данных были констатированы у 2 пациентов. Совпадение данных показателя микрокристаллизации с данными клинического развития ситуации составило 89%.

Клинические примеры динамики показателя микрокристаллизации, представлены на рисунках 1 и 2.

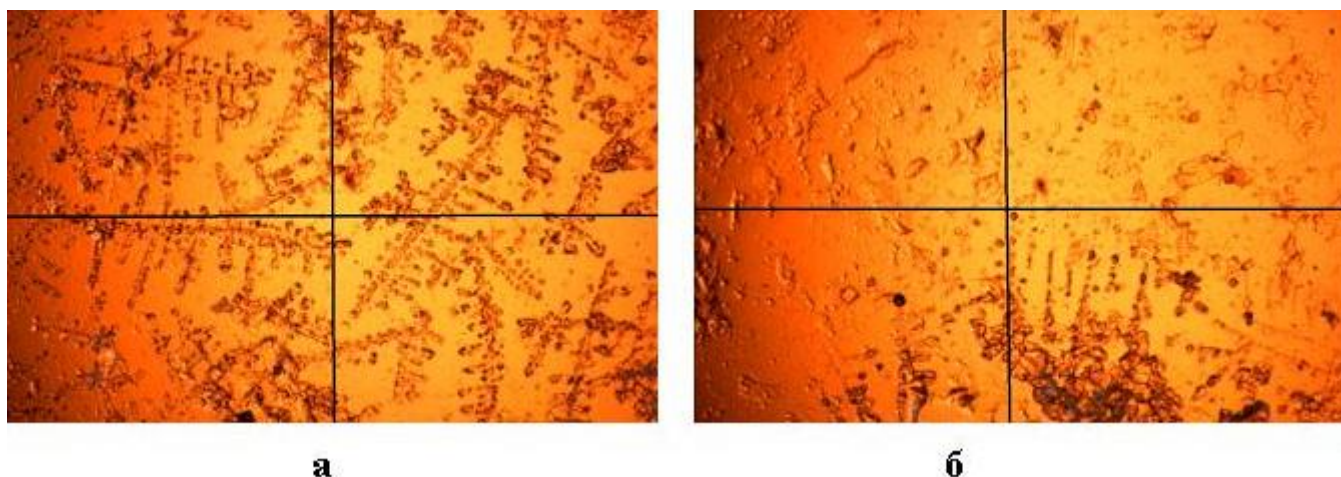


Рисунок 1 – Динамика показателя микрокристаллизации РЖ у пациента К. с диагнозом абсцесс крыловидно-нижнечелюстного пространства после проведения первичной хирургической обработки гнойного очага: а – показатель микрокристаллизации равен 2,0; б – показатель микрокристаллизации равен 2,75 (достоверно отрицательная динамика)

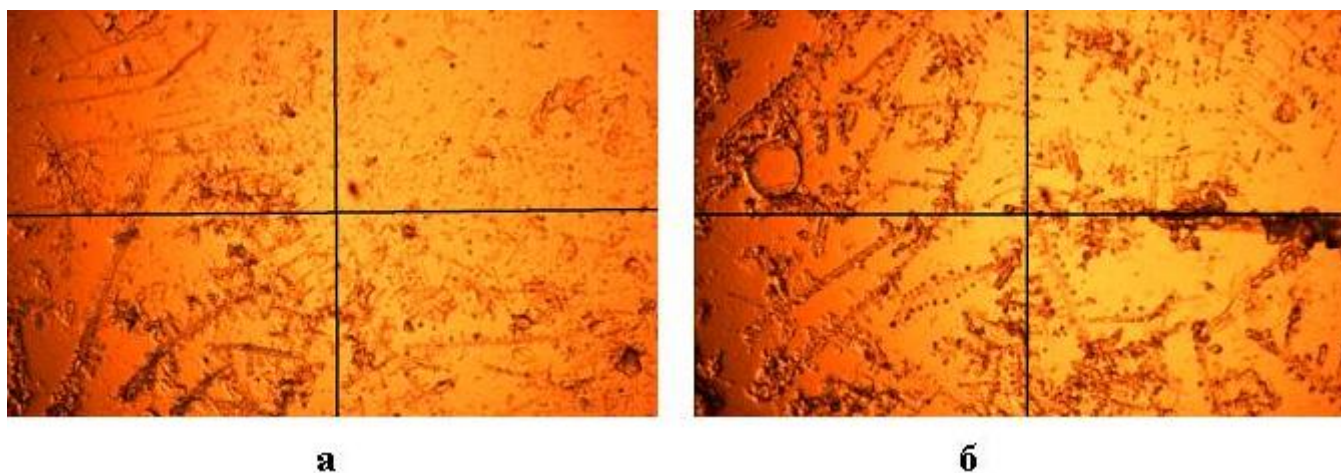


Рисунок 2 – Динамика показателя микрокристаллизации РЖ у пациента Л. с диагнозом абсцесс крыловидно-нижнечелюстного пространства после проведения первичной хирургической обработки гнойного очага: а – показатель микрокристаллизации равен 2,5; б – показатель микрокристаллизации равен 2,0 (достоверно положительная динамика)

Клинические данные анализа медицинских карт пациентов, проходивших лечение в условиях стационара использованием многофакторной анализирующей программы «Прогноз» могут быть представлены следующим образом. У 89% пациентов состояние на момент госпитализации оценивалось как «средней тяжести», а у 11% – как «тяжелое». Изменение конфигурации лица за счет отека околочелюстных мягких тканей присутствовало у подавляющего большинства (97,5%) обследованных пациентов. Гиперемия кожных покровов над очагом поражения присутствовала в 56% наблюдений. Температура тела при поступлении в стационар в среднем составляла $37,4 \pm 0,14$ °С.

Данные лабораторных методов исследования свидетельствовали о том, что число лейкоцитов крови у обследованных пациентов находилось в пределах от $9,7 \pm 2,1$ х

10^9 в 1 л до $17,5+3,1 \times 10^9$ в 1 л. При этом показатели скорости оседания эритроцитов (СОЭ) составили от $24,5+11,4$ мм/час до $32+4$ мм/ч. Число палочкоядерных нейтрофилов было $13,6\pm 1,14\%$, а сегментоядерных - $51,56\pm 14\%$.

Показатели функции желательности D, вычисленные на основе данных анализа медицинских карт пациентов, проходивших лечение в условиях стационара использованием многофакторной анализирующей программы «Прогноз» указывали на то, что показатель общего состояния пациента (D_1) составил $0,73 - 1\pm 0,1$. Данные показателя клинко-лабораторного состояния (D_2) были $0,5 - 0,72\pm 0,1$, а показатель риска возникновения осложнений (D_3) равнялся $0 - 0,45\pm 0,1$.

Осложнения наступили у 9 пациентов, поступивших в стационар по прошествии 3-4 суток после начала заболевания. При этом совпадение данных программы и сведений истории болезни составило 91%. Диагностическая эффективность программы «Прогноз» составила 87%.

Следует подчеркнуть, что при проведении сравнительной оценки прогностической эффективности показателя микрокристаллизации РЖ и многофакторной компьютерной программы «Прогноз» при прогнозировании течения ИВП челюстно-лицевой области было установлено, что полученные результаты не имеют достоверных различий ($p > 0,05$).

Заключение. Сравнительная оценка данных способов прогнозирования течения ИВП при помощи компьютерной многофакторной программы «Прогноз» и показателя микрокристаллизации РЖ, на основании показателя диагностической эффективности убеждают, что последний является гипотетически высоким, не имеет достоверных различий у сравниваемых способов прогнозирования и определяют их прогностическую эффективность, как высокую. Это убеждает в необходимости более широкого использования данных способов прогнозирования течения ИВП челюстно-лицевой области, как в стационаре, так и в поликлинике.

Литература:

1. Боровский Е.В, Леонтьев В.К. Биология полости рта. - М.: «Мед. книга», 2001. - 306 с.
2. Вакуленко Е.Н., Свидло О.А., Рак А.В. Современные требования к организации лечения больных с воспалительными и травматическими повреждениями челюстно-лицевой области // Вест. РГМУ: материалы VIII междунар. XVII Пирогов. науч. мед. конф. студентов и молодых ученых. - 2013. - Спец. вып. №1. - С. 134-135.
3. Ву, Вьет Коунг, Аветиков Д.С., Кравченко С.Б. Современный взгляд на этиологию и патогенез одонтогенных абсцессов и флегмон челюстно-лицевой области // Вісн. пробл. біології мед-ни. - 2014. - №2. - С. 79-83.
4. Гарайшин Р.М. Микробиологическая характеристика одонтогенных флегмон челюстно-лицевой области // Мед. вестник Башкортостана. - 2009. - Т.4, №2. - С. 46-48.
5. Денисов А.Б. Микрокристаллизация слюны: новые методические подходы // Стоматология. - 2007. - №5. - С. 20-23.
6. Изучение содержания дефензинов у больных с гнойно-воспалительными заболеваниями челюстно-лицевой области / Т.П. Иванюшко и др. // Стоматология. - 2014. - №2. - С. 23-26.
7. Использование эхографии в диагностике и в процессе лечения острых воспалительных заболеваний мягких тканей челюстно-лицевой области и шеи / А.И.

- Яременко и др. // Стоматология. - 2011. - №4. - С. 41-44.
8. Итоги обсуждения классификации острых одонтогенных воспалительных заболеваний / Н.Н. Бажанов и др. // Стоматологи. - 1990. - №3. - С. 87-89.
9. Кабисова Г.С., Копецкий И.С. Применение сорбционно-аппликационной терапии в местном лечении гнойно-воспалительных заболеваний челюстно-лицевой области // Мед. вестник МВД. - 2012. - №4. - С. 11-15.
10. Козлов В.А., Егорова О.А. Одонтогенный медиастинит: патогенез, клиника, диагностика, исходы // Мед. академ. журн. - 2004. - №4. - С. 73-78.
11. Кравцевич Л.А., Хоров О.Г. Клинические аспекты, диагноз и лечение флегмон челюстно-лицевой области и шеи // Воен. мед-на. - 2008. - №2. - С. 54-57.
12. Леонтьев В.К. Об особенностях минерализующей функции слюны // Стоматология. - 1983. - №6. - С. 5-8.
13. Мартусевич А.К., Камакин Н.Ф. Кристаллография биологических жидкостей как метод оценки ее физико-химических свойств // Бюл. эксперимент. биологии и мед-ны. - 2007. - №3. - С. 358-360.
14. Порядок проведения клинико-экономических исследований: инструкция по применению / А.А. Гракович и др. № 075-0708: утв. МЗ Респ. Беларусь 03.10.08. МЗ РБ, ГУ «РНПЦ медицинских технологий, информатизации, управления и экономики здравоохранения». - Минск, 2008. - 34 с.
15. Походенько-Чудакова И.О., Игнатович А.П. Применение показателя микрокристаллизации ротовой жидкости для прогнозирования развития воспалительных осложнений при оперативных вмешательствах в полости рта // Стоматолог. - 2013. - №3. - С. 94-95.
16. Походенько-Чудакова И.О., Сурин А.В. Сравнительное сопоставление микрокристаллизации биологических сред у пациентов с хроническим одонтогенным синуситом верхнечелюстной пазухи // Новости хирургии. - 2013. - №3. - С. 79-83.
17. Походенько-Чудакова И.О., Рудая Е.В., Сурин А.В. Микрокристаллизация ротовой жидкости у больных с одонтогенными синуситами верхнечелюстных пазух // Мед. стоматология. - №1. - Кишинев, 2006. - №1857-1328. - С. 205-206.
18. Рединова Т.Л. Микрокристаллизация слюны у детей после приема углеводов и проведения профилактических противокариозных мероприятий // Стоматология. - 1989. - №4. - С. 62-63.
19. Синдром ендогенної інтоксикації – епіфеномен чи нозологічна форма / М. Павловський та ін. // Матеріали VIII конгресу СФУЛТ. - Львів, Трускавець, 2000. - С. 398.
20. Скрипкина Г.И., Питаева А.Н., Сунцов В.Г. Типы микрокристаллизации слюны в совокупности с физико-химическими параметрами ротовой жидкости у кариесрезистентных детей школьного возраста // Инст. стоматологии. - 2011. - №1. - С. 118-121.
21. Способ оценки эффективности проведенного лечебного мероприятия при гнойно-воспалительном заболевании челюстно-лицевой области: № 14565 Респ. Беларусь / И.О. Походенько-Чудакова, Ю.М. Казакова, Н.Д. Походенько; заявитель: УО БГМУ. - №а 20090082; заявл. 23.01.2009; опубл. 23.03.2011 // Афіц. бюл. Вынаходства, карысныя мадэлі, прамысловыя ўзоры. - 2011. - №3. - С. 137.
22. Фомичев Е.В., Сербин А.С., Гумилевский Б.Ю. Динамика показателей иммунного статуса у больных пожилого возраста с одонтогенной флегмоной челюстно-лицевой области на фоне иммуномодулирующей терапии // Кубан. науч.-мед. вест. - 2014. - №3. - С. 119-123.
23. Шатохина С.Н. Функциональная морфология биологических жидкостей – новое направление в клинической лабораторной диагностике // Альманах клин. мед-ны. - 2008. - №18. - С. 50-56.

24. Disseminated necrotic mediastinitis spread from odontogenic abscess: our experience / F. Filiaci et al. // Ann. Stomatol. - 2015. - Vol.6. - P. 64-68.
25. Facial paralysis and mediastinitis due to odontogenic infection and poor prognosis / A. Bucak et al. // J. Craniofac. Surg. - 2013. - Vol.24. - P. 1953-1956.
26. Featherstone J.D. The science and practice of caries prevention // J. Am. Dent. Assoc. - 2000. - Vol.13. - P. 887-899.

Экономика

Взаимосвязь статуса занятости и удовлетворенности жизнью

Леонова Людмила Аркадьевна

Нижегородский филиал федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики»
старший преподаватель

Ключевые слова: экономика труда; незарегистрированная занятость; удовлетворенность жизнью

Keywords: labor economics; unregistered employment; life satisfaction

Аннотация: Снижение уровня социальной напряженности и борьба с «серой» экономикой являются равнозначными задачами государственной политики в социально-экономической сфере. Но нет ли противоречия в этих целях? Верна ли гипотеза о том, что «серый» рынок может снизить социальную напряженность? Одним из путей поиска ответа на этот вопрос является рассмотрение субъективных показателей благополучия. В данной работе обсуждается вопрос связи незарегистрированного статуса занятости и удовлетворенности жизнью.

Abstract: Increase welfare and the fight against the informal employment are the equivalent tasks for the state policy. But is there a contradiction in these goals? Does the gray market decrease social tensions? Subjective well-being can be consider to answer this question. This paper discusses the relation between unregistered employment and life satisfaction.

УДК 331.101;331.523

Удовлетворенность жизнью все чаще становится объектом научного исследования в России и за рубежом. Важность изучения данного явления обусловлена тем, что для стабильного экономического развития общества необходимо не только обеспечение возможностей для получения достойного дохода, но и создание механизмов, которые бы способствовали положительной оценке индивидом социально-экономической среды, окружающей его, что, в свою очередь, невозможно без подробного изучения факторов, влияющих на самооценку индивидом своего благополучия. Истоки анализа удовлетворенностью различными аспектами жизни лежали в области таких наук, как психология и социология. Однако при переносе акцента исследований в

область экономики выяснилось, что анализ удовлетворенности жизнью и работой, в частности, является неотъемлемой составляющей анализа поведения индивида на рынке труда и полезен для формирования представления о рынке труда в целом.

Для оценки удовлетворенности жизнью могут быть использованы субъективные самооценки индивидов. Например, в рамках опроса «Российского мониторинга экономического положения и здоровья населения НИУ ВШЭ» («Российский мониторинг экономического положения и здоровья населения НИУ-ВШЭ (RLMS-HSE)»), проводимый Национальным исследовательским университетом "Высшая школа экономики" и ЗАО «Демоскоп» при участии Центра народонаселения Университета Северной Каролины в Чапел Хилле и Института социологии РАН. (Сайты обследования RLMS-HSE: <http://www.cpc.unc.edu/projects/rllms> и <http://www.hse.ru/rllms>»), используется вопрос насколько человек удовлетворен своей жизнью в целом, подразумевающий ответ от 1 до 5. Дискретные значения ответов соответствуют уровням удовлетворенности жизнью: совсем не удовлетворен; не очень удовлетворен, и да, и нет; скорее удовлетворены; полностью удовлетворен (для удобства интерпретации повышение численного значения переменной удовлетворенность жизнью соответствует более высокому уровню удовлетворенности в ответе).

Исходя из динамики среднего уровня удовлетворенности жизнью (рис. 1) можно сделать вывод о тенденции к росту удовлетворенности жизнью в России, что говорит о более позитивном восприятии людьми окружающей обстановки и положения в ней.

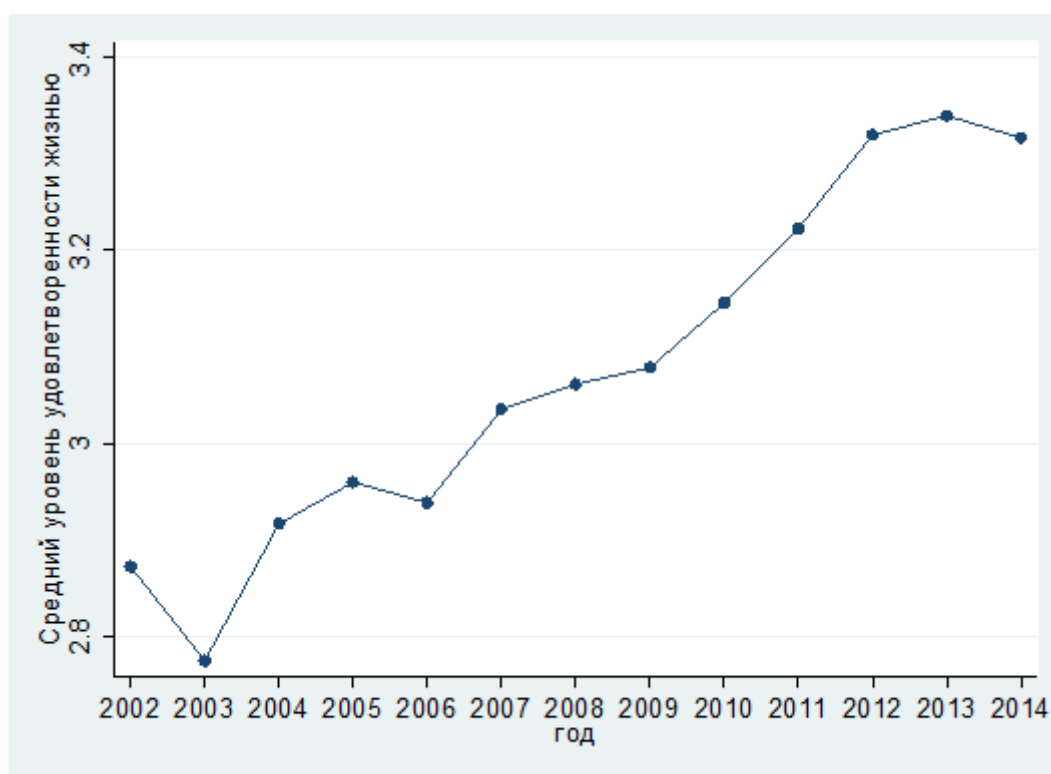


Рис. 1. Динамика среднего уровня удовлетворенности жизнью

Источник: расчеты автора на основе данных RLMS-HSE за 2002-2014 гг.

Одним из наиболее важных направлений для анализа в контексте удовлетворенности жизнью является неформальный сектор экономики, а точнее – сектор незарегистрированной занятости, т.к. изучение этого института дает ключ к пониманию многих факторов и причинных связей между занятостью и удовлетворенностью жизнью. Первое десятилетие XXI века отметилось в России ростом занятости в неформальном секторе экономики.

Существует множество различных подходов к определению терминов неформальная и незарегистрированная занятость. При этом авторы включают в эти виды занятости различные группы индивидов, определяемые по спектру характеристик рабочих мест, специфике выполняемой работы и т. д.

Наиболее общая концепция неформальной занятости может быть определена как трудовая занятость «с незарегистрированными отношениями наниматель-работник, не затрагиваемая государственной системой налогообложения и регулирования» [7]. Существует и такое определение: незарегистрированная занятость — это продажа товаров и оказание услуг, которые законны и допустимы, но при этом происходит утаивание доходов, укрытие от налогов и целей трудового законодательства [6].

Необходимо обратить внимание, что в случае неформальной занятости индивид работает в организации, занимающейся легальной деятельностью, соответствующей закону, но его трудовые отношения не оформлены официально в соответствии с требующимися нормативами.

При рассмотрении распределения ответов об уровне удовлетворенности жизнью можно отметить схожесть распределений в процентах индивидов, выбравших определенный уровень удовлетворенности, для неформальной занятости и работников с оформленными трудовыми отношениями (рис. 2). Однако наблюдается небольшая скошенность влево (к более низким ответам об удовлетворенности жизнью) для работников, принадлежащих к неформальной занятости.

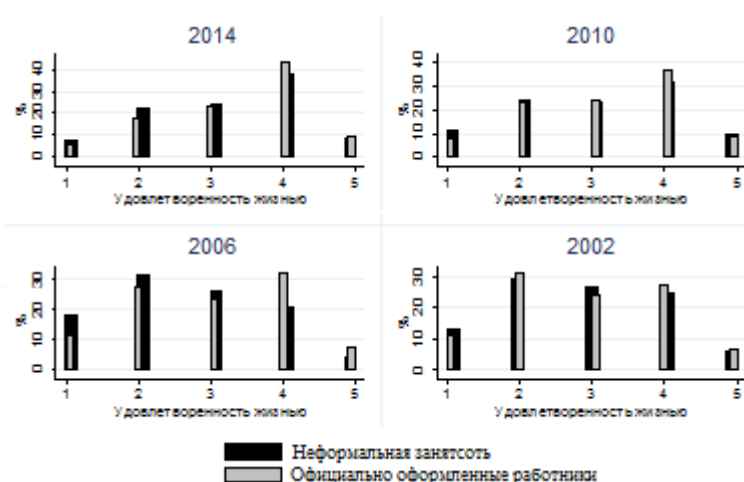


Рис. 2. Распределения ответов об уровне удовлетворенности жизнью за 2002, 2006, 2010 и 2014 гг.

Источник: расчеты автора на основе данных RLMS-HSE за 2002-2014 гг.

В то время, как для неформальной занятости не свойственно гендерное различие в субъективных оценках удовлетворенности жизнью, для работников, имеющих трудовой контракт, женщины склонны сообщать о более низкой удовлетворенности жизнью (рис. 3).

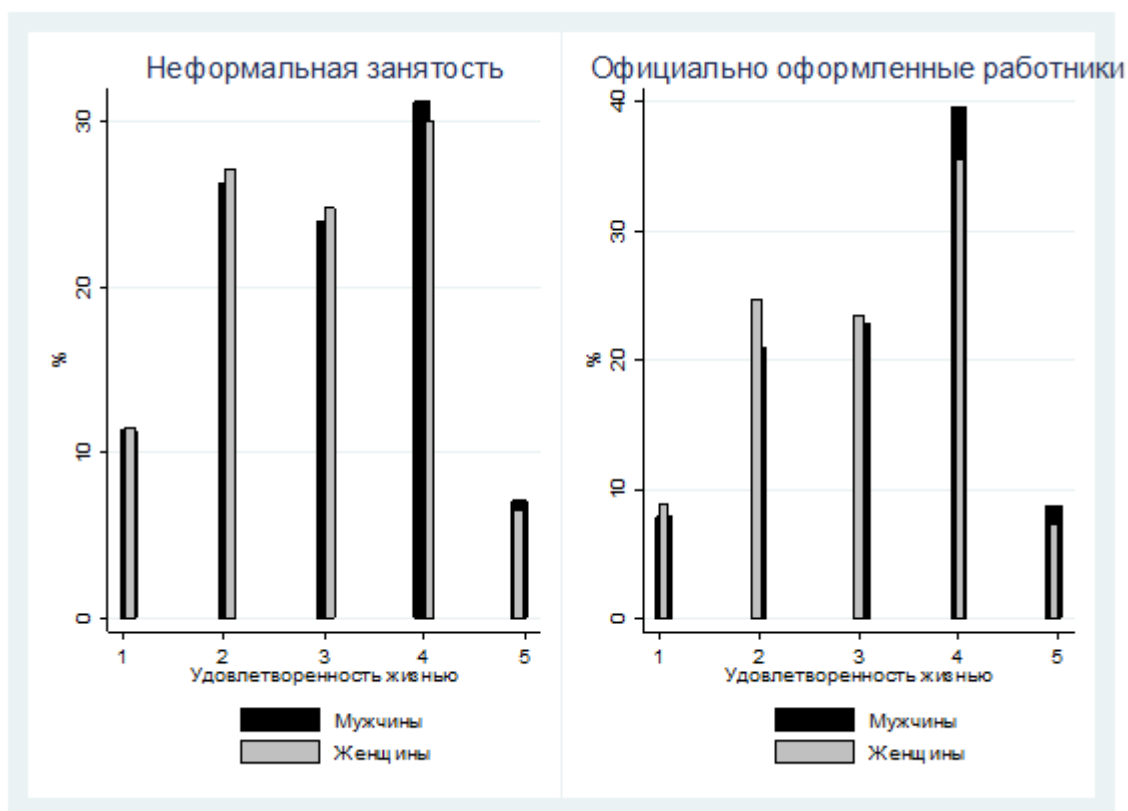


Рис. 3. Распределения ответов об уровне удовлетворенности жизнью для неформальной занятости и официально оформленных работников

Источник: расчеты автора на основе данных RLMS-HSE за 2002-2014 гг.

Данные RLMS-HSE за 2009 год стали основой для описания среднего представителя группы неформально занятых по сравнению с формально занятыми в исследовании В.Е. Гимпельсона и Р.И. Капелюшникова. В работе дается следующая характеристика представителя неформальной занятости: он моложе, чем наемный работник формального сектора; является представителем сферы услуг или строительства; его уровень образования ниже, чем у занятого формально; а заработки при работе по найму сопряжены со штрафом в 16% [1].

Большой уровень гибкости и лучшие возможности для инициативы и индивидуального творчества являются отличительными чертами рынка неформальной занятости [3; 9; 10]. Вместе с тем, в определенных случаях, как-то: безработица или чрезмерная конкуренция на рынке формальной занятости – решение стать неформально занятым является вынужденным выбором индивида, т.к. работа в секторе неформальной занятости, несмотря на очевидные недостатки, является лучшим вариантом по сравнению с безработицей, а порою, и по сравнению и с официальной занятостью [3; 5].

Последствия выбора индивидом между формальным и неформальным видом занятости остается менее изученным в научной литературе вопросом, особенно в сравнении с положительными и отрицательными моментами этих видов трудоустройства работника. Одним из основных параметров сравнения различных секторов занятости и положения работников в них является доход, однако не стоит преуменьшать роль таких факторов, как уверенность в будущем, социальные гарантии, иные конкурентные преимущества работодателей. В данной работе акцент сделан на изучении взаимосвязи между субъективным благосостоянием (тем, как индивиды оценивают их уровень удовлетворенности жизнью) и сменой статуса занятости.

Работы Г. Крстик и П. Санфей и А. Феррер-и-Карбонелл и К. Герксхани на данных балканских стран показывают, что для большинства работников неформального сектора выявлены более низкие по сравнению с официально занятыми коллегами оценки субъективного благополучия [8; 4].

На российских данных взаимосвязь неформальной занятости и субъективного социального статуса исследуется в работе А.А. Зудиной [2]. Автор приходит к выводу, что нет оснований говорить о значимом влиянии неформальности на систему социальной стратификации и социального неравенства. В исследовании обращается внимание на качество институтов формального сектора, на то, что формальная занятость в восприятии занятого населения не связана ни с возможностью улучшить свое благосостояние, ни с системой социальной защиты.

Настоящая работа посвящена взаимосвязи между тем, каким образом оформлены трудовые отношения гражданина с работодателем и в какой связи это находится с уровнем удовлетворенности жизнью.

Труд является ключевым источником для получения денежных средств для индивида, в связи с чем представляется немаловажной та роль, которую играет юридическое оформление и закрепление трудовых отношений на сознание человека и его отношение к работе и к жизни. С позиций рассмотрения оформления трудовых отношений, можно выделить: официальную занятость, частично оформленную занятость и неофициальную или незарегистрированную занятость. Официально оформленная занятость характеризуется полным соблюдением норм трудового законодательства при оформлении на работу и соблюдением всех норм в ходе рабочего процесса. Частично официальной занятости характерно лишь частичное соблюдение закона, а равно соблюдение формальных предписаний с допуском при этом фактических искажений (в частности, указание заниженной заработной платы в трудовом договоре и проч.). Незарегистрированная занятость предполагает полное отсутствие какого-либо юридического оформления и закрепления трудовых отношений.

Представляется верным предположение о том, что вид оформления трудовых отношений влияет на такие аспекты, как гарантированность прав работника, отсутствие нарушений законодательства и, как следствие, оснований для привлечения к ответственности, оптимизм работника относительно сохранности его трудовых отношений, размер заработной платы, перспективы карьерного роста, социальные гарантии и прочее. Многие из указанных факторов влияют на уровень удовлетворенности жизнью прямо либо косвенно, а значит, представляют интерес для нашего исследования.

Официальная занятость подразумевает под собой оформление трудового договора в соответствии с законодательством и отражение в нем фактически достоверной информации об условиях труда, трудовом распорядке, должностных обязанностях, полномочиях, размере оплаты и проч. Кроме того, следует включить в указанное определение и соблюдение прав работника в ходе трудовых правоотношений, а равно реальность права работника на защиту своих интересов в административных и судебных органах. Представляется верным предположение, что такого рода вид занятости характерен для определенных категорий работодателей: государственные и муниципальные органы, государственные учреждения и предприятия, зарубежные корпорации, представителя отечественного крупного бизнеса. Все указанные виды работодателей следует объединить по признаку уверенного финансового достатка, которые позволяет сделать выбор в пользу добросовестного исполнения трудового законодательства, хоть это и связано с увеличением издержек работодателя в сфере налогообложения и выплат работникам. Таким образом, официальная занятость – признак уверенности работодателя в своих финансовых силах. Официальная занятость позволяет работнику чувствовать себя максимально защищено за счет документального подтверждения всех его прав, что позволяет рассчитывать на реальную возможность их защитить (что, в свою очередь, снижает соблазн их нарушить).

Важно отметить, что официальная занятость позволяет делать работнику оптимистичные предположения относительно своего будущего, т.к. во-первых, как ранее упоминалось, официальная занятость является признаком финансовой устойчивости работодателя, а во-вторых, позволяет иметь существенные отчисления в счет будущей пенсии, которая, в свою очередь, влияет на уверенность человека в своем будущем.

Вместе с тем, официальная занятость дает работодателю широкий набор рычагов воздействия на работника, т.к. включает в себя и необходимость четкого соблюдения должностной инструкции, и отсутствие у работника на случай конфликтной ситуации каких-либо компрометирующих предприятие перед административными органами сведений. Кроме того, общая привлекательность работодателя влечет за собой моральное давление на работника в плане высокого числа желающих получить его должность.

Таким образом, официальная занятость может иметь позитивное влияние на уровень удовлетворенности жизнью ввиду следующих факторов: устойчивость финансовых позиций работодателя; уверенность в сохранности рабочего места; документированные гарантии прав работника; отчисления на пенсию; реальная возможность защиты своих интересов в судебных органах; соблюдение социальных гарантий (отпуск, больничный, декрет и проч.).

Вместе с тем, многие факторы, представляющие на первый взгляд небольшое значение, могут иметь существенное негативное влияние на уровень удовлетворенности жизнью, как-то: необходимость строго выполнения трудовых обязанностей; высокий уровень конкурса на место; отсутствие заведомых нарушений со стороны работодателя, что исключает возможность защиты своих интересов за счет использования таких нарушений в своих целях.

Частично официальная занятость характеризуется неполным соблюдением норм трудового законодательства. Прежде всего, речь идет о соблюдении

законодательства лишь де-юре, формально, путем соответствия всем требованиям документально, но ограничением прав работника в действительности. Примерами тому могут служить, например, указание заниженного официального размера заработной платы, что влечет ущемление прав работника, а равно принятие на работу с обязательным написанием работником заявления об увольнении по собственному желанию без указания даты, что дает возможность работодателю формально законно уволить работника в любое время. Данный вид занятости представляется более близким к неофициальной, нежели чем к официальной, т.к. гарантия прав работника носит настолько сомнительный характер, что позволяет охарактеризовать статус работника как скорее незащищенный. Занятость такого рода, тем не менее, имеет позитивные аспекты, т.к. работодатель, стремясь избежать каких-либо нарушений закона, вынужден пусть в урезанном виде, но осуществлять защиту интересов работника: предоставлять оплачиваемый (хотя и не в полной мере за счет указания заниженной заработной платы) отпуск, осуществлять отчисления на пенсионный счет и проч.

Вместе с тем, следует отметить, что частично официальная занятость близка к неофициальной в плане слабой защиты прав работника, но схожа с официальной касаясь защиты прав работодателя, т.к. формальное соблюдение всех норм закона ставит работодателя в неуязвимое перед административными органами положение, а равно влечет обязанность работника четко соблюдать установленные инструкции и положения, т.к. их выполнение предусмотрено трудовым договором. Соответственно, обоюдные уступки сторон трудовых отношений, вернее, обоюдное отклонение от требований закона, влечет с одной стороны, пусть частичную, но гарантию прав работника, с другой стороны, жесткую регламентацию и дисциплину труда, вызванную наличием формальной фиксации трудовых отношений.

Частично официальная занятость, как любой симбиоз, имеет смешанное влияние на уровень удовлетворенности жизнью, прежде всего, по причине своего не до конца определенного статуса. В рамках ранее рассмотренных статусов занятости, работник определенно знает – он либо защищен, либо не защищен, и само знание отсутствия защиты уже влияет на сознание работника, позволяя ему четко осознавать свое положение. Частичная же занятость негативно влияет на работника тем, что может послужить основанием возникновения иллюзии защищенности, которая может рассеяться в самый неподходящий момент.

Предложение работодателем незарегистрированной формы занятости прежде всего обусловлено тем, что отсутствие официального оформления трудовых отношений позволяет работодателю существенно сократить издержки, связанные с обеспечением социальных гарантий работника, что, в свою очередь, ведет к максимизации прибыли. Высокий уровень налоговой нагрузки может спровоцировать переход к созданию рабочих мест с незарегистрированной занятостью. Несмотря на заведомую незаконность такого вида трудоустройства, он является достаточно распространенным.

Очевидными представляются факторы, являющиеся негативными для работника в случае незарегистрированной занятости. Отсутствие защищенности прав работника - защита собственных интересов в административных и судебных органах представляется малореальной и туманной при отсутствии каких-либо документов. Отсутствие отчислений в счет будущей пенсии, ввиду полного несоблюдения норм трудового законодательства, работодатель не имеет даже возможности официально

отчислять денежные средства на пенсионный счет работника. Зависимость работника от работодателя в плане соблюдения социальных гарантий – работник не имеет рычагов влияния кроме собственного увольнения, способных заставить работодателя соблюдать права работника на отпуск, пособие по болезни и так далее.

Вместе с тем, не стоит преувеличивать влияние отсутствия социальных гарантий на уровень удовлетворенности жизнью работником, т.к. возможность трудиться и получать финансовое вознаграждение могут являться более приоритетными, чем возможность ежегодно отдыхать либо забота о будущей пенсии. Кроме того, стоит отметить, что отказ от большинства гарантий своих интересов является заведомым осознанным выбором работника, который он осуществляет в целях получения возможности работать, что вызвано либо высоким уровнем заработной платы, либо возможностью иметь дополнительный заработок, либо возможностью реализации своих способностей и желаний. Кроме того, нередко неофициальная занятость является единственно возможным видом занятости для человека, например, ввиду отсутствия у него достаточной квалификации, необходимых разрешений, регистрации по месту проживания, достижения возраста и так далее.

Наемные работники в соответствии с теорией принципал-агент могут быть отнесены к разряду рискофобов. Незарегистрированная занятость не затрагивается какими-либо правовыми механизмами, а, следовательно, является менее защищенной и более рискованной формой занятости. В результате, незарегистрированная занятость может быть связана у наемных работников с меньшей уверенностью и соответствовать более низкому уровню удовлетворенности жизнью по сравнению с зарегистрированной занятостью. С другой стороны, незарегистрированная занятость наемных работников может стать фактором увеличения удовлетворенности жизнью в сравнении с зарегистрированной занятостью. Для низкоквалифицированных работников незарегистрированная занятость может быть связана с принципиальной разницей в получаемом доходе при уплате налогов работодателем или при уклонении от исполнения обязательных отчислений в бюджет. Кроме того, и для наемных работников наряду с самозанятыми может быть важен свободный график или меньший контроль со стороны работодателя.

Таким образом, характер связи принадлежности к незарегистрированной занятости и удовлетворенности жизнью неоднозначен. Но изучение данного вопроса актуально для формирования полной картины о современном российском рынке труда и для осознания принципов функционирования неформального сектора.

Литература:

1. Гимпельсон В. Е., Капелюшников Р. И. Нормально ли быть неформальным? // Экономический журнал Высшей школы экономики. 2013. Т. 17. № 1. С. 3-40.
2. Зудина А. А. Неформальная занятость и субъективный социальный статус: пример России // Экономическая социология. 2013. Т. 14. № 3. С. 27-63.
3. De Grazia R. Clandestine employment: A problem of our times // International Labour Review. 1980. №119 (5), pp. 549–563.
4. Ferrer-i-Carbonell A., Gerxhani K. Subjective welfare and (in)formal sector in a transition country // Social Indicators Research. 2011. №102 (2), pp. 315–331.
5. Gerxhani K. The informal sector in developed and less developed countries: A literature survey // Public Choice. 2004. №120 (3–4), pp. 267–300.
6. International Labour Office. Decent work and informal economy // International Labour

Conference. 90th Session. Report VI. – Geneva, 2002.

7. International Labour Office. Resolution concerning statistics of employment in the informal sector, adopted by the Fifteenth International Conference of Labor Statisticians (January 1993) / International Labour Office // Current International Recommendations on Labour Statistics, 2000 Edition. – Geneva, 2002.

8. Krstic G., Sanfey P. Mobility, poverty and well-being among the informally employed in Bosnia and Herzegovina // Economic System. 2007. №31, pp. 311–335.

9. Marcouiller D., de Castilla V. R., Woodruff C. Formal measures of the informal-sector wage gap in Mexico, El Salvador, and Peru // Economic Development and Cultural Change. 1997. №45, pp. 367–392.

10. Renooy P. H. The informal economy: Meaning, measurement and social significance. // Netherlands Geographical Studies, Amsterdam. 1990.

Информационные технологии

Развитие информационного общества в РФ

Казанин Никита Николаевич

студент

Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
кафедра Бизнес-информатики и экономики

Научный руководитель: Виноградов Дмитрий Викторович, старший преподаватель кафедры «Бизнес-информатика и экономика», Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых

Ключевые слова: информационное общество; постиндустриальное общество; информатизация

Keywords: information society; post-industrial society; informatization

Аннотация: В статье рассмотрен процесс информатизации страны; шаги, предпринимаемые сегодня для повышения компьютерной грамотности населения; степень вхождения России в мировое информационное общество на сегодняшний день.

Abstract: This article is about process of informatization in Russia; is about steps that government do to increase computer literacy of the population of the country; is about the extent of Russia's entry into the global information society of today.

УДК 316.324.8

Информационное общество — общество, в котором большинство работающих занято производством, хранением, переработкой и реализацией информации, особенно высшей ее формы — знаний.

Процесс компьютеризации, происходящий в информационном обществе, предоставляет людям доступ к практически неограниченному объему информации и обеспечивает высокий уровень автоматизации процесса обработки информации в социальной и производственной сферах. Движущей силой общественного развития становится производство информационного продукта.

В сравнении с индустриальным обществом, в котором все силы направлены на производство и потребление товаров, в постиндустриальном производятся и потребляются знания и интеллект, увеличивается доля умственного труда, от человека требуются способности к творчеству, увеличивается спрос на знания.

В настоящее время практически все страны мира осуществляют процесс информатизации. Основной признак постиндустриального общества - общедоступность к информации для всех жителей страны. В США по некоторым данным доступность интернета составляет 89%. На основе этого можно сказать, что Америка вплотную приблизилась к переходу в информационное общество, но всё же ещё не перешла в него.

К факторам социально-экономического и научно-технического развития, сформировавшихся в России за последние годы и рассматриваемых в качестве предпосылок перехода к постиндустриальному обществу, можно отнести:

- Информация становится одним из многих ресурсов развития общества, масштабы ее использования сопоставимы с такими традиционными ресурсами как сырье и энергия.
- В стране ускоренными темпами происходит развитие средств и систем телекоммуникации. Количество русскоязычных пользователей Интернета уже достигло 82 миллионов, стремительно растет доля рынка средств мобильной связи.
- В общественном сознании с экономической и политической точек зрения складывается понимание важности и актуальности перехода к постиндустриальному обществу.

Информатизация — это ключ к решению множества проблем социально незащищенных и уязвимых категорий граждан [2]. Новые технологии дают молодежи полноценное образование, независимое от уровня их доходов и места проживания, возможность осознать себя как гражданина своей страны. Для людей пожилого возраста информационные технологии смогут заполнить избыток свободного времени. Инвалидам и людям с ограниченной мобильностью компьютерные сети дают возможность получить образование и работу, предоставляют гарантию полноценного участия в жизни общества, возможность чтения книг в электронных библиотеках, общения с близкими и друзьями на расстоянии.

Одной из ключевых сфер с точки зрения вхождения в постиндустриальное общество является школа. Усилия, которые будут вложены в процесс информатизации российской школы, дадут многократную отдачу – ученики с ограниченными возможностями смогут обучаться дистанционно, обучение с использованием новых технологий позволит упростить и ускорить усвоение получаемого детьми материала, станет возможным проведение различных опытов и экспериментов, которые раньше попросту невозможно было провести.

Однако чтобы все выше описанное стало возможным, в сфере образования нужно решить следующие первоочередные задачи:

- Необходимы современные информационно-коммуникационные технологии, средства мультимедиа, разработка различных обучающих программ, которые способствуют стандартам в сфере образования.
- Следует создать доступные каждому информационные ресурсы, которые будут специализироваться на решении образовательных задач – разработки баз и банков данных, электронных библиотек.
- Внедрение новых технологий в образовательные процессы потребует от преподавателей совершенно новых знаний и навыков в сфере ИКТ, следовательно необходимы центры профессиональной подготовки педагогов и курсы повышения их квалификации, связанные с изучением современных средств информатизации.

Некоторые из задач уже выполняются и успешно используются в средних учебных заведениях. Так, во многих школах совсем недавно была внедрена система электронного дневника – портала на котором каждый родитель, имея доступ к системе, имеет возможность контролировать успеваемость ребенка и узнавать домашние задания.

Процесс информатизации связан с внедрением в повседневную жизнь людей технологий и устройств, призванных обеспечить доступность информации. Необходимо решить следующие задачи в области формирования и развития индустрии информационно-коммуникационных услуг:

- Разработка недорогих специализированных устройств, обеспечивающих сетевое взаимодействие потребителей с информационно-справочными и консультативными системами социального назначения.
- Создание экономических условий, облегчающих интеграцию государственных и негосударственных структур в освоении и развитии рынка информационных и коммуникационных услуг для населения [3].
- Разработка систем для программно-содержательной и сервисной поддержек рядовых пользователей ПК.

В данной сфере уже сделан достаточно большой прогресс. Как пример можно привести портал госуслуг РФ на котором после процесса регистрации пользователь может подать необходимые документы на оформления загранпаспорта, проверить задолженности по оплате налогов, зарегистрировать транспортное средство. Весь процесс занимает в разы меньше времени, чем раньше, когда нужно было специально приезжать в государственное учреждение и отстаивать в нем очереди.

Для ускорения процесса информатизации, необходима координация действий общества и власти - необходима целенаправленная и продуманная государственная политика. В России уже разработаны соответствующие программы, принят и реализуется ряд основополагающих документов. Разработана «Концепция формирования информационного общества в РФ», нацеленная на разработку комплекса мер, позволяющего обеспечить устойчивое, планомерное, безопасное и эффективное продвижение России к информационному обществу. Она определяет основные социально-экономические, технико-технологические, культурные и политические условия и предпосылки такого движения, положений и приоритетов

государственной политики, обеспечивающих устойчивую динамику развития постиндустриального общества в России.

Информационное пространство, являясь основой политического, социально-экономического и культурного развития и обеспечения безопасности РФ, позволяет развивать постиндустриальное общество в государстве и обеспечивать его вхождение в мировое информационное сообщество.

Литература:

1. Институт современного развития [Электронный ресурс] Режим доступа <http://www.insor-russia.ru/ru/programs/strategies/289>
2. Институт свободы. Московский либертариум [Электронный ресурс] Режим доступа <http://http://www.libertarium.ru/68568>

Социология

Влияние гендерных особенностей на частоту суицидальных попыток и завершённых случаев самоубийств

Велиева Руфана Мамед кызы
студентка

Велиева Нармин Мамед кызы; Велиев Фарид Мамед оглы, студенты Кемеровской Государственной Медицинской Академии

Научный руководитель: Валентина Ивановна Косачева, кандидат философских наук, доцент кафедры философии и психологии в Кемеровской Государственной Медицинской Академии

Ключевые слова: суицид; гендерные особенности; число завершённых суицидов.

Keywords: suicide; gender characteristics; the number of completed suicides.

Аннотация: Самоубийство - очень важная проблема нынешнего общества. Многие считают, что именно женщины чаще пытаются покончить жизнь самоубийством, в этой статье мы попытались доказать обратное.

Abstract: Suicide - very important issue this obschestva. Mnogie believe that women often try to commit suicide, in this article we have tried to prove the opposite.

УДК 316.624.3

Введение: Самоубийство - очень важная проблема современного общества, которая отрицательно влияет на все отрасли жизни.

Актуальность: Россия является одним из лидеров по числу самоубийств, и находится на 4 месте.

Цель исследования: - изучить взаимосвязь между частотой совершения суицидальных попыток и случаев и гендерными особенностями.

Задачи исследования: выявить взаимосвязь между частотой совершения суицидальных попыток и случаев и полом.

Материалы и методы исследования: Для решения поставленных задач были применены общие научные методы логического анализа и синтеза, сравнений и аналогий, а также методы системного анализа.

При написании данной работы были использованы научные статьи медицинских периодических изданий.

Основными источниками для исследования данной темы явились работы Богоявленского Д.Д., Берченко Н. Г. Дюркгейм Э., Исак О.В., Мягков А.Ю. и пр.

В данных статьях подробно рассмотрены проблема суицида, влияние гендерных особенностей на частоту самоубийств, зависимость способа суицида от пола и т.д.

Есть лишь одна по-настоящему серьезная философская проблема - проблема самоубийства. Решить, стоит или не стоит жизнь того, чтобы ее прожить, - значит ответить на фундаментальный вопрос философии. Все остальное - имеет ли мир три измерения, руководствуется ли разум девятью или двенадцатью категориями – второстепенно. Именно так начинается произведение Альбер Камю "Миф о Сизифе". [1]. Почему люди идут на добровольное лишение себя жизни? Что заставляет их это сделать? Кто чаще - мужчины или женщины предпринимают попытки суицида, почему предпринимаются эти попытки, какие способы наиболее часто предпринимают?. Попробуем разобраться в этом.

Самоубийство – по словам автора это феномен, глубоко укорененный в социальной структуре общества». Его проявления в том или ином обществе зависят от многих характеристик, включая социально-демографические, экономических, семейных, религиозных, временных и многих других факторов. [8]. Теперь попробуем разобраться в гендерных особенностях суицида. Как свидетельствуют результаты статистических исследований, соотношение женских и мужских завершённых самоубийств в мире колеблется от 1:2, такое соотношение в Японии, Дании до выраженного 1:6 (Мексика, Чили). [7]. Исследователи П. В. Пучков, Л. С. Беляева проанализировали 819 анкет пациентов психодиспансера. [11]. Анализировалась половозрастная структура суицидальной смертности в 1999 - 2007 гг. В ходе этого исследования - мужчины составили 81,2% всех случаев суицидов. [2]. Обратимся к теории Зигмунда Фрейда, в которой говорится что суицид это выражение неосознанных конфликтов Эросом и Танатос. По мере старения сила Эроса убывает, а сила Танатоса возрастает. Крайней формой проявления силы Танатоса со слов З. Фрейда является самоубийство. [16]

Обратимся к исследованиям других авторов, так например статистика суицидального поведения в республике Коми также подтверждает гендерную специфику суицида, отношение мужских суицидов к женским 3/1. [14]

В свое время П. А. Сорокин отмечал, что "женщины дают меньший процент самоубийств, чем мужчины. Хотя предпринимают попытки самоубийств немного чаще.[13]

В исследовании Е.С. Ушаковой напротив была выявлена гендерная склонность к суициду- мужчин [15]

Среди причин суицида многие начинают выделять низкое материальное обеспечение, и соответственно неудовлетворенность жизнью, а так как чаще всего это очень сильно беспокоит мужчин, то это подтверждает то, что чаще мужчины предпринимают попытки к суициду Б. Янг в своем исследовании выяснил тот факт, что однопроцентный рост доходов на душу населения приводит к снижению самоубийств в среднем на 0,1%.[12] То есть получается, что с обеднением населения увеличивается число суицидов, а так мужчины более серьезно тревожатся о своем материальном положении, поэтому на них это оказывает в большей мере суицидогенное действие. Это явление залегло глубоко, так как издавна- еще со времен первобытного строя- мужчина являлся добычиком.

С точки зрения Давыдова, мужчины острее, чем женщины, реагируют на ухудшение жизненных, что и объясняет почему он сильнее распространен в экономически неблагоприятных странах[4]. Однако, почему Швеция-одна из богатейших стран в мире –один из лидеров по количеству суицидов. Наверное, материальное положение, играет не самую важную роль в структуре причин самоубийств, а здесь имеется совокупность факторов, которые взаимоотношающиеся.

Об этом же говорил в своей статье Д.Д. Богоявленский. Особенность российских самоубийств - их очень высокая интенсивность у мужчин средних возрастов. [2] Н. Г. Берченко и соавторы выявили такую же тесную связь. Соотношение мужчин и женщин в проведенном исследовании составило 52,3% и 47,7%. Мы видим, что разброс не столь выражен. Однако среди завершенных суицидов мужчины составили - 79,8%, а женщины 20,2%. [3]. Значительное преобладание завершенных мужских суицидов. Обратимся к другим исследованиям.

О.В.Исак, исследуя динамику самоубийств в зависимости от пола в Мордовии, выявил что как в городах, так и в селах число самоубийств среди мужчин в среднем в шесть раз больше, чем среди женщин. [6]

Наверное, невозможно говорить о самоубийстве, не затронув идеи Э.Дюркгейма в этой области, который много времени посвятил данной проблеме. Он считает, что мужчины чаще совершают самоубийства из-за того, что у них более низкая адаптация к обществу, чем у женщин [5].

Мужчина по мимо всего активнее участвует в общественной жизни, сильнее испытывает на себе ее влияние, дезорганизацию и поэтому чаще подвержен самоубийству чем женщины. [6]

И.Б. Орлова считает, что сталкиваясь со множеством проблем, некоторые из мужчин переживают чувство беспомощности, которое провоцирует депрессивное состояние, тем самым стимулируя самоубийство. Если в той же ситуации оказывается женщина – ее отвлекают от таких мыслей ведение домашнего хозяйства, забота о детях, семье. [9]. Таким образом, эти функции являются факторами- предотвращающими,

смягчающими появление и исполнение этих мыслей. Но здесь необходимо отметить, что французские исследователи К.Помро и М. Делом объясняют это тем, что такое соотношение связано со способом самоубийства, к которому прибегают самоубийцы. Каждый мужчина независимо от возраста, предпочитает механические или сильно травматические средства (повешение, огнестрельное оружие, автомобильное столкновение); женщина чаще всего обращается к таким способам самоубийства после 55 лет, и предпринимает относительно <мягкие> способы. [10]В основном женщины предпринимает более демонстративные попытки суицида. К примеру-прием таблеток, перерезывание вен дистального отдела предплечья. Так как эти методы менее травматичные, то в большинстве случаев удается спасти человека в таких случаях. Именно поэтому количество завершенных женских самоубийств очень низкое.

Таким образом, в ходе исследования выявлено, что мужчины действительно чаще предпринимает попытки самоубийства и лишают себя добровольно жизни и это неизменно долгое время, так как в ходе данного исследования были взяты статьи 1990-2015 года. И если у женщин эти попытки не всегда заканчиваются желаемым(в связи использованием не сильно травмирующих методов как таблетки-снотворные, перерезку вен- часто успевают придти на помощь), то в случае мужской попытки самоубийства, более чем в половине попыток суицида заканчиваются плачевно(используются сильно травмирующие методы - повешение, огнестрельное оружие, автомобильные катастрофы), и в большинстве случаев оказание помощи уже не имеет смысла, так как наступает мгновенная смерть.

Литература:

1. Альбер Камю. Миф о Сизифе. М.: Изд-во "Радуга", 1988. 464 с.
2. Богоявленский Д. Д. Российские самоубийства и российские реформы // Социол. иссл. 2002. № 5. С. 99–102.
3. Берченко Н. Г., Толсташева Н. Г., Якушкин Н. В. Суициды в Витебской области. Социол. иссл. 2011. № 6.
4. Давыдов А.А. Самоубийства, пол и золотое сечение // Социол. иссл. 1991. № 5. С. 99–102.
5. Дюркгейм Э. Самоубийство: Социологический этюд: Пер. с фр. А.Н. Ильинского. СПб.: Союз, 1998.
6. ИСАК О.В. Самоубийство в Молдове с позиций Дюркгейма// Социол. иссл. 2004. № 12.
7. Кулганова В.А. СПб.: 1999.
8. Мягков А.Ю. Темпоральные характеристики самоубийств: опыт эмпирического изучения// Социол. иссл. 2006, N 9
9. Орлова И.Б. Самоубийство-явление социальное// Социологические исследования. 1998. № 8. С. 69-73.
10. Помро К. и др. Суицидальное поведение в юношеском возрасте // Социальная и клиническая психиатрия. 2005.
11. Пучков П. В., Беляева Л. С. Характеристики суицидального поведения в Саратове // Социол. Исслед 2011, N6
12. Смидович С.Г. Самоубийства в зеркале статистики // Социолог. исследования. 1990. №4. С. 75 С.
13. Сорокин П. Самоубийство, как общественное явление // Социол. иссл. 2003, N2
14. Теребихин В. М. Флюктуации суицидального поведения населения республики Коми. //Социологический иссл. 2010 N10

15. Ушакова Е.С. Суицидальные риски. // Социол. исслед. 2008, N2
16. Фрейд З. Печаль и меланхолия. // Суицидология: Прошлое и настоящее: Проблема самоубийства в трудах философов, социологов, психотерапевтов и в художественных текстах.- М.,2001. -214 с.

Философия

Исследования региональной идентичности

Гатиатуллина Эльвира Ринатовна

кандидат философских наук, доцент

ЧОУ ВО Московский университет им. С.Ю. Витте (МИЭМП)

доцент кафедры "Психологии, педагогики и социально-гуманитарных дисциплин"

Демьяновский Константин Владимирович, студент 3 курса, факультет управления, специальность: «Реклама и связи с общественностью», Московского университета им. С.Ю. Витте

Ключевые слова: национальная идентичность; регион; региональная идентичность; политическая нация; национальные интересы; глобализация; трансформация

Keywords: national identity; region; regional identity; political nation, national interests; globalization; transformation

Аннотация: В статье проведено социально-философский анализ национальной идентичности в контексте глобализационных трансформаций и региональных интересов, доказывается необходимость переосмысления национальной идентичности.

Abstract: The article is observed the social and philosophical analysis of national identity is conducted in the context of globalization transformations and regional interests, the necessity of understanding of national identity. Efficiency efforts in this direction depends on the particular ideological and functional expression of society.

УДК 316.6

Исследование идентичности является традиционной темой в гуманитарных науках, а изучение проблем, связанных с явлениями регионального и кроссрегионального уровня до сих пор носит эпизодический характер.

По мнению многих исследователей, усиление регионализма наряду с ослаблением национальных государств является одной из тенденций современности и ведет к возрастанию значимости региональной идентичности, ее обуславливают как экономические, социальные, политические реалии, так и кризис идентичности. Регионы и регионализм имеют давнюю историю в Европе ведь именно регионы предшествовали возникновению национальных государств и способствовали оформлению возникшей государственной системы, тогда как для национальной идентичности решающим фактором является гражданская (политическая) общность,

то для этнической и региональной идентичности - культурная общность. Регионы же, как пространства образуются функциями, культурой и общей идентичностью, политической мобилизацией и руководством, а также институтами, являясь динамичной социальной конструкцией, в основе своеобразия которой лежат языковые и религиозные особенности [1].

Современные регионы выходят за рамки национальных государств и активно соперничают друг с другом, выступая в качестве самостоятельных политических единиц, так в ряде случаев регионализм выступает как способ сопротивления изменениям (консервативный и оборонительный регионализм) и наоборот, как инструмент модернизации (космополитический и прогрессивный регионализм).

Общество, как и любая неравновесная система, обладает такими фундаментальными свойствами как устойчивость и изменчивость (традиция и инновация). Соотношение этих характеристик и определяет пластичность общества, умение в нужный момент дать адекватный ответ на внешние и внутренние вызовы. Вместе с тем, по мере институализации общества его устойчивость возрастает в ущерб изменчивости. В итоге, когда возникает потребность в радикальных перестройках, общество подчас оказывается неспособно на назревшие насущные трансформации. Универсальным решением этой проблемы является «омоложение» общества. Такое явление, именуется в биологии как неотения, в психологии - регрессия или инфантилизация. Подобные проявления часто считаются признаками патологии, но по нашему мнению, во многих случаях это может быть вполне оправданным адаптационным шагом (механизмом), который система совершает для самокоррекции, а маргинализация современного российского общества выступает как проблема социального развития. Обоснование данного тезиса и является основной целью данной статьи.

Маргинализация (как социальная, так и культурная) усиливается также несовместимостью ментальностей различных культур и социумов, создавая напряжение при межкультурных и межличностных взаимодействиях.

В индивидуальном поведении человека известны случаи, когда пассивно реагируя на трудности, он буквально смещает собственное поведение в сторону большей инфантильности, как бы совершая в своем росте/развитии откат назад. Иными словами, в ситуациях, когда человеку не удастся преодолеть внутренний конфликт, он неосознанно прибегает к менее зрелым и потому подчас менее адекватным формам поведения. Такое явление в психологии, как уже отмечалось, именуется регрессией [2]. Вместе с тем, можно задаться вопросом, а всегда ли такая регрессия поведения является неадекватной реакцией? Ведь подчас это «странное поведение» (регрессия) может защитить психику от «перегрева» и более того, «детское» поведение порой оказывается более адекватным, в условиях неопределенной или часто меняющейся ситуации, поскольку ребенок гораздо пластичнее взрослого и легче адаптируется к новому. В таком случае регрессию можно назвать частным случаем неполной неотении (фетализация психики). Такие формы регрессии присущи не только индивидам, но и культурным институтам. В настоящее время многие проявления такой «детскости» общества могут быть обусловлены, как отмечалось, резким ускорением темпов жизни человека. В этих условиях возникает парадоксальная ситуация, когда «человек работающий» (Homo operantes) начинает проигрывать в социальном плане «человеку играющему» (Homo ludens), поскольку современное общество гиперпотребления и перепроизводства гораздо больше

нуждается в «жизнелюбах», чем в трудоголиках. В этом мы видим источник как негативных, так и позитивных явлений в культуре современной эпохи. По сути, вся парадигма культуры постмодернизма с ее ироничностью, деконструкциями, ниспровержением авторитетов, отсутствием собственной четкой позиции, неумным стремлением к пародированию, на наш взгляд, хорошо объясняется инфантилизацией общества. Но стоит произойти какому-либо природному или культурному катаклизму, общество неизбежно сдвигается в сторону большей геронтоморфности. В частности, война заставляет рано взрослеть. И когда такие катаклизмы имеют локальный характер, то это неизбежно создает дисбаланс уровня педоморфности/геронтоморфности различных культур в государстве.

Региональная идентичность - это социальная конструкция, созданная в специфическом контексте под давлением социальных, экономических и политических обстоятельств, а фактор региональной идентичности является «националитарным» утверждением регионального коллектива, «голосом» региональной группы. Важнейшей функцией регионального самосознания является поиск путей самосохранения региональной общности, в связи с чем некоторые исследователи считают региональную идентичность вариантом этнической или точнее субэтнической идентичности.

Следует отметить, мифологизации подвергаются наиболее значимые для данной общности исторические события (реальные или «изобретенные»), которые становятся для населения региона «избранной общей травмой» или «избранной общей славой» ведь региональная идентификация базируется на прошлом общности.

Формирование идентичности региона может рассматриваться как целеполагающий политический процесс, при этом главным в данном процессе является мотивированная политическая деятельность, направленная на вычленение старых и создание новых региональных символов и образов, которые внедрялись бы в массовое сознание. Немаловажное значение в создании и поддержании чувства социального пространства и ограничении проблем региональной перспективой отводится региональным средствам массовой информации. Региональная идентичность может, как вступать в конфликт с национальной идентичностью, так и быть важной ее составляющей, соответственно существуют автономистские, дезинтеграционные регионализмы и регионализмы интеграционные, впрочем, «водораздел» между национализмом и регионализмом совершенно не ясен и становится еще менее ясным по мере переустройства государства.

Региональную идентичность можно сменить как профессиональную, хотя утрата региональной идентичности и обретение новой занимает порой длительное время сопоставимый с жизнью поколения, что порой приводит к более долгой адаптации сельских жителей, переехавших в город и наоборот. В связи с этим мы можем утверждать, что «земляки» переносят на новую почву не только привязанности, но и фобии, предрассудки, которыми отличалась их социальная жизнь на малой родине, что не всегда ведет к взаимной склонности к солидарному воздействию. Вместе с тем, эти локальные волны неизбежно сталкиваются, резонируя, в случае их несовместимости, что создает дополнительную волну маргинализации.

В качестве примера можно привести депортацию в середине XX века ряда малых народов (балкарцев, карачаевцев, чеченцев и ингушей и др.). Для них это был

локальный катаклизм, что вызвало не только всплеск самосознания вплоть до этноцентризма, но и тенденцию к геронтоморфности молодого поколения, которое вынуждено было расти в более жестких условиях в Средней Азии [3]. Одним из проявлений такой геронтоморфности стал резкий рост рождаемости, что, как известно, является маркирующей чертой геронтоморфности, в то время как инфантильное общество, как правило, не склонно к высокой рождаемости. Процесс такой локальной стратификации неизбежно сгладился бы аккультурацией, но столкновение подчас несовместимых ментальностей может вызвать ответную волну еще более масштабной стратификации и маргинализации.

Впрочем, не только народы, подвергшиеся насильственной депортации на Северном Кавказе, столкнулись с проблемой локального всплеска геронтоморфности - это можно отнести ко всем социумам и культурам, втянутым в локальные войны и конфликты. А что касается народов Кавказа и кавказского региона, они значительно позже других, более благополучных регионов Советского Союза, преодолели послевоенную разруху середины XX века, а значит, и затухающая волна геронтоморфоза/педоморфоза здесь прошла с отставанием по фазе от общероссийской волны, сохраняя и сегодня большую геронтоморфность кавказских культур, явно ввергая их в шумный конфликт с современной российской массовой культурой - культуры неотеничной, а главное - провоцируя «убегание кавказского социума в этничность» региональной идентичности.

Как выйти из этой ситуации нарастающего взаимного отчуждения культур и региональной раздробленности? Ответ очевиден - чем толерантней взаимоотношения культур, тем больше шансов на выравнивание культурных ментальностей и преодоление маргинализации.

В настоящее время более актуальна иная проблема, когда все более динамичные социальные сдвиги в обществе приводят к маргинализации значительной части населения отдельных регионов и даже государств и, не смотря на то, что мотивационная и каузальная сущность этих процессов также лежит в плоскости личностных адаптаций, а точнее личностной инадаптивности, исследовать данную проблему уже не достаточно на личностном уровне. Здесь требуется комплексный социокультурный подход к проблеме. В частности, на Северном Кавказе резко возрастающая роль новых правовых отношений, все чаще вызывает внутренний конфликт со старой мировоззренческой структурой, все еще в значительной мере, ориентированной на родовые (трайбалистские) правовые отношения. Это может выливаться во множестве неадекватных проявлений, вплоть до аномии. И проблема заключается отнюдь не в нежелании жить по новым общепринятым правилам, а во внутреннем конфликте аксиологического характера, как например, при несовпадении нового закона со старой, глубоко заложенной, иногда даже архетипически, моралью. Истоки трайбализма лежат в родоплеменных отношениях. В совсем недавнем прошлом, они обеспечивали весьма эффективный механизм саморегуляции отношений традиционных культур. Принадлежность к роду давала не только определенные права, но и предписывала каждому члену рода вполне конкретные обязательства перед собственной общиной. Нарушение этих обязательств весьма эффективно пресекалось. Вместе с тем, как права, так и обязанности, в том случае, если ты не принадлежишь к данному роду, могли регламентироваться не так жестко, либо вообще не регламентироваться. Модель строилась на тех же принципах реципрокных альтруистических взаимоотношений [5].

Анализ ситуации с формированием новых «представлений о себе» в современном мире показал, что проблема региональной идентичности продолжает оставаться наиболее значимой, а социально-политические и экономические трансформации в нашей стране породили новую этнополитическую и социально-психологическую реальность, с которой еще предстоит освоиться. Современные процессы поиска новой региональной идентичности разными группами, рост этнических миграций, формирование общегражданской идентичности, изменение структуры индивидуальной и групповой этнической идентичности в контексте процессов глобализации мира ведут как к нивелированию идентичностей социальных групп, так и к порождению новых типов социальной и индивидуальной идентичности, открывая все новые и новые пласты проблематики идентичности.

Литература:

1. Алешинская Е.В., Гриценко Е.С. Английский язык как средство конструирования глобальной и локальной идентичности в российской популярной музыке // Вестник Нижегородского университета им. Н.И. Лобачевского, 2014, № 6(1).
2. Гатиатуллина Э.Р. Проблематика и истоки исследования социальной идентичности // Научные проблемы гуманитарных исследований: научно-теоретический журнал; Институт региональных проблем российской государственности на Северном Кавказе. Вып. № 3. - Пятигорск, 2011. - С. 269-274
3. Гатиатуллина Э.Р. Становление этничности как формы социальной идентичности // Социология образования. Вып. № 3. - СГУ, 2011. - С. 82-89
4. Гатиатуллина Э.Р., Тайсаев Д.М. Феномен неадекватных страхов в современном обществе // Дискуссия; Институт современных технологий управления. Вып. № 9 (39). - Екатеринбург, 2013. - С. 12-15
5. Гатиатуллина Э.Р., Орлов А.Н. Маргинализация как социальный феномен в контексте современных глобализационных процессов // Вестник Московского университета им. С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. 2013. - № 4. [Электронный ресурс]. URL:- http://www.muiiv.ru/vestnik/pdf/eu/eu_2013_4_63_68.pdf
6. Тхагапсоев Х.Г., Гатиатуллина Э.Р. Идентичность: к проблемам методологии // Научная мысль Кавказа. Северо-Кавказский научный центр высшей школы ЮФУ. Вып. № 4 (64). - Ростов-на-Дону, 2010. - С. 16-23

Экономика

Роль муниципально-частного партнерства в социально-экономическом развитии города

Начева Дарья Константиновна

Кузбасский государственный технический университет
студентка

*Куманеева Мария Константиновна, ассистент кафедры финансов и кредита
ФГБОУ ВПО Кузбасский государственный технический университет*

Ключевые слова: муниципально-частное партнерство; город; социально-экономическое развитие

Keywords: municipal-private partnership; city; socio-economic development

Аннотация: В статье рассмотрены современные проблемы и перспективы использования одного из актуальных и эффективных способов вовлечения частного капитала в развитие экономической сферы муниципального образования – муниципально-частного партнерства.

Abstract: The article deals with modern problems and prospects of one of the most promising and effective ways of involving private capital in the development of the economic sphere of the municipality - municipal-private partnership.

УДК 334.78, 352.075

Введение. В современных условиях достижение эффективного функционирования муниципального образования является труднодостижимой задачей без организации взаимодействия органов местного самоуправления и представителей бизнеса, действующих на его территории. Одним из эффективных механизмов решения данной задачи является муниципально-частное партнерство (далее – МЧП). Эта форма взаимодействия государства и частного бизнеса в последнее время становится одним из актуальных и современных направлений взаимовыгодного сотрудничества.

Цель данной статьи – исследовать различные аспекты практической реализации МЧП на примере города Кемерово.

Для достижения поставленной цели были решены следующие **задачи:**

- рассмотрены современные подходы к трактовке термина «муниципально-частное партнерство»;
- проанализированные преимущества использования данного инструмента в контексте реализации государственных, общественных и частных интересов;
- представлены особенности реализации проектов в рамках МЧП на примере г. Кемерово;

- предложены направления совершенствования взаимодействия в рамках МЧП при реализации проектов в сфере жилищного строительства г. Кемерово.

Материалы и методы. Статистической базой исследования послужили данные официальных источников – Росстата и Кемеровостата, а также научные публикации, учебные пособия и др. Основными методами исследования выступили – методы сравнения, анализа экономической информации, графический метод, статистические методы.

Результаты исследования. Законодательно установленного определения термина «муниципально-частное партнерство» в Российской Федерации в настоящее время не существует, однако учеными данный вопрос исследуется достаточно активно. Так, Р.В. Бабун определяет МЧП как «совместное участие муниципальной власти и бизнеса в решении проблем социально-экономического развития муниципального образования» [1, с. 257]. Е.В. Бунавцова и Н.Т. Аврамчикова понимают под МЧП «совокупность договоров, соглашений или контрактов по совместному использованию материальных и нематериальных ресурсов общества (местного самоуправления) и частного сектора (частных предприятий) на долговременной и взаимовыгодной основе для создания общественных благ (благоустройство и развитие территорий, развитие инженерной и социальной инфраструктур) или оказания общественных услуг (в области образования, здравоохранения, социальной защиты и т.д.)» [2].

Зиннуров И.Ф., Ситнова И.А. трактуют МЧП как «объединение материальных и нематериальных ресурсов местного самоуправления и частного сектора (частных предпринимателей, компаний, предприятий) на долговременной и взаимовыгодной основе для создания общественных благ или оказания общественных услуг» [3].

Таким образом, несмотря на достаточно большое количество определений МЧП исследователи сходятся в одном: на сегодняшний день МЧП – это один из перспективных и эффективных способов вовлечения частного капитала в развитие экономической сферы муниципального образования. Рассмотрим подробнее преимущества осуществления МЧП для его сторон, а также основные формы его реализации.

Преимущества использования инструментов МЧП можно рассмотреть в контексте реализации государственных, общественных и частных интересов. Для органов местного самоуправления они заключаются в следующем:

- 1) повышение качества жизни населения муниципального образования;
- 2) снижение затрат бюджета на эксплуатацию муниципальных объектов;
- 3) ускоренная реализация значимых инвестиционных проектов;
- 4) благоустройство и развитие территории;
- 5) фактические возможности реализации конкретных публичных интересов, которые вне реализации проекта МЧП остались бы не реализованными вообще, в нужном объеме или в необходимые сроки и др.

Преимущества МЧП для частного бизнеса заключаются, прежде всего, в возможности осуществлять вложения в низкорисковые проекты. Несомненным преимуществом является и получение государственных гарантий по банковским кредитам, налоговых льгот и др. Общество в целом также получает преимущества от реализации проектов МЧП, которые выражаются в росте мотивации населения к улучшению качества жизни, которая базируется на повышении доходов населения, создания дополнительных рабочих мест, на развитие культуры в целом благодаря появляющимся дополнительным финансовым ресурсам.

Анализ опыта использования инструментов государственно-частного и МЧП показывает, что наиболее приоритетными сферами для развития таких механизмов являются жилищное строительство, транспортная и жилищно-коммунальная сфера, а также здравоохранение и образование [5; 10, с. 8].

Основными формами МЧП являются: аренда, концессионное соглашение, приватизация, договор доверительного управления имуществом, муниципальный контракт. Еще одной формой МЧП является заключение соглашений о социальном партнерстве между администрацией и предприятиями города. Согласно таким соглашениям предприятия выделяют денежные суммы на поддержку социальных программ города, социальное развитие города, благоустройство внутридворовых территорий и т.д.

Так, в г. Кемерово в 2012 г. в рамках сотрудничества между органами государственной власти и частными предприятиями было заключено 34 соглашения о социально-экономическом сотрудничестве с крупными компаниями, которые обеспечивают более 50% инвестиций в основной капитал [4]. Подавляющее большинство проектов было реализовано в сфере строительства.

Вместе с тем, реализация МЧП не лишена и ряда проблем, связанных как с нормативно-правовыми аспектами, так и с практической реализацией таких проектов. Так, в настоящее время в г. Кемерово отсутствует инфраструктурное обеспечение проектов МЧП, а это значит, что заключение таких соглашений реализуется по следующей схеме:

- 1) Составляется проект договора о МЧП, инициаторами которого могут выступать как заинтересованный отдел администрации г. Кемерово, так и само предприятие.
- 2) Правовое управление Администрации визирует и принимает к рассмотрению проект. В случае успешного согласования он подписывается главой города.
- 3) В процессе реализации проекта Администрацией отслеживается движение денежных средств, поступающих от предприятий.

Однако данная схема заключения проектов МЧП имеет неупорядоченный характер, что затрудняет эффективное сотрудничество. Во-первых, отсутствует единый координатор заключения подобных соглашений, в качестве которого может выступать, например, орган муниципальной власти, ответственный за сопровождение проектов МЧП, или расширенная рабочая группа с привлечением внешних экспертов. Во-вторых, отсутствует обратная связь по реализации соглашений, вследствие чего теряется контроль со стороны муниципалитета над реализацией проекта. В-третьих, отсутствует механизм контроля эффективности

реализации проекта, что может привести к снижению эффективности выделяемых средств, конфликту интересов между бизнесом и органом местного самоуправления.

Как отмечалось выше, проекты в рамках МЧП реализуются, прежде всего, в сфере жилищного строительства. Основные проблемы, препятствующие реализации проектов жилищного строительства в г. Кемерово, связаны с отсутствием у местной власти необходимых средств на обеспечение земельных участков коммунальной инфраструктурой, в т.ч. на разработку проектной документации, а также с ограниченностью мощностей существующих инженерных сетей и слишком обременительными для застройщиков условиями присоединения к системам коммунальной инфраструктуры.

Как показывают современные исследования Института экономики города, одной из актуальных проблем, сдерживающих развитие жилищного строительства в г. Кемерово, является большое количество административных процедур на всех этапах строительства многоквартирного жилого дома (Рисунок 1).

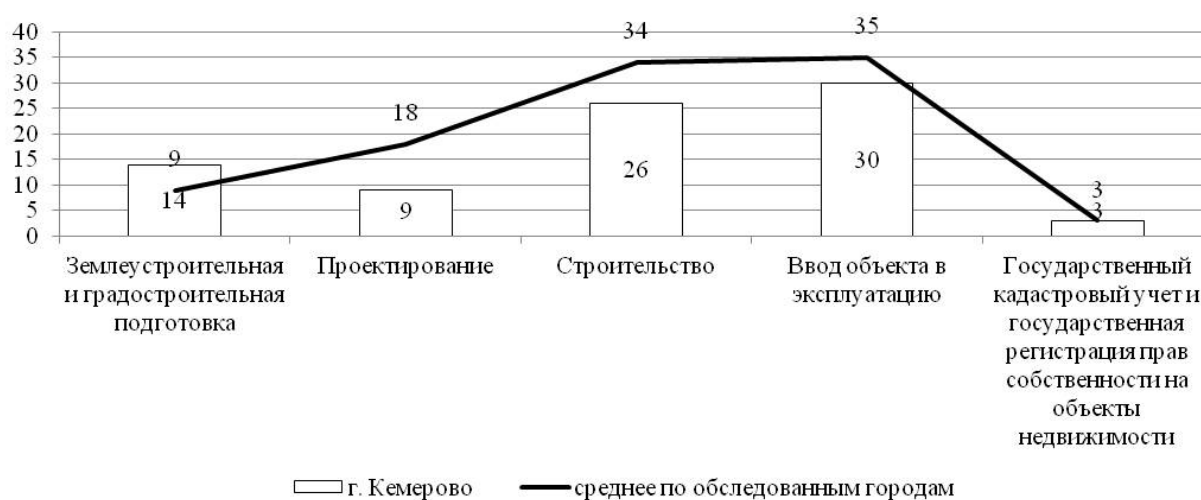


Рисунок 1 – Количество административных процедур на отдельных этапах реализации инвестиционного проекта по строительству многоквартирного дома в г. Кемерово, единиц

Как видно из данных рисунка 1, на этапе землеустроительной и градостроительной подготовки число административных процедур в г. Кемерово существенно превосходит среднее значения по обследованным городам. Это связано с избыточными сложностями получения прав на земельный участок на аукционе или получения градостроительного плана земельного участка.

Для сравнения приведем результаты, полученные исследователями по другим городам России (Таблица 1).

Таблица 1. Количество административных процедур на отдельных этапах реализации инвестиционного проекта по строительству многоквартирного дома в некоторых городах России, единиц

| Этап реализации проекта | Екатеринбург | Кемерово | Томск | Красноярск | Челябинск | Новосибирск | Пермь |
|---|--------------|----------|-------|------------|-----------|-------------|-------|
| Землеустроительная и градостроительная подготовка | 6 | 14 | 7 | - | 13 | 7 | 7 |
| Проектирование | 21 | 18 | 23 | 12 | 21 | 18 | 7 |
| Строительство | 45 | 33 | 30 | 31 | 42 | 36 | 45 |
| Ввод в эксплуатацию | 36 | 30 | 29 | 30 | 34 | 33 | 25 |
| Государственный кадастровый учет и государственная регистрация прав собственности на объекты недвижимости | 3 | 3 | 3 | 3 | 3 | 3 | 3 |
| Всего | 111 | 98 | 92 | - | 113 | 97 | 87 |

Как видно из представленных в таблице данных, г. Кемерово «лидирует» по числу административных процедур на таком этапе как землеустроительная и градостроительная подготовка – число процедур составляет 14. Этот этап включает в себя получение прав собственности на земельный участок или, в случае, если участок находится в собственности, то получение градостроительного плана земельного участка (ГПЗУ).

Проведенный в первом квартале 2014 г. опрос руководителей строительных организаций Кемеровской области показал, что основными факторами, ограничивающими строительную деятельность, также являются [7]:

- высокий уровень налогов (58%);
- недостаток финансирования (22%);
- высокая стоимость материалов (20%);
- недостаток квалифицированных рабочих (18%) и др.

Как видно из результатов опроса, недостаток финансирования признается одной из весомых проблем сферы жилищного строительства. Увеличение доли заемного капитала в финансировании строительных работ приводит к увеличению средневзвешенной цены капитала. Цена заемного капитала оказывает влияние не только на цену предлагаемого жилья, но также на возможность разработки оптимальных сетевых графиков в строительной отрасли (параллельного возведения нескольких объектов) и на качество приобретаемых ресурсов и осуществляемых работ.

Обращаясь к практике г. Кемерово, необходимо отметить, что в настоящее время отсутствует нормативно-правовая база для МЧП, однако в области есть примеры ее

использования. Так, в ноябре 2013 г. утверждено «Положение об основах муниципально-частного партнерства в Новокузнецком городском округе». Поэтому первым шагом должна стать разработка законодательства о МЧП на муниципальном уровне.

Таким образом, в качестве развития муниципального законодательства г. Кемерово предлагается сформировать правовую основу муниципально-частного партнерства и, в частности, в отношении жилищного строительства, установить следующие обязательства партнеров по соглашению о МЧП.

Со стороны Администрации г. Кемерово возможно оказание различных форм поддержки, в частности:

- предоставление субсидий (компенсаций) частному партнеру на полное или частичное возмещение затрат на погашение кредитов (процентов), привлеченных для комплексного освоения территории;
- предоставление частному партнеру муниципальных гарантий по таким кредитам;
- предоставление частному партнеру прав на использование типовой проектной документации;
- оказание частному партнеру консультационной и информационной поддержки, в том числе при взаимодействии с ресурсоснабжающими организациями.

Как показали результаты исследования, в настоящее время заключение проектов МЧП в г. Кемерово носит несистемный характер. Одной из главных причин этого, по мнению автора, является отсутствие единого координатора заключения подобных соглашений, в результате чего теряется обратная связь при реализации проектов. Для решения этой проблемы предлагается создать функциональный орган – Отдел содействия развитию муниципально-частного партнерства – в структуре Управления экономическим развитием Администрации г. Кемерово. В настоящее время в структуре городской администрации отсутствуют подобные органы и, соответственно, наблюдается разрозненность заключения договоров между различными структурными подразделениями. Предлагаемая к использованию структура представлена на рисунке 2.

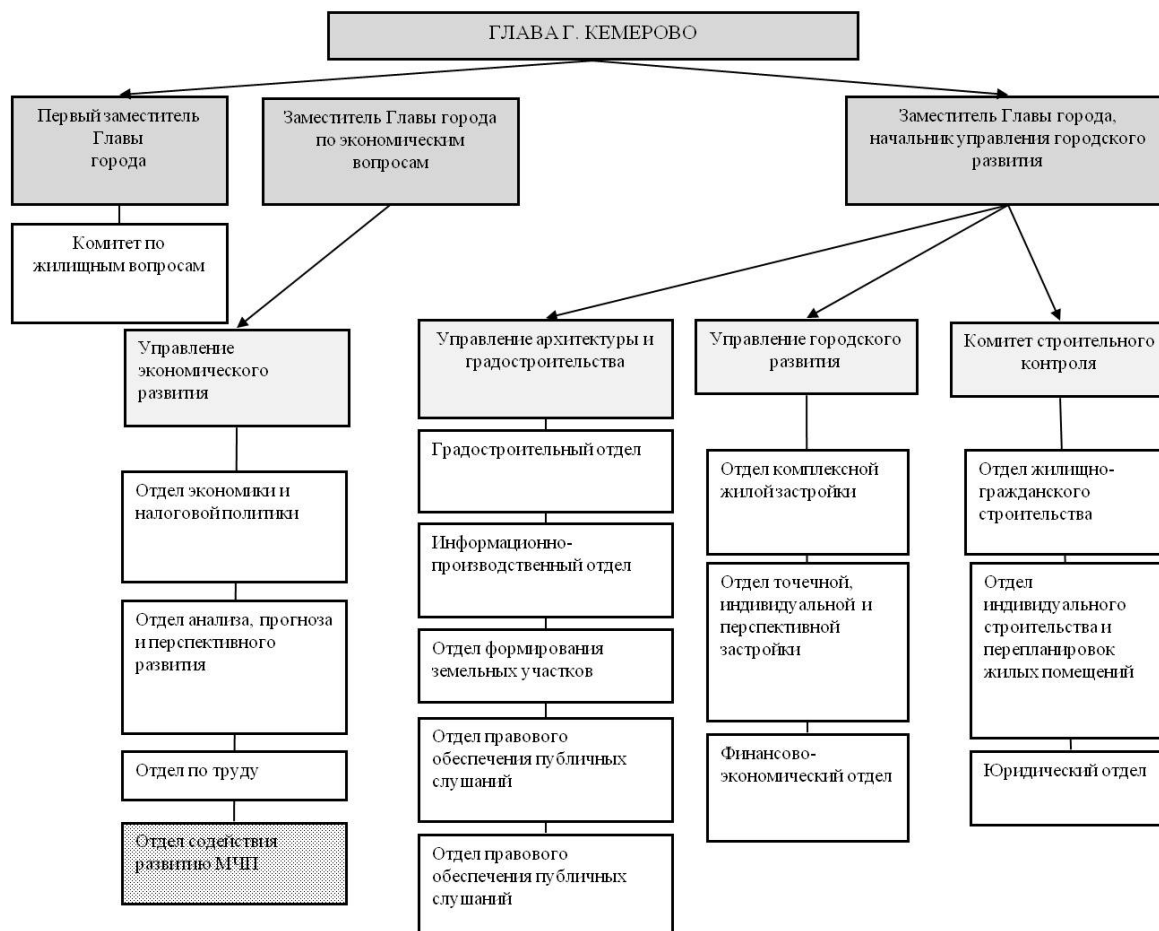


Рисунок 2 – Предлагаемая организационная структура управления сферой жилищного строительства г. Кемерово

Поскольку жилищное строительство является, прежде всего, инвестиционной деятельностью, то Отдел содействия муниципально-частному партнерству предполагается создать в структуре Управления экономическим развитием, отвечающим, в частности, за формирование и реализацию инвестиционной политики г. Кемерово. Специфика реализации проектов МЧП требует отдельной регламентации и сопровождения, самостоятельных дискуссионной и экспертной площадок, поэтому основной целью Отдела должна стать консолидация усилий частного бизнеса и муниципальных органов власти в целях создания благоприятных условий реализации МЧП в приоритетных для экономики города сферах.

Заключение. Одним из механизмов решения социально значимых задач в развитии города является МЧП – особый организационный альянс местной власти и частного бизнеса. Как показывает опыт многих городов страны, использующих данный механизм, он несет в себе множество преимуществ как для городского развития, так и для местных предприятий-инвесторов. Вместе с тем, существует и ряд проблем, сдерживающих дальнейшее развитие МЧП: отсутствие нормативно-правовой базы в сфере МЧП, финансовые проблемы, низкая степень взаимодействия власти и бизнеса. Решение данных проблем должно стать важнейшим шагом к масштабному применению удачных практик МЧП в городах России.

Литература:

1. Бабун Р.В. Организация муниципального управления: учеб.пос. Стандарт третьего поколения. / Р.В. Бабун. – СПб.: Питер, 2012. – 336с.
2. Бунавцова Е.В. Направления совершенствования механизмов муниципально-частного партнерства при реализации инфраструктурных проектов / Е.В. Бунавцова, Н.Т. Аврамчикова // Молодежь и наука: сборник материалов IX Всероссийской научно-технической конференции. [Электронный ресурс]. – Красноярск: Сибирский федеральный ун-т, 2013. - Режим доступа: <http://conf.sfu-kras.ru/sites/mn2013/section012.html>.
3. Зиннуров И.Ф. Инвестиционная активность муниципальных властей как фактор территориального развития (на примере республики Башкортостан) / И.Ф. Зиннуров, И.А. Ситнова // Региональная экономика: теория и практика. 2008. №8 (65). С. 20-23.
4. Информация о государственной политике Кемеровской области в сфере государственно-частного партнерства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://archiv.council.gov.ru/kom_home/ccf_fedst/files/download/Kemerovskaya_gchp.pdf.
5. Лапин А.Е. К вопросу о формировании муниципально-частного партнерства в РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-formirovanii-munitsipalno-chastnogo-partnerstva-v-rf>.
6. Мониторинг и оценка административных барьеров в жилищном строительстве [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.google.ru/url?sa=t&rct=j&q=&esrc=s&source=web&cd=1&ved=0CB4QFjAA&url=http%3A%2F%2Fwww.urbanecomomics.ru%2Fdownload.php%3Fdl_id%3D3715.
7. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>.
8. Сазонов В.Е. Государственно-частное партнерство в России и за рубежом: административно-правовое исследование. – Автореферат диссертации на соискание ученой степени д. ю. н.: 12.00.14 / В.Е. Сазонов.– Москва, 2013. 57 с.
9. Сборник материалов международного форума «Государственно-частное партнерство: развитие местной инфраструктуры» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.e-gorod.ru/documents/meropr/2008_12_03_doklad_mag/2010/Assembl_add.doc.
10. Тулупова И.Н. Организация муниципально-частного партнерства в г. Новокузнецке / И.Н. Тулупова // IX Межрегиональная научно-практическая конференция студентов и ас пирантов, 10 апр. 2009 г. – Новокузнецк, 2009.– 183 с.

Политология

Расширение «свободы» и поведение «коррупции»

Адибеян Оганес Александрович

доктор философских наук, профессор

Северо-Кавказский федеральный университет. Филиал в г. Пятигорске
профессор кафедры "Истории и философии права"

Ключевые слова: свобода; расширение свободы; демократизация; коррупционность, борьба с коррупцией.

Keywords: freedom; increased freedom; democratization and corruption; the fight against corruption.

Аннотация: «Трансформация» государственного устройства российского общества пошла под лозунгом «расширения свободы», где на первом месте оказалось «расширение демократии». Когда это делалось, коррупция представлялась групповой, номенклатурной с молчаливой уверенностью в возможности ее одоления. Но постепенно стало заметно, что это не совсем так. Новые причины коррупции вытеснили старые, но не все.

Abstract: «Transformation» state system of the Russian society went under the slogan «expansion of freedom» where the first place was «expansion of democracy». When it was done, corruption is a group, the nomenclature with silent confidence in the possibility of overcoming it. But gradually it became evident that this is not true. New causes of corruption supplanted the old, but not all.

УДК 321.01

Расширение свободы. Сдвиг траектории перестройки советского общества в направлении обогащения демократии или «трансформации» произошел под флагом «расширения свободы». Инициативу расширения «вольности действий» проявили активисты «Демократической платформы КПСС», определившейся на XIX Всесоюзной партийной КПСС (06.1988 – 01.1990; Попов Г.Х., Собчак А.А., Шеварднадзе Э.А., Яковлев А.Н. и др.). К этому времени «свобода» представлялась в виде возможных действия людей, по их желанию, без препятствий со стороны при том, что права – возможности и обязанности гражданина («свободы человека и права гражданина» в текстах ООН, 1948 г.). Активисты «Демплатформы» решили, что для ухода общества от очевидных недостатков нужны свобода фракционирования членов партии, возможность выражения ими критических позиций. После этого подошло желание истинно конкурентных выборов, а затем и многопартийности. Только после распада СССР «расширение свободы» заимело предпринимательство, частную форму собственности, возможность остальных видов действий, располагаемых гражданами капиталистических стран. Но, когда все это делалось, подчеркивалось слабое представительство «свободы» в СССР. Помогал термин «тоталитаризм». Но при этом предстала и «коррупция» [6].

Номенклатурная коррупция. Этим критическим действиям сильно помогало представление «номенклатуры», присвоившей множество привилегий. В этом

составе построение за счет государства личных загородных дач, использование служебного транспорта в личных целях, разъезды по стране, даже по зарубежью ради отдыха, но в виде командировок. Но больше впечатления было от распределение в «конвертах» тайком от народа государственных денег (пресек Хрущев Н.С.), а также создания при региональных партийных комитетах номенклатурных магазинов с редко низкими ценами (после снятия с должности первого секретаря Хрущева Н.С.). Не стало тайной присвоение высокими должностными лицами в Узбекистане государственных денег, выделенных для развития хлопководства («Дело Рашидова», 1997 г.). Вел это дело работник прокуратуры Гдлян Т.Х. Но его действия не вписались в позиции высшей власти. Он был исключен из рядов КПСС, лишен должности (февраль, 1990 г.) [9].

Расширение свободы против «номенклатурной коррупции». «Узость свободы» граждан иллюстрировалась «коррупционностью» высшего уровня власти СССР, а избавление от этого «зла» связывалось с расширением «свободы», где рядом с исключением цензуры, утверждением многопартийности, проведением «честных выборов» со временем встали частное предпринимательство, возможность вывоза личного капитала за рубеж, покупки там недвижимости на случай переезда. Население стало верить в то, что «трансформация» все неугодное поправит, коррупция исчезнет.

Жизнеспособность коррупции. Надо же было случиться перегрузке работы правоохранительных органов. Показались: уход от уплаты налогов, определение цен не только соотношением спроса и предложения, но и личной выгодой исполнителей заказов в отношении клиентуры. Стали поступать сведения об «откатах» при продаже государственных зданий, передаче их в аренду, при выделении участков городских земель под строительство частных лиц и компаний, при распределении госзаказов. Это оживило тему о «коррупции», обязало сравнивать положение дел текущих с показаниями прошлых периодов истории, объяснять причины активизации этого явления.

Приверженцы «трансформационного» строя о прежней коррупции. Эта работа оказалась одной у крепких приверженцев утвердившегося «многопартийного строя», «рыночной экономики», и сильно другой у почитателей упраздненного, «номенклатурного строя». Первые из них нынешнюю ситуацию стали сопоставлять с показаниями всей истории России, всех остальных стран мира, но без выделения среди них социалистических. Так обстоит дело, в частности, у Нисневича Ю.А. [6]. Помогал учет совместной борьбы совокупности стран за законность, что у Богуша Г.И. Не все представилось выигрышно, умалчивание о коррупции у Шабановой М.А. [10]

Чем же пренебрегли? Но до «трансформации» была ликвидирована безработица, что в пользу уменьшения преступности, были учреждены бесплатные просвещение, образование, бесплатное лечение без сочетания их с частными вариантами, как это было сделано. За директорами был строгий контроль партийных комитетов. Ведь этих директоров эти комитеты и назначали. Вольность при ценоназначении именовалась подсудной «спекуляцией». Исключалась совместная работа родственников в управленческих органах. Членов партии за те же поступки судили строже. Вначале разбирался с «некорректным» поступком, делом партийный комитет и только потом суд. Но суд после исключения обвиняемого из партии. Но все это для «однопартийности».

Позиции приверженцев отмененного строя. Им довелось искать, находить подходящие громкие беззакония, которых точно таких прежде не было. Чересчур смелые критики стали доходить до утверждений, что «трансформация» осуществлена ради возможности личного обогащения всеми способами, включая незаконные. Зачем России отставать от США по количеству «миллиардеров» (ныне второе место в мире!)? Для консерваторов оказывались приятными сообщения о взяточничестве губернаторов, обложении «криминалами» предпринимателей своим «налогом», выпуске недоброкачественной продукции, назначениях сверхразумных цен, ведении судебных дел, судопроизводстве с личной выгодой и т.п., которых по прежнему периоду показывать трудно (сайты «Левого фронта», «РОТ фронта»). Отдано должное переезду за рубеж активиста «демократического движения» Собчака А.А. (1997 г.), создателя партии «Отечество», Лужкова Ю.М. (2010 г.), но после их обвинения в коррупции. «Болонская конвенция» была принята для содействия неотложному переезду за границу тех, чьи дети образование не закончили.

Чересчур смела позиция Кива А.В.: «... такой организованной преступности, какая существует сегодня в России, мир еще не знал» [4, с. 27]. Он солидарен со Строевым Е., у которого: «Под контролем криминальных структур, по данным ФСБ, находятся десятки тысяч хозяйствующих объектов и субъектов, в том числе государственные предприятия, акционерные общества, банки. Организованная преступность контролирует до 40% производства валового национального продукта страны, а по некоторым данным - и того больше» [7].

Естественно, все это, в меру информированности населения, не делало чести определившейся государственной системе, авторитету правящей партии. «Свобода информации» вредила, хотя высоко была оценена. Поэтому были начаты корректировочные мероприятия.

Провокаторы беззакония. Привлеченные к аналитическим делам профессионалы определили и недостаток в стране антикоррупционных законов, и изъяны в установленных. Тень стала падать на работу депутатского корпуса, члены которой по своим позициям не были едины (другое дело в СССР!). Это не сочеталось с тем, что свыше трети численности депутатов имели ученые степени. Сочетание было с отсутствием в парламенте простых рабочих и крестьян. Руководство правящей партии без особого подчеркивания стало объяснять эту ситуацию отсутствием в депутатском корпусе лиц беспартийных, которые в состоянии действовать более свободно, смело, чем партийные. Но кто исключил участие в выборах общественных объединений наряду с партиями (2003 г.)? Не каждый желающий стать депутатом был готов вступить для этого в партию. Кто это упразднил, тот и взялся за создание при своей партии «Общероссийского народного фронта» (ОНФ, 2011 г.) с предоставлением его активистам 1/3 завоеванных парламентских мандатов. Только после этого ужесточились принимаемые законы. Стало строгостью представление сведений о доходах и расходах, утвердился запрет на сочетание депутатской работы с предпринимательской. Добавился запрет на обладание депутатами федерального ранга счетов за рубежом, недвижимостью. Активисты ОНФ уполномочиваются, не только выяснять качество принятых законов, но и заниматься расследованием коррупционных действий.

Вытеснение одними условиями других. Как выходит, «расширение свободы» с охватом «демократии» исключило прежнюю, «номенклатурную коррупцию», но

подставило «лично- творческую», индивидуальную, но ту же должностную [5]. Выигрыш немалый, к легкости борьбы. Средства массовой информации сообщают о ходе расследования «громких дел», «спасительного» давления высоких чинов на правосудие не видно. Если искать исключение, то подойдет «дело Сердюкова А.Э.», который оказался обвиняемым, но потом был определен как свидетель [3].

Планировалась ли дополнительная коррупция? Полагать, что все инициаторы «Демократической платформы» оказались расположенными к незаконным действиям, не состоятельно. Не досталось претензий к Попову Г.Х., Шеварднадзе Э.А., Яковлеву А.Н., хотя они повинны в не предвидении сочетательности с выигрышами от изменения политического, социально-экономического переустройства общества дополнительных возможностей для беззакония.

Насколько повинен государственный строй? Не всем известно, что «свободу людей» и «законность в обществе» сопоставили еще «народники» (II половина XIX в.). Их представитель Бакунин М.А. (1814-1876 гг.) пришел к тому, что преступность - неизменный спутник государственного устройства общества [1]. Чтобы этого явления не стало, государственный строй следует упразднить, а отошедшую «первобытную общину» восстановить. Но если при отсутствии государственно-управленческих постов коррупции в стране не будет, значит, коррупция - явление государственно-творческое. Если так, то почему народы обзавелись государственным устройством? Неужели ради сильно «вольных» действий? Может в целях компенсации ослабления регулятивных действий морали, воспитательных действий жрецов?

А как долго быть государственному строю? Бакунин М.А. был назван «идеологом анархизма», осужден социал-демократами. Коммунисты не были против безгосударственного варианта жизни людей. Но от Маркса К. и Энгельса Ф. пошел прогноз того, что вначале везде установится социализм, и когда пойдет смена этого строя коммунизмом, вот тогда государство и «отомрет». Произойдет это само собой, без специальных на то действий. Но это при не нужности уже денег, магазинов, которые станут складами, или продавцов. Тогда, зачем воровать, грабить, мошенничать, брать взятку, если нужное (в рамках разумных потребностей) можно спокойно взять, получить. Но без использования государственной системы потребный социалистический строй не установить. Значит, если государственный строй к преступным действиям причастен, то отклонения от честных вариантов действий останутся. Власть будет с ними бороться, пока у людей не будет оказываться все то, что захотелось. Если все это учесть, то ныне получается, что узкая прослойка людей захотела для себя «коммунизма» неотложно, не считаясь с временем, возможностями остальной части населения.

Выводы. Сочетательное рассмотрение «свободы человека» и коррупции людей» в рамках «предтрансформационного» и «трансформационного» вариантов Российского общества позволяет считать, что:

- при разработке и пропаганде идей перестроечного и трансформационного расширения «свободы» в СССР и России зависимость законопослушания в стране от этого фактора политическими активистами рассмотрена не была;
- при показе недостатков социалистической системы учет коррупции давался, но ради выигрыша рыночно-трансформационного варианта переделок;

- по ходу трансформации коррупция действовала дальше, показывая новые варианты; но власти не было выгодно уделять этому внимание, омрачать предпочтенную и поддерживаемую систему;
- в специальных исследованиях коррупции все страны брались едино без выделения в них стран социалистических;
- коррупция в России достигла такого проявления, что умалчивание о ней, дальнейшая медлительность могли наносить урон доверию населения к правящей партии;
- началась открытая непоказная борьба с расчетом на воздержание от надуманных действий тех, кто был в состоянии не уважать законы;
- начался показ одинаковой требовательности власти к уважению законов, независимо от должности, уровня богатства личности;
- стало подходить понимание важности для всех партий освобождения от руководящих членов, не сильно критически настроенных против незаконных действий, при всей их способности платить членские взносы, средств для предвыборной компании;
- стало подходить понимание важности усиления контроля центральных органов партий над формированием управленческих органов нижестоящего ранга;
- стала ослабевать негативная оценка усиления «вертикали власти», хотя при выборах губернаторов народом демократии у народа больше;
- если потворствуют, провоцируют коррупцию какие-то экономические нормы, отношения, то нужно отказаться от использования этих факторов;
- стоит лучше учитывать критическую позицию «левых» политизированных объединений страны, хотя народ не пропускает их в законодательный орган.

Литература:

1. Бакунин М.А. Государственность и анархия. 1873. – 82 с. // [Электронный ресурс]. URL. <http://knigosite.org/library/books/58708>. (дата обращения 15.10.2015).
2. Богуш Г.И. Коррупция и международное сотрудничество в борьбе с ней. Автореф. на соиск. уч. ст. к. ю.н. – М., 2004. 24 с.
3. Ваньков В. Следствие по делу Анатолия Сердюкова завершено » [Электронный ресурс]. URL. http://www.liveinternet.ru/users/dejavu57/post_303934959/ (18.12.2013 г.) (дата обращения 15.10.2015).
4. Кива А.В. Криминальная революция: вымысел или реальность? // Общественные науки и современность. 1999. - № 3. – С. 25-37. [Электронный ресурс]. URL. <http://ecsosman.hse.ru/data/048/614/1216/003kiWA.pdf> (дата обращения 15.10.2015).
5. Лазарев Е.А. Политическая коррупция: объясняя природу постсоветских трансформаций [Электронный ресурс]. URL. <http://www.politstudies.ru/files/File/2010/2/9.pdf> (дата обращения 15.10.2015).
6. Нисневич Ю.А. Демократия и коррупция » [Электронный ресурс]. URL. <http://www.liberal.ru/articles/cat/6273> (20.10.2013) (дата обращения 15.10. 2015).
7. Парламентская газета. - 1998. - 12 декабря.

8. Роуз-Аккерман С. Коррупция и государство: причины, следствия, реформы. – М.: Логос, 2003. – 356 с.
9. «Узбекское дело» следователей Гдяна и Иванова » [Электронный ресурс]. URL. <http://begamot-74.livejournal.com/78242.html> (17.02.2012) (дата обращения 15.10.2015).
10. Шабанова М.А. Социологическая теория трансформации в меняющемся обществе. Автореф. на соиск. уч. ст. д. соц. н. – Новосибирск, 2000. – 36 с.

Менеджмент

Причины демотивации персонала и способы борьбы с ней

Казанин Никита Николаевич

студент

Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
кафедра Бизнес-информатики и экономики

Научный руководитель: Виноградов Дмитрий Викторович, старший преподаватель кафедры «Бизнес-информатика и экономика», Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых

Ключевые слова: демотивация; причины демотивации; персонал; организация

Keywords: demotivation; causes of demotivation; staff; organization;

Аннотация: В статье рассматриваются причины демотивации сотрудников организаций и способы борьбы с ней

Abstract: This article discusses causes of staff's demotivation and ways how to prevent it.

УДК 331.1

Как поступить в ситуации, когда из, казалось бы, преуспевающей организации или компании начинают увольняться ценные и перспективные сотрудники? Или же они становятся безразличными к результатам своей работы, что зачастую приводит к потере доли рынка, остановки развития организации, а иногда и к полному закрытию. К сожалению, в бизнесе часто случается такое, что работник перестает оправдывать возложенные на него ожидания. Этот человек может работать в компании не один год, он уже не раз добивался высоких показателей и служил примером для остальных сотрудников, но таким работников может оказаться и новичок, горевший желанием работать, развиваться, однако теперь он никак не может добиться желаемого результата.

Зачастую демотивацию определяют как отстраненность, потерю интереса у работника к деятельности желая действовать, угасание концентрации на задаче. Так же ее можно описать как нежелание улучшать результаты деятельности и

равнодушие к результатам, апатию. Таким образом, демотивация это отсутствие **вовлеченности сотрудника в работу**.

Демотивированный сотрудник характеризуется отсутствием инициатив и стремлений сделать лучше. Продолжая выполнять свои функции, он делает это бездумно, не стремясь внести свой вклад, идеи.

В теории выделяют 3 уровня приверженности персонала к компании:

Удовлетворённость - в целом сотрудника доволен компанией, где он трудится, его устраивает уровень его заработной платы, условия труда, возможности обучения. Он не собирается покинуть эту организацию, будет продолжать в ней работать, но не станет прикладывать больших усилий.

Лояльность подразумевает, что сотрудника устраивает компания и ее требования к нему, он доволен своей работой, готов продолжать трудиться в ней, оставаясь преданным работником, однако также не прилагая дополнительных усилий. Он трудится ровно на том уровне, который требует от него начальство и поставленные перед ним задачи.

Вовлечённость это наивысший уровень. Человек трудится на благо компании, отдает все силы работе. Существуют несколько типов поведенческих индикаторов, с помощью которых можно сказать, что сотрудник вовлечен в работу. Например:

- Сотрудники берут на себя ответственность, различные поручения;
- Они помогают своим коллегам, даже тогда, когда от этих сотрудников этого не требуют их должностные обязанности;
- Сотрудники открыты для новых идей.

Компаниям необходимы именно вовлеченные люди, так как результаты их труда всегда эффективнее и работать с ними проще и интересней.

Как правило, снижение мотивации работника происходит в 3 этапа.

На первой стадии демотивации у сотрудника появляется "легкий стресс". Он немного растерян, пытается выяснить причины его дискомфорта. Проявления снижения мотивации на этой стадии практически незаметны: сотрудник как и прежде легко контактирует с руководством и коллегами.

На втором этапе начинает проявляться открытое недовольство. Среди признаков - демонстративная агрессивность, игнорирование рекомендаций руководства, неосознанное уклонение от выполнения заданий, используя для этого различные предлоги. Поведение сотрудника становится демонстративным. Цель, которую преследует такое поведение – попытки зарекомендовать себя с лучшей стороны, а также одновременно сделать виновным начальство в неудачах. Но все-таки на этой стадии работник еще не теряет надежды на изменение ситуации в лучшую сторону, он еще способен вернуться в компанию.

Во время последней стадии демотивации идет процесс полного "отчуждения" сотрудника от начальства и организации целом. На этом этапе сотрудник больше не старается восстановить потерянный интерес к работе. Разочаровавшись в

руководстве, в компании и в своей работе, он теряет желание к сотрудничеству, конфликтует с коллегами. На этом этапе сотрудник не проявляет инициативу, старается отстраниться от компании [1].

После наступления последнего этапа возможно только два выхода из возникшей ситуации. Первый – переход в другую организацию, на новое место работы. Чаще всего так поступает высококвалифицированный персонал, чей труд и знания востребованы на рынке. Второй выход – сотрудник остается работать в компании, но воспринимает работу как неизбежную рутину, каторгу. Как правило так поступают сотрудники, которые не могут найти работу или же персонал, связанный с компанией долгосрочными обязательствами.

В различных учебниках и методических пособиях выделяют 4 основные группы причин, влияющие на потерю интереса к работе – системные, управленческие, организационные и внутренние. Большая часть причин потери энтузиазма связана именно с руководителями и компанией, а не самим сотрудником.

Системные причины связаны непосредственно с организацией, структура или бизнес-процессы которой препятствуют качественному выполнению сотрудником своих функций и достижению им поставленных целей. Одна из таких причин — отсутствие структурирования компании. Если сотрудник не знает к кому из коллег обратиться с рабочим вопросом, ему приходится решать проблему самостоятельно, отвлекаясь от собственных задач, что отрицательно сказывается на результате [2]. Решением этой проблемы может стать размещение во внутренней сети компании документа с описанием всех бизнес-процессов с указанием ответственных за них сотрудников или подразделений.

Но не стоит детально и досконально описывать все обязанности - это может только навредить. Такое подробное описание только ограничивает гибкость компании. Описать все задачи, возложенные на сотрудника или подразделение невозможно, а попытка сделать это приведет к формальному подходу сотрудников к должностным обязанностям: «то, что написано в договоре – я делаю, что не указано – не буду».

Управленческие причины демотивации сотрудников связаны непосредственно с руководителем — стилем его работы, навыками управления, отношением к сотрудникам. К управленческим причинам относится, например, несоответствующий стиль управления. Возьмем компанию, находящуюся в стадии роста. Рост означает постоянное использование новых подходов к работе с клиентами и внедрение инноваций. Руководитель-администратор, нацеленный на стабильность, будет препятствовать изменениям, а это очень демотивирует сотрудников [2].

В российской практике очень часто можно встретить манипулятивный способ управления, когда руководитель перекладывает проблемы и ошибки на своих подчиненных. Начальник специально внушает персоналу чувство неполноценности и их прямой зависимости от организации. Часто менеджера принуждают решить сложные задачи без поддержки руководства, используя угрозы распространения негативной оценки его квалификации среди коллег.

Организационные причины потери интереса к работе связаны с ситуациями, когда сотрудник решает поставленные перед ним задачи. Недостаточная обеспеченность сотрудников «средствами производства» и использование информационной

системы, которая не отвечает целям компании – все эти факторы могут значительно снизить производительность труда, способствовать потере интереса к работе. Часто многие руководители упускают из вида такие важные мелочи, как: невозможность провести конфиденциальную встречу и дозвониться до клиента, плохое качество связи, отсутствие доступа в Интернет и необходимых программ на компьютере, его низкая производительность.

В российских компаниях часто встречается подход экономии «на карандашах» - безумная стратегия снижения всевозможных издержек. Например, командировки сотрудников в другие города для поиска новых и встреч со старыми клиентами – важный аспект успешного функционирования организации. Если компания всячески старается найти способ в очередной раз на чем-то сэкономить, то работник, скорее всего, будет вынужден: поехать в командировку в плацкартном вагоне, жить в дешевой гостинице, для передвижения по городу использовать только общественный транспорт - и все это лишь из-за того, что руководство решило сократить ненужные расходы. В такой ситуации работник часть своего времени будет тратить, например на поиски недорогого кафе, ввиду ограниченности выделенных ему средств. У него не будет достаточно времени для проведения конструктивных и качественных переговоров.

Внутренние причины потери мотивации связаны с эмоциональным и физическим состоянием работника, его самосознанием. Отсутствие возможностей самореализоваться в организации, невостребованный профессиональный рост, неопределенные жизненные цели зачастую приводят к увольнению сотрудника. Решением этих проблем может стать выделение целей компании в проекты, создание проектных групп и включение в них тех сотрудников, чей профессиональный и личностный рост может быть там реализован. Каждый сотрудник активным участником разработки плана действий. Еще одной из возможных причин потери интереса к работе может быть эмоциональная истощенность сотрудника. Отпуск или кратковременный отдых сможет возобновить его работоспособность.

Еще одним часто встречающимся фактором демотивации является соотношение сложности задачи и уровня мастерства в данном деле.



Рис. 1. «Соотношение сложности задания и уровня мастерства.»[3].

Если сотрудник может выполнить поставленную перед ним задачу и она не сложная - он расслаблен. Если работник всегда будет делать только то, с чем хорошо справляется, он не будет развиваться, наступит апатия. Именно поэтому сотрудник должен регулярно решать посильные развивающиеся задачи, которые находятся за пределами его компетенций и функций. Для примера - продавец может обучить своих коллег различным способам установления контакта с покупателями. Если задача достаточно сложная, а уровень мастерства, компетенции недостаточно высок для ее выполнения, то возникает беспокойство и нарастает напряжение. Если тому же продавцу поручить открытие нового магазина - скорее всего желаемый результат не будет достигнут. Да, у этого продавца высокий уровень мастерства, но только в сфере продаж, для успешного выполнения этой задачи - открыть новый магазин - у него нет достаточного уровня знаний. Оптимальное соотношение это нормальный уровень компетенции (умею делать) и высокий уровень сложности.

Для того, чтобы сотрудники могли работать как можно лучше, они должны: знать цели, ценности и перспективы компании; знать, что они должны делать и почему; понимать цели выполняемой ими работы и конечный результат их усилий; знать, как их личные усилия согласуются с деятельностью всей организации; понимать, на что тратятся средства организации [3]. Основными инструментами информирования являются всевозможные оперативные совещания в рабочих группах, «пятиминутки».

Подводя итог, можно сказать, что демотивация – это актуальная проблема и с ней нужно грамотно бороться. В основе процесса демотивации лежит потеря интереса к результату рабочего процесса. В качестве антисостояния демотивации рассматривается вовлеченность сотрудника. Для руководителей одно из главных правил - обращать внимание на внутренние мотивы и потребности сотрудника с первых дней его работы, стараться организовывать его деятельность так, чтобы не терялась его заинтересованность к работе. Влияние на внутреннюю мотивацию сотрудников для своей выгоды недопустимо. Когда руководитель внимателен к

своим подчиненным, развивает и поощряет их интерес, тогда и сотрудники работают с полной отдачей. Основное, что формирует вовлеченность сотрудника в работу — это способность влиять на работу, понимание и принятие ценности своих целей и задач.

Литература:

1. Знайтовар.ru [Электронный ресурс] Режим доступа <http://www.znaytovar.ru/s/Demotivaciya-personala.html> Дата обращения: 29.10.15
2. Коммерческий директор [Электронный ресурс] Режим доступа <http://www.kom-dir.ru/article/139-demotivatsiya-personala> Дата обращения: 29.10.15
3. HR-Journal [Электронный ресурс] Режим доступа http://www.hr-journal.ru/articles/mp/mp_1195.html Дата обращения: 29.10.15

Экономика

Теоретические основы создания государственных механизмов стратегического планирования развития территорий

Беззубко Борис Игоревич

Донбасская национальная академия строительства и архитектуры
ассистент

Ключевые слова: стратегическое планирование; социально-экономическое развитие; государственные механизмы; территория

Keywords: strategic planning; socio-economic development; state mechanisms; the territory

Аннотация: Данная статья посвящена характеристике теоретической основы создания и функционирования государственных механизмов стратегического планирования территорий. Автор дает характеристику возможности применения концепций устойчивого развития, «универсализма» и «уникализма», «города-дворника», «города-предпринимателя».

Abstract: This article is devoted to the theoretical basis for the creating and functioning of state mechanisms of strategic planning of territory. The author characterizes the possibility of applying the concepts of sustainable development, "universalism" and "uniqueness", "city - screen-wiper", "city-entrepreneur".

УДК 332.145

Актуальность темы. Дальнейшее развитие экономики, необходимость повышения конкурентоспособности территорий, решение важнейших экологических и социальных задач требуют от органов государственной власти повышенного внимания к вопросам формирования эффективных механизмов стратегического планирования территорий (СПТ). Формирование государственных механизмов СПТ

невозможно осуществить без использования современных теорий развития территорий, концепций и школ современного стратегического планирования.

Следует отметить, что необходимость стратегического развития территорий (регионов, населенных пунктов) были обоснованы еще классиками экономической науки Д. Рикардо, А. Смитом, Ж.Моне, Р. Шуманом и др. Генри Минтцберг [5], проанализировав около 1500 статей, выделил десять основных школ, занимающихся формированием стратегии развития. Среди современных ученых вопросам социально-экономического развития территорий активно занимались А. Широков, С. Юркова, Г. Ветров, М. Латынин, В. Бабаев и другие.

Однако существующие научные разработки отечественных и зарубежных ученых нуждаются в большей систематизации и классификации применительно к современным аспектам стратегического планирования территорий. Именно это обуславливает актуальность представленной статьи, целью которой является систематизация концепций, которые должны быть положены в основу создания и функционирования государственных механизмов стратегического планирования территорий. Для достижения поставленной цели при написании статьи использован историко-хронологический метод - при систематизации концепций, которые могут являться теоретической основой для создания и успешного функционирования государственных механизмов стратегического планирования социально-экономического развития территорий.

Изложение основного материала. В ходе обобщения различных концепций и теорий государственного управления, в качестве основных, которые могут быть использованы при СПТ были выделены следующие:

1. Концепция устойчивого развития основана на необходимости выстраивать развитие территорий на региональном и местном уровнях и управления ими прежде всего с позиции сохранения среды обитания, заботы о будущих поколениях. Концепция устойчивого развития возникла под влиянием роста внимания к проблемам окружающей среды. Согласно формулировке ООН, устойчивое развитие - это развитие общества, которое позволяет удовлетворять потребности нынешних поколений, не нанося при этом вреда возможностям, которые остаются в наследство будущим поколениям для удовлетворения их собственных потребностей [4].

Следует уточнить, что под устойчивым развитием территорий понимается социально, экономически и экологически сбалансированное их развитие, направленное на создание их экономического потенциала, полноценной жизненной среды для современного и будущих поколений на основе рационального использования ресурсов (природных, трудовых, производственных, научно-технических, интеллектуальных и т.п.), технологического переоснащения и реструктуризации предприятий, совершенствования социальной, производственной, транспортной, коммуникационно-информационной, инженерной, экологической инфраструктуры, улучшения условий проживания, отдыха и оздоровления, сохранения и обогащения биологического разнообразия и культурного наследия [1].

Особое значение этой концепции для планирования развития населенных пунктов было подчеркнуто на Европейской конференции по устойчивому развитию больших и малых городов в Аалборге в 1994 году, где была принята Хартия устойчивого развития городов Европы (Аалборгская хартия), ее подписали представители более

чем 120 городов. Тогда же получила распространение идея «города-сада», что предполагало строительство вокруг крупных городов самостоятельных городов-спутников с определенными возможностями для занятости. Планирование их должно было обеспечить здоровую и безопасную среду обитания. Для этого города-спутники окружались «зелеными поясами» и «буферными» зонами. Концепция «города-сада» была реализована во многих странах Западной и Восточной Европы [8].

Концепция устойчивого развития населенных пунктов [1] определяет основные направления государственной политики по обеспечению устойчивого развития населенных пунктов, правовые и экономические пути их реализации. Положения Концепции соответствуют принципам, провозглашенным в Повестке дня на XXI век, в заключительных документах Конференции Организации Объединенных Наций по населенным пунктам (Хабитат-II), которая состоялась в 1996 году в г. Стамбуле (Турция), и рекомендациям Европейской экономической комиссии ООН. Европейская комиссия рекомендует иметь в наличии семь элементов в управлении интегрированным устойчивым развитием среды, которые необходимы для преобразования населенных пунктов в удобное и приятное место для жизни:

- 1) принципы - самые главные аспекты устойчивого развития и управления городской средой,
- 2) политики - характер политического участия и ангажированности, которые необходимы для поддержки населенных пунктов (городов)
- 3) сотрудничество - модели управления и соглашения для распределения ответственности в работе с различными заинтересованными сторонами;
- 4) процессы - согласование концепций и целей для управления и мониторинга выполнения действий;
- 5) политика - удовлетворенность местных потребностей, уважение местных традиций, выполнение норм национального и европейской нормативной базы;
- 6) планы - интеграция территориальных и тематических планов («Повестка дня 21» и другие планы);
- 7) программы - действия по достижению оговоренных целей [11].

Основные принципы устойчивого пространственного развития Европейского континента содержат мероприятия по укреплению экономического потенциала и достижению устойчивого развития в городах и центрах. Они включают:

- развитие стратегий, адаптированных к местному контексту и ориентированных на управление эффектами экономического реструктурирования;

- управление расширением пространств населенных пунктов, ограничения тенденций субурбанизации с помощью разработки более компактных форм развития малых и средних городов, развитие использования городосохраняющих методов строительства, развитие строительства вблизи транспортных магистралей, поддержка внутренней политики городских областей по подъему качества жизни,

включая сохранение существующих экосистем и создание новых зеленых районов и биотопных структур;

- регенерацию пустынных окрестностей и реализацию объединенных действий социальных групп внутри городских структур, особенно в крупных центрах, где есть исключения в области социального развития;

- точечное управление городскими экосистемами, особенно в отношении открытых и зеленых площадок, воды, энергии и отходов;

- развитие эффективных и одновременно экологических видов общественного транспорта, что должно способствовать устойчивости передвижения;

- создание органов планирования в составе местной власти отдельных городов и сообществ для координации и выполнения соответствующих мер;

- сохранение и увеличение культурного наследия;

- развитие городских сетей [9].

Европейская политика устойчивого развития уделяет особое внимание потенциалу городских районов и условиям, в которых они развиваются. Она следует на реализацию четырех взаимосвязанных направлений, целями которых являются:

- укрепление экономического процветания и рынка труда, увеличение занятости в населенных пунктах (городах)

- поощрение равенства, социальной интеграции и восстановления городских районов;

- защита и улучшение городской среды, а также управление энергетическими ресурсами и транспортом с целью достижения локальной и глобальной устойчивости;

- стимулирование городского управления и местного самоуправления путем разработки, а также выполнение стратегических интегрированных планов городского планирования и развития. Тематическая стратегия городского развития Европейского союза, чьей целью является «помощь в улучшении качества жизни через интегрированный подход» сосредоточивает внимание на городских зонах [13].

Следует отметить, что территориальная программа Европейского союза «К конкурентоспособной и устойчивой Европе с различными регионами» регламентирует сотрудничество при решении вопросов, относящихся к территориальным проблемам, которые могут возникнуть в будущем, включая длительное экономическое развитие, политику на рынке труда, создание связей между городскими регионами, городское развитие и развитие прилегающих территорий, решение которых требуют участия региональных представителей [12].

Лейпцигская хартия устойчивых европейских городов, принятая в 2007 году, основывается на том, что интегрированный подход к городскому планированию - это необходимая предпосылка для долгосрочного развития европейских городов.

Согласно этому документу политика интегрированного развития городских территорий является процессом, в котором координируются пространственные и временные аспекты основных направлений городского развития. Политика интегрированного развития населенных пунктов реализуется через так называемые интегрированные планы местного планирования и развития. Они обеспечивают пространственную, временную и фактическую координацию и интеграцию различных политик, плановые ресурсы для достижения поставленных целей с использованием специфических инструментов. Эти планы разрабатываются местными администрациями при участии заинтересованных представителей широкой общественности, с непосредственным участием, а также с привлечением экономических субъектов, структур гражданского общества, специфических общественных групп и населения в целом [2].

2. Теоретической основой создания государственных механизмов стратегического планирования социально-экономического развития территорий также являются концепции «универсализма» и «уникализма». Концепция «универсализма» исходит из идеи эволюционного единства мира, согласно которой регионы (населенные пункты) проходят одинаковые стадии развития в общем пути, но в разное время. Делается вывод о важности исследования и адекватного использования опыта населенных пунктов (городов) - лидеров в соответствии с новыми внешними условиями. Использование концепции «универсализма» позволяет сравнивать уровни развития территорий, ранжировать их, дает возможность использовать уже имеющийся опыт социально-экономического развития.

Концепцию «уникализма» можно охарактеризовать как постоянный поиск региональными и местными органами власти и местного самоуправления направлений развития, при котором осуществляется максимальный учет особенностей культурного и социально-экономического развития территорий, экологического состояния населенных пунктов и т.п.

Современные регионы и населенные пункты при СПТ все чаще пытаются комбинировать элементы этих двух концепций, сочетая их применения или по разным секторам городской экономики и социальной сферы, или по стратегическим направлениям развития. Например, к решению задачи экономического роста подходят с позиций универсализма, а к поиску городского бренда - с позиций уникализма [9, с. 7].

3. В развитых странах используется много управленческих моделей развития и функционирования территорий, но их объединяет одна цель - обеспечить их жителей качественными услугами, поддерживать высокие стандарты условий проживания и создать современную местную инфраструктуру. Все существующие концепции развития населенных пунктов (в первую очередь это касается развития городов, но на наш взгляд, их можно использовать для любого населенного пункта) можно свести в следующие группы:

а) концепция города-предпринимателя получила распространение в конце 1980-х - начале 1990-х гг. в ряде европейских стран (Германия, Франция, Италия, Испания, Бельгия). Город-предприниматель использует общественные финансовые и другие ресурсы, вкладывая их в коммерческую сферу, в том числе иногда и за своими собственными пределами;

б) концепция города-дворника, что видит свои функции прежде всего в удовлетворении общественных потребностей, тратит свои бюджетные и другие ресурсы на создание благоприятного, оптимальной среды для жизни людей, для ведения хозяйственной деятельности. Это принципиально иной взгляд на использование общественных ресурсов [7, с. 12-13].

4. Среди современных теорий, по нашему мнению, более благоприятной для СПТ, является комплексная теория местного экономического развития, среди основных положений которой следующие: основное внимание переносят из спроса (предприятия) на предложение (рабочая сила, природные ресурсы); местные институты играют роль в определении проблем региональной экономики и развитии новых связей внутри самой институциональной структуры; преимущества, обусловленные местоположением, связаны, прежде всего с состоянием физической и социальной среды, а не непосредственно с географической; территории должны искать способы, как максимально привлечь к экономическому развитию центры интеллектуальных ресурсов и местный бизнес [6, с. 88]. На наш взгляд, современная концепция СП на местном уровне должна быть комбинированной, учитывать все перечисленные концепции.

Еще одним направлением в развитии теории планирования городского пространства стала модель многонуклеарной структуры городских территорий, которым предлагалось осуществлять различные функции. В рамках этого направления были предложены планирования с многофункциональной и мелко ячеистой застройкой районов городов, обязательным сохранением существующих, особенно исторических, домов и созданием на улицах благоприятного климата для активного общения жителей [3].

В процессе стратегического планирования территорий могут быть использованы положения различных школ стратегического планирования.

По мнению А. Широкова, можно выделить три основные научные школы стратегического планирования:

1) традиционная (консервативная) школа основывается на анализе процессов, происходивших раньше, определении тенденций и трансляции (интерполяции) их в будущее, то есть на прогнозе, что опирается на прошлое и настоящее («взгляд в будущее»);

2) футуристическая школа базируется на видении желаемого будущего («взгляд из будущего»);

3) смешанная школа, как следует из ее наименования, содержит в себе элементы обоих названных школ и представляется более «практической» [10].

Выводы исследования. Таким образом, разрабатывая стратегии и стратегические планы социально-экономического развития территорий, необходимо в качестве теоретической основы можно брать за основу одну из концепций социально-экономического развития. Выбор в качестве теоретической основы СПТ одной из научных школ должен осуществляться в зависимости от специфики условий развития территорий, имеющихся на ней ресурсов и решаемых задач; целевых установок органов государственной власти и местного самоуправления.

Литература:

1. Белкина Т. Д. Стратегические планы городского развития и инструменты их реализации / Т. Д. Белкина // Проблемы прогнозирования. – 2010. – № 3. – С. 55-72.
2. Брундланд Г. Наше спільне майбутнє: Міжнародна комісія з навколишнього середовища і розвитку / Г. Брундланд. – Оксфорд: Оксфорд Юніверсіті Пресе, 1987.
3. Концепція сталого розвитку населених пунктів [Електронний ресурс]: схв. Постановою Верховної Ради України від 24.12.1999 р., № 1359-XIV. – Режим доступу: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws>.
4. Лейпцигская хартия устойчивого европейского города [Электронный ресурс]: принята по случаю неформальной встречи министров по вопросам городского развития и территориальной сплоченности. – Лейпциг, 24-25 мая 2007 г. – Режим доступа: http://www.rfsustainablecities.eu/IMG/pdf/leipzig_charta_ru-_2cle65c185.pdf.
5. Минцберг Г. Школы стратегий / Г. Минцберг. – СПб.: Питер, 2001. – 336 с.
6. Підцерковна Х. В. Концепція «Міста-саду» у форматі урбанізованого простору / Х. В. Підцерковна // 7-я междунар. наук.-практ. конф. «Наука в информационном пространстве» (29-30.09.2011 г.). – Режим доступу: http://www.confcontact.com/20110929/ek_pidcer.php/.
7. Российские и мировые тенденции и тренды в сфере стратегического территориального планирования городов, агломераций и регионов. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://glava.perm.ru/upload/pages/1005/Rossijskije_i_mirovyje_tendencii_i_trendy_v_sfere_strategichesk.pdf.
8. Ръководство за устойчиво управление на градската среда «Жизнени градове» / А. Крейди, К. Зуйдема, Дж. Портьер, Г. Роо. – Европейска комисия, 2007.
9. Структурни фондове на ЕС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.eufunds.bg.
10. Територіальний розвиток в Україні: розвиток агломерацій та субрегіонів. – К. : Школа, 2012. – 183 с.
11. Управление муниципальным экономическим развитием / под ред. Г. Ю. Ветрова. – М. : Фонд «Институт экономики города», 2009. – 258 с.
12. Широков А. Н. Методические рекомендации по стратегическому планированию в муниципальных образованиях / А. Н. Широков, С. Н. Юркова, ФГНУ «Российский научный центр государственного и муниципального управления», 2011. [Электронный ресурс] – Режим доступа: municipal-sd.ru/?q=node/36.
13. European Commission. Официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.ec.europa.eu.

Условия и факторы формирования и развития инновационной экономики

Зубарева Ангелина Владимировна

студент, 4 курс

Институт сферы обслуживания и предпринимательства филиал Донского
Государственного Технического Университета
студент

**Гончаренко Ольга Николаевна, кандидат экономических наук, доцент,
Институт сферы обслуживания и предпринимательства филиал Донского
Государственного Технического Университета**

Ключевые слова: инновационная экономика; инновация; гуманизация;
предпринимательство; знаниеемкие технологии; информационные ресурсы.

Keywords: innovative economy; innovation; humanization; entrepreneurship; knowledge-
technology; information resources.

Аннотация: Статья посвящена определению сущности, факторов и особенностей
формирования инновационной экономики, так как инновации – это основа всех
преобразований в социально-экономической сфере России.

Abstract: The article is devoted to the definition of the essence, factors and characteristics
of the formation of an innovative economy, as innovation - is the basis of all the changes in
the socio-economic sphere of Russia.

УДК 338

Инновационный вектор развития отечественной экономики рассматривается, в настоящее время, как основа всех дальнейших преобразований в социально-экономической сфере России. Становление новой экономики позволит провести коренные преобразования не только производственной сферы, но и способствовать изменениям в общественной среде, способствовать росту гуманизации всех сфер жизни человека, минимизировать техногенное воздействие на окружающую среду, содействовать развитию всех секторов экономики на инновационной основе.

Для выбора наиболее оптимальных возможностей инновационных преобразований и их эффективного внедрения и использования в социально-экономической среде необходимо четко представлять саму сущность, факторы и условия становления инновационной экономики. Немаловажным является определение и возможное предвосхищение появления проблемных мест при формировании и развитии инновационной экономики.

Существующее многообразие трактовок и определений понятия «инновация» дает широкие возможности для анализа сущностных характеристик как самого понятия, так и, возникших на основе этого явления, социально-экономических трансформаций, происходящих в мировом сообществе.

В научной литературе используются различные подходы к определению сущности инноваций. Многие трактовки этого термина не являются полными и не отражают в полной мере роли инновации в современной хозяйственной системе. Анализ сущностных характеристик инноваций, на наш взгляд, следует начать с понятия термина «новация». «Новация – это явный и признанный результат научного или иного творчества, который обладает главным существенным качеством – новизной, т. е. появлением впервые и отсутствием в прошлом» [4]. Естественно, что далеко не каждая новация будет воплощена в производственном процессе, т. е. станет инновацией.

Для рассмотрения сущности самой инновационной экономики необходимо сформулировать определение инновации, на котором мы будем основываться в дальнейшем.

Инновация – это результат инновационной деятельности (подкрепленный спросом), воплощенный в новом или усовершенствованном продукте, услуге или технологическом процессе, ведущий к улучшению качества и эффективности производственного, социального, управленческого, экономического и любого другого процесса, реализующего инновации.

Следует отметить важный, на наш взгляд, факт, что инновации рассматриваются не только как технологические изменения в производственном процессе. Инновационным изменения могут быть подвержены институциональная среда, социальная и образовательная сферы, немаловажны преобразования и в организационно-управленческих структурах.

Формулировка ключевого понятия инновационного процесса, позволяет нам перейти к следующему логическому этапу – определению основных характеристик инновационной экономики.

Наиболее близко, на наш взгляд, сущность инновационной экономики отражает определение, данное Склярской Е. Е. «Инновационная экономика – это способ хозяйствования, основой которого являются экономические отношения между хозяйствующими субъектами по воспроизводству инноваций для наиболее эффективного распределения и использования имеющихся ресурсов в целях повышения экономического потенциала страны, обеспечивающего экономический рост, необходимый для достижения увеличения личного и общественного благосостояния» [9, с. 89].

Немаловажным аспектом, на наш взгляд, является то, что инновационная экономика рассматривается как совокупность отношений, затрагивающих все аспекты социально-экономической жизни общества и отдельной личности.

Функционирование и развитие инновационной экономики определяется рядом факторов. Первую группу составляют факторы, определяющие существование любой экономической системы. Определим их как базовую основу функционирования экономики. Вторая группа – это факторы, определяющие качественные характеристики существующей экономической системы. В данном случае к таким факторам мы относим факторы, определяющие и способствующие формированию и эффективному функционированию именно инновационной экономики [7].

Природно-климатические факторы обусловлены, прежде всего, ресурсно-сырьевым потенциалом страны. При этом связь между количественно-качественной характеристикой этого потенциала и уровнем инновационной активности экономической системы является разнонаправленной. Богатые природные ресурсы зачастую обуславливают экспортно-сырьевой вектор развития экономики. Возможность быстрого получения сверхприбыли от природной среды снижает инновационную активность внутри страны.

Производственно-экономические факторы составляют основу всего производственного процесса в экономике. К ним относятся, прежде всего, средства производства, соответствующие технологии, образовательно- квалификационный уровень работников, формы организации труда и производства. Все эти компоненты напрямую связаны с качественными характеристиками производственного процесса, определяют его эффективность, производительность, безопасность, экологичность и т.д. С другой стороны, именно уровень производства в экономике напрямую зависит от инновационного компонента: квалификации рабочей силы, применяемых методов управления, инновационности технологического процесса и т.д.

Социо-культурные факторы – это преобладающие жизненные ценности, установки, культурные традиции, определяющие духовно- созидательную деятельность человека. Одним из определяющих начал здесь выступает национальный менталитет, формирующий социальную позицию человека и общества, формирующий направление развития всей социальной, экономической, политической и международной жизни страны.

Факторы второй группы, определяющие качество инновационной системы, включают в себя:

- инновационно-ориентированный человеческий капитал;
- научно-исследовательский потенциал;
- система трансфера инноваций;
- венчурное инвестирование;
- развитие сотрудничества науки и предпринимательства;
- развитие инновационного предпринимательства;
- государственная политика по формированию инновационной среды;
- инновационная инфраструктура;
- международные условия.

Неоспоримым является тот факт, что инновационное развитие становится основным фактором экономического роста. Создание экономики, генерирующей инновации, должно основываться на интеллектуальной и творческой составляющей человеческого капитала, применении высокоточных и знаниеемких технологий,

расширении роли науки и образования в производственных процессах, проникновении инновационного подхода во все сферы жизни человека.

В инновационной экономике идет процесс превращения человеческих ресурсов в ведущую и определяющую производительную силу. На первое место выступают знания, умения индивидов, их готовность адаптироваться к новым реальностям, что обусловлено иной системой мотивации, отличной от принятой в индустриальной экономике. Мотивирование инновационно-ориентированного специалиста основывается на формировании интеллектуального потенциала, повышении уровня его компетентности и ответственности, развития у работника склонностей к росту и творчеству, постоянному совершенствованию своих навыков. Тем самым меняется сама роль труда в производственном процессе. Труд видоизменяется и приобретает новые черты, повышается его интеллектуальная составляющая. Все свои знания и умения работник переносит на производимый продукт посредством реализации своей трудовой функции. «Знания способны реализоваться в материальном и нематериальном благе только через целесообразный труд человека» [8, с. 32]. Таким образом, можно говорить об усложнении процесса воспроизводства фактора труд и увеличении его ценности в экономике, так как предложение творческо-интеллектуальной деятельности ограничено и требует значительных затрат на ее формирование.

Научно-исследовательский потенциал определяется уровнем развития науки и технологий, возможностями и ресурсами, которыми располагает общество и экономика для проведения научно-исследовательских работ. Он включает в себя научно-техническую базу (сеть научно-исследовательских, конструкторских, проектных организаций, исследовательских подразделений вузов), ученых, разработчиков и технических специалистов страны, систему распространения и внедрения в практику научных знаний, научно-техническую политику государства. В рамках инновационной экономики должно обеспечиваться постоянное движение знаний и инноваций между и внутри организаций-участников в целях передачи научно-технических знаний и опыта, оказания научно-технических услуг, применения технологических процессов, выпуска знаниеемких продуктов и услуг.

Венчурный капитал направлен на развитие научно-технической и инновационной активности в хозяйственных системах. Венчурное инвестирование способствует улучшению инвестиционного обеспечения инновационной деятельности, развитию малого инновационного предпринимательства, содействует коммерциализации результатов научно-технической и инновационной деятельности, способствует формированию научно-инновационных концернов и т. д. «В настоящее время во многих странах венчурное финансирование является признаком экономических и социальных изменений в обществе, в котором информация стала самостоятельным фактором производства, а сам венчурный капитал становится специфическим ресурсом для инновационного развития экономики» [3, с.49].

Эффективное функционирование инновационной экономики основано на взаимовыгодном взаимодействии всех экономических субъектов, поиске путей их рационального взаимодействия и развития. Важная роль в этом процессе принадлежит синтезу научного и предпринимательского секторов экономики. Их взаимодействие обусловлено двусторонним взаимовыгодным сотрудничеством, что в итоге ведет к общему социально-экономическому результату. Научная сфера формирует, генерирует и преобразовывает информационный ресурс в знаниеемкие

технологии, продукцию и услуги, а предпринимательский сектор берет на себя риск по производству, продвижению и реализации этих продуктов, внедрению их во все сферы жизни общества. Здесь же встает вопрос становления и развития инновационного предпринимательства, его необходимости и роли в инновационной экономике. На наш взгляд, именно эта экономическая единица и является основным двигателем инновационного процесса, с другой стороны, именно инновационное предпринимательство претерпевает наибольшие изменения при переходе в новый тип хозяйствования. В частности, на предпринимательский сектор приходится основная доля затрат на исследования и разработки: Россия – 58,3%, Германия – 67,8%, Великобритания – 63,4%, Канада – 52,3%, США – 69,8% [10].

Но формирование взаимодействия науки и предпринимательства и формирование на этой базе качественного нового инновационного предпринимательства невозможно без посредничества государства. Поэтому основой инновационного развития становятся инновационные комплексы взаимосвязи науки и предпринимательства при участии государственных структур. Роль государства в данном случае не ограничивается рамками установления эффективного взаимодействия предпринимательства и науки, его роль значительно обширнее – формирование инновационной среды региона, как социально-экономической, организационно-правовой и политической сфер, обеспечивающих развитие инновационной деятельности. В частности, в России участие государства в финансировании науки, несмотря на постепенный рост, находится все еще на низком уровне.

Инновационная инфраструктура представляет собой комплекс взаимосвязанных организационно-экономических институтов, обеспечивающих условия для осуществления непрерывной инновационной деятельности: НИИ, учреждения высшего профессионального образования, инновационно-технологические центры, технопарки и т.д.

Международные условия неоднозначно влияют на инновационное развитие страны. Межстрановая конкуренция, с одной стороны, способствует стремлению развивающихся стран формировать и укреплять свой инновационный потенциал, с другой стороны, растущий разрыв между странами-лидерами и остальным миром все более усложняет возможности выхода на их уровень инновационно-экономического развития.

Обретение наукой и теоретическими знаниями качественно новой роли стало отправной точкой для формирования инновационной экономики. Информация, ее обработка, дальнейшее превращение в знания и инновации служат основой развития современных технологий, определяют новые подходы к решению технических, экономических и социальных задач. Современный научно-технический прогресс набирает обороты в высокоточных областях производства: замена механических взаимодействий электронными технологиями; миниатюризация; переход к цифровым методам хранения и обработки информации, производство программного обеспечения, которое становится даже более важным, нежели создание самой применяющей его техники.

Столь значительная роль информационного сектора в обеспечении производственного процесса, по мнению некоторых экономистов, дает возможность

выделять в общественном производстве долю отраслей, производящих знаниеемкую продукцию.

Быстрый рост новых технологий, их широкое распространение и внедрение не только во все отрасли народного хозяйства, но и в социальную и бытовую сферы жизни населения привлекает значительные инвестиционные средства, позволяя тем самым еще более углублять данный процесс. Происходит быстрое и массовое распространение нововведений, ускорение спроса на новые технологические разработки.

Информационная среда становится естественной средой взаимодействия различных экономических субъектов, происходит развитие виртуального сектора. «Интерактивность связей институциональных структур предлагает иную схему их взаимодействия – фирма – государственная структура – домохозяйство – Интернет» [5, с. 172].

Основываясь на всех этих изменениях, характеризующих инновационную экономику, и в целях четкого определения данной экономической категории выделим основные укрупненные черты инновационной экономики.

Во-первых, все больше расширяется информатизация всех сфер экономики. Благодаря внедрению и освоению новых технологий, увеличению наукоемкости производства все в большей степени обеспечивается экономический рост. Рост производительности труда и экономический рост обеспечивается за счет высокотехнологичных секторов. Все это ведет к значительному увеличению доли инновационной продукции в общем объеме продукта. Объем инновационных товаров, работ, услуг в 2011 г. составил в России 6,3 % от общего объема отгруженных товаров, выполненных работ и услуг. Уровень инновационной активности организаций - 10,4 %, в то время как в странах Европейского союза этот показатель составляет 30-50% [2, с.12].

Информация и знания, становясь экономическими ресурсами, отличаются свойством неисчерпаемости, а самовоиспроизводства. Это проявляется в инновационной непрерывности. Идет процесс сокращения жизненного цикла товаров и услуг, ускоряется движение потока знаний внутри и между секторами экономики.

Во-вторых, в рамках инновационной экономики происходит переосмысление роли человека в экономике, уровня его интеллектуального и духовного развития. Труд работника становится более творческим, наукоемким. Меняется качество трудового процесса, ведущее к одновременному изменению положения человека в экономической системе. Например, лидерами по удельному весу исследователей в численности экономически активного населения являются Финляндия (1,48%) и Дания (1,31%). В России этот показатель составляет 0,59% [11]. Причем, к сожалению, эта величина в России имеет тенденцию к понижению.

Изменение характеристик и мотивационных ориентиров человеческого капитала происходит не на пустом месте. Научный и образовательный процессы, интегрируя знания, становятся основой формирования новых качеств человеческого капитала. Общий объем расходов на образование в развитых европейских странах составляет 5,5 – 6,5% ВВП. В России этот показатель в 2012 году был равен 4,8% [12]. Рационализаторский, исследовательский, творческий потенциал работника

воплощается в материальных и нематериальных производственных процессах. «...на основе интеллектуального капитала создается инновационный капитал» [9, с. 114].

Интеллектуализация экономических отношений, формирование нового типа работника требуют коренных изменений в системе управления трудовыми ресурсами. Преобладают инновационные методы и персонал-ориентированные технологии управления, получают распространение нематериальная мотивация и стимулирование. «Они направлены на формирование интеллектуального потенциала, повышение уровня компетентности и ответственности, развитие у работников склонностей к росту и творчеству» [6, с.19].

В-третьих, инновационная экономика ставит перед собой задачи не только качественного преобразования производственной сферы. Одновременно должны происходить общественно-социальные изменения, гуманизация всех сфер жизни человека, минимизация техногенного воздействия на природу, поиск новых возможностей максимального удовлетворения общественных потребностей. «На самом деле на инновационной основе могут и должны развиваться все сектора хозяйства, хотя и в различной мере. ... Если концентрироваться исключительно на задачах разработки отдельных, высокотехнологичных продуктов, то результатом станет создание действительно конкурентоспособного обособленного кластера, но это не будет означать инновационного развития всей экономики» [8, с. 36].

В-четвертых, инновационная экономика характеризуется ростом нематериальных активов в их общей величине. Но следует иметь в виду, что материальное производство не исчезает и не сокращается, оно качественно преобразуется. Расширение всей сферы инновационно-интеллектуально характера базируется на современной и эффективно функционирующей материальной основе.

Можно отметить бесконечное количество плюсов инновационного процесса и развивающейся на его основе экономической системы: широкая доступность информации, получение ее в реальном времени, снижение издержек на получение информационного ресурса, ускорение товарно-ресурсных потоков и т. д. Но естественно, что это лишь верхушка айсберга, поскольку данные процессы хранят в себе и немалые скрытые проблемы и противоречия.

С развитием компьютерных технологий значительно упростилось копирование практически любых данных. Их неконтролируемое тиражирование привело к тому, что звукозаписывающие компании, видеоиздатели и другие компании терпят огромные убытки и тратят большие средства на борьбу с этим явлением. Развитие онлайн-изданий и Интернет-новостей приводит к снижению тиражей газет и журналов. Чрезвычайно высокая доступность информации несет в себе определенную угрозу при ненадлежащем ее использовании.

В структуре мотивации происходит смена доминанты: главенствующими становятся не внешние, т. е. экономические мотивы деятельности, а внутренние, основанные на стремлениях к саморазвитию и совершенствованию личности. Другой стороной интеллектуализации общества становится его расслоение на основе уровня образованности его членов, обладания ими знаниями. Информация становится источником власти. Причем наличие доступа к ней не означает возможности обладания ею, необходима способность воспользоваться информационными

ресурсами – уровень развития индивида, наличие определенных интеллектуальных способностей, память. Эти качества не всегда можно воспитать, зачастую они обусловлены врожденными способностями. На данной основе формируется новый класс – класс владельцев информации, признаком которого является «не право распоряжаться благом, а способность им воспользоваться» [1]. С другой стороны, те, кто не обладают знаниями, навыками и способностями, необходимыми в развивающемся интеллектуальном производстве, не удовлетворяют все возрастающим требованиям профессионального уровня, будут нести убытки, хотя именно рост благосостояния эти работники ставят главной целью своей производственной деятельности. «Неимущим субъектом становится не тот, кто более 50% доходов тратит на питание, а тот, кто не включается в качестве участника единого информационного пространства» [5, с. 172]. Таким образом, конфликт между материально и нематериально мотивированными работниками, назревание которого происходит постепенно, ученые считают одним из опасных и трудно преодолимым в структуре формирующегося инновационного общества.

Данное противоречие тем труднее преодолимо, чем менее охотно предпринимательский сектор готов вкладываться в «долгие», но прибыльные инновации в будущем. Именно к таким можно отнести развитие человеческого капитала. Развитие инновационной экономики во много зависит от активности предпринимательского сектора, от его готовности к работе в инновационной, и как следствие, рискованной сфере, от понимания необходимости венчурных инвестиций, от готовности взаимодействия с научной средой и повышении интеллектуальной составляющей управленческого процесса.

Основываясь на вышеизложенном, можно говорить о том, что инновационная экономика в России еще только формируется. Но ее становление несет глобальные изменения во всех сферах социально-экономической жизни. Глубокий анализ сущности и факторов формирования нового типа экономики позволит более эффективно использовать и расширять уже существующий инновационный потенциал страны, обеспечивать экономический рост и способствовать увеличению общего благосостояния страны.

Литература:

1. Иноземцев В. Л. Современное постиндустриальное общество: природа, противоречия, перспективы. Логос, М., 2011 г. Лекц. 1, 10.
2. Колмакова И. Д., Колмакова Ек. М. Инновационная деятельность: пути обеспечения и факторы мотивации // Вестник Челябинского государственного университета. № 2, 2014. С. 44.
3. Ланина О. И., Бочарова О. Н., Потокина С. А. Привлечение венчурного капитала – необходимок условие активизации инновационной деятельности // Социально-экономические явления и процессы. № 2, 2014. С. 65.
4. Лутохина Э. А. Особенности инновационной экономики и проблемы ее формирования. [Электронный ресурс]
URL:http://www.pac.by/dfiles/001395_676218_lutohina_innov_econ.pdf. (дата обращения 28.09.2015)
5. Манохина Н. В. Институциональные структуры реальной экономики: теория развития и практика хозяйствования. Саратов, 2012. С. 236.
6. Петренко Т. В. К вопросу о роли труда и человеческого капитала в экономике инновационного типа // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия: Экономика. №1, 2014. С. 33.

7. Семенов А. К. Факторы инновационного развития России // Бизнес. Образование. Право. Вестник Волгоградского института бизнеса. № 2, 2012. [Электронный ресурс] URL: <http://vestnik.volbi.ru/upload/numbers/219/article-219-343.pdf>. (дата обращения 28.09.2015)
8. Скворцов А. О., Тарасова Е. М. Инновационный этап развития экономики // Известия пензенского государственного педагогического университета им. В. Г. Белинского, № 28, 2012. С. 55.
9. Складорова Е. Е. Концептуальная модель инновационной экономики // Социально-экономические явления и процессы. № 9, 2012. С. 157.
10. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b14_39/lssWWW.exe/Stg/05-18.doc. (дата обращения 28.09.2015)
11. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b13_65/lssWWW.exe/Stg/12-10.doc. (дата обращения 28.09.2015)
12. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b14_39/lssWWW.exe/Stg/05-18.doc. (дата обращения 28.09.2015)

Сельское хозяйство

Проблемы и перспективы сельского хозяйства России в 2015 году

Ятманова Анна Андреевна

магистрантка

Поволжский государственный технологический университет
Управления и права

Научный руководитель: Царева Гузаль Ринатовна, кандидат экономических наук, доцент кафедры Управления и права, Поволжский государственный технологический университет

Ключевые слова: импортозамещение; сельское хозяйство; инвесторы; поставки; денежные средства.

Keywords: import substitution; agriculture; investors; delivery; cash.

Аннотация: Данная работа посвящена вопросу проблем и перспектив развития сельского хозяйства. Многие считают, что проблема развития сельского хозяйства это отсутствие денежных средств, но это не так. Существует, как минимум пять основным проблем, которые напрямую связаны с развитием сельского хозяйства. В работе, можем увидеть основные проблемы, которые мешают развитию, а так же показан пример развития сельского хозяйства с импортозамещением.

Abstract: This paper addresses the issue of problems and prospects of development of agriculture. Many believe that the problem of development of agriculture is the lack of funds, but it is not. There are at least five major problems directly associated with the

development of agriculture. In the work, can see the main problems that hinder development, as well as shows the example of the development of agriculture to import substitution.

УДК 631.16:658.15

Проблема финансирования сельского хозяйства является основной проблемой в данной отрасли. Уже на протяжении нескольких лет сельское хозяйство сталкивается с основными проблемами, которые напрямую связаны с ростом потребления товаров сельхоз продукции произведенных за границей.

Считалось, что аграрный сектор России будет развиваться в связи с импортозамещением, вытесняя своих зарубежных конкурентов и занимая прочное место на рынке. Но чуда не случилось. Предприниматели в сфере сельского хозяйства столкнулись с проблемами, которые невозможно решить в один миг.

К основным проблемам развития сельского хозяйства относят:

1. Удорожание импорта;
2. Рост ставок по кредиту;
3. Проблемы поставок из-за рубежа;
4. Нестабильный курс валюты;
5. Высокий уровень долгов.[1]

Для производства сельхоз продукции, предпринимателям нужно закупать не только сырье, но и удобрения. Так, например цена удобрений возросла почти на треть сначала осени, и это не последнее поднятие цен. В сезон спрос на удобрения и сырье возрастет во много раз, а так же нужно ждать повышение цен на оборудование. Инвесторы хотят снятия санкций, а не вкладывать в производство большие деньги, так как это ведет к потерям инвестиций.

Второй немало важной проблемой является рост ставок по кредиту. Многие считают, что государство покрывает часть кредита за счет государственного бюджета, но этого не хватает. Льготное кредитование аграрного бизнеса, на этот момент ухудшилось по сравнению с предыдущими годами, ухудшились условия выдачи кредитов, а так же увеличились резко ставки по кредитам.

Многие аналитики и просто жители страны думали, что если Россия введет санкции, тем самым запретив ввоз импортных товаров, это поспособствует развитию сельского хозяйства на территории России. Но не тут-то было. Мы забываем, что все связано между собой. Для любого производства нужно сырьё, но семян для посева не хватает, а так же рассаду производители предпочитают закупать за границей. Россия не смогла за такой маленький промежуток времени создать сегмент своих ресурсов, которые позволил бы не использовать импортное сырьё.

Для получения же нового кредита на развитие сельского хозяйства, банки не соглашаются с реструктуризацией старых долгов. Это часто является переломным моментом в принятии решения продолжать или нет заниматься сельским хозяйством. Так как если не решить данный вопрос до начала посевной, то потом этот вопрос становится не актуальным.

Последняя, но немало важная проблема это девальвация рубля. Во время посевной и до продажи готовой продукции, предприниматель должен иметь денежные средства, которые являются «спасательным кругом» в любой из ситуаций.

Несмотря на то, что российский рынок стал свободен для российского производителя, это не сильно повлияло на ситуацию в целом. Так как в это время произошла девальвация рубля, тем самым ограничился приток инвестиций в аграрный сектор.

Одним из преимуществ развития сельского хозяйства на территории России является наличие водных ресурсов, которые играют важную роль в развитии сельского хозяйства. Так же немало важным является то, что в России земля стоит намного дешевле, чем в других странах.

Какие же перспективы ждут нас в будущем?

Рассмотрим на примере производства ЗАО «Сернурский Сырзавод» Республики Марий Эл. ЗАО "Сернурский Сырзавод" является одним из ведущих предприятий республики Марий Эл по переработке молока. Данная продукция известна не только среди потребителей республики, но и за ее пределами. Неизменное качество продуктов изготовленных из натурального молока, без добавления растительных белков и жиров, завоевало любовь покупателей России. Проводится активная работа над укреплением позиций на российском рынке.

Этот пример показывает, что развитие сельского хозяйства, почти в любом регионе страны возможно.

Но есть существенная проблема, которая может остановить развитие сельского хозяйства в стране. Эта проблема «быстрого» возвращения импортных товаров и продукции на российские рынки. Основной проблемой является медленное развитие сельского хозяйства. Импортзамещение зависит не только от качества и количества выпускаемой продукции, но и от времени которое затрачивается на производство. Импортные товары, которые не имеют аналога на российском рынке, будут стоить еще дороже. Таким образом, все понимают, что нужно делать вложения в сельское хозяйство.

После отмены или ослабления санкций может произойти ситуация, которая приведет к ущербу сельского хозяйства страны в целом. Волна, которая накроет всех предпринимателей и инвесторов сельского хозяйства страны, приведет к тотальному банкротству. Но проблемы на этом не закончатся, возвращение новых или уже старых санкций приведет к полному разорению сельского хозяйства, так как перспективы нарастить свое производство невозможны, производитель будет не конкурентоспособен на рынке, а того хуже не будет продуктов на прилавках магазинов, тем самым цены на товар будут расти в геометрической прогрессии.

Таким образом, проблемы и перспективы развития сельского хозяйства связаны между собой. Улучшение и смягчение требований к предпринимателям сельского хозяйства позволит им развивать данную отрасль, не прибегая к импортным продуктам. Перспективы отрасли напрямую зависят от развития политической и экономической ситуации в стране и во всем мире.

Литература:

1. Российское село. Социально-структурные процессы от прошлого к настоящему / Муханова.М., Жвиташвили.А., Бессокирная.Г. – Москва , 2011.

Психология

Изучение феномена социальной лености в отечественной психологии

Стратилат Карина Николаевна

магистр психологии
ООО "Экология ДВ"
бизнес-тренер, психолог

Ключевые слова: социальная леность; российские ученые; работа в группах; теоретическое исследование; эмпирическое исследование

Keywords: social loafing; Russian scientists; group work; theoretical research; empirical research

Аннотация: В статье приводится взгляд российских ученых на социальную леность, производится анализ различных вариантов названия рассматриваемого эффекта, описываются теоретические и эмпирические исследования этого феномена, проведенные в России. Приводятся ограничения проведенного теоретического исследования, подчеркивается необходимость дополнительных исследований социальной лености отечественными учеными.

Abstract: The article provides a view of Russian scientists on the social loafing, analyzed the different variants definitions this effect and describes the theoretical and empirical researches of this phenomenon, conducted in Russian. The author outlines limitations of the present theoretical study and emphasizes the need for additional studies of social loafing in Russian.

УДК 316.6

Социальная леность - вид процессуальных потерь, проявляющийся в тенденции людей прилагать меньше усилий при совместном выполнении задания, чем при индивидуальной работе. Данный феномен широко изучается учеными во всем мире. Результаты этих исследований были объединены в обзоры исследований проблемы социальной лености [32; 23; 25; 27]. Однако в эти обзоры не входят результаты исследований социальной лености, проведенных в России. Думается, причин такому положению дел несколько, но одна из основных – небольшое количество исследований и феномена социальной лености, проведенных российскими учеными.

Стоит отметить, что в России феномены, оказывающие негативное воздействие на эффективность групповой работы (одним из которых является социальная леность), вообще мало изучены. Этот вывод напрашивается из анализа отечественной психологической литературы и утверждений некоторых ученых. Так, А.Н. Занковский

писал в своей книге «Организационная психология» о том, что, несмотря на то, что существуют два противоположных эффекта: социальная фасилитация и ингибция, первый приобрел большую известность, и его наличие нередко рассматривается как универсальная характеристика групповой деятельности [10].

Р.С. Немов в своей книге «Психология» писал в целом о проблеме отрицательного влияния группы на личность. Он отметил следующее: «Если о положительном воздействии группы на индивида (коллектива на личность) много и хорошо написано и педагогической, социологической и психологической литературе, то о фактах отрицательного воздействия известно немного. Во всяком случае, до недавнего времени из-за определенной идеологизации психологи и педагоги об этих фактах предпочитали умалчивать» [12, с.579].

Действительно, о негативном социальном влиянии как группы на индивида, так и на эффективность групповой деятельности в российской психологической литературе очень мало говорится. Нередко можно встретить мнение о том, что для решения многих типов задач, за исключением сложных творческих работ, лучше использовать коллективно-кооперативную форму организации совместной деятельности. Р.С. Немов и И.Р. Алтунина объясняют целесообразность применения именно этой формы организации процесса совместной деятельности следующим образом: «...Она обладает максимальным эффектом, наилучшим образом мобилизует интеллектуальные, эмоциональные и физические ресурсы членов группы, улучшает возможности восприятия, переработки информации и принятия оптимальных решений» [13, с. 152-153]. Таким же феноменам, как социальная ингибция и социальная лень при этом не уделяется должного внимания.

При всем том, что в России феномены, оказывающие негативное воздействие на эффективность групповой работы, мало изучены, есть несколько работ российских ученых, в которых авторы рассматривают социальную лень. В связи с этим возникает необходимость анализа и интеграции этих работ.

Начнем рассмотрение проблемы социальной лени в отечественной психологии с того, что в периодике можно встретить несколько названий этого феномена: эффект Рингельмана [15], социальное расслабление [17], социальное бездельничанье [21], социальное паразитирование [2], эффект тунеядца, или паразита ("sucker effect") и эффект халящика ("free rider effect") [20; 22; 28]. Прокомментируем предложенные варианты.

Рассматриваемый феномен назвали эффектом Рингельмана в честь ученого, зафиксировавшего его. Французский аграрий М. Рингельман в 1913 году обнаружил, что производительность труда студентов при выполнении заданий на перемещение грузов снижалась по мере увеличения группы [29]. М. Рингельман объяснил это явление координационными потерями. В дальнейших исследованиях было установлено, что на возникновение рассматриваемого феномена влияют как координационные, так и мотивационные причины [26; 30]. Для того чтобы подчеркнуть это, Б. Латанэ, К. Уильямс и С. Харкинс в 1979 году назвали его социальной ленью (social loafing) [30]. Из сказанного следует, что эффект Рингельмана - синоним социальной лени, если конечно не рассматривать изучаемый феномен слишком узко и не сводить причины его возникновения только к координационным потерям.

Что касается следующих трех вариантов названия рассматриваемого феномена (социальное расслабление, социальное бездельничанье, социальное паразитирование) – это вариации перевода термина *social loafing* на русский язык. На наш взгляд, из представленных вариантов только два – социальное бездельничанье и социальное расслабление, подходит для обозначения рассматриваемого феномена.

Дело в том, что в английском языке *loafer* – это «тот, кто ленится» и «тот, кто не работает напряженно». *Loaf* переводится, как «быть ленивым», «проводить время в безделье» [31]. В связи со сказанным такие словосочетания, как социальное бездельничанье, социальное расслабление, социальная лень подходят для перевода на русский язык иностранного термина *social loafing*.

Относительно же варианта социальное паразитирование, то оно не совсем удачно, так как не отображает суть рассматриваемого явления. Данный вывод наращивается по ряду причин. Во-первых, слово *loaf* напрямую не связано с паразитированием. Во-вторых, конечно, можно предположить, что человек, который работает в группе менее усердно, чем индивидуально, делает это поскольку, думает, что кто-то другой выполнит его часть работы, а он при этом получит вознаграждение за «групповую» работу, но это только одна из причин социальной лени. Мотивационных причин этого феномена несколько. Так, например, американская исследовательница Д.Р. Комер (1995) выделяет: лень с целью исключить паразитирование на себе, лень по причине невозможности повлиять на результат, лень с целью скрытия своих способностей, лень по причине незначительности личного вклада в общее дело, лень с целью скрытия своей некомпетентности [23].

Последние два варианта названия рассматриваемого в этой статье феномена – эффект тунеядца, или паразита («*sucker effect*») и эффект халевщика («*free rider effect*»), на наш взгляд, не совсем удачны. Дело в том, что В. Субботин некорректно перевел термины «*sucker effect*» и «*free rider effect*» на русский язык. На наш взгляд, было бы правильнее последовать за переводчиком книги Р. Бэрона с коллегами «Социальная психология группы: процессы, решения, действия» и перевести «*sucker effect*» как эффект «простофили», а «*free rider effect*» как «безбилетный проезд». Данный вывод напрашивается, поскольку предложенный перевод отражает суть рассматриваемых явлений, а перевод, сделанный В. Субботин, искажает смысл эффект «простофили». Под эффектом «простофили» (*sucker effect*) ученые подразумевают тенденцию людей прилагать меньшие усилия для того, чтобы не выглядеть «простофилей» и не позволять своему партнеру «безбилетнику» эксплуатировать себя [3]. «Безбилетный проезд» (*free rider effect*) – возможность получить личную выгоду от усилий других членов группы [3]. Эффект «простофили» и «безбилетный проезд» – причины возникновения социальной лени. В связи со сказанным использование данных терминов в качестве названия рассматриваемого в этой работе феномена будет не совсем корректно, поскольку они, так же, как словосочетание социальное паразитирование, не отражают того факта, что на возникновения изучаемого эффекта влияет несколько причин.

Таким образом, для обозначения феномена, рассматриваемого в данной статье, подойдут следующие словосочетания: эффект Рингельмана, социальная лень, социальное бездельничанье и социальное расслабление. Здесь может возникнуть вопрос: с чем связано, что в этой работе используется словосочетание социальная лень? Такое положение связано с тем, что как за рубежом, так и в России

наибольшую известность данный феномен приобрёл как социальная лень (social loafing). Кроме того в русско-английском словаре по психологии Е.В. Никошковой social loafing переводится именно как социальная лень [14].

У читателя словосочетание социальная лень может ассоциироваться с ленью. Однако данные феномены не нужно путать. Оба названных феномена подразумевают снижение активности индивида, но между ними есть различия:

- лень несколько более широкое понятие, нежели социальная лень. Так, она может включать в себя социальную лень или же, по мнению некоторых ученых [24], выступать в качестве причины ее возникновения;
- лень является индивидуальным феноменом, а социальная лень – групповым;
- социальная лень – сравнительный феномен, а лень нет.

Проанализировав различные дефиниции социальной лени, перейдем к описанию теоретических и эмпирических исследований этого феномена, проведенных российскими учеными. Начнем с теоретических.

В ряде учебных пособий по социальной психологии, технологии командообразования, организационной психологии и психологии управления кратко упоминается феномен социальной лени. Авторы в своих работах приводят:

- определение [16; 18;9];

примеры (характер экспериментальных заданий [8; 16; 17], спорт [8], работа в колхозах[18]) и формы (непреднамеренный эффект «1+1 < 2», групповая норма - команда старается занизить свою производительность в целях самозащиты[9]) проявления;

- историю обнаружения М. Рингельманом социальной лени [8; 16; 17; 18];

- причины (координационные потери [18], теория социального воздействия Б. Латане [17], деиндивидуализация (анонимность [17; 18], уравниловка [18], отсутствие оценки [8; 16; 17]), распыление ответственности[8; 16; 17; 18], социальное сравнение [18]);

- факторы (вознаграждение [17], численность группы [8; 16], сплоченность группы [8; 16; 18], СПК [8], кросс-культурные [8; 16] и гендерные [8; 16] различия, самоэффективность [17], индивидуальная ответственность [8; 16], удовлетворенность трудом [8], сложность и интересность задания, наличие эталона групповой производительности и специальной договоренности членов группы работать в полную силу, заинтересованность всех членов группы в конечном результате совместных усилий [18]), влияющие на выраженность рассматриваемого феномена.

А.В. Сидоренков и Сидоренкова И.И. в своей монографии: «Эффективность малых групп в организации. Социально-психологические и организационно-деятельностные аспекты» кратко упоминают феномен социальной лени. В частности ученые сообщили, что зарубежные авторы изучают в качестве социально-психологических характеристик и феноменов общения, влияющих на эффективность группы, данный

эффект наряду со сплоченностью, нормой продуктивности, групповой действенностью, групповой идентичностью, конфликтами и лидерством. Также А.В. Сидоренков и Сидоренкова И.И. приводят историю обнаружения М. Рингельманом данного эффекта, разграничивают социальную лень и «безбилетный проезд», но относят оба феномена к мотивационным потерям. Кроме того ученые называют в качестве причин возникновения социальной лени деиндивидуализацию и отсутствие четких критериев оценки работы каждого члена группы, приводят факторы, редуцирующие рассматриваемый феномен (численность группы, сложность и интересность задания, высокая сплоченность группы, мотивированность членов группы на решение стоящих перед ними задач и возникающих проблем, работа в устойчивой неформальной подгруппе) [19].

Российские ученые также упоминали феномен социальной лени в различных научных и научно-популярных статьях [1; 4; 5; 6; 11; 15; 20]. Исследователи в своих статьях кратко описывают социальную лень и дают практические приемы по управлению рассматриваемым феноменом. Что касается фундаментальных теоретических исследований, то авторы приводят в статьях следующие сведения:

- определение [1; 20; 15; 4; 5];
- историю обнаружения [15];
- примеры проявления (работа землекопов [20]);
- причины возникновения (деиндивидуализация [20]);
- факторы (стадия развития группы [20], индивидуальная ответственность [1; 15], сплоченность группы [1; 15], численность группы [1; 15], кросс-культурные (индивидуализм/коллективизм [1; 15; 4]) и гендерные [1; 15] различия, компоненты протестантской трудовой этики [5], не знание международного языка [5], межкультурные и межнациональные конфликты [4]), влияющие на выраженность рассматриваемого феномена.

Относительно же практически-ориентированных теоретических статей российских ученых, то удалось найти две работы, направленные на нейтрализацию и профилактику социальной лени у школьников и студентов колледжа. О.А. Гребенникова кратко описала условия нейтрализации негативных эффектов (в том числе и социальной лени) групповой проектной деятельности школьников. В частности автор предлагает три приема:

- 1) повышение симметричности взаимодоверия участников группы, подразумевающее отношения каждого к себе и к партнерам по групповой работе как ценности;
- 2) организация деятельности группы по принципу комплиментарности (взаимодополнительности);
- 3) повышение ценностно-ориентационного единства группы [6].

Стоит отметить, что О.А. Гребенникова, на наш взгляд, приводит недостаточно обоснованные приемы нейтрализации социальной лени у школьников. Так, например, автор не приводит результаты эмпирических исследований,

подтверждающих эффективность этих приемов для снижения социальной лени. Кроме того эффективность первых двух приемов, предложенных О.А. Гребенниковой, по нашим данным, вообще эмпирически не доказывалась.

Е.А. Картышева предлагает рассматривать социальную лень двояко: как психологическое состояние и как свойство личности. Автор описывает приемы профилактики индифферентных тенденций (в том числе социальной лени) студентов колледжа. В качестве таких приемов она называет - личный пример и вовлечение в волонтерскую деятельность. Эти приемы реализуются в рамках социально-психологические проектов - «Клуб успешных людей» и «Нарисуй мне небо», разработанных и апробированных в колледже, в котором работает Е.А. Картышева [11]. Следует отметить, что предложенные Е.А. Картышевой приемы направлены в целом на повышения активной социальной жизни студентов, а не именно на профилактику социальной лени. Выше уже говорилось о различиях социальной лени от лени.

Рассмотрев теоретические исследования социальной лени, проведенные российскими учеными, перейдем к эмпирическим.

По нашим данным, в России было проведено всего одно эмпирическое исследование феномена социальной лени. Незвестный исследователь в рамках выпускной квалификационной работы рассматривал феномен группового табу (умелой некомпетентности) на обсуждение социальной лени в совместной деятельности. Выборка состояла из 88 студентов-гуманитариев и других студентов МГУ, откликнувшихся на объявление о проведении эксперимента. Ученый при помощи собственной модели эксперимента изучал влияние на групповое табу обсуждения социальной лени трех факторов: тип группы (естественная и искусственная), тип деятельности (совместно творческая и в совместно-взаимодействующая деятельность) и успешность группы (успешные, среднеуспешные и аутсайдеры). Основные результаты исследования:

- 1) феномен группового табу на обсуждение социальной лени имеет место;
- 2) фактор успешности напрямую влияет на актуализацию группового табу обсуждения социальной лени. Так, члены успешных групп и групп-аутсайдеров проявляют групповое табу на обсуждение социальной лени, но последние в большей мере прибегают к табуированию, чем первые. Среднеуспешные группы не проявляют групповое табу;
- 3) тип группы и тип совместной деятельности не оказывают значимого влияния на актуализацию группового табу обсуждения социальной лени;
- 4) на актуализацию группового табу влияют определенные сочетания факторов: взаимодействие фактора успешности с типом группы. Все группы аутсайдеров, а также естественные успешные группы, склонны проявлять групповое табу в большей степени, чем все остальные группы;
- 5) способ оценки индивидуальных вкладов (индивидуальный, групповой, повторный индивидуальный) в групповой результат напрямую не влияет на групповое табу. Но этот фактор делает значимым влияние на групповое табу тех факторов и их

сочетаний, которые были не значимы в ситуации, когда способ оценки не учитывался:

- при совместно-взаимодействующей деятельности в большей степени наблюдается групповое табу, чем при совместно-творческой;
- групповое табу в большей степени демонстрируют естественные группы, осуществляющие совместно-взаимодействующую деятельность;
- естественные успешные группы, осуществляющие совместно-взаимодействующую деятельность, демонстрируют групповое табу в наибольшей степени, чем другие группы [7].

Проведенный обзор российских исследований социальной лености подтверждает, высказанный в самом начале тезис, что данный феномен недостаточно изучен в России. Так, как мы видим, в России сложно найти сколько-нибудь полного описания рассматриваемого феномена. Что касается теоретических и практически ориентированных работ, то отечественными учеными:

- были рассмотрены далеко не все факторы, влияющие на выраженность социальной лености (в частности, не рассматривалось влияние возраста, социометрического статуса членов группы, усталости, состава группы и почти не изучены диспозиционные факторы);
- не проанализированы зарубежные модели этого феномена;
- предложены рекомендации по управлению и профилактики рассматриваемого феномена лишь для некоторых типов групп.

Относительно же эмпирических исследований, то российский ученый рассматривал лишь один из аспектов социальной лености – особенности табуирования на обсуждение рассматриваемого феномена. Другие же аспекты этого эффекта (особенности проявления, восприятие проявления социальной лености со группником, представление об этом феномене, приманка для социальных бездельников и т.д.) не изучались. В связи с таким положением дел российским ученым в дальнейшем необходимо проводить дополнительные теоретические и эмпирические исследования социальной лености. Ведь решение многих важных задач возможно только в группах, а социальная леность – один из основных феноменов, подрывающих групповую эффективность. Фундаментальные знания об этом феномене позволят управлять им.

В заключение подчеркнем, что данная статья не претендует на исчерпывающее описание теоретических и эмпирических исследований социальной лености, проведенных российскими учеными. Возможно, в периодике можно встретить и другие исследования этого феномена. Но, думается, представленный здесь материал в целом отражает проблему изучения рассматриваемого эффекта в отечественной психологии и побудит российских ученых изучать социальную леность – малоизученный в России, но весь актуальный групповой феномен.

Литература:

1. Алиева Н.Н. Феномены социальной фасилитации, ингибиции и лениости // Журнал научных публикаций аспирантов и докторантов. 2013. № 11. URL: <http://jurnal.org/articles/2013/psih18.html>.
2. Большой психологический словарь / Под ред. Б. Г. Мещерякова, В.П. Зинченко. - М.: Прайм-ЕВРОЗНАК, 2003. - 672 с.
3. Бэрн Р., Керр Н., Миллер, Н. Социальная психология группы: процессы, решения действия.– СПб: Питер, 2003.
4. Василенко А.Н. Культурные факторы, влияющие на социальную лень. Наука, образование, общество: Актуальные вопросы и перспективы развития. Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции 30 мая 2015 г. ООО "АР-Консалт". Том. Часть III. Москва, 2015. С. 134-136.
5. Василенко А.Н., Семечкин Н.И. Религиозные факторы, снижающие социальную лень: на примере протестантской трудовой этики // Вестник магистратуры. 2015. № 6-1 (45). С. 129-131.
6. Гребенникова О.А. Условия нейтрализации негативных побочных эффектов групповой проектной деятельности школьников // Вестник Новгородского государственного университета. 2014. № 79. С. 16 -19.
7. Групповое табу как фактор оценки индивидуальных вкладов в коллективный результат творческой деятельности малой группы. URL: http://knowledge.allbest.ru/psychology/3c0b65635a3ac78a5c43a89421206d26_0.html.
8. Евтихов О.В. Психология управления персоналом: теория и практика. – СПб: Речь, 2010. – 319 с.
9. Жуков Ю.М., Журавлев А.В., Павлова Е.Н. Технологии командообразования. - М.: Аспект Пресс, 2008. — 320 с.
10. Занковский А.Н. Организационная психология. - 2-е изд. - М.: Флинта: МПСИ, 2002. - 648 с.
11. Картышева Е.А. Профилактика индифферентных тенденций в молодежной среде. Библиотека методических материалов для учителя. Школьному психологу. URL: <http://infourok.ru/profilaktika-indifferentnih-tendenciy-v-molodyozhnoy-srede-550954.html>
12. Немов Р.С. Психология. Кн. 1: Общие основы психологии. - М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2003. - 688 с.
13. Немов Р.С., Алтунина И.Р. Социальная психология. - СПб: Питер, 2010. - 432 с.
14. Никошкова Е.В. Русско-английский словарь по психологии. - М.: РУССО, 2006 - 664 с.
15. Платонов Ю.П. Групповые эффекты и методы повышения эффективности совместной работы. 2008. URL: http://elitarium.ru/2008/05/23/grupповые_jeffekty.html
16. Почебут Л.Г. Чикер В.А. Организационная социальная психология. - СПб: Речь, 2002. – 298 с.
17. Свенцицкий, А. Л. Социальная психология. - М.: Проспект, 2005. – 336 с.
18. Семечкин Н.И. Психология социальных групп. М: ВЛАДОС-ПРЕСС, 2011.
19. Сидоренков А.В., Сидоренкова И.И. Эффективность малых групп в организации. Социально-психологические и организационно-деятельностные аспекты. Ростов н/Д: Изд-во ЮФУ, 2011.
20. Субботин В. Социальная лень, или что делать, чтобы люди в коллективе не «сачковали». 2013. URL: <http://www.training-partner.ru/staty/socialnaya-lenost-ili-chto-delat-chtoby-lyudi-v-kollektive-ne-sachkovali.html#.UyROILrgfAZ>.
21. Хант М. История психологии. – М.: АСТ: АСТ МОСКВА, 2009. – 863 с.
22. Börjesson P.O., Hamidian A., Kubilinskas E., Richter U., Weyns K., Ödling P. Free-riding in Group Work - Mechanisms and Countermeasures: 4:e pedagogiska inspirations konferensen. - Lund, Sweden, 2006. URL:

http://www.lth.se/fileadmin/lth/genombrottet/konferens2006/p_o_b_rjesson_mfl.pdf.

23. Comer D.R. A Model of Social Loafing in Real Work Groups // Human Relations. 1995. Vol. 48. № 6. P. 647-667.
24. Davoudi S.M., Oraji S., Kayr R. Social Loafing as a Latent Factor in Organizations: Productivity Loss in Group Work // A Journal of Economics and Management. 2012. Vol.1. Issue 2. P. 1-12.
25. Hernandez-Pozas O. The effect of allocentrism – idiocentrism, long-term relationship and relationship meaningfulness on social loafing: a field – based study: Latin kollokium predoctoral. – Monterrey, 2005.
26. Ingham A.G., Levinger G., Graves J., Peckham V. The Ringelmann effect: Studies of group size and group performance // Journ. of Experimental Social Psychology. 1974. 10. P. 371-384.
27. Karau S.J. Williams K.D. Social Loafing: A meta – analytic review and theoretical integration // Journ. of Personality and Social Psychology. 1993. Vol. 65. №4. P. 681–706.
28. Kerr N.L. Bruun S.E. Dispensability of Member Effort and Group Motivation Losses: Free-Rider Effects // Journ. of Personality and Social Psychology. 1983. Vol. 44. No. 1. P. 78-94.
29. Kravitz D.A., Martin B. Ringelmann Rediscovered: The Original Article // Journ. of Personality and Social Psychology. 1986. Vol. 50. No.5. P. 936-941.
30. Latane' B., Williams K., Harkins S. Many Hands Make Light the Work: The Causes and Consequences of Social Loafing // Journ. of Personality and Social Psychology. 1979. Vol. 37. No.6. P.822-832.
31. Merriam-Webster: An Encyclopedia Britannica Company Dictionary Thesaurus. URL: <http://www.merriam-webster.com/dictionary/loaf>.
32. Simms A., Nichols T. Social Loafing: A Review of the Literature // Journal of Management Policy and Practice. 2014. Vol. 15(1). P. 58-67.

Менеджмент

Геймификация - как новейший метод мотивации персонала

Стяжкин Марк Сергеевич

Томский Политехнический Университет, кафедра менеджмента
студент

**Научный руководитель: Меньшикова Екатерина Валентиновна, доцент
кафедры менеджмента, кандидат философских наук Национально
Исследовательского Томского Политехнического Университета города
Томска**

Ключевые слова: геймификация; мотивация; менеджмент; персонал;
эффективность

Keywords: gamification; motivation; management; staff; effectiveness

Аннотация: В данной статье были рассмотрены вопросы: значимости и необходимости мотивации для деятельности компании; необходимость нематериальной составляющей; преимущества и недостатки геймификации; формы геймификации.

Abstract: In this article we were discussed: the importance of and the need for incentives for the company; the need for intangible component; advantages and disadvantages of gamification; form gamification.

УДК 338

В данной статье рассмотрим геймификацию как один из наиболее эффективных способов мотивации персонала. Из курса теории менеджмента известно, что основными функциями в менеджменте являются: планирование, организация, мотивация, контроль, и чтобы деятельность предприятия была успешна, необходимо не только выполнять их, но и учитывать их особенности.

Любое предприятие, организация, фирма, компания – это люди, которые выполняют работу для достижения основных целей своей организации. Но не секрет, чтобы заставить людей выполнять работу действительно качественно, их необходимо стимулировать и мотивировать различными способами.

Таким образом, мотивация персонала является одной из важнейших составляющих задач организации, которая нацелена на достижение своих корпоративных целей.

Итак, мотивация – это одна из основных функций менеджмента, направленная на побуждение людей к эффективной деятельности.

В теории существует множество способов и методов мотивации персонала, которые основываются на содержательной и процессуальной теориях мотивации. В современном мире выделяют 2 вида мотивации персонала:[1]

- материальная мотивация;
- нематериальная мотивация;

Каждый вид мотивации играет определенную роль в системе мотивации, и только сочетание данных видов сделает систему мотивации наиболее эффективной. [2]

Однако, многие компании делают огромную ошибку не обращая внимание на нематериальную мотивацию персонала. И это действительно фатальная ошибка руководителей, которые считают, что подвигнуть людей к труду возможно только денежными поощрениями. Однако, по мнению многих кадровых экспертов, ученых и психологов, поощрение современного человека не должно ограничиваться только окладами и премиями. Современное поколение людей в возрасте от 20 до 30 лет ценит не только деньги, но и возможность для карьерного роста, самореализации, свободы личного времени и творчество при решении различных задач.

Таким образом, чтобы удовлетворить данные потребности персонала необходимо сочетать материальную и нематериальную мотивацию. Если исходить из потребностей персонала описанных выше, то наиболее эффективным инструментом, по моему мнению, является геймификация.

Геймификация – новейший способ мотивации персонала, который заключается в превращении рутинной работы в особый игровой процесс. [3]

Данный способ основывается:

- на вовлечение сотрудников в бизнес – процессы;
- на творчестве сотрудников, в решении задач и достижении целей компании;
- на решении задач в рамках игрового процесса;

Для реализации мотивации на практике используются следующие приемы:

- виртуальные бейджи;
- статусы;
- уведомления;
- общие рейтинги сотрудников;
- конкурсы;
- квесты;
- и т.д.;

Данный способ используется передовыми американскими и европейскими компаниями. В российской практике геймификация не так популярна, однако, с каждым днем уровень заинтересованности у российских работодателей все больше возрастает. И это не удивительно, благодаря данному способу сотрудники действительно нацелены на достижении результата.

Геймификация, действительно, прекрасный способ мотивации персонала, применение которого, несомненно, принесет свои плоды. Однако, используя данный способ, можно повысить деятельность сотрудников в несколько раз. Для этого рассмотрим основные формы геймификации:

- соревновательная;

- победная;
- эстетическая;

Соревновательная геймификация основана на мотивации сотрудников путем различных соревнований, тематика которых тесно связана с проблемами или задачами компании. Данная форма подразумевает создание различных конкурсов, состязаний, в рамках которых будут решены первостепенные задачи компании.[3]

Победная геймификация основана на заинтересованности сотрудников в игровом процессе, в рамках которого будут выполнены задачи компании. Отличие данной формы в том, что по окончании игрового процесса все сотрудниками будут победителями. При этом, климат и атмосфера в компании будет всегда положительными, а сотрудники смогут сплотиться.

Эстетическая геймификация основывается на доведении главных целей и задач для сотрудников, при этом, данные цели и задачи должны совпадать с интересами и желаниями сотрудников компании. В качестве примера можно привести ситуацию, когда за перевыполнение плана продаж сотрудник будет получать какую-либо медаль, грамоту или незначительный подарок.

Таким образом, внедряя данный способ мотивации персонала, можно применять как все три формы геймификации, так и одну. Однако, как показывает зарубежная практика передовых компаний, сочетая все три формы геймификации можно добиться максимального эффекта.

Рассмотрев геймификацию как новейший способ мотивации персонала, а также углубившись в его формы, можно выделить следующие преимущества и недостатки.

Преимущества:[2]

1. Замена рутинной работы игровым процессом;
2. Вовлечение всех сотрудников в бизнес – процессы для решения задач;
3. Развитие творческого и неординарного мышления у сотрудников;
4. Возможность самореализации сотрудников;
5. Заинтересованность сотрудников в выполнении задач компании;
6. Повышение сплоченности коллектива при совместном решении задач;
7. Визуализация достижений и прогресса сотрудников;

Недостатки:

1. Поверхностность;
2. Концепция геймификации не учитывает то, что применение данного способа должно приносить человеку удовольствие;
3. Краткосрочный эффект;
4. Развитие конкуренции между сотрудниками, что может привести не к достижению целей компании, а низкому корпоративному духу;

Таким образом, подводя итог данной статье, можно сказать, что геймификация, действительно, новейший метод мотивации персонала, который может дать желаемый результат для руководителей компании. Применение данного способа во многом зависит от возрастной структуры персонала, а также их потребностей. Только

глубокое знание своих сотрудников может определить возможность и необходимость внедрения данного способа в систему мотивации.[1]

Однако, учитывая опыт американских и европейских передовых компаний, а также тенденции к омоложению персонала компаний, стоит сказать, что геймификация и разновидность ее форм, непременно, повысят эффективность работы не только всех сотрудников, но и компании в целом.

При этом, не стоит забывать, что только при сочетании всех видов мотивации можно повысить эффективность всей системы мотивации персонала, а, следовательно, и деятельность компании, в целом.

Литература:

1. Виханский О.С. Менеджмент: человек, стратегия, организация, процесс: учеб. пособие/ О.С. Виханский, А.И. Наумов. - М.: МГУ, 1995. – 438 с.
2. Добролюбов Е.А. Система материального и нематериального стимулирования (мотивации) персонала/ Е.А. Добролюбов// Банковские технологии.- 2002.- № 3
3. Егоршин А.П. Мотивация трудовой деятельности: учебное пособие. – 3-е изд., перераб и доп. – М.: ИНФРА-М, 2011

Информационные технологии

Использование информационных технологий в сфере управления персоналом

Стяжкин Марк Сергеевич

Томский Политехнический Университет, кафедра менеджмента
студент

Научный руководитель: Меньшикова Екатерина Валентиновна, доцент кафедры менеджмента, кандидат философских наук Национально Исследовательского Томского Политехнического Университета города Томска

Ключевые слова: персонал; информационные технологии; организация; информация

Keywords: staff; information technology; organization; information

Аннотация: Цель этой статьи заключается в анализе исследования информационных технологий в управлении персоналом. В статье рассматривается технология, благодаря которой, решаются вопросы управления персоналом на предприятии. Статья содержит правила, которые помогут руководителям компании для реализации успешной коммуникации с персоналом в процессе.

Abstract: The purpose of this article is to analyze the study of information technology in personnel management. Examines the technology of thanks, which resolved the issues in

personnel management in the enterprise. The article contains the rules that will help company executives to implement successful communication with staff in the process.

УДК 007

Информационные системы управления персоналом представляют собой, набор определенных технологий и программного обеспечения, позволяющие совершенствовать и автоматизировать бизнес-процессы в таких областях, как документооборот, табельный учет, управление кадрами, выплата зарплаты и расчет.

Это программное обеспечение позволяет координировать действия различных департаментов, а так же каналов взаимодействия между персоналом и руководством. Данное программное обеспечение дает персоналу доступ к полной информации о работнике, необходимой для наилучшего контроля и планирования бюджетов по зарплате, обучению, командировкам.

Такие функции, как выработка решений и контроль за их исполнением, реализуются на разных уровнях системы управления организацией.

Четкое исполнение этих функций дает нам возможность рассмотреть управление кадрами, как информационный процесс, т.е. функционально включающий хранение, обработку и использование информации, а саму систему управления – как информационную систему.

Управление персоналом – это сфера практической деятельности, которая направлена на обеспечение организации «качественным» персоналом и предусматривающая оптимальное его использование.[1]

Сегодня, управление персоналом тесно связано с информационными технологиями. Компьютерная техника, интернет, а также персонал, который владеет навыками работы с информационными технологиями - необходимые атрибуты конкурентоспособного предприятия.

В последнее время из-за интенсивного развития информационных технологий, стали выделять следующий сегмент программного обеспечения – автоматизированные информационные системы, сокращено – АИС. Созданные программы являются специализированным обеспечением и новой технологией. Если смотреть шире, то такие программы являются совокупностью организационного обеспечения персонала фирмы. Они предназначены для своевременного обеспечения определенных подразделений организации (людей) специальной информацией. С другой стороны, информационными технологиями можно назвать и множество других программ, которые выключены в базы данных других специализированных программ.[2]

Информационные технологии рассматривают как технологии, которые предназначены для упрощения деятельности предприятия, т.е. конечных пользователей.

Все информационные технологии, которые тесно связаны с персоналом, можно разделить на три группы:

1) Интернет – технологии;

- 2) Техничко – аппаратное обеспечение;
- 3) Специализированное программное обеспечение.

К интернет–технологиям относятся программное обеспечение, всевозможные веб-сайты, электронная почта, программы мгновенного обмена сообщениями. Сейчас интернет-технологии, больше всего укрепились в информационной сфере.[3]

Техничко-аппаратное обеспечение включает в себя все физические части компьютера, телефонная связь и т.д.

В состав специализированного программного обеспечения, входят информационно-правовые системы, отдельные программы авторизации, ERP-системы, которые используются специалистами по управлению персоналом.

Управленческий процесс представляется как обработка информации, поэтому, чем внимательнее обработка информации, тем лучше управление. В совершенствовании управлении компанией большую роль играют информационные технологии. Благодаря этим технологиям решаются актуальные задачи в управлении кадрами на предприятии:

- 1) Формирование специальных инструкций и расписания для персонала;
- 2) Регистрирование персональных данных сотрудников фирмы;
- 3) Поиск новых кадров и их перемещение;
- 4) Использование трудовых ресурсов, их планирование и учет;
- 5) Оплата труда, выплата различных пособий, контроль за осуществляемыми выплатами;
- 6) Контроль подотчетных сумм;
- 7) Организация системы управления с документами;
- 8) Пенсионный и налоговый учет.

Программное обеспечение играет очень важную роль в защите конфиденциальной информации, которая участвует в управлении персоналом предприятия.

Следующие правила помогут руководству предприятия осуществлять успешную связь с персоналом в процессе работы:

- 1) Нужно точно определить те задачи, которые вы хотите вложить в послание, учитывая цели тех, кому адресовано послание, и тех, кого оно касается;
- 2) Провести анализ главной цели общения. Следует выбрать интонацию, язык, подход, чтобы они способствовали достижению намеченной цели;

3) Провести анализ окружения при любом общении. Важен выбор времени коммуникации, официальная или иная форма обращения, обстановка в коллективе или в организации и также в ее подразделениях и т.д. Вам нужно приспособиться к меняющимся условиям среды;

4) Нужно провести консультацию с другими сотрудниками при планировании общения; очень важно добиться участия всех сотрудников. Это может придать убедительность сообщению, которое вы хотите донести. Люди, которые оказали помощь в планировании коммуникации, будут оказывать ей хорошую поддержку;

5) Обратите внимание на интонацию и главную мысль вашего сообщения. Это может сказаться на позиции людей, которым адресовано сообщение;

6) Включите в послание что-нибудь полезное для получателя. Сотрудники с большим энтузиазмом откликнутся на него;

7) Установите коммуникацию не только на сегодня, но и на завтра. Направьте ее на решение главных целей и задач, коммуникация должна последовательная и хорошо организована, она должна соответствовать задачам организации в целом.

Таким образом, управление персоналом – это совокупность воплощенных в жизнь решений по объему информации в организации, которая вращается внутри системы управления персоналом организации при ее функционировании.[3]

Технико-коммуникационные и информация играет самую главную роль в системе управления кадрами, также представляет собой технологию обработки информации с возможным использованием специального оборудования.

Литература:

1. Еремин Л.В., Королев А.Ю., Косарев В.П., Экономическая информатика и вычислительная техника. – М.: Финансы и статистика, 2013.
2. Информационные технологии управления: Учебное пособие. / Под ред. Ю.М. Черкасова. - М.: ИНФРА-М, 2001.
3. Кисляков Ю.Н., Слуднов А.В. Информационные технологии Управления персоналом: Учебно-методический комплекс для дистанционного обучения. – М.: Новосибирск: СибАГС, 2005. – 146 с.
4. Саак А.Э. Информационные технологии управления. . М.: - Питер, 2008. – 320 с.

Политология

Единство и противостояние «политических фронтов»

Ульянова Юлия Семеновна

Кандидат исторических наук, доцент

Северо-Кавказский Федеральный университет. Филиал в г. Пятигорске
доцент кафедры социально-гуманитарных наук

Ключевые слова: политический «фронт»; объединение «фронтов»; раскол «фронта»; борьба «фронтов».

Keywords: political «front»; Association «fronts»; split «front»; struggle «fronts».

Аннотация: Политические «фронты» определились в ряде стран не одним числом, а большим, как в режиме сотрудничества, так и противостояния, борьбы друг с другом. При этом не только независимое друг от друга происхождение, но и раскол, вступление в борьбу нового «фронта».

Abstract: The political «front» is defined in a number of countries not a single number but large in both cooperation and confrontation, fight each other. It is not only independent of each other origins, but also split the entry into struggle of a new «front».

УДК 32

Зачем понадобился «фронт»? В России активными действиями лидеров ныне правящей партии «Единая Россия» при этом политическом объединении был создан «Общероссийский народный фронт» (ОНФ, 05.2011 г.) [10], который в ходе преобразования в «Движение» (09.2013 г.) [14] стал продуктивно выявлять случаи коррупционных действий стране на высоких должностях, не обходя при этом губернаторов. Этот «фронт» понадобился для действий в Государственной Думе кроме членов партий также людей беспартийных. Беспартийные депутаты в этом органе были с 1993 г. Но партийным фракциям работать с ними стало трудно. По этой причине общественные объединения из участия в выборах были изъяты (1999 г.). Но был отменен и мажоритарный компонент выборов (2003 г.). Однако для общественности формирование законодательного органа из одних лишь членов партий предстало не как расширение демократии, усиление «гражданского общества», а как сужение, ослабление «свободы». Правящая партия не захотела отступления, но ситуацию поправила тем, что, позволила партиям включать в список кандидатов наряду с членами своей партии лиц беспартийных. «Общероссийскому народному фронту» досталось порядка 1/3 завоеванных мандатов.

Актуализация темы о «фронтах». После окончания выборов (2011 г.) тема о «политических фронтах» актуализировалась. Однако стало крепнуть впечатление того, что в России действует только один «фронт» (ОНФ). Созданное сходным образом руководителями КПРФ «Народное ополчение» содержательно не отождествлялось с ним из-за предпочтения другого названия. Однако к указанному времени в России «фронт», именно так поименованный, был. Это «Левый фронт» (18.10.2008 г.), «Российский объединенный трудовой фронт» (РОТФронт, 22.02.2010

г.). Если в военном лексиконе - «фронт» есть линия разделения борющихся сторон, то в этом случае - сами стороны.

Была ли ранее множественность «фронтов» в государстве? Российская реальность склоняет к мысли о редком случае противостояния, противоборства «политических фронтов». Но это историческая редкость или же повторение уже происшедших случаев? Ответ дает анализ создания множества «фронтов» указанного типа в странах мира.

Смысл предпочтения термина. Термин «фронт», имея военное происхождение и употребление, стал выражать разнообразные объединения политизированных лиц, групп единомышленников с общими политическими устремлениями. Но такое образование стало выше не только «политизированного общества» единомышленников, не только выше «партии», не только поверх «блока партий», но и выразило объединение нескольких партий друг с другом, а также с разными общественными объединениями граждан.

Запуск и популяризация термина. Начало использования этого термина в гражданском смысле случилось в России в начале XX в. Его употребил В.М. Чернов [15] в смысле межпартийного блока. Но это название в стране не закрепилось, нашло применение в Австрии («Отечественный фронт», 1933 г.), в Испании («Народный антифашистский фронт», 1933 г.), во Франции («Народный фронт», 1935 г.) до II Мировой войны. Своей популярностью этот термин обязан формированию агрессивно настроенного фашизма, а отсюда и решимости членов Коммунистического Интернационала объединять коммунистические партии с социалистическими, а также с близкими к себе общественными объединениями [4].

Он стал служить также странам народной демократии (в Албании – «Демократический фронт», в Болгарии и Венгрии – «Отечественный фронт», в Румынии – «Фронт демократии и социалистического единства», в Чехословакии – «Народный фронт»). Создатели социалистической системы России, СССР этим путем не пошли. Они ограничились использованием оборота - «блок коммунистов и беспартийных». Но это единство не занимало общего управленческого органа.

«Фронты» в странах мира. С названием «фронт» возникли политизированные объединения не только в Европе, но и во всех остальных частях мира - в Азии, Африке, Северной и Южной Америке, Австралии. Внешне это нежелание здешних народов, отставать в этом деле от Европы. Но цели действий сильно отличились. К поддержанию устраивающего или изменению не устраивающего социально-экономического и политического устройства общества добавились:

- обретение государственного суверенитета;
- определение государственной территории;
- борьба за властные должности.

Самые важные из этих случаев оценочно описаны из исторических, политологических и социологических соображений, дошедших до юридических [11], [12].

Притягательность термина. Привлекательность этого термина определилась объявлением решительных действий против оппонентов, врагов, но мирными средствами, где агитация, пропаганда, участие в выборах, управление страной при завоевании власти. Однако создание при надобности вооруженных отрядов не было исключено. Такие действия случились, как и объявления о превращении «вооруженных отрядов» в «мирный фронт». В ходе перестройки в СССР, когда в большинстве его республик возник «народный фронт», в Абхазии отказались от этого термина, побоялись его исключительно военного толкования. Там предпочли «форум». А в Армении, из тех же соображений предпочли «движение» («Армянское общенациональное движение» - АОД). Но привлекательность термина «фронт» в том, что прилагательное «народный» показывало заботу о рядовом народе. Доводилась до понимания, важность вступления в ряды граждан самых разных лиц, в отличие от приема в партию людей подходящих. Ведь «партия» происходит от выражения «часть» (part – англ.), что значит «не все». С помощью «фронта» выражается поддержка себя всем народом без важности партийной принадлежности человека. Добавления: «демократического», «национального», «национально-освободительного», «отечественного», «патриотического» несколько обедняли указанный замысел, но что-то выгодное все же добавлялось. «Фронту» довелось выразить территорию дислокации «борцов», их территориальные интересы, даже имя уважаемого политика. Но это не усалило ценности термина по сравнению с «партией» и «блоком».

Сложность рассмотрения множественности «фронтов». Описание создания и действий в странах мира «политических фронтов» в единственном числе сложностей не представляет. Иначе тогда, когда наличный «фронт» вместе с дополнительными партиями и общественными объединениями создавал «фронт» более высокого организационного уровня, входил в его состав. Логически это расширение наличного «фронта», но также и усложнение, если действия двух фронтов параллельные.

Ситуация более сложная тогда, когда один «фронт» противостоит другому, борется с ним. Так происходило при несговорчивости политических лидеров, несовпадении намеченных ими целей действий. Ведь не всегда и не на все время совпадение позиций берет верх над сопутствующими различиями. Если все же объединились, может случиться раскол. Тогда предстанут два враждебных «фронта» с борьбой одного с другим. Не исключился вариант создания еще одного «фронта» для борьбы с действующим «фронтом».

Стоит учесть, что когда термин «фронт» укреплялся в гражданском мирном лексиконе, стали замечать, что «истинный фронт» - линия разделения 2-х борющихся сил. Как же можно именовать так только одну из борющихся сторон? Распад «фронта», борьба двух, нескольких «фронтов» друг с другом снял этот вопрос. Случаев совокупности «политических фронтов» на единой территории не много, наличные достойны выделения и специального рассмотрения.

Во Вьетнаме. Созданный в 1930 г. «Единый Национальный фронт Вьетнама» (ЕНФВ), добавил к себе политизированные и не политизированные объединения, стал «Отечественным фронтом Вьетнама» (ОФВ, 1955 г.). Но это название целей действий не выразило. Поэтому произошло уточнение, сделали «Национальный фронт освобождения Южного Вьетнама» (НФОЮВ, 1960 г.) [2], [3]. Но это не только переименование, но и организационный рост.

В Лаосе. На этой земле в 1950 г. был создан «Единый национальный фронт Лаоса» (ЕНФЛ). Объединились организации: молодежи, женщин, студентов, профсоюзы. Этому объединению удалось войти в коалиционное правительство страны (1957-1958 гг.). Но США склонили местную королевскую армию страны против сторонников республиканского строя, инициаторов расширения прав регионов («Патет Лао» - страна Лао - в провинциях Хуапхани и Пхонгсали). В такой обстановке был создан «Патриотический фронт Лаоса» (ПФЛ, 1958 г.). Этому «фронту» пришлось действовать по-военному с помощью «Национальной армии». Мир установился только в 1973 г. [2]

В Камбодже. На этой территории поначалу стал действовать «Объединенный фронт освобождения Камбоджи, Вьетнама и Лаоса» (ОФОКВЛ, 1951 г.). Со временем образовался «Национальный единый фронт Камбоджи» (НЕФК, 1970 г.) [8]. Но это не распад предыдущего объединения, не обособление какой-то его части, а сосредоточение действие в одном из направлений. После уступок власти Франции, давшей власть в Камбодже этому «Фронту» (ОФОКВЛ), произошла агрессия США, спровоцировавшая государственный переворот. Тогда и создали этот НЕФК. Но у американцев не было специального замысла увеличивать численность «фронтов» в мире.

В Суринаме. В данном месте в 1987 г. создали «Фронт за демократию и развитие». Эта земля в 1866 г. стала колонией Нидерландов, и только в 1954 г. получила автономию. Но после провозглашения независимой республики (1975 г.) произошел военный переворот. Когда военные разрешили деятельность партий, возник «Фронт за демократию и развитие» (ФДР, 1987 г.), который победил на выборах. Снова переворот (1990 г.), в связи с чем, повторное отступление. После восстановления демократии в выборах 1996 г. очередная победа. Но этот «фронт» (ФДР) присоединил к себе четыре партии, стал «Новым фронтом» (НФ). Еще одно отступление и еще одна победа на очередных выборах (2000 г.). Пример показывает и рост «фронта», и восстановление политической позиции, которые связаны.

В Палестине. Здесь в ответ на восстановительные действия иудеев (их национальные государства «Израиль» и «Иудея» были ликвидированы Вавилоном в 722 и 528 гг. до н.э. соответственно), закрепившиеся на территории арабы создали «Палестинский фронт освобождения» (ПФО) [5]. Но при переносе штаб-квартиры этой организации из Дамаска в Тунис (1983 г.) произошел раскол, разошлись просирийская и проливийская фракции «Фронта». В Сирии объявили о создании «Фронта национального спасения Палестины». И в этом случае действовали вооруженными средствами.

На Филиппинах. На этой азиатской территории, численно уменьшавшиеся из-за иммиграции европейцев мусульмане, решили, завоевать власть, создать «Исламское государство». В связи с этим ими был образован «Национально-освободительный фронт Моро» (НОФМ, «Моро» испанское именование мусульман) [13]. Когда часть его членов посчитала начатую борьбу бесперспективной, эти лица вышли из данного объединения, создали свой «Исламский освободительный фронт Моро» (ИОФМ, 1981 г.). Мир с Филиппинским правительством и война с его вооруженными силами чередовались, пока не определилась в 2013 г. мусульманская автономия Бангсаморо.

В Алжире. Здесь коренные жители совместно с прибывшими иммигрантами создали «Фронт национального освобождения» (ФНО, 1954 г.). Это было сделано для ухода от колониальной зависимости от Франции [6]. Указанному объединению досталась позиция правящей партии, даже на время единственной в стране. Но с ним вместе с «Алжирской коммунистической партией» (с 1966 г – «Партия социалистического авангарда»), «Революционной социалистической партией», боролся «Фронт социалистических сил» (ФСС). Дело обстояло так, что создание ФНО предполагало освоение социалистических принципов устройства общества. Когда же власть была завоевана, политика от этой линии отошла. Значит, нужно было бороться с утвердившейся властью. ФНО на время под нажимом военных отступил, а затем восстановил свою позицию. Но это привело мусульман к созданию «Исламского фронта спасения» (ИФС). Этот фронт ушел в подполье, раскололся на «Вооруженную исламскую группу» (ВИГ) и «Исламскую армию спасения» (ИАС) с пренебрежительным отношением к термину «фронт».

В Эритрее. Эта африканская территория с 1890 г. и до 1941 г. была колонией Италии. При предоставлении этой территории независимости ее сделали регионом Эфиопии. Недовольные этим решением лица создали «Фронт освобождения Эритреи» (ФОЭ). Но в нем христиане разошлись в позициях с мусульманами. Христиане отделились, создали свой «Народный фронт освобождения Эритреи» от Эфиопии (НФОЭ, 1970 г.). Между бывшими едиными борцами началась война, продлившаяся 5 лет (1972-1979 гг.) [1]. После преодоления сложностей Эритрея добилась независимости. Но в этой борьбе участвовали еще 2 «фронта»: «Народный фронт освобождения Тыграя» (НФОТ) и «Фронт освобождения Оромо» (ФОО). Их отличия лишь территориальные.

В Гаити. История этого острова между Северной и Южной Америкой содержательная. Поначалу там было управление испанцев, затем французов, а потом американцев. Во всех случаях дремало стремление местных жителей к независимости. Если исходить из 1963 г., то там действовали:

- Единый демократический фронт национального освобождения (ЕДФНО);
- Национальный фронт концентрированных действий (НФКД);
- Фронт против репрессий (ФПР, 1990 г.);
- Национальный фронт за демократию и перемены (НФДП, 1991-1994 гг.);
- Гаитянский гражданско-политический фронт (ГППФ);
- Фронт за развитие и прогресс Гаити (ФРПГ).

«Фронтов» целых шесть. Среди них выделился последний (ФРПГ), склонный к вооруженным методам действий. Но остальные его одолели. В выборах 2006 г. созданному «Фронту надежды» (седьмому), имевшему «левую» ориентацию, досталось 13 мест в сенате и 23 в палате депутатов [9].

В Гондурасе. На этой территории Центральной Америки управление аборигенами, прибывшими из Европы предпринимателями, а также привезенными ими из Африки рабами досталось испанцам. Со II половины XIX в. здесь установилось господство США. Взялся за освободительное движение «Фронт имени Франсиско Морасана»

(это имя государственного и военного деятеля Центральной Америки). Действовал против военной хунты в том же направлении «Фронт народного действия» (ФНД). Точно такие же устремления были и у «Революционного движения имени Франсиско Морасана» (РДФМ). Созданные этими объединениями и боровшиеся с правителями вооруженные отряды вошли в «Национальный освободительный фронт имени Фарабундо Марти» (НОФФМ, 1980 г.). В этом случае использовано имя сальвадорского революционера, активиста латиноамериканского коммунистического движения. Военные действия привели к созданию «Национального фронта против переворота Гондураса» (НФППГ) [7]. Устремления демократические. Численный подсчет совместно действовавших «фронтов» дает 5. Их действия происходили в едином направлении.

Популярность сведений о множественности «фронтов». Приведенные сведения дались информационно узкому кругу лиц, которые рассматривали действия политических партий с учетом привлечения ими к мероприятиям общественных объединений. Остальные оказались вдали. Но стоит всем твердо знать о том, что до создания «Общероссийского народного фронта» были «Фронт национального спасения» (с 1992 г.), «Фронт народного спасения» (с 1995 г.), консервативные. Та же социалистическая, антитрансформационная позиция определилась и у «Левого фронта» (с 2008 г.), добавленного к нему «РОТ Фронта» (с 2012 г.). Создателям «Общероссийского народного фронта» (ОНФ) не было выгод наличие, ведь могла предстать не только путаница, но и реклама своих противников. Но превращение ОНФ в «Движение» (2013 г.) было осуществлено не ради уменьшения в стране численности политических «фронтов», а регистрации его в качестве политизированного объединения, достойного регистрации [10].

Приведенные сведения позволяют сделать следующие выводы:

- «Российский народный фронт» был создан при наличии в стране политизированных объединений с таким же военизированным названием;
- выбор этого названия определился показом важности участия в нем рядовых граждан страны;
- следовало подчеркнуть действия в интересах тех же простых людей;
- указание при том общественности наличия в стране действующих «фронтов» было не выгодно, стало бы агитацией в их пользу;
- переименование «фронта» правящей партии в «движение» нельзя воспринимать как разочарование в ценности такого именованья, ведь в регулятивном законе по регистрации политизированных объединений его не оказалось;
- замену у «Единой России» «Фронта» (ОНФ) «Движением» нельзя воспринимать как проигрыш «Левому фронту» или «РОТ Фронту».

Литература:

1. Андреев А. Эфиопия и Эритрея примирились. В завершившемся конфликте Россия помогла обеим сторонам // Независимая газета. – 2000. – 20 июня.
2. Белоконь Ю. Вьетнам, Лаос, Камбоджа в международных отношениях в Азиатско-Тихоокеанском регионе. - М., 1960. – 225 с.
3. Демократическая Республика Вьетнам 1945-1960 гг. // Суан-Тхюи. Единый национальный фронт Вьетнама в борьбе за независимость, демократию и социализм. - М., 1960.
4. Дмитриев Г.М. Наступление фашизма и задачи Коммунистического Интернационала

- в борьбе за единство рабочего класса против фашизма. – М.: Партиздат, 1935. – 60 с.
5. Жаринов К.В. Палестинский фронт освобождения // Терроризм и террористы. Исторический справочник (под общ. ред. Тараса А.Е.). – Мн.: Харвест, 1999. – 606 с.
6. Ланда Р. Г., Национально-освободительное движение в Алжире (1939-1962 гг.), М., 1962. – 160 с.
7. Носов В. История, проблемы и перспективы «левых» в Гондурасе // Политические изменения в Латинской Америке: история и современность. Выпуск 3-4. – Воронеж: ВГУ, 2008. - С. 60 – 74.
8. Программа борьбы патриотов Камбоджи // Правда. – 1970. – 17 мая.
9. Республика Гаити. Политические партии/ [Электронный ресурс]. URL. <http://www.travelltrs.ru/city-rub-respublika-gaiti/> (дата обращения 15.10.2015).
10. Ульянова Ю.С. Партийные перспективы «Общероссийского народного фронта»? // Современные концепции научно-практических исследований. XIII Международная научно-практическая конференция. Москва 29-30 апреля 2015 г. Часть 12. - № 4, 2015. – С. 159 – 162.
11. Ульянова Ю.С. Поливариантность политических фронтов [Электронный ресурс]. URL. <http://www.sci-article.ru>. № 16 (декабрь). – 2014. – С. 361-368 (дата обращения 15.10.2015)
12. Ульянова Ю.С. «Политический фронт» в странах мира. Борьба мирных и военных фронтов. – Саарбрюккен (Германия): Palmarium academic Publishing, 2015. - 74 с.
13. Урляпов В.Ф. Малайзия и проблема юга Филиппин // Юго-Восточная Азия: актуальные проблемы развития. Т. 14. – 2010. – С 166-189.
14. Федеральный закон от 19 мая 1995 г. № 82 ФЗ «Об объединениях».
15. Чернов В.М. Перед бурей. – М., 1993. – 103 с./ [Электронный ресурс]. URL. http://modernlib.ru/books/chernov_viktor/pered_burey/read_28/ (дата обращения 15.10.2015).

Менеджмент

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СИСТЕМЫ ИЦХАКА АДIZESА В ПОСТРОЕНИИ МОДЕЛЕЙ КОМПЕТЕНЦИЙ

Кочергина Алина Алексеевна

Национальный исследовательский Томский политехнический университет
студент, кафедра менеджмента

Научный руководитель: Креницына Зоя Васильевна, кандидат технических наук, доцент Национального исследовательского Томского политехнического университета

Ключевые слова: модель компетенций; Ицхак Адизес; типы руководителей;

Keywords: the model of competences; Ichak Adizes; types of leaders;

Аннотация: В статье подробно описана типология руководителей Ицхака Адизеса. Показано, как на основе данной типологии строить модели компетенций. Представлены проблемы, с которыми можно столкнуться, разрабатывая модель компетенций по Адизесу. Выделены достоинства и недостатки данного метода.

Abstract: The article describes the typology of the leaders Ichak Adizes. Shows how on the basis of this typology to build the competency model. Presented the problems one can encounter when developing a competency model by Adizes. Highlighted the advantages and disadvantages of this method.

УДК 331; 658

Ицхак Кальдерон Адизес - израильский и македонский ученый, один из экспертов в области повышения эффективности ведения бизнеса через подходы к типологии руководителей. Согласно И.К. Адизесу идеального руководителя, который мог бы всё, не существует в природе. Это объясняется тем, что такой «совершенный» человек просто обязан обладать несочетаемыми, но необходимыми и достаточными для достижения целей бизнеса, качествами. По мнению израильского ученого это невозможно.

Необходимых для осуществления эффективности качеств, автор выделяет всего четыре:

- **производитель** выдающихся результатов (P, producer);
- **администратор**, наводящий оптимальный порядок в процессах (A, administrator);
- **предприниматель**, для которого характерно новаторство, прогнозирование, поиск новых решений (E, entrepreneur);
- **интегратор**, создающий атмосферу, помогающую людям действовать сообща (I, Integrator).

Таким образом, образовалась аббревиатура **PAEI**, собранная из начальных букв этих слов. Легко заметить, что все эти качества противоречат друг другу, собственно,

поэтому они и не могут сочетаться в одном человеке. Для эффективной и результативной работы фирмы, управлять ею должны сразу несколько руководителей, которые разделили бы между собой эти роли и на уровне осведомленности владели информацией об остальных качествах.

Понимание модели компетенции, как одной из важнейших элементов на пути эффективного построения команд и аппарата управления, позволяет активно использовать ее в российских и зарубежных программах бизнес-образования для подготовки менеджеров высшего звена. Стоит сказать, что построение команды с правильным распределением ролей между ее членами принадлежит не Адизесу, а Р. Белбину, именно сформулировал условия образования эффективной проектной команды, а И. Адизес сделал то же самое в отношении команды топ-менеджеров.

В настоящее время тема пользуется популярностью, многие проявляют к ней интерес. Так, например, Питер Сенге, ведущей теоретик и практик «пятой дисциплины» (то есть системного мышления), положительно отзывается о внедрении модели компетенции, т.к она на его взгляд предполагает постоянную обратную связь в организации и системное мышление.[5]

Американский психолог, один из создателей функциональной психологии в США, Роберт Бернс, также в одной из своих работ предлагает качества, которые, по его мнению, способны обеспечить эффективную работу руководителей. Эти качества можно учитывать при построении моделей компетенций. [4]

Российские бизнесмены и деятели науки также не обходят вниманием данный вопрос. Выделить можно Сергея Береду, саратовского бизнесмена и председатель Президиума регионального отделения Федерации управленческой борьбы. Он на основе работ Адизеса и других ученых проводит тренинги по России на темы «Идеального руководителя», «Управленческих поединков», при этом опираясь и на свой опыт.

Поэтому сегодня актуально такое направление в кадровой работе, как оценка персонала, основанная на компетенциях.

Теперь попытаемся рассмотреть, как на основе модели компетенций И.К. Адизеса можно построить эффективную команду или аппарат управления.

И.К. Адизес видит четыре функции менеджмента, каждая из которых необходима, а в совокупности они достаточны для успешного управления и построения команд. Но это не привычные для нас функции менеджмента: планирование, организация, мотивация и контроль, это видоизмененные на основе долгих исследований македонского ученого функции. Попробуем подробнее определить каждую из них [2].

Первая функция - **производство результатов**, функция призвана обеспечить результативность команды или фирмы в краткосрочном периоде. Что это могут быть за результаты? Удовлетворение потребностей клиентов, потребителей, ради которых она существует. Здесь организация должна ответить для себя на вопросы: Для чего вы им нужны людям? Почему им стоит обратиться именно к Вам? Каких результатов они ждут (какие услуги им требуются)? На все эти вопросы должен ответить производитель, ему необходимо, во что бы то не стало, удовлетворить

потребности клиента. Для того, чтобы понять, насколько эффективна выполнена данная функция, можно посчитать количество людей, вернувшихся к Вам для приобретения продуктов или услуг.

Следующая функция – **администрирование**. Она поддерживает порядок в организационных процессах: определяет последовательность вещей, которые должна выполнять команда для получения эффективности в краткосрочном аспекте.

Не стоит забывать про долгосрочные перспективы и цели. Здесь не обойтись без **предпринимателя** или провидца. Именно определить, куда должна следовать организация, так скажем, курс. Такой человек готов работать в условиях постоянных изменений. Он подходит к делу творчески и готов пойти на риск, если это потребуется. Если эта функция выполняется успешно, услуги и/или продукты организации будут пользоваться спросом у будущих клиентов [1].

Ну и никакая группа, команда, а уж тем более организация не станет работать без мотивации. Эту функцию обеспечит нам **интегратор**, он должен погрузить людей в такую атмосферу, в которой они будут работать сообща, что сделает команду или организацию эффективной в долгосрочной перспективе.

Как же определить себя к той или иной роли? Какая функция по Адизесу выполнялась бы Вами лучше всего?

Существуют тесты для оценки РАЕI-кода. Их достаточно много в Интернете, можно ответить на них и получить краткую выписку о том, к какому типу Вы относитесь. Скорее всего выписка будет давать процентное соотношение ролей, т.е Вы поймете насколько в Вас преобладает производитель, администратор, предприниматель или интегратор. Но сам Ицхак Адизес говорит о том, что тестирование - недостаточно эффективная стратегия оценки, потому что нельзя забывать о том, что тестирование - это лишь механический способ определения людей, он априори ошибочен. Как же тогда хотя бы приблизительно верно определить роль? Ицхак Адизес отвечает на это вопрос так: «Попробуйте понять, что собой представляют люди и как они себя ведут. Почувствуйте их».

Анализируя труды И. Адизеса, можно заметить, что каждая компетенция, а точнее область проявлений, описывает поведение менеджера того или иного типа в определенной ситуации. Безусловно, отследить поведенческие проявления проще в ситуации, предполагающей крайнюю степень выраженности особенностей типов. Описания типов менеджеров, предложенные Адизесом, позволяют выделить некие аспекты (индикаторы), по которым можно произвести сравнение представителей разных типов [3].

Предложим несколько видов компетенций (индикаторов), которые должны помочь в определении типа для линейных исполнителей и руководителей групп (табл. 1).

Таблица 1. Индикаторы сравнения для определения представителей разных типов

| Для линейных исполнителей | Для руководителей групп |
|--|--|
| 1) навыки выстраивания и поддержания коммуникаций; | 1) способность генерировать и обосновывать идеи; |
| 2) навыки ведения эффективных переговоров; | 2) навыки управления персоналом; |
| 3) умение анализировать данные и системность мышления; | 3) способность организовать / обеспечить развитие подчиненных; |
| 4) склонность к инновациям | 4) умение выстраивать взаимоотношения с партнерами |
| 5) лидерские качества; | 5) лидерские качества; |
| 6) предпринимательский потенциал | 6) способность принимать решения и готовность брать на себя ответственность; |
| 7) ориентация на достижения; | 7) предпринимательский потенциал; |
| 8) способность принимать решения и готовность брать на себя ответственность; | 8) аналитическое мышление; |
| | 9) навыки организации работы и контроля; |
| | 10) нацеленность на результат. |

Анализируя данные компетенции, также нельзя получить однозначного ответа на вопрос, к кому типу относится человек, так как, например, привычная балльная система (ранжирование) тут неприемлема. Ведь мы не можем знать точно, сколько баллов должен набрать, например, предприниматель при анализе компетенции «предпринимательский потенциал», чтобы точно отнести его к этой группе, также и с другими компетенциями.

Другими словами, чтобы избежать такой ошибки каждая компетенция должна быть описана через определенный набор индикаторов - составных частей компетенции.

Например, возьмем компетенцию **«навыки выстраивания и поддержания коммуникаций»**, которую можно описать через следующие индикаторы:

- 1) активность в коммуникации;
- 2) аргументация;
- 3) умение добиваться желаемого результата в переговорах;
- 4) запрос и предоставление обратной связи.

Таким образом, мы можем получить первичную решетку будущей компетенции для определения типа по Адизесу. Рассмотрим модель компетенции на примере таких компетенций, как «Навыки выстраивания и поддержания коммуникаций» (табл.2).

Таблица 2 – Решетка компетенций «Навыки выстраивания и поддержания коммуникаций» и «Лидерские качества и работа в команде»

| Компетенция | Индикаторы | Типы по И.Адизесу | | | |
|---------------------------------------|--|--|---|--|---|
| | | Производитель | Администратор | Предприниматель | Интегратор |
| Навыки поддержания коммуникаций | Активность в коммуникации | Активен на стадии конкретных действий. | Активен на стадии проработке идей. | Активен на стадии поиска идей. | Активен на протяжении всей деятельности группы |
| | Аргументация | Цифры, факты, личный опыт. | Правила, нормы, ограничения, теории. | Эмоциональная, попытки заинтересовать. | Акцент на отсутствии явных разногласий по обсуждаемому вопросу. |
| | Умение добиваться желаемого результата (Стиль поведения) | Подавление, соблюдение своих интересов. | Сотрудничество, поиск приемлемого решения. | Игнорирование разногласий. Уход, отказ от решения. | Поиск консенсуса, приемлемого для всех. |
| | Обратная связь | Говорит коротко и по существу, добивается конкретных ответов на свои конкретные вопросы. | Критикует идеи других, удерживает обсуждение в рамках условий задачи. | Говорит много, может уходить от сути обсуждаемого вопроса. Предпочтительное направление коммуникации - от себя к окружающим. | Вовлекает в обсуждение всех участников группы. |
| Лидерские качества и работа в команде | Роль в группе | Доводит реализацию идей до конца, приходит к желаемому результату. | «Критик» (оценивает идеи других). | «Генератор идей» | «Командный игрок» (поддерживает командную активность) |
| | Особенности поведения в команде | Действует в команде эффективно при наличии | Поддерживает порядок, отслеживает соблюдение | Активен, предлагает массу идей, активность снижается на | Следит за работой других, побуждает |

| | | | | | |
|--|--|---|-------------|----------------------------------|---|
| | | четких целей. Может и самостоятельн о действовать. | регламента. | стадии проработки решения. | высказываться , интегрирует мнения. |
|--|--|---|-------------|----------------------------------|---|

Таким образом, если определить индикаторы для всех видов компетенций и провести анализ для каждого типа, то можно с большей точностью определить к какому типу управления по Ицхаку Адизесу вы или Ваш персонал относится. Затем на основании этого маленького исследования можно строить эффективные группы и команды, которые приведут к поставленной цели.

Подводя итоги, необходимо выделить достоинства и недостатки модели управления компетенциями И. Адизеса.

Достоинства:

1. Предотвращение конфликтов при взаимодействии сотрудников или участников группы в реальной деятельности.
2. Распределение ролей и задач в коллективе.
3. Облегчена процедура контроля над выполнением функций.
4. Через построение компетенций с выделением подробных индикаторов получение наиболее достоверной информации относительно отнесения человека к тому или иному типу.

Недостатки:

1. В уже работающих коллективах, состоящих из профессионалов, замена которых невозможна, данный метод неприменим.
2. В создающиеся коллективы сложно подобрать людей по заданным критериям и одновременно сохранить профессиональные требования.
3. Чересчур контрастное разделение людей по командным ролям. Есть вероятность того, что сотрудники в разных ситуациях могут изменить свои роли, так как дополнительное влияние может оказывать опыт, ценности, установки.
4. Есть мнения о том, что такое четкое распределение обязанностей (функций) может тормозить развитие группы. Может привести к доминированию личных целей над коллективными.

В заключение стоит сказать, что функции Р, А, Е и I представляют собой что-то вроде «витаминов» - все они необходимы для здоровья организации в краткосрочном и долгосрочном аспекте или для построения команд. Если хотя бы одного из них не хватает, организации/ команде угрожает болезнь с определенными симптомами. Модель построения компетенций по Ицхаку Адизесу, несмотря на некоторые свои недостатки, поможет создать взаимодополняющую команду, члены которой будут придерживаться разных подходов, а задачи каждого будут четко определены.

Литература:

1. Адизес И. Идеальный руководитель. Почему им нельзя стать и что из этого следует / Пер. с англ. Т. Гутман. – М.: Альпина Пабlishер, 2013.– 128 с.
2. Адизес И. Стили менеджмента: эффективные и неэффективные / Пер. с англ. Т. Гутман. – М.: Альпина Пабlishер, 2013. .– 135 с.

3. Адизес И. Управление жизненным циклом корпорации / Пер. с англ. под науч. ред. А.Г. Сеферяна. - СПб.: Питер, 2013. – 51 с.
4. Бернс Р. Развитие. Я- концепции. Воспитание / Пер. с англ. М.Гнедовский. – М.: Прогресс, 1996
5. Сенге П. Пятая дисциплина. Искусство и практика самообучающейся организации / Пер. с англ. Б. Пинскер. – М.: Олимп-Бизнес, 2009

Экономика

Антимонопольная политика в России

Мальцева Мария Николаевна

Ставропольский Государственный Аграрный Университет
студентка

Научный руководитель Гурнович Татьяна Генриховна, доктор экономических наук, профессор кафедры финансового менеджмента и банковского дела, СтГАУ

Ключевые слова: монополия; экономика; Россия

Keywords: monopoly; economy; Russia

Аннотация: В данной статье рассматривается понятие антимонопольной политики, ее проблемы, а так же меры осуществления.

Abstract: This article discusses the concept of anti-monopoly policy, its problems, as well as the implementation of the measures.

УДК 330

Как все цивилизации мира, так и общественные системы защищали интересы общества независимо от того, как было названо данное общество, какую часть населения оно представляло, и какие средства для его защиты были задействованы.

История показывает, что важнейшим элементом экономической политики можно назвать антимонопольную политику государства. Именно она определяет, как социальное положение населения государства, так и уровень экономического развития страны, степень конкурентоспособности рынка.

Свободная конкуренция в обществе является важнейшей предпосылкой экономического, социального и политического развития. Потребность в конкуренции доказана всем ходом исторического развития мирового сообщества, но наиболее явно проявилась в 20 веке. Монополия является противоположностью свободной конкуренции, она ведет к застою хозяйственного развития, деградации в соц. сфере, политическому тоталитаризму. Попытки создания эффективной монополистической системы в рамках одной страны имели исторически

ограниченный характер и в относительно короткий срок показали свою несостоятельность.

Опыт общественного развития в России и странах зарубежья показал необходимость вмешательства государства в экономические процессы, для того, чтобы согласовать интересы всех участников и найти наилучшие пути прогресса общества. Ограничения монополистической деятельности и обеспечения конкуренции выражается в антимонопольной политике.

Антимонопольная политика - это совокупность мер, которые направлены на демополизацию экономики, пресечение монополистических действий, уменьшение недобросовестной конкуренции, снижение административных барьеров и т.д.

Осуществление антимонопольной политики в России до недавнего времени было невозможным: российская экономика приняла от советской высокий уровень концентрации производства во многих отраслях. Только в 90-х годах 20 века антимонопольная проблема стала одной из главных тем в прениях о переходе экономики России к рынку.

Проведение антимонопольной политики стало необходимостью для экономики страны. Антимонопольное законодательство в России стране слабо воздействует на все сферы экономики, потому что широкое изучение проблематики антимонопольного регулирования начинается только сейчас.

К проблемам антимонопольного регулирования можно отнести:

- чрезмерную продолжительность судебных процессов по антимонопольным делам;
- огромные проблемы с определением мер, предотвращающих негативные последствия монополизации;
- большие издержки разграничения слияний, которые увеличивают эффективность использования ресурсов и слияний, ограничивающих конкуренцию;
- трудности, связанные с осуществлением мер антимонопольного регулирования;
- большое влияние политики на дела, связанные с нарушением антимонопольного законодательства;
- узкое поле для антимонопольной политики.

Антимонопольная политика имеет несколько основных направлений, к ним относятся: стимулирование предпринимательства, развитие конкуренции, организационно-правовое обеспечение антимонопольной политики.

Существует 2 основных метода регулирования монополий: прямой и косвенный. Прямой метод регулирования включает меры, которые устраняют и предупреждают монопольное положение отдельных субъектов на рынке. А к мерам косвенного регулирования относятся в основном финансово-кредитные методы предупреждения и преодоления монополистических явлений в экономике страны.

В капиталистических странах монополии появились в то время, когда уже существовали рыночные отношения, и государство, чтобы регулировать конкуренцию, начало создавать определенные ограничивающие нормы. Российское законодательство о конкуренции разрабатывалось при сильных монополиях и только зарождающихся рыночных отношениях. Именно поэтому, для России необходимо как уменьшить уровень монополизации, так и добиться соблюдения правил конкуренции, осуществлять меры наказания за их нарушения.

Специалисты в вопросах антимонопольной политики выявляют следующие причины невысокого уровня развития конкуренции в России:

- приватизация не привела к возникновению таких собственников, заботящихся о развитии своей организации, а не о максимизации прибыли.
- принудительная реорганизация предприятий не была использована в полной мере
- малый бизнес не смог получить должного развития.

В большинстве стран малый бизнес является одной из основ формирования конкурентной среды. У малого бизнеса большие возможности маневрирования, низкие операционные расходы, у служащих высокое чувство причастности к делам фирмы и заинтересованность в ее успехе. Даже в условиях высоких рисков малый бизнес не перестает вовлекать инновации которые затем смогут быть отданы на тиражирование более крупному промышленному бизнесу.

Если рассмотреть опыт зарубежных стран, то можно увидеть, что увеличение доли малых организаций в общем числе хозяйствующих субъектов приводит к уменьшению уровня безработицы и развитию конкуренции. Но, к сожалению, на сегодняшний день рост числа таких предприятий уменьшился, так как они в основном торговлей и посреднической деятельностью.

Меры антимонопольной политики в России определяются спецификой монополистических отношений в экономике. Обычно используются такие правовые средства, как:

а) государственный контроль за деятельностью хозяйствующих субъектов, которые занимают главные положения на товарном рынке. Если положение фирмы является доминирующим, то устанавливается особый государственный контроль за объемом производства и качеством товаров, уровнем цен и иными показателями деятельности этого хозяйствующего субъекта;

б) принятие определенных мер по реорганизации и ликвидации хозяйствующих субъектов, если таковые занимают доминирующее положение на товарном рынке. Меры по реорганизации или ликвидации хозяйствующего субъекта осуществляются при данных условиях:

- возможности организационного, а так же территориального обособления предприятий, структурных подразделений или единиц;

- отсутствия технологической взаимосвязи предприятий, структурных подразделений, а так же структурных единиц;

в) Государственный контроль как за реорганизацией, так и ликвидацией хозяйствующих субъектов.

Подводя итоги, можно назвать антимонопольную политику России важным атрибутом структурных преобразований во всех сферах экономики страны. Безусловно, в определенных случаях существование монополии является необходимым, но за этими процессами должен осуществляться строгий контроль со стороны государства. Стоит так же отметить, что свободный рынок не способен быстро заменить отраслевую монополию, которая складывалась десятилетиями, так как утверждение конкурентных отношений - не единовременная моментальная акция, а сложный и долгий процесс.

Литература:

1. Киселева В.А: Экономическая теория- М: КНОРУС, 2011 56 с.: URL: <http://dimon-mdv.narod.ru/univer/Kiseleva.pdf>
2. Максаковский В.П. Классификация и типология стран мира // География в школе.– 2007-№1.–С.6–10:URL: <http://www.studresearch.ru/gotovie/12130135.html>
3. Родионова И.В: История экономических учений: учеб. пособие.- Владивосток: Мор. гос. ун.-т, 2010. – 31 с.: URL: <http://www.aup.ru/books/i000.htm>
4. Чернышов П. Г. Increasing of the competitiveness of agricultural production as a method to protect the agricultural market / П. Г. Чернышов, Т. Г. Гурнович // Международная научно-практическая конференция «Трансформация региона в условиях глобализации экономического развития». – г. Ставрополь, 5-7 апреля 2011 г.. В 2-х т. Т.2. – М.: Илекса, 2011. – 0,35/0,15 п. л. 5 Соглашение о согласовании антимонопольной политики, подписанное странами - участниками СНГ 12 марта 1993 г., 6. Договор о проведении согласованной антимонопольной политики, заключенный в развитие Соглашения 25 января 2000 г., двусторонние соглашения, заключаемые Правительством РФ с правительствами иностранных государств.

Физика, Техника

Сравнительный анализ стратификации теплового напора при турбулентном течении в трубах с диафрагмами

Лобанов Игорь Евгеньевич

доктор технических наук
Московский авиационный институт
ведущий научный сотрудник

Ключевые слова: анализ; плотность теплового потока; температурный напор; интенсификация; турбулентность; течение; круглая труба; турбулизатор; теплообмен; теплообмен

Keywords: analysis; the heat flux density; temperature difference; intensification; turbulence; flow; round tube; energizer; heat exchange; heat exchange

Аннотация: Проведено аналитическое исследование стратификационного распределения температурного напора в трубах с диафрагмами, на основе которого даны исчерпывающие рекомендации, на каких режимах течения оптимальнее всего интенсифицировать определённые подслои.

Abstract: The analytical study of the distribution of temperature stratification pressure in the pipes with diaphragms, which are based on comprehensive advice on what may best flow regimes intensify certain sub-layers.

УДК 532.517.4 : 536.24

1. ВВЕДЕНИЕ

Во многих отраслях техники широко применяются трубчатые теплообменники, в которых, в результате интенсификации теплообмена, может быть достигнуто снижение их массогабаритных показателей при заданных значениях теплового потока, гидравлических потерь, расходов и температур теплоносителей; в ряде случаев задачей является снижение температурного уровня поверхности теплообмена при фиксированных режимных и конструктивных характеристиках.

Теоретические методы исследования интенсификации теплообмена при турбулентном течении в трубах разработаны ещё неполно, т.к. они основаны на упрощённых моделях сложных физических явлений, поэтому следует генерировать новые, более точные, чем имеющиеся теоретические методы исследования интенсификации теплообмена.

В исследовании рассматривается применение искусственных турбулизаторов потока на поверхности [1; 2]. Теоретически рассматриваются случаи с интенсификацией теплообмена с относительно невысокими турбулизаторами со средним шагом [3—7].

Теплообмен при такого рода интенсификации описывался в [3—5; 8—18] четырёхслойной схемой с турбулентным ядром во впадине, которая может быть

модельно справедливой, как было доказано в этих работах, как для полуоткрытых, так и для открытых и закрытых впадин.

2. АНАЛИТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ СТРАТИФИКАЦИИ ТЕПЛОвого (ТЕМПЕРАТУРНОГО) НАПОРА

При большом относительном шаге между турбулизаторами $t/D=1,00$ (t — шаг между турбулизаторами; D — внешний диаметр диафрагмы) и небольшом числе Рейнольдса $Re=10000$ часть среднего теплового или температурного напора вязкого подслоя при увеличении относительной высоты турбулизаторов снижается незначительно; часть промежуточного подслоя снижается тоже незначительно; часть вихревого ядра во впадине ощутимо увеличивается; часть турбулентного ядра снижается приблизительно в полтора раза.

До перехода высоты турбулизаторов через промежуточный подслоя часть турбулентного ядра незначительно увеличивалась, а после перехода — неуклонно снижается и увеличивается часть вихревого ядра во впадине.

По сравнению с $Re=10000$ для $Re=20000$ часть вязкого подслоя незначительно снижается; часть промежуточного подслоя незначительно увеличивается; часть вихревого ядра во впадине увеличивается ощутимо; часть турбулентного ядра несколько больше для высот турбулизаторов вплоть до промежуточного подслоя; при увеличении высоты турбулизаторов, происходит выравнивание частей с расхождением в пределах 1%.

Т.о., происходит перераспределение температурного напора из турбулентного ядра в вихревое ядро во впадине. В сравнении с $Re=20000$ для $Re=40000$ можно сказать, что часть вязкого подслоя продолжает снижаться, часть промежуточного подслоя снижается для небольших высот, а при их увеличении она остаётся почти такой же; часть вихревого ядра во впадине увеличивается в пределах 1%; часть турбулентного ядра увеличивается только для небольших высот турбулизаторов, при больших относительных высотах турбулизаторов увеличение составляет порядка 0,5%.

После перехода высоты турбулизаторов пристенного слоя характер изменения частей подслоёв остаётся неизменной.

Для $Re=100000$ в сравнении с $Re=40000$ часть вязкого подслоя уменьшается довольно ощутимо, особенно с увеличением высоты турбулизаторов; часть промежуточного подслоя значительно повышается; часть вихревого ядра во впадине достигает почти 20%; часть турбулентного ядра снижается с увеличением высоты турбулизаторов. При увеличении высоты турбулизаторов вплоть до границы пристенного слоя часть вязкого подслоя возрастает незначительно, в пределах 1,5%, затем она снижается.

Т.о., после выхода турбулизаторов за границу пристенного слоя происходит перераспределение температурного напора из вязкого подслоя и турбулентного ядра в промежуточный подслоя и вихревое ядро во впадине.

Характер изменения частей температурных напоров по подслоям для $Re=200000$ остаётся таким же; часть вязкого подслоя продолжает снижаться; часть промежуточного подслоя увеличивается в пределах 1%; часть вихревого ядра во

впадине становится больше, чем 20%; часть турбулентного ядра снижается ещё на 1%. При увеличении числа Рейнольдса до $Re=400000$ часть вязкого подслоя ещё сильнее снижается; часть промежуточного подслоя увеличивается; часть вихревого ядра во впадине становится ещё больше; часть турбулентного ядра ещё больше снижается.

Здесь часть среднеинтегрального температурного напора с увеличением высоты турбулизатора в вязком подслое снижается приблизительно на $1/3$; в промежуточном подслое увеличивается примерно на $2/3$; часть вихревого ядра во впадине достигает несколько $1/4$; часть турбулентного ядра снижается примерно 7,5 раз.

Для случая с минимальным рассмотренным числом Рейнольдса распределение температурного напора будет другим: для вязкого подслоя снижение составляет немногим более $1/10$; в промежуточном подслое часть снижается примерно на $1/20$; часть вихревого ядра во впадине достигает примерно $1/8$; часть турбулентного ядра снижается приблизительно в $7/4$. Т.о., влияние на стратификацию температурного напора максимальное влияние оказывает граница пристенного слоя.

Сравнивая данные для минимального и максимального чисел Рейнольдса при максимальной высоте турбулизаторов при прочих равных условиях, то можно сделать следующий вывод: при увеличении числа Рейнольдса часть вязкого подслоя снижается почти в 2 раза; часть промежуточного подслоя увеличивается примерно на 15%; часть вихревого ядра во впадине увеличивается почти 2 раза; во столько же раз снижается часть турбулентного ядра.

Имеет место различие в изменении распределения среднего температурного напора по подслоям для гладкой трубы и для трубы с турбулизаторами при увеличении числа Рейнольдса.

Для гладкой трубы часть температурного напора вязкого подслоя снижается более чем на $2/3$; для трубы с турбулизаторами снижение составляет почти в 2 раза. Для гладкой трубы часть промежуточного подслоя снижается примерно в 1,5 раза. Для трубы с турбулизаторами — увеличивается примерно $1/7$. В гладкой трубе часть турбулентного ядра увеличивается почти в 2,5 раза. В трубе с турбулизаторами — снижается практически в 2 раза.

При меньших числах Рейнольдса основа температурного напора срабатывается в промежуточном подслое, а при больших — в турбулентном ядре; для труб с турбулизаторами — более равномерное распределение температурного напора по подслоям (для больших чисел Рейнольдса основной температурный напор будет срабатываться в промежуточном подслое; в турбулентном ядре часть температурного напора будет минимальной). Следовательно, имеет место более рациональное распределение температурного напора по подслоям для труб с турбулизаторами по сравнению с гладкой трубой.

Распределение среднеинтегрального температурного напора по подслоям для труб с турбулизаторами при $t/D=0,50$ и $Re=10000$ на воздухе в зависимости от $d/D=0,86, 1,00$ (d — внутренний диаметр диафрагмы) указывает на то, что часть среднего температурного напора вязкого подслоя при увеличении относительной высоты турбулизаторов снижается в пределах 3%. Снижение части промежуточного подслоя ещё ниже и составляет примерно 2%. Часть вихревого ядра во впадине

увеличивается почти до 12%. Часть турбулентного ядра снижается более чем в 1,5 раза. Для средних шагов до перехода высоты турбулизаторов через промежуточный подслой часть турбулентного ядра увеличивается, а затем происходит её снижение с увеличением части вихревого ядра во впадине.

Для $Re=20000$ по сравнению с $Re=10000$ часть вязкого подслоя снижается в пределах 1%; часть промежуточного подслоя увеличивается в пределах 1%; часть вихревого ядра во впадине увеличивается в пределах 2%; часть турбулентного ядра снижается в 0,5%; снижение доли турбулентного ядра с увеличением высоты турбулизатора составляет порядка двух раз. Для $Re=40000$ по сравнению с $Re=20000$ часть вязкого подслоя снижается крайне незначительно; часть промежуточного подслоя увеличивается менее чем на 1%; часть вихревого ядра во впадине увеличивается примерно на 0,5%; часть турбулентного ядра снижается немногим более 0,5%; снижение доли турбулентного ядра с увеличением высоты турбулизатора — примерно в 3 раза.

Для $Re=100000$ по сравнению с $Re=40000$ часть вязкого подслоя снижается уже в сильной степени, что связано с выходом высоты турбулизатора за пристенный слой; часть промежуточного подслоя увеличивается в пределах 5%; часть вихревого ядра достигает почти 1/5; снижение доли турбулентного ядра составляет более 3%; уменьшение доли турбулентного ядра с увеличением высоты турбулизаторов составляет примерно 4,5 раза. Для $Re=200000$ по сравнению с $Re=100000$ часть вязкого подслоя снижается меньше, т.к. выход высот турбулизаторов за пределы пристенного слоя меньше; часть промежуточного подслоя незначительно увеличивается; часть вихревого ядра во впадине уже выходит за пределы 1/5; часть турбулентного ядра снижается ещё больше, но в пределах 1,5%; часть турбулентного ядра снижается при увеличении высоты турбулизаторов приблизительно в 6 раз. Для $Re=400000$ по сравнению с $Re=200000$ часть вязкого подслоя снижается почти на 3%; часть промежуточного подслоя увеличивается более 1%; часть вихревого ядра во впадине увеличивается в пределах 2,5%; часть турбулентного ядра снижается в пределах 1,5%. При максимальном числе Рейнольдса часть среднеинтегрального температурного напора с увеличением высоты турбулизатора в вязком подслое снижается приблизительно 2/5; в промежуточном подслое она увеличивается меньше, чем 2/3; часть вихревого ядра во впадине составляет порядка 1/4; часть турбулентного ядра снижается примерно в 8 раз.

Сравнительный анализ минимального и максимального чисел Рейнольдса при прочих равных условиях указывает, что с увеличением числа Рейнольдса часть вязкого подслоя снижается примерно в 2 раза; часть промежуточного подслоя увеличивается примерно на 15%; часть вихревого ядра во впадине увеличивается более чем в 2 раза; часть турбулентного ядра снижается более чем в 2 раза. Т.о., для труб с турбулизаторами со средними шагами по сравнению с большими шагами увеличивается только снижение доли турбулентного ядра.

Сравнительный анализ распределения среднего температурного напора по подслоям для труб с турбулизаторами при малом относительном шаге между турбулизаторами $t/D=0,25$ и $Re=10000$ на воздухе в зависимости от относительной высоты турбулизаторов $d/D=0,86, 1,00$ показывает, что часть среднего температурного напора вязкого подслоя при увеличении относительной высоты турбулизаторов незначительно снижается; часть промежуточного подслоя снижается

мало; часть вихревого ядра во впадине сильно увеличивается; часть турбулентного ядра снижается немногим более чем в 1,5 раза. Для $Re=20000$ по сравнению с $Re=10000$ часть вязкого подслоя снижается в пределах 0,5%; часть промежуточного подслоя остаётся практически постоянной; часть вихревого ядра во впадине увеличивается приблизительно на 2%; часть турбулентного ядра снижается примерно на 2%. Для $Re=40000$ по сравнению с $Re=20000$ часть вязкого подслоя снижается почти в 2 раза; часть промежуточного подслоя увеличивается примерно на 10%; часть вихревого ядра во впадине увеличивается примерно в 1,5 раза; часть турбулентного ядра снижается примерно в 8/5 раз. Вышесказанное объясняется выходом турбулизаторов за границу пристенного слоя. Для $Re=100000$ по сравнению с $Re=40000$ часть вязкого подслоя увеличивается примерно на 1/3; часть промежуточного подслоя снижается в пределах 1/20; часть вихревого ядра во впадине снижается в пределах 1/40; часть турбулентного ядра увеличивается более чем 1/3. Для $Re=200000$ по сравнению с $Re=100000$ часть вязкого подслоя снижается в пределах 1/40; часть промежуточного подслоя снижается в пределах 1/50; часть турбулентного ядра во впадине увеличивается примерно на 1/50; часть турбулентного ядра снижается менее чем на 1,5%. Для $Re=400000$ по сравнению с $Re=200000$ часть вязкого подслоя снижается примерно на 3%; часть промежуточного подслоя увеличивается почти на 2%; часть вихревого ядра во впадине увеличивается более чем на 2,5%.

При увеличении числа Рейнольдса для случаев малых шагов между турбулизаторами часть вязкого подслоя уменьшается менее чем в 2 раза; часть промежуточного подслоя повышается приблизительно на 12%; часть вихревого ядра во впадине увеличивается почти в 2 раза; часть турбулентного ядра снижается больше 2-х раз. Для труб с турбулизаторами малых, больших и средних шагов установлено, что в первых имеет место снижение доли турбулентного ядра почти такое же, что и для труб с большими шагами, но меньшее, чем в трубах со средними шагами.

Анализ распределения среднего температурного напора по подслоям в трубах с турбулизаторами в зависимости от относительного шага между ними при прочих равных условиях показывает, что оно различно для гладких труб и для труб с турбулизаторами для всех относительных шагов. Различия в частях подслоев в зависимости от расстояния между турбулизаторами составляют меньше 2% для всех подслоев при числах Рейнольдса $Re=10000$ относительных высотах турбулизаторов $d/D=0,99$; при относительных высотах турбулизаторов $d/D=0,95$ расхождение в частях подслоев составляет меньше 5%; при относительных высотах турбулизаторов $d/D=0,90$ это расхождение составит примерно 1%; при относительных высотах турбулизаторов $d/D=0,86$ расхождение составит приблизительно 0,5%. Следовательно, при малых числах Рейнольдса расхождение между распределением температурного напора по подслоям в зависимости от относительного шага мало; оно максимально при средних относительных высотах турбулизаторов. Для чисел Рейнольдса $Re=100000$ и высотах турбулизаторов $d/D=0,99$ расхождение в зависимости от относительного шага в частях подслоев в среднеинтегральном температурном напоре составляет примерно 0,2%; при относительных высотах турбулизаторов $d/D=0,95$ данное расхождение составляет примерно 0,5%; при относительных высотах турбулизаторов $d/D=0,90$ расхождение составляет менее 0,7%; при относительных высотах турбулизаторов $d/D=0,86$ расхождение уже составило (2,5,3)%. Для чисел Рейнольдса $Re=40000$ при относительных высотах турбулизаторов $d/D=0,99$

зависимость частей подслоёв от шага между турбулизаторами составляет менее 0,1%; при относительных высотах турбулизаторов $d/D=0,95$ расхождение составляет около 3%; при относительных высотах турбулизаторов $d/D=0,90$ расхождение не превышает 3%; при относительных высотах турбулизаторов $d/D=0,86$ данное расхождение не превышает порядка 0,75%. Следовательно, влияние относительного шага на распределение температурного напора относительно невелико, но влияние на уровень интенсификации теплообмена велико, на что указывает как теория [3—5; 8—18], так и эксперимент [1; 2; 6; 7].

Относительные высоты турбулизаторов влияют на распределение среднеинтегрального температурного напора по подслоям значительно сильнее, чем относительные шаги между ними.

Для труб с большими шагами между турбулизаторами для всех случаев будет иметь место довольно равномерное распределение температурного напора по подслоям: для больших чисел Рейнольдса основной температурный напор будет сбрасываться в промежуточном подслое, а в турбулентном ядре часть температурного напора будет минимальной, в то время как в гладкой трубе при меньших числах Рейнольдса основная часть температурного напора сбрасывается в промежуточном подслое, а при больших — в турбулентном ядре. Для труб со средними шагами между турбулизаторами по сравнению с большими шагами между турбулизаторами происходит дальнейшее снижение доли турбулентного ядра. В трубах с турбулизаторами малых шагов имеет место примерно такое же снижение доли турбулентного ядра, что и для труб с большими шагами между турбулизаторами и несколько меньшее, чем в трубах со средними шагами между турбулизаторами.

Относительная высота турбулизаторов оказывает значительно большее влияние на распределение среднеинтегрального температурного напора по подслоям, чем относительный шаг между ними.

Анализ влияния числа Прандтля на распределение среднеинтегрального температурного напора по подслоям для труб с турбулизаторами показал, что при прочих равных условиях часть вязкого подслоя увеличивается с увеличением числа Прандтля на 3% при увеличении числа Прандтля на каждую единицу; часть промежуточного подслоя снижается на 1,6% с каждым единичным увеличением числа Прандтля; часть турбулентного ядра во впадине снижается примерно на 0,5% с каждым единичным увеличением числа Прандтля; часть турбулентного ядра при увеличении числа Прандтля на единицу снижается примерно на 1%, если турбулизаторы выше промежуточного подслоя, и на 4/3%, когда турбулизаторы ниже промежуточного подслоя.

Анализ для гладкой трубы показывает, что влияние числа Прандтля на распределение температурного напора почти такое же, что и для труб с турбулизаторами, когда высоты ниже промежуточного подслоя, поэтому влияние числа Прандтля на распределение среднеинтегрального температурного напора по подслоям существенно как для труб с турбулизаторами, так и для гладкой трубы.

Анализ позволяет заключить, что для условий $d/D=0,94$, $t/D=1,00$, $Re=100000$, $Pr=0,72$ часть вязкого подслоя для труб с турбулизаторами квадратного поперечного сечения по сравнению с турбулизаторами с сегментным поперечным сечением, у которого

высота в 8 раз меньше радиуса, увеличивается примерно на 0,5%; часть промежуточного подслоя увеличивается примерно на 1%; часть турбулентного ядра снижается примерно на 1,5%, т.е. примерно на 1/17 часть. Для числа Рейнольдса $Re=20000$ часть вязкого и промежуточного подслоев увеличиваются менее чем 1%; часть вихревого ядра во впадине снижается на 3%; часть турбулентного ядра увеличивается почти на 1,5%; для числа Рейнольдса $Re=40000$ часть вязкого и промежуточного подслоев увеличиваются менее чем на 0,5%; часть вихревого ядра во впадине снижается менее чем на 1,5%;, часть турбулентного ядра остаётся практически неизменной. Для числа Рейнольдса $Re=100000$ часть вязкого подслоя увеличивается ощутимо, т.е. почти на 4%; часть промежуточного подслоя сильно снижается, почти на 5%; часть вихревого ядра во впадине заметно снижается, почти на 4%; увеличение части турбулентного ядра происходит также значительно, более 4%. Т.о., влияние геометрической формы турбулизаторов на распределение среднеинтегрального температурного напора по подслоям для различных относительных высот и чисел Рейнольдса на воздухе при одинаковых относительных шагах между турбулизаторами незначительно, кроме влияния на часть турбулентного ядра во впадине, а также для вязкого подслоя и турбулентного ядра при больших числах Рейнольдса. Для больших чисел Прандтля это влияние ещё меньше.

Влияние профиля поперечного сечения турбулизаторов на распределение среднеинтегрального температурного напора по подслоям в трубах с турбулизаторами для различных относительных шагов между ними при прочих равных условиях довольно невелико, не более 1,5%, за исключением части турбулентного ядра при $t/D=0,25$, снижение которого составляет примерно 2,5%, что составляет примерно 1/10 часть.

Влияние геометрической формы турбулизаторов на распределение среднеинтегрального температурного напора по подслоям для различных относительных высот и чисел Рейнольдса при одинаковых относительных шагах между турбулизаторами в подавляющем числе случаев довольно незначительно и оно снижается при увеличении числа Прандтля. Влияние профиля поперечного сечения турбулизаторов на распределение среднеинтегрального температурного напора по подслоям в трубах с турбулизаторами для различных относительных шагов между турбулизаторами при прочих равных условиях почти для всех случаев достаточно невелико.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

1. Главной установленной в аналитическом исследовании зависимостью следует признать выявленную закономерность влияния поверхностных поперечно расположенных турбулизаторов потока на распределение среднеинтегрального температурного напора по подслоям: перераспределение температурного напора из вязкого подслоя (в меньшей степени) и из турбулентного ядра (в большей степени), как в промежуточный подслей, так и в вихревое ядро во впадине.
2. Установлено более рациональное распределение среднеинтегрального температурного напора по подслоям для труб с турбулизаторами по отношению к гладким трубам для всех режимов течения и геометрических характеристик труб с турбулизаторами.

Литература:

1. Эффективные поверхности теплообмена / Э.К. Калинин, Г.А. Дрейцер, И.З. Копп и др. — М.: Энергоатомиздат, 1998. — 408 с.
2. Калинин Э.К., Дрейцер Г.А., Ярхо С.А. Интенсификация теплообмена в каналах. — М.: Машиностроение, 1990. — 208 с.
3. Дрейцер Г.А., Лобанов И.Е. Моделирование изотермического теплообмена при турбулентном течении в каналах в условиях интенсификации теплообмена // Теплоэнергетика. — 2003. — № 1. — С. 54—60.
4. Лобанов И.Е. Моделирование теплообмена и сопротивления при турбулентном течении в каналах теплоносителей в условиях интенсификации теплообмена // Труды Третьей Российской национальной конференции по теплообмену. В 8 томах. Т. 6. Интенсификация теплообмена. Радиационный и сложный теплообмен. — М.: МЭИ, 2002. — С. 140—143.
5. Лобанов И.Е. Математическое моделирование интенсифицированного теплообмена при турбулентном течении в каналах: Диссертация на соискание учёной степени доктора технических наук. — М., 2005. — 632 с.
6. Мигай В.К. Повышение эффективности современных теплообменников. — Л.: Энергия. Ленинградское отделение, 1980. — 144 с.
7. Мигай В.К. Моделирование теплообменного энергетического оборудования. — Л.: Энергоатомиздат. Ленинградское отделение, 1987. — 263 с.
8. Лобанов И.Е., Штейн Л.М. Перспективные теплообменные аппараты с интенсифицированным теплообменом для металлургического производства. (Общая теория интенсифицированного теплообмена для теплообменных аппаратов, применяемых в современном металлургическом производстве.) В 4-х томах. Том I. Математическое моделирование интенсифицированного теплообмена при турбулентном течении в каналах с применением основных аналитических и численных методов. — М.: Издательство Ассоциации строительных вузов, 2009. — 405 с.
9. Лобанов И.Е., Штейн Л.М. Перспективные теплообменные аппараты с интенсифицированным теплообменом для металлургического производства. (Общая теория интенсифицированного теплообмена для теплообменных аппаратов, применяемых в современном металлургическом производстве.) В 4-х томах. Том II. Математическое моделирование интенсифицированного теплообмена при турбулентном течении в каналах с применением неосновных аналитических и численных методов. — М.: Издательство Ассоциации строительных вузов, 2010. — 290 с.
10. Лобанов И.Е., Штейн Л.М. Перспективные теплообменные аппараты с интенсифицированным теплообменом для металлургического производства. (Общая теория интенсифицированного теплообмена для теплообменных аппаратов, применяемых в современном металлургическом производстве.) В 4-х томах. Том III. Математическое моделирование интенсифицированного теплообмена при турбулентном течении в каналах с применением многослойных, супермногослойных и компаундных моделей турбулентного пограничного слоя. — М.: МГАКХиС, 2010. — 288 с.
11. Лобанов И.Е., Штейн Л.М. Перспективные теплообменные аппараты с интенсифицированным теплообменом для металлургического производства. (Общая теория интенсифицированного теплообмена для теплообменных аппаратов, применяемых в современном металлургическом производстве.) В 4-х томах Том IV. Специальные аспекты математического моделирования гидрогазодинамики, теплообмена, а также теплопередачи в теплообменных аппаратах с интенсифицированным теплообменом. — М.: МГАКХиС, 2011. — 343 с.

12. Лобанов И.Е., Парамонов Н.В. Математическое моделирование интенсифицированного теплообмена при течении в каналах на основе сложных моделей турбулентного пограничного слоя. — М.: Издательство МАИ, 2011. — 160 с.
13. Лобанов И.Е. Математическое моделирование интенсифицированного теплообмена при турбулентном течении в круглых трубах с турбулизаторами с применением четырёхслойной модели турбулентного пограничного слоя для относительно невысоких выступов // Актуальные проблемы российской космонавтики: Материалы XXXVI Академических чтений по космонавтике. Москва, январь 2012 г. / Под общей редакцией А.К.Медведевой. — М.: Комиссия РАН по разработке научного наследия пионеров освоения космического пространства, 2012. — С. 198—199.
14. Лобанов И.Е. Точное решение задачи об интенсифицированном теплообмене при турбулентном течении в каналах с относительно невысокими турбулизаторами потока на базе четырёхслойной схемы турбулентного пограничного слоя // Техника и технология. — 2012. — № 2. — С. 26—37.
15. Лобанов И.Е. Теория интенсифицированного теплообмена при турбулентном течении в круглых трубах с турбулизаторами с применением четырёхслойной модели турбулентного пограничного слоя для выступов различной относительной высоты // Фундаментальные проблемы техники и технологии — Технология–2012: Сборник тезисов и аннотаций научных докладов XV международной научно-технической конференции / Под ред. А.В.Киричека и А.В.Морозовой / Технологический институт им. Н.Н.Поликарпова ФГБОУ ВПО "Госуниверситет—УНПК", г.Орёл, 5—8 июня 2012. — М.—Орёл.: Издательский дом "Спектр", 2012. — С. 226—227.
16. Лобанов И.Е., Низовитин А.А., Парамонов Н.В. Теоретическое исследование интенсифицированного теплообмена при турбулентном течении в круглых трубах с турбулизаторами с применением четырёхслойной модели турбулентного пограничного слоя для относительно невысоких выступов // 12-я Международная конференция "Авиация и космонавтика – 2013". 12–15 ноября 2013 года. Москва. Тезисы докладов. – СПб.: Мастерская печати, 2013. — С. 364—366.
17. Лобанов И.Е. Общая теория интенсифицированного теплообмена при турбулентном течении в круглых трубах с относительно высокими турбулизаторами с применением четырёхслойной модели турбулентного пограничного слоя // Отраслевые аспекты технических наук. — 2013. — № 10. — С. 7—13.
18. Лобанов И.Е. Математическое моделирование интенсифицированного теплообмена при турбулентном течении в круглых трубах с очень высокими турбулизаторами с применением четырёхслойной модели турбулентного пограничного слоя для широкого диапазона чисел Рейнольдса и Прандтля // Актуальные проблемы российской космонавтики: Материалы XXXVIII Академических чтений по космонавтике. Москва, январь–февраль 2014 г. / Под общей редакцией А.К.Медведевой. — М.: Комиссия РАН по разработке научного наследия пионеров освоения космического пространства, 2014. — С. 182—183.

Математика, Методика преподавания

Проверка на монотонное изменение значений при обучении геометрии

Баталаев Арслан Викторович

Калмыцкий государственный университет
аспирант

Научный руководитель: Эрднеев Батыр Пюрвеевич доктор педагогических наук, профессор Калмыцкого государственного университета

Ключевые слова: проверка теорем; непрерывность; геометрия; изменение параметров

Keywords: verification of theorems; continuity; geometry; change of parameters

Аннотация: При обучении геометрии важно формирование у учащихся навыков самоконтроля. Проверка на монотонное изменение значений приучает учеников самостоятельно сделать вывод о необходимости рассмотрения нескольких возможных вариантов реализации условий задачи. В статье рассмотрена проверка геометрических теорем и свойств на фигурах с измененными параметрами.

Abstract: When training geometry formation at pupils of skills of self-checking is important. Check on monotonous change of values accustoms pupils to draw a conclusion on need of consideration of several possible options of realization of statements of the problem independently. In article verification of geometrical theorems and properties on figures with the changed parameters is considered.

УДК 372.851

Основным критерием сознательного усвоения математических знаний является умение оперировать ими при решении задач. Обучение геометрии, направленное на формирование у учащихся практических умений и навыков, требует дальнейшего совершенствования.

Применение и использование наиболее распространенных методов и приемов обучения создает условия для развития познавательных возможностей учеников.

При обучении математике необходимо составить упражнения таким способом, чтобы при их решении школьники не действовали механически, а сознательно вдумывались в каждое новое задание, искали наиболее рациональные способы их решения и умели проверять правильность собственных рассуждений.

Проверка математического знания должна быть всегда доступна пониманию и быть достаточно адекватной ее содержанию. Например, если ответ числовой, то проверка должна проводиться и в соседних значениях. Это дает возможность представить изучаемый материал в сравнении. Проверка в соседних значениях по существу определяет единую физико-математическую природу на предмет изменения в расчетах, т.е. возрастания, убывания или экстремум. В принципе, вариация

параметров задачи всегда является полезным и даже универсальным действием. Поэтому мы можем его и назвать универсальным учебным действием (УУД).

Для проверки геометрических теорем или свойств можно использовать фигуру с незначительно измененными параметрами. Например, вместо исходной фигуры взять целочисленную фигуру, приближенно равную заданной. Постановка задачи с целочисленными условиями помогает большинству учащихся лучше понимать содержание данной задачи, а также проанализировать ход ее решения. Значительно легче провести рассуждения при решении задач с целочисленными данными, чем с условиями заданными в общем виде. Проверку теоремы следует проводить непосредственно после логического доказательства. Данный метод создает благоприятные условия для использования фундаментальных закономерностей, оптимизирующих учебный процесс.

Рассмотрим замечательное свойство треугольника с углами $22^{\circ}30'$, $67^{\circ}30'$, 90° : высота, биссектриса и медиана прямого угла делят его на четыре равные части. Но подлинно, теоретическим фактом это свойство стало после доказательства обратной теоремы: Если в треугольнике высота, биссектриса и медиана, выходящие из одной вершины делят его угол на четыре равные части, то этот треугольник прямоугольный, а значит с углом в $22^{\circ}30'$.

В журнале «Математика в школе» №2, 1954 года [3] учителем математики Нечунаевской 7-летней школы Алтайского края П.Эрдниевым была предложена задача №6 с.94. Треугольник является разносторонним прямоугольным тогда и только тогда, когда биссектриса одного угла является в то же время биссектрисой угла между высотой и медианой того же угла.

И уже в №4 [4] опубликовано продолжение задачи №6 из вершины С треугольника ABC проведены высоты CH, биссектриса CL и медиана CM. Определить углы треугольника ABC, если известно, что углы ACH, HCL, LCM и MCB равны между собой (рис.1).

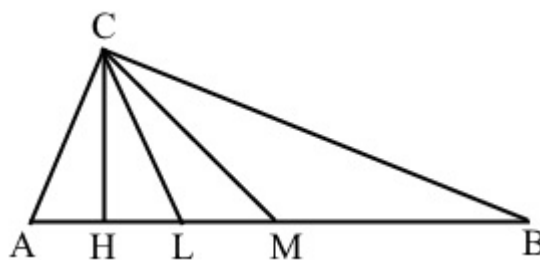


Рис.1. Чертеж к задаче

Прямоугольный треугольник со сторонами 5,12,13 интересен тем, что тангенс большего острого угла или угловой коэффициент прямой, проходящей через точки $A(0;12)$, $B(0;-5)$ равен $k_2 = \text{tg}B = 12/5 = 2,4$. Отсюда $\angle B = 67^{\circ}24'$; $A = 22^{\circ}4'$ (рис.2).

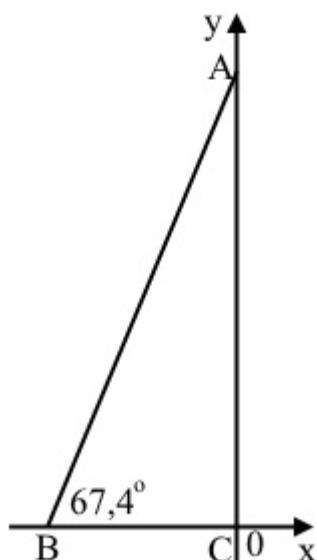


Рис.2. Треугольник со сторонами 5,12,13

Таким образом, с точностью до $0,1^\circ$ угол отличается от угла $22^\circ 30'$, а это значит, что треугольник со сторонами 5,12,13 близок к треугольнику $22^\circ 30'$, $67^\circ 30'$, 90° (рис.1). Это невидимое на глаз отличие двух треугольников является важным для понимания сущности математического знания.

Поэтому для проверки на монотонное изменение значений взят прямоугольный треугольник со сторонами 5,12,13 на рис. 2. Углы $\angle ACH$ и $\angle ABC$ равны по $22,4^\circ$. Угол $\angle ACL$ равен 45° , тогда $\angle HCL=22,6^\circ$. Так как $CM=MB$, то $\angle LCM=22,4^\circ$. Точка M является центром описанной окружности (рис.3).

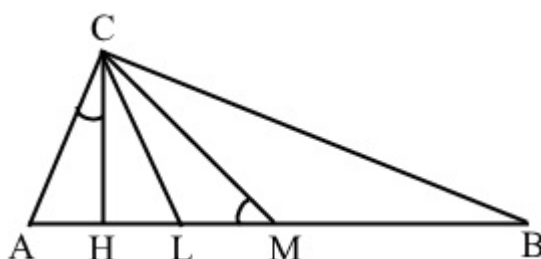


Рис.3. Проверка свойства на треугольнике со сторонами 5,12,13

Этот способ проверки на практике больше убеждает, чем точное совпадение.

Треугольник со сторонами 5,12,13 и другой с углами $22,5^\circ$, $67,5^\circ$, 90° заданы в разных единицах измерения: первый в условных метрических единицах, реализуемых на чертеже школьного листа или А4, а второй с заданными транспортиром углами.

Треугольник с углами $30^\circ, 60^\circ, 90^\circ$ условно можно назвать «полуправильным», как разделенного пополам правильного треугольника с равными соответственно углами по 60° и сторонами, длина которых может быть принята за 2. Если по-другому приложить две половинки по меньшему катету, то получится тупоугольный равнобедренный треугольник с углами $30^\circ, 30^\circ, 120^\circ$ с соотношением углов 1:1:4. Получили два экономных чертежа (рис.3) с численными характеристиками углов:

$$1) \operatorname{tg} A = \operatorname{tg} 60^\circ = \sqrt{3} \approx 1,732, \sin A = \sin 60^\circ = \sqrt{3}:2 \approx 0,866.$$

$$2) \operatorname{tg} A = \operatorname{tg} 30^\circ = 1:\sqrt{3} = \sqrt{3}:3 \approx 0,5773, \sin A = \sin 30^\circ = 1:2 = 0,5.$$

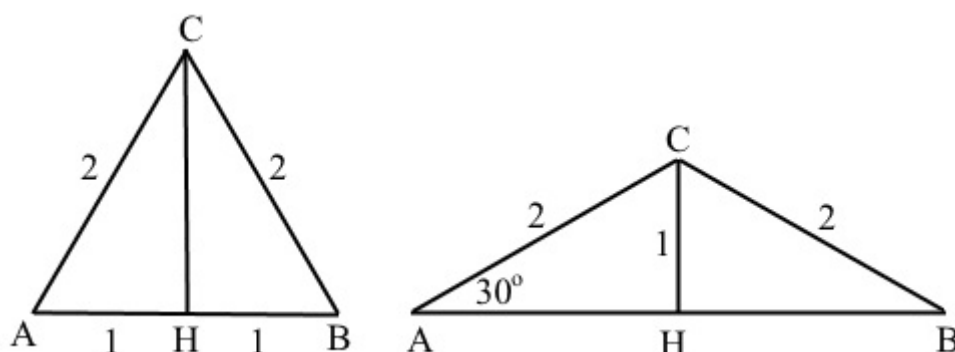


Рис.4. Полуравильный и тупоугольный треугольники

Значения тангенса и синуса углов представлены как функции с перспективой введения производных $(\operatorname{tg} x)' = 1:\cos^2 x$, $(\sin x)' = \cos x$, $(\cos x)' = -\sin x$.

Поэтому в соответствии с монотонными изменениями значений полезно задавать проверочные на «непрерывность» значения характеристик соседних двух углов 59° и 61° .

Проверка через формулы производных:

$$(\operatorname{tg} 61^\circ - \operatorname{tg} 59^\circ) : 2^\circ \approx (1,804 - 1,664) : 0,0349 = 0,140 : 0,035 = 4, \cos^2 60^\circ = (1:2)^2 = 1:4.$$

$$(\sin 61^\circ - \sin 59^\circ) : 0,035 \approx (0,8776 - 0,8572) : 0,035 = 0,4986 \approx 0,5, \cos 60^\circ = 0,5.$$

В математике важна точность перевода обыкновенных дробей в десятичные. Обыкновенная дробь $8/15 = 0,5(3)$ проверяется через прямоугольный треугольник со сторонами 8, 15, 17 вычислением $\operatorname{tg} B = 15/8 = 1,875$. Первая дробь читается как 0,5 и 3 в периоде, а вторая ей обратная $15/8 = 1,875$ – одна целая, восемьсот семьдесят пять тысячных. По таблице В.М. Брадиса [1] находим, что угол B равен $61^\circ 54'$. Важно на слух читать не 61 градус и 54 минуты, 61 и 9 десятых градуса. Числа 61 и 54 неравноценны для памяти учащихся. В этом случае десятичная запись значения угла имеет вид: $B = 61^\circ 55' = 61,9^\circ$. Контрольная сумма $28,1^\circ + 61,9^\circ = 28^\circ 05' + 62^\circ 55' = 90^\circ$.

У треугольника со сторонами 8, 15, 17 синус меньшего угла A равен $8/17 \approx 0,4705882$ приближенно на 0,03 меньше, чем 0,5.

Цифровые значения двух острых углов важны тем, что в них с точностью до подобия фиксируется форма треугольника со сторонами 8, 15, 17 близкого до чертежного с углами 30° , 60° , 90° , у которого меньший катет в два раза меньше гипотенузы. Это можно использовать для проверки теоремы, изучаемой в 7 классе.

В книге [5, с.57] для проверки (подтверждения) теоремы после устного доказательства строят фигуру, удовлетворяющую требованию условия теоремы;

затем производят измерение соответствующих элементов этой фигуры; наконец, по результатам измерений проверяют, выполняется ли заключение теоремы.

Пусть на уроке была доказана теорема [2, с.76]: Если катет прямоугольного треугольника равен половине гипотенузы, то угол, лежащий против этого катета равен 30° градусам. Учитель после доказательства проводит беседу.

– Начертите прямоугольный треугольник ABC со сторонами $BC=8$, $AC=15$, $AB=17$, угол C - прямой.

Катет BC приближенно равен половине гипотенузы AB.

– О чем говорится в заключении теоремы?

... угол, лежащий против этого катета равен 30° градусам.

– Измерьте угол A. Градусная мера этого угла приближенно равна 30° .

На основании проведенных измерений возможна ошибка в 1 градус в ту или другую сторону из-за неточности. В этом случае теория подтверждает проведенные измерения и при этом является обобщением опыта.

В заданиях ЕГЭ 2014 была предложена задача С4. В равностороннем треугольнике проведена высота CH. Через основание высоты проведены перпендикуляры к боковым сторонами HM и HN. Прямая MN отсекает треугольник CMN.

1. Доказать, что треугольник CMN подобен треугольнику ABC.

2. Найти отношение площадей треугольника CMN к площади четырехугольника AMNB, если $CH=2$ и радиус описанной окружности $R=4$.

Ответ: $1/15$.

Условие, что треугольник является разносторонним, с точки зрения логики является избыточным, так как оно не влияет на ход решения задачи. Отношение высоты к радиусу описанной окружности не определяет характеристик произвольного треугольника.

В каждой планиметрической задаче следует проверить наличие пяти видов треугольника: правильного, «полуправильного», равнобедренного, прямоугольного и египетского. В правильном треугольнике высота является медианой. Поэтому $R=CO=2CH:3$. Отношение $CH:CO=3:2$. В данной задаче отношению $CH:CO=1:2$ удовлетворяет равнобедренный тупоугольный треугольник (рис.5).

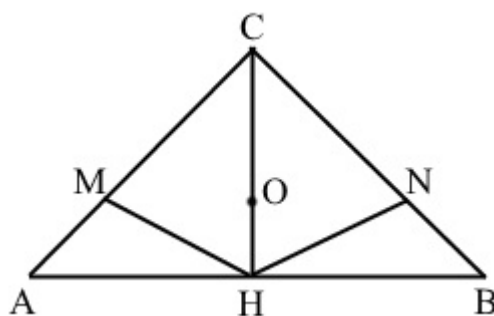


Рис.5. Равнобедренный тупоугольный треугольник

Рассмотренный метод изменения параметров задачи помогает учащимся лучше усвоить геометрические формы и соотношения, способствует развитию наблюдательности, весьма ценен с точки зрения самой геометрии и методики её преподавания. Известно, что многие учащиеся действуют в любой ситуации по некоторому шаблону. Изменение параметров задачи способствует развитию вариативного мышления.

Литература:

1. Бродис В. М. Четырехзначные математические таблицы / В.М. Бродис. – 16-е изд., стереотип. – М.: Дрофа, 2013. – 93, [3] с. : ил.
2. Геометрия. 7–9 классы : учеб. для общеобразоват. организаций / [Л. С. Атанасян, В. Ф. Бутузов, С. Б. Кадомцев и др.]. – 2-е изд. – М.: Просвещение, 2014. – 383 с. : ил.
3. Математика в школе. – 1954. – № 2.
4. Математика в школе. – 1954. – № 4.
5. Эрдниев П. М. Развитие навыков самоконтроля при обучении математике. М.: Учпедгиз, 1957, 68 стр.

Экономика

Инфляция в России: типы, причины и пути решения

Новожинова Владислава Сергеевна

Уфимский институт (филиал) ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г.В. Плеханова

Студент

Ефимов О. Н., кандидат философских наук, доцент кафедры экономики и управления на предприятии торговли и общественного питания Уфимского института (филиала) РЭУ им. Г. В. Плеханова

Ключевые слова: инфляционные ожидания; рост цен; кривая Филлипса.

Keywords: inflation expectations; rising prices; Phillips curve.

Аннотация: В статье исследуются характерные признаки инфляции :в чем она выражается и на какие типы делится .На основе изучения статистики в период с 1996-2015 г. установлено ,что в результате взаимодействия обоих важнейших факторов инфляции-динамики денежной массы и скорости ее обращения – среднемесячные темпы инфляции снижаются .Сделан вывод о том ,что инфляция оказывает сильное воздействие на занятость.

Abstract: The article examines the characteristics of inflation :how it is expressed and in which types of shares .Based on the study of statistics in the period 1996-2015, installed that as a result of the interaction of the two most important factors of inflation-the dynamics of money supply and velocity of circulation the average monthly inflation rate decreased .It is concluded that inflation has a strong impact on employment.

УДК:338.57.055.2

Введение: В современное время инфляция “играет” действительно важную роль в мире экономики,она представляет собой одну из наиболее острых задач передового становления экономики во множествах государств мира,негативно воздействуя на все стороны жизни общества. Инфляции не избежала ни одна страна.Нам часто приходится слышать в СМИ это интригующее слово. Приведенная в статье статистика, показывает, какой был уровень инфляции в России во время кризиса. При наступлении проблем в экономике, государство может прибегнуть к печатанию денег. Тогда их общая масса в стране чрезмерно увеличивается, и это порождает большую инфляцию.

Актуальность: Данная тема является всегда актуальной, так как рассмотрение и изучение инфляции в России является первостепенной задачей в Российской Федерации. Так от чего же зависит сумма денег, необходимая для обеспечения товарного обращения? Прежде всего, от суммы цен на товары, которые подлежат реализации на протяжении определенного периода, например года. Скорость оборота всякой единицы располагается в зависимости от численности денежно-материальных сбережений в обращении. Чем больше товаров, тем больше требуется денежных единиц для их реализации. Это связано с тем, что одна и та же

сумма денежно-материальных сбережений может обслужить большее или меньшее число актов купли - продажи.

Инфляция представляет собой многофакторное явление. Инфляция подразумевает превышение количества денежных единиц, находящихся в обращении, над суммой товарных цен и появление в результате этого денег, не обеспеченных товарами. Она приводит к росту цен на товары. По другому можно сказать, что инфляция - это процесс увеличения количества денежного обращения в стране, который приводит к обесцениванию денег. Она проявляется в повышении общего уровня цен в стране. Это вызывает сокращение доходов и рост стоимости жизни. Под стоимостью жизни подразумевается сумма денег необходимая для жизнедеятельности людей. Однако это не значит, что во время инфляции вырастают все цены. Цены на одни товары могут вырасти, а на другие оставаться стабильными. В базе данных соотношений лежит различное соответствие между спросом и предложением и разная эластичность. Инфляцию возможно квалифицировать как "непрерывный артельный подъем цен". И в данном случае главными словами при ее определении станут: "непрерывный" - что означает, что подъем цен случается каждый день, и "общий", т.е. увеличение цен охватывает все рынки и это свойственно для всей экономики в целом. А что случается с денежными средствами? Они обесцениваются, по другому, падает их покупательная способность.

Поэтому, более наглядный показатель наличия или отсутствия инфляции является индексный показатель цен. Инфляция может вызываться различными причинами. Такими как: выпуск излишнего количества валютных единиц, отставание изготовления продуктов от роста платежеспособного спроса и поступление на рынок товаров, не пользующихся спросом. Из всего этого можно прийти к выводу о том, что инфляция - это денежное явление, но она не ограничивается обесцениванием валютных средств. Она просачивается во все сферы экономической жизни и начинает рушить эти сферы. От нее страдает государство, денежно-материальный рынок, производство, но больше всех страдают люди. Во время инфляции происходит: 1. Обесценивание денег по отношению к золоту. 2. Обесценивание денег по отношению к товару. 3. Обесценивание денег по отношению к иностранной валюте.

Угнетение инфляции не разрешает ввести явную связь между спросом и подъемом цен, впрочем есть конкретные черты, позволяющие признать присутствие при основной роли инфляции издержек инфляции спроса (дефицитность продуктов, очереди, спекуляция). Параллельное сосуществование 2-ух форм инфляции считается собственной чертой планового хозяйства. В российской экономике связь инфляция - занятость носит типично стагфляционные черты, что выражается в одновременном резком нарастании инфляционных процессов и низких темпах подъема безработицы при резком падении реальных размеров производства. Переход к либерализации тарифов придал инфляционным процессам искренний нрав, адекватный рыночному проявлению кризисных явлений, в то время как обстоятельства и конструкция государственной экономики РФ сохранили собственные количественные и высококачественные свойства.

Инфляция измеряется с помощью индекса цен, который определяет их общий уровень по отношению к базовому периоду.

Темп инфляции для данного года можно вычислить следующим образом: вычесть индекс цен прошедшего года из индекса цен этого года, разделить эту разницу на индекс прошедшего года, а затем умножить на 100 %.

$$\pi = (P_n - P_{n-1}) / (P_{n-1}) \times 100$$

где π - темп роста цен (темп инфляции),

P_n - средний уровень цен в текущем периоде,

P_{n-1} - средний уровень цен в предшествующем периоде.

Темп инфляции может измеряться в пределах рамок государственной индустриальной экономической политики, в целом с помощью импульсов скоростей роста дефляторов ВВП и на уровне повседневных потребностей населения - с помощью темпа прироста среднего уровня потребительских цен.

Типы инфляции

В экономической политике существует два типа инфляции: Инфляция спроса и инфляция предложения.

Инфляция спроса: Традиционно конфигурация перемен в уровне цен объясняются лишним совместным спросом. Экономика может попробовать тратить больше, чем она способна создавать. Условно воздействие инфляции на размер изготовления есть 2 представления. 1-ое содержится в том, будто стагнация экономики провоцирует производителя творить больше продукции. Такая обстановка вероятна, если макроэкономическое равновесие установится на 3 участке кривой совместного предписания. В данном случае при некоей умеренной стагнации экономики может быть приобретение высочайшего значения изготовления и занятости. А 2-ое мировоззрение, наоборот, ежели в стране имеется инфляция потерь, то размер изготовления ужимается. При стагнации экономики спроса в критериях совершенной занятости происходит подъем расценок, а производительность не меняет своего уровня и остается той же.

Инфляция предложения: Инфляция, вызванная ростом издержек производства либо уменьшением совместного предложения. Теория инфляции, обусловленной ростом издержек, разъясняет рост цен такими причинами, которые приводят к повышению издержек на единицу продукции. Издержки на единицу продукции – промежуточные излишние расходы при данном объеме производства, также издержки можно обрести, разделив общие расходы на ресурсы на количество произведенной продукции:

$$ATC = TC/Q$$

где, ATC - это издержки на единицу продукции;

TC - общие затраты;

Q - количество единиц продукции.

Повышение издержек на единицу продукции в экономике сокращает прибыли и величину размера продукции, которую организации готовы предложить при существующем уровне цен, в результате миниатюризируется предложение товаров и услуг в масштабе всей экономики. Это уменьшение предложения, в свою очередь, повышает уровень цен. Следовательно, по этой схеме издержки, но не спрос взвинчивают цены, как это происходит при инфляции спроса.

С точки зрения предсказуемости инфляция распределяется на ожидаемую(прогнозируемую) и неожиданную(непредсказуемую). Если все будет знать, что в будущем году цены вырастут, то следует подготовиться к этому, в таком случае негативные последствия могут быть существенно сглажены. При непредсказуемости роста цен даже при умеренной инфляции могут случиться ухудшения экономического положения в стране. Экономического кризиса и инфляции не избежало ни одно государство. Даже самые тяжелые кризисы заканчивались, как правило, с модернизацией экономики и ее подъемом. Именно поэтому большинство исследователей оценивают кризисы как переломный момент в научно-техническом, социальном, политическом и экономическом развитии. Исторические обстановки не повторяются однозначно, и поэтому даже собственный опыт нуждается в переосмыслении в сегодняшних условиях. Средства, которые помогли другим странам выйти из кризиса и преодолеть инфляцию, видимо, должны по иному использоваться применительно к конкретной ситуации. Причин инфляции может быть множество, но главной является отсутствие баланса между расходами и доходами. Из-за этого появляется дефицит бюджета, он приводит к тому, что начинают изготавливаться новые денежные знаки, а это в свою очередь ведет к росту денежной массы, в результате чего происходит переполнение каналов денежного обращения.

Последствия инфляции:

1. Высокая инфляция содействует переходу к новой структуре общества;
2. Увеличение импорта и уменьшение реализации за рубежом;
3. Рост безработицы;
4. Возрастание спроса на более стабильную иностранную валюту;
5. Снижается реальная стоимость сбережений.

Для того, чтобы оценить альтернативы выхода из инфляции, нужно как можно точно определить, какого вида инфляцию и кризис мы переживаем. Инфляция может быть открытой и скрытой. Открытая инфляция проявляется в виде роста цен потребительно-покупательских продуктов и производственных ресурсов. А скрытая появляется на основании товарного недостатка, который сопровождается стремлением удерживать цены на прежнем уровне.

В 1958 году британский экономист А.Филлипс, используя в собственной работе статистику за 1850-1860 гг. составил графическую модель инфляции спроса, в которой зарекомендовал и обосновал, что есть ассоциация между уровнем отсутствия работы и темпами подъема средней заработной платы. Позже из данной зависимости южноамериканскими экономистами П. Самуэльсоном и Р. Солоу был

изготовлен вывод, что кривая Филлипса обрисовывает выбор между инфляцией и безработицей, когда убавить 1 возможно только увеличив иную. (Рис.1)

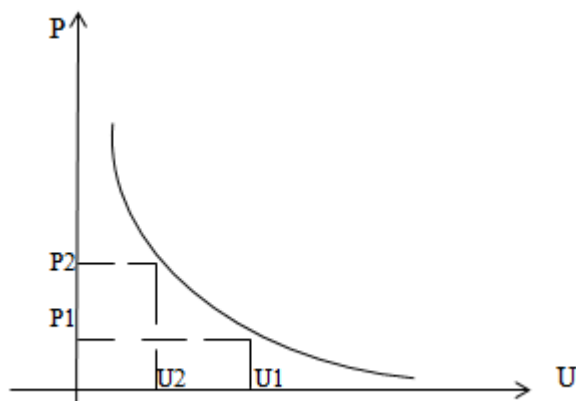


Рис.1 Связь инфляции и безработицы (P - уровень инфляции, U - уровень безработицы)

Он показывает инфляционные результаты попыток страны ввести неестественно низкую безработицу. Они заключаются в проведении экономных и денежно-кредитных событиях, стимулирующих спрос. Так, увеличивая поток вложений, правительство имеет возможность побудить фирмы к расширению изготовления и сбыта, а значит, повышению трудящихся мест. Норма отсутствия работы понижается до значения U_2 , но в одно и тоже время темпы инфляции растут до P_2 . Эти манипуляции имеют все шансы вызвать "перегрев" экономики и как следствие кризисные явления. Эта обстановка заставляет правительство установить кредитные лимитирования, уменьшить затраты из муниципального бюджета и т.д. В итоге данных возвратимых поступков правительства степень тарифов понизится до значения P_3 , а безработица вырастет и ее норма составит U_3 .

Можно сделать вывод о том, что чем выше уровень инфляции, тем ниже безработица, и наоборот, чем ниже инфляция, тем выше безработица.

Первопричина подобной зависимости заключается в том, что при высочайшей безработице заработная плата придерживается на невысоком уровне, что вызывает замедление подъема цен. Стагфляция, поразившая в 1970-х годах экономики развитых государств, дискредитировала идею кривой Филлипса. Последователи кейнсианства, которые делили главные предпосылки данной теории, были обязаны признать, что четкой обратной зависимости между инфляцией и безработицей нет, и вероятны иные варианты.

Гиперинфляция — инфляция с довольно высокими темпами, допускается, что гиперинфляция начинается при подъеме значения цен, больше чем на 50% в месяц.

Гиперинфляцию выделяют, оттого что это означает абсолютное разрушение экономической системы государства, через отказ всех агентов рынка принимать за валютными символами их натуральную роль в экономике (мера цены, мерило

богатства, средство платежа). Следовательно, этап гиперинфляции всякий раз означает серьезнейший упадок государства, с следующим абсолютным провалом экономической системы: дефолт по долгам страны, глобальные разорения банков и компаний, абсолютная деградация валютной системы (увеличение бартера и абсолютный отказ от применения денег), обнищание населения. Довольно часто гиперинфляция (уровень имеет возможность достигать тыс. и в том числе и 10-ов тыс. % в год) появляется за счёт того, что для покрытия недостатка бюджета правительством выпускается лишняя численность валютных символов. В ходе гиперинфляции, как, к примеру, в РФ во время Штатской войны, или же Германии 1920-х гг. валютное воззвание имеет возможность, в общем уступить место естественному обмену.

Более знакомым случаем гиперинфляции считается этап гиперинфляции в Германии в 1921—23 годах: средняя степень инфляции составляла в пределах 25% в сутки, то есть за 3 суток стоимость вырастала в два раза, а за месяц - в тысячу раз. Свежие купюры всё большего достоинства при данной инфляции печатались не реже 2-х раз в неделю, довольно резко обесцениваясь. Стоимости в магазинах изменялись несколько раз в день.

Ниже представлена таблица месячной и годовой инфляции России с 1991 года по настоящее время, выраженной в % относительно предыдущего периода. Инфляция рассчитывается на основе индексов потребительских цен, публикуемых Федеральной службой государственной статистики.

Таблица 1. Инфляция в период 1991-2015 год.*

| | Янв | Фев | Мар | Апр | Май | Июн | Июл | Авг | Сен | Окт | Ноя | Дек | Год |
|------|------|------|------|------|------|------|-------|-------|-------|------|------|------|-------|
| 2015 | 3,85 | 2,22 | 1,21 | 0,46 | 0,35 | 0,19 | 0,80 | 0,35 | 0,57 | | | | 10,39 |
| 2014 | 0,59 | 0,70 | 1,02 | 0,90 | 0,90 | 0,62 | 0,49 | 0,24 | 0,65 | 0,82 | 1,28 | 2,62 | 11,36 |
| 2013 | 0,97 | 0,56 | 0,34 | 0,51 | 0,66 | 0,42 | 0,82 | 0,14 | 0,21 | 0,57 | 0,56 | 0,51 | 6,45 |
| 2012 | 0,50 | 0,37 | 0,58 | 0,31 | 0,52 | 0,89 | 1,23 | 0,10 | 0,55 | 0,46 | 0,34 | 0,54 | 6,58 |
| 2011 | 2,37 | 0,78 | 0,62 | 0,43 | 0,48 | 0,23 | -0,01 | -0,24 | -0,04 | 0,48 | 0,42 | 0,44 | 6,10 |
| 2010 | 1,64 | 0,86 | 0,63 | 0,29 | 0,50 | 0,39 | 0,36 | 0,55 | 0,84 | 0,50 | 0,81 | 1,08 | 8,78 |
| 2009 | 2,37 | 1,65 | 1,31 | 0,69 | 0,57 | 0,60 | 0,63 | 0,00 | -0,03 | 0,00 | 0,29 | 0,41 | 8,80 |
| 2008 | 2,31 | 1,20 | 1,20 | 1,42 | 1,35 | 0,97 | 0,51 | 0,36 | 0,80 | 0,91 | 0,83 | 0,69 | 13,28 |
| 2007 | 1,68 | 1,11 | 0,59 | 0,57 | 0,63 | 0,95 | 0,87 | 0,09 | 0,79 | 1,64 | 1,23 | 1,13 | 11,87 |
| 2006 | 2,43 | 1,66 | 0,82 | 0,35 | 0,48 | 0,28 | 0,67 | 0,19 | 0,09 | 0,28 | 0,63 | 0,79 | 9,00 |
| 2005 | 2,62 | 1,23 | 1,34 | 1,12 | 0,80 | 0,64 | 0,46 | -0,14 | 0,25 | 0,55 | 0,74 | 0,82 | 10,91 |
| 2004 | 1,75 | 0,99 | 0,75 | 0,99 | 0,74 | 0,78 | 0,92 | 0,42 | 0,43 | 1,14 | 1,11 | 1,14 | 11,74 |
| 2003 | 2,40 | 1,63 | 1,05 | 1,02 | 0,80 | 0,80 | 0,71 | -0,41 | 0,34 | 1,00 | 0,96 | 1,10 | 11,99 |
| 2002 | 3,09 | 1,16 | 1,08 | 1,16 | 1,69 | 0,53 | 0,72 | 0,09 | 0,40 | 1,07 | 1,61 | 1,54 | 15,06 |
| 2001 | 2,8 | 2,3 | 1,9 | 1,8 | 1,8 | 1,6 | 0,5 | 0,0 | 0,6 | 1,1 | 1,4 | 1,6 | 18,8 |
| 2000 | 2,3 | 1,0 | 0,6 | 0,9 | 1,8 | 2,6 | 1,8 | 1,0 | 1,3 | 2,1 | 1,5 | 1,6 | 20,1 |
| 1999 | 8,4 | 4,1 | 2,8 | 3,0 | 2,2 | 1,9 | 2,8 | 1,2 | 1,5 | 1,4 | 1,2 | 1,3 | 36,6 |
| 1998 | 1,5 | 0,9 | 0,6 | 0,4 | 0,5 | 0,1 | 0,2 | 3,7 | 38,4 | 4,5 | 5,7 | 11,6 | 84,5 |
| 1997 | 2,3 | 1,5 | 1,4 | 1,0 | 0,9 | 1,1 | 0,9 | -0,1 | -0,3 | 0,2 | 0,6 | 1,0 | 11,0 |
| 1996 | 4,1 | 2,8 | 2,8 | 2,2 | 1,6 | 1,2 | 0,7 | -0,2 | 0,3 | 1,2 | 1,9 | 1,4 | 21,8 |
| 1995 | 17,8 | 11,0 | 8,9 | 8,5 | 7,9 | 6,7 | 5,4 | 4,6 | 4,5 | 4,7 | 4,6 | 3,2 | 131,6 |

| | | | | | | | | | | | | | |
|------|-------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|--------|
| 1994 | 17,9 | 10,8 | 7,4 | 8,5 | 6,9 | 6,0 | 5,3 | 4,6 | 8,0 | 15,0 | 14,6 | 16,4 | 214,8 |
| 1993 | 25,8 | 24,7 | 20,1 | 18,7 | 18,1 | 19,9 | 22,4 | 26,0 | 23,0 | 19,5 | 16,4 | 12,5 | 840,0 |
| 1992 | 245,3 | 38,0 | 29,9 | 21,7 | 11,9 | 19,1 | 10,6 | 8,6 | 11,5 | 22,9 | 26,1 | 25,2 | 2508,8 |
| 1991 | 6,2 | 4,8 | 6,3 | 63,5 | 3,0 | 1,2 | 0,6 | 0,5 | 1,1 | 3,5 | 8,9 | 12,1 | 160,4 |

*данные СтатБюро[<https://www.statbureau.org/ru/russia/inflation-tables>]

По данной таблице можно увидеть, что самый высокий процент инфляции наблюдается в 1992 году. Однако в последующие года она уменьшается и спустя 10 лет, в 2002 году, она достигает уже 15%, что в 167 раз меньше чем в 1992г. . Но с 2011 года она начинает снова повышаться с 8% до 11%. Возможно, что в 2015 году инфляция повысится по сравнению с 2014 годом . Также можно просмотреть что в некоторые месяца присутствует дефляция. Дефляция это процесс противоположный инфляции, он проявляется в понижении индекса цен. Причиной дефляции является повышение стоимости денег или снижение стоимости товаров и услуг. В таблице она обозначена со знаком минус. Российская экономика характеризуется невысоким уровнем монетизации. В 1994 году степень монетизации в РФ составлял 11%, а в 2006 г - 19,5% Впрочем в случае если рассчитывать его с учетом валютной массы по методологии валютного обзора, степень монетизации экономики РФ близится к нижней границе сего индикатора, соответствующего для развитых государств. Посчитанный этим образом коэффициент монетизации в 2006 году составляет 30%. Значит, действительная монетизация российской экономики значимо выше, чем при определении этого показателя лишь только с внедрением валютного агрегата M2. В РФ наблюдается тенденция, когда с подъемом реальной валютной массы скорость обращения средств в экономике очень быстро сокращается Так, для сопоставления в первом квартале 1994 года скорость обращения составляла 2,1 оборота, а в первом квартале 2006 г - 0,7 оборота. В целом это говорит о неэффективности работы экономической системы государства.

Вывод: Стабильное экономическое состояние, а еще снижение высокоскоростных импульсов стагнации экономики имеют все шансы быть достигнутыми только на базе устойчивого финансового подъема. В его обеспечении значимую по важности роль играют два условия: свободные инвестиционные ресурсы и платежеспособный потребительский спрос. В этой связи действительной задачей государства становится не ограничение роста доходных активов живущих граждан, а поиск способов и методов перевода неограниченных свободой денег, находящихся на руках у населения, в фонд накопления и стимулирование эффективного с точки зрения расширения производства внутреннего спроса. В целом же политика доходных активов живущих граждан обязана строиться исходя из того, что по мере их роста сберегаемая часть валютных доходных активов живущих граждан обязана преобразовываться в вкладывательные ресурсы индустриальной экономической политики, а потребляемая - воздействовать с ролью и помощью на величины размера и конструкцию изготовления. Чтобы инфляция в государстве не достигала больших оценочных единиц, необходимо как минимум принять нормы и критерии к снижению валютной массы, а еще постараться совместить величины размера производства и потребления.

В настоящее время инфляция - один из самых болезненных и опасных процессов, плохо воздействующих на деньги, валютную и экономическую систему в целом. Инфляция означает не столько понижение покупательной возможности денег, она подрывает возможности хозяйственного урегулирования, объединяет на нет

старания по проведению структурных преобразований, с восстановлением наладке нарушенных пропорций. По собственному характеру, интенсивности, проявлениям инфляция бывает исключительно различной, хотя и обозначается одним термином. В результате, процесс хода инфляции, в различных его проявлениях, носит не невольный характер, а очень даже устойчивый. К отрицательным последствиям инфляционных ходов процесса формирования дел относятся: понижение реально действующих на данный момент, доходных активов живущих граждан, обесценивание сбережений живущих граждан, утрата у производственных изготовителей интереса в сотворении высококачественных продуктов, ограничение реализации агропромышленных продуктовых запасов в городке деревенскими производителями в силу упадка заинтересованности, в предвкушении увеличения цен на питание продовольственное, ухудшение условий пути жизненного в большей степени у представителей социальных групп, с твердыми доходами. В отличие от Запада в Российской Федерации и иных государствах, осуществляющих преобразование хозяйственного механического устройства, инфляционный ход формирования процесса дела разворачивается, обычно, в растущих темпах. Это чисто вероятно очень необыкновенный, специфичный тип инфляции, дурно поддающийся сдерживанию и регулированию. Инфляцию одобряют поддерживая инфляционные ожидания, нарушения народнохозяйственной сбалансированности (дефицит муниципального бюджета, отрицательно негативное сальдо внешнеторгового баланса, растущая наружная просроченная ответственность по долгам, излишняя денежная масса в обращении). Инфляция неминуемый спутник долговременного становления экономики с гибкими ценами. Впрочем, инфляция трудный и по-всякому проявляющийся социально-экономический парадокс, вызывающий дискуссии и разногласия между многими экономистами. Она перераспределяет государственный заработок меж получателями трансфертных платежей и членами изготовления в пользу последних. Факторный заработок членов изготовления, получаемый в валютной форме, увеличивается пропорционально инфляционному увеличению цен. В прогрессивной экономике инфляция появляется как последствие цельного комплекса оснований (причин), что показывает, будто инфляция – никак не чистое валютное явление, а еще финансовый и общественно-политический парадокс. Стагнация экономики находится в зависимости еще от общественной психологии и публичных настроений. В данной взаимосвязи объективен термин “инфляционные ожидания”: ежели общество ждет инфляцию, она непременно появится. В СССР инфляция стала неизменной составляющей рыночной экономики. Этому содействовал весь ряд причин массового распорядка: стремительный подъем товарного изготовления, грубо понизилась область ценовой конкуренции, системы расценок и общественных трансфертов стали всепригодными, поменялась практика ценообразования под воздействием монополистических компаний. Увеличение производительности изготовления имеет место быть, как правило, не в понижении цен, а в подъеме массы выгоды и заработков соучастников изготовления. Стагнация экономики считается главной дестабилизирующей причиной рыночной экономики. Чем больше ее степень, тем она опаснее. Стагнация экономики делает мощное воздействие на финансовых агентов, кто-то из-за нее выигрывает, кто-то проигрывает, однако большая часть считают стагнацию экономики серьезнейшей неувязкой. Ежели сопоставлять нрав инфляционных действий в критериях железной валютной системы и в передовых критериях, как скоро функционируют бумажные и электрические средства, то в период золотого эталона-стагнация экономики появлялась временами: при внезапном возрастании спроса, связанным, до этого только с войнами. В передовых критериях процесс

стагнации экономики стал неизменным и периоды понижения расценок имеются ныне все реже и реже.

Литература:

1. Белоглазова, Г. Н. Деньги, кредит, банки / Г. Н. Белоглазова. – М. : Юрайт, 2007.
2. Горбунова, О. Н. Финансовое право: учебник / О. Н. Горбунова, Е. Ю. Грачева и др. – М. : ТК Велби, Проспект, 2004. – 525 с.
3. Центральный банк РФ: Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2013 год и период 2014 и 2015 годов (Одобрено Советом директоров Банка России 01.11.2012) [Электронный ресурс]. URL: http://www.pravinfo.ru/dn_2012_45.shtml (дата обращения: 04.12.2013)
4. Чернышов П. Г. Система рыночно-государственного регулирования аграрной экономики / П. Г. Чернышов, А. С. Безлепко, Т. Г. Гурнович // 75-я ежегодная научно-практическая конференция СтГАУ «Аграрная наука – Северо-Кавказскому федеральному округу» (Ставрополь, 24 марта 2011 г.). – Ставрополь: Альфа-Принт, 2011. – 0,45/0,15 п. л.

Политология

Потворство религиозности и рождаемости движению за «Исламское государство»

Адибекян Оганес Александрович

доктор философских наук, профессор

Северо-Кавказский федеральный университет. Филиал в г. Пятигорске
профессор кафедры "Истории и философии права"

Ключевые слова: ислам; халифат; теократия; движение за «исламское государство»; политика США в арабо-исламском мире.

Keywords: islam; caliphate; theocracy; movement «Islamic state»; the US policy in the Arab-Islamic world.

Аннотация: К нынешним событиям в Сирии, как и прежним в Ираке, непосредственно причастно желание политиков США с выгодой для себя управлять исламскими государствами. Скорее непредвиденно, нежели специально оказание военной помощи борцам за «исламское государство» породило потоки беженцев в Европу. И это, и теракты стали влиять на отношение европейцев к политике США. Но вряд ли это уменьшит рождаемость в исламском мире, усилит там производство, станет сдерживать эмиграцию, настрой на более корректное использование положений «Корана».

Abstract: For the current events in Syria, as well as the same in Iraq, the desire of politicians directly involved in the US profitably manage Islamic states. Rather unexpectedly, rather than specifically military assistance to the fighters for the "Islamic state" has given rise to flows of refugees to Europe. And this, and terrorist attacks began to influence the attitude of Europeans towards the US policy. But it is unlikely to reduce the

birth rate in the Islamic world, it will increase production, will restrain emigration mood for a correct use of the provisions «of the Koran».

УДК 32

Научное рассмотрение действий по созданию «исламского государства». Важнейшими мировыми событиями текущего времени предстают: активизация военных действий борцов за «исламское государство» в Сирии, Ираке, вытеснение ими больших потоков беженцев в европейские страны, подключение России к сопротивляемости этому движению. Текущий пик – гибель российского пассажирского самолета в небе Египта (31.10.2015 г.) и недавний террористический акт во Франции (13.11.2015 г.). К оценочным и решительным действиям политиков, описательно-разъяснительным журналистов подключились расследования обществоведов. Для анализа непростой ситуации потребен учет достижений по «арабскому Востоку», исламской религии, исламизированной политике, межнациональным отношениям, мировой демографии, эмиграции и иммиграции, Эти вопросы дали Капице С.П. [2], Кошевой [3], Сафарову Б.А. [7], Щербакову Е. [8] и др. Сильна потребность в действиях специалистов по политике США, стран Европейского Союза, взаимоотношениям США и России.

Действия ученых масштабные, сосредоточенные. Они работают в помощь политикам, в позициях которых следует разбираться, но с подсказкой чего-то, полезного. В совокупности немалой численности аспектов рассмотрения сложностей просматриваются: религиозный, демографический, эмиграционный. Насколько эти факторы связаны друг с другом, породили, поддерживают террор-содержательное исламо-религиозное движение? Вопрос достоин специального рассмотрения, хотя обще приемлемый ответ на него вряд ли достигим.

Социальный вызов религии. Для всех людей ясна важность для жизни человека возможности удовлетворения неустранимых потребностей, начиная с питания. Отсюда учет необходимости труда, преодоления массы трудностей. Но при том усилия по выяснению причин неудач, вытеснения радости горечью. Действия в таком окружении подали первым людям мифы, после чего язычество. На этой стадии прогресса человечества члены родов племен стали объяснять себе: смыслы употребляемой морали, причины горечей, хотя бывала и радость. С этой задачей сравнительно легко стала справляться религия, сложившаяся политеистически, но давшая также и монотеизм. Поначалу иудеи, а после них христиане стали объяснять свои тяжкие ситуации как наказание «всевышнего», «небесно-единственного» за собственное неэтичное поведение, некорректность действий. Другие, окружающие люди при этом не причем, хотя своя «вольность» не всегда им в пользу. В режиме имущественного расслоения общества на удачливых, состоятельных и неудачливых, нуждающихся, а где-то даже на «правообеспеченных» и бесправных возникла система воспитательного возвышения жрецов, священников над рядовыми верующими, прихожанами.

Подключение к религиозности государственного устройства. Нарботки религий для самоуправления формирующимся нациям оказалось недостаточно. Пошел дополнительный процесс государственного строительства. У будущих европейских наций, начиная с греков и римлян, определилось разделение власти на религиозно-священническую и государственно-политическую. На севере Африки, северо-западе Азии определилось единство этих средств – халифат (халиф араб. – заместитель,

наследник). Если учитывать дополнительно Дальний Восток с индусами и окружающими их нациями, то там далось сочетание политеизма с монотеизмом при жизни в государственном устройстве. В брахманизме (VIII – II вв. до н.э.; брахман – инд. «душа мира») богов не мало, в буддизме тоже, но в последнем случае выделили «творца» мира, каст – Пурушу (др.-инд. Purusa, букв. «человек»).

У арабов. Арабы, не поспешившие с отходом от язычества (622 г.), сделали выработанную исламскую религию национальной, а государства - халифатными. И агитацией, и военными действиями эта религия была подана жителям Месопотамии и Персии, туркменам, жителям Средней Азии, если не выделять афганцев. Ныне мусульман в мире 800 млн. Но христиан больше – 1 млрд.

Польза от освоения религиозного мировоззрения и создания этно-территориальных обществ верующих под управлением священников, имамов предстала в качестве поддержки позитивной морали, удержания людей от преступных действий [1]. Но некорректные действия, вплоть до военных, оказалась поддержанными сосуществованием разных религиозных взглядов, разных представлений позитивности и негативности моральных норм, сущности политической власти [3].

Религия и укрупнение государств. Хотя религиозное единство было в пользу объединения полисов, княжеств, территориально «малогобаритных» государств, у арабов это не сработало. Тогда, когда невообразимое число китайцев (их уже 1.339.450.000 человек) ограничилось использованием лишь одного государства, арабам при 336 миллионах членов этой нации государств досталось целых 20. Почему так много? Ведь если быть всем вместе, в единых границах, то более сильна самозащита, крепче влияние на другие страны! Это важное преимущество оказалось заслоненным настроением на собственное распоряжение государственным бюджетом, поднесением себе исключительно выгодных прав. Единая религия не создала единого национального государства ни у арабов, ни у тюрков, хотя дистанция между политической властью и религиозной была задана нулевой. Почти в 30 странах Азии и Африки ислам объявлен государственной религией [5].

Следует признать, что множественность государств обеспечивала более мягкое отношение к демократии, применению выборов, созданию партий. Но случилась несогласованность, запущенная противостоянием суннитов (Турция) и шиитов (Персия). В первом из этих течений (халифат) преимущество за политическим институтом, во втором случае (имамат) государственная власть – религиозный институт [7]. При всех различиях исламская вера предстала пропитанной теократическим монархизмом, а государственное устройство нации оказалось ослаблением этой силы.

Религиозный экспансионизм. Арабы, сколько могли, территориально расширялись, уверяя себя в важности превращения каждого человека в магометанина, не глядя на его наличную веру. Для кого-то это территориальный экспансионизм под религиозным флагом. Но не согласных с такой позицией не мало. Любви к родной земле, привязанности к народу своей веры оказалось не достаточно, чтобы оставаться в границах своих государств, не эмигрировать туда, где верят в существование не аллаха, а бога.

Причины эмиграций. По совокупности эмигрантских выездов в европейские страны, США, если не брать «буддийский Восток», определились два важных фактора:

- демографический, связанный с видом религии и
- технико-экономический – с уровнем жизни.

Демографический фактор. Если создатели христианства не взяли допущенное в иудаизме многоженство, предпочли парный брак, то в исламе этого не произошло. Мухаммед не смог убедить элиту Мекки, ограничиться парным браком. Там допустили четырехженство, что оказалось в пользу высокой рождаемости. Но это не все отличие от христианства. Созданная религия негативно отнеслась к прерыванию беременности, что тоже было в пользу многочисленности в семье детей. Но содержать много детей труднее. Нынешние аналитики высокую рождаемость в исламском мире объясняют также задержкой освоения пенсионной системы. Чтобы родители могли в старости поддерживаться детьми, их следовало рожать побольше. Но лучше сыновей, чем дочерей, которые, выйдя замуж, отрываются от своих родителей.

Исторически прирост населения в регионах земного шара стал зависеть от вида господствующей религии. Подсчитано, что азиаты составят 57% численности людей мира. Европейцев будет 21%, южных и северных американцев - 14%, а африканцы будут всего лишь с 8%. [4] По другим расчетам, в 2050 году 54,1% населения мира будет проживать в Азии, 25,1% в Африке, 8,2% в Латинской Америке, 7,4% в Европе, 4,7% в Северной Америке, 0,6% в Океании [6]. В данном случае африканцев больше, а европейцев меньше. Стоит добавить, что

«В Северной Америке и Европе, где живет более 1/4 человечества, темпы ежегодного роста населения ниже 1%, и следует ожидать его дальнейшее сокращение. В то же время в странах Африки, Латинской Америки и Азии, где живет около 1/2 населения земного шара, темпы роста составляют 2,5 % и имеют тенденцию к ускорению» [5].

Подсчеты величин учитывают не только рождаемость, удлинение продолжительности жизни людей, но и их эмиграцию из Азии и Африки в Европу [8]. Европа проигрывала бы больше, если бы не прибытие иммигрантов.

Технико-экономический фактор. Как же действуют экономический фактор, технический прогресс, свобода предпринимательства? Арабы поначалу и долго действовали не столько в режиме совершенствования техники, развития прикладных наук, изобретательства, подготовки кадров, сколько в рамках сельскохозяйственного производства, осуществления агрессий с захватом людей ради превращения их в рабов. Они не решились на изобретение паровых и бензиновых двигателей, производство автомобилей и самолетов, металлорежущих станков. Нерелигиозное образование получалось в Европе. Но там христианская религия отвергла рабство, хотя в иудаизме это было терпимо. В исламе рабство оценили как практический способ превращения «неверных» в «верных». Но «неверие» здесь не атеизм, лучше было бы противопоставить «иноверие». Сравнительно высокая динамика численности населения при слабом развитии техники сдерживала рост уровня жизни, материальное обеспечение всех членов общества. Отсюда активизация эмиграции при недовольстве жизнью в родной стране.

Поддержка эмиграции. Ход истории на исламизированных территориях слабо поддерживал безработных, нищих, провоцировалось уныние при сложности определения виновных. Кое у кого из них критика охватывала действия властелинов,

но в рамках обвинения в слабой приверженности к положениям исламской религии. При расположенности ислама к халифатству проникновение на территорию демократических ценностей порождало настроение на более строгое соблюдение норм этой религии, желание создания действительно «исламского государства».

Отношение европейцев к иммиграции. Европейское христианство, не дало брачности и рождаемости широкий простор. Это при том, что технический прогресс наращивал потребность в рабочей силе, а на их территориях не все безработные соглашались на работу с предлагаемой величиной оплаты труда. Определился интерес предпринимателей к иммигрантам из-за рубежа, даже с готовностью предоставлять им со временем гражданство. Германия в этом деле сильно постаралась. Но эти въезды, уменьшающие долю в численности населения членов коренных наций, не искореняли недовольств населения в исламских странах.

Варианты выхода из сложностей. Со временем в помощь магометанам подошло несколько средств. В Афганистане взялись за выращивание наркотических растений с распространением такой продукции по всему миру. Пренебрежения Россией не случилось, продукция стала приходить через Туркменистан, Узбекистан и Таджикистан. Арабам стала даваться добыча и реализация нефти с ее высокой прибыльностью. Европейские предприниматели не стали воздерживаться от привычных, приносящих денежное пополнение действий в Турции, арабских странах. Они даже взялись за создание за рубежом вузов. Но полного улучшения настроения всех лиц исламской веры не произошло.

Зарубежные арабо-исламские и тюрко-исламские диаспоры. Европейские политики, не сильно осуждая привязанность ислама к монархии, радовались демократическим подвижкам в исламских странах. То же было и с политиками США при их решимости, утверждать повсюду в мире «широкую демократию». Отношение в светских странах к росту доли у себя лиц исламской религиозности было терпимым. Но магометане объединялись в территориально-религиозные общества, обживали целые кварталы, строили мечети, укреплялись в качестве диаспор. Участие в религиозных общинах стало дополняться членством в этно-религиозных партиях. Не оказались исключенными случаи прохождения их членов в законодательный орган страны, получения административной должности. Но это нравилось не всем местным жителям, были противники иммиграционной политики.

Старт движения за «исламское государство». Все выше представленное важно для ориентировки в процессах возникновения и распространения в странах движения «за исламское государство». За начало отсчета обычно берется объявление 29.06.2014 г. «всемирного халифата». с штаб-квартирой в сирийском городе Эр-Ракка. Так были объединены группы, которые действовали, кроме как в Сирии, дополнительно в Алжире, Афганистане, Египте, Ираке, Йемене, Ливии, Ливане, Нигерии. По Ираку подсчитано слияние 11 группировок с подразделением «Аль-Каид» (2006 г.).

Причастность США к этим процессам предстает тогда, когда берут Афганистан. Там «исламское движение» возникло в действиях против Талибана (1994 г.; «талиб» – учащийся духовного учебного заведения). Талибы правили страной в 1996 – 2001 гг. Но они нажили оппозиционеров, взявшихся за создание «действительно» «исламского государства». Поскольку отношения власти США с Талибаном, как хотелось, не сложились, инициатором создания указанного сопротивления считают данную страну. Поддержка борьбы недовольных под флагом более корректных

толкований положений Корана была рассчитана на свой политический выигрыш. Но когда взор политиков США повернулся в сторону Ирака, борцы за истинно «исламское государство» Афганистана оказались свободными. Привлекательность такого движения оказалась заразительной. Агитаторы по вступлению в общество борцов за «исламское государство» стали появляться везде, где могли быть найдены мусульмане. Привлекали к себе людей молодых, слабо обеспеченных, безработных, послушных, решительных. Недавно россияне узнали, что территория распавшегося СССР подала в места сражений 10.000 магометан. Вооружившихся лиц потеря собственной жизни не пугала. Их сознание полагало, что при борьбе за справедливость все допущенные грехи прощаются, а душа после смерти устраивается в небе с максимальной выгодой, чего в христианстве не оказалось. Это несомненный, более убедительный вариант «чистилища», который достался христианству.

Политический интерес к борцам за «исламское государство» в США. После затраченных усилий в Афганистане властям США понадобилось решающее влияние на правителей арабских стран. Разве плохо прислушиваться к себе, повышать добычу нефти, снижать цену на этот продукт, чтобы Россия, свой враг, предстала перед бюджетным дефицитом? На российской стороне решили, что американцам потребовались «послушные» халифы, «халифоподобные» президенты, но в режиме подозрений о недостатке у них демократии. Политики США не смогла призвать к покорности Сирию по методике, примененной в Ираке. Ведь туда вошли с неподтвержденными до сих пор обвинениями Саддама Хусейна в разработке оружия массового истребления людей. В Сирии же ставка была сделана на помощь нажитых президентом Башаром Асадом оппозиционеров, которым понадобилось более корректное толкование указаний Мухаммеда. Ведь аллах через «Коран» идею демократических выборов президента не подал, не к месту методы, используемые в христианской Европе. Борцов за «исламское государство» пришлось вооружать, а их действия направлять. При пропаганде ценности «широкой демократии» случилась любезность к недемократическому способу движения к власти. Выяснили, что оружие сирийским борцам за «исламское государство» шло и из Украины. Но, разве здешняя власть слабо считается с политиками США?

Дифференциация борцов за «исламское государство». Вряд ли политики США ожидали толпы беженцев из Сирии в Европу с перегрузкой действий властей здешних государств. В этой северо-американской стране уже осознают порождение недовольств собой у множества европейских политиков, сохранение взаимопонимания с которыми весьма важно. Поэтому борцы за «исламское государство» были объявлены двоякими:

- грубыми, осудительными, себе не подвластными и
- «умеренными», послушными, которым нужно лишь свержение президента Асада.

Но это раздвоение было объявлено после вступления России в военные действия при согласованности с президентом Сирии. Зачем потворствовать уничтожению оружия, которое было выдано сирийским оппозиционерам, в целом?

Ставка на террор. Пока политики Европейских государств стали определяться в относительных позициях России и США, «неумеренные» борцы за «исламское государство» взялись за осуществление террористических акций в тех европейских

странах, политики которых перестают слепо поддерживать внешнюю политику США в своем регионе. Но это стало делаться не ради объединения европейских стран против себя, присоединения к действиям России Франции, США.

Провоцирование недовольств иммигрантами. Со сведениями о бомбардировках на сирийской территории по важности соперничают сообщения о толпах беженцев у границ европейских государств, перегружающие общественное сознание. Переселения в Европу ранее были, но не такими толпами. Эти потоки и скопления вызвали недовольство тех, кто терпимо относился к въездам арабов, тюрков. Негатив определялся религиозными отличиями. Для европейцев успели предстать неприглядными закрытые лица женщин, их длинные платья, закрытая голова, чем подчеркивается религиозность, если не национальность. Воздержание мужчин от использования шортов, показа голых плеч положение не поправляло. Местные жители все чаще стали выражать недовольство открытостью государственных границ для исламорелигиозных иммигрантов. Но у них не стало спроса к предпринимателям, которые ждут приезжих, чтобы их трудоустроить, использовать со своей выгодой. То же и к властям собственных государств по поводу разрешения на постройку мечетей. Как можно протестовать, если сами церкви строят? Разве могут религии быть неравноправными? Но дело не только в «открытых дверях».

Относительное уменьшение доли в численности населения своей страны лиц своей нации, своей религиозности обеспечивалось не только иммиграцией из-за рубежа, но и большей рождаемостью у приезжающих. Иммиграционный фактор еще можно пресечь, но не родительский. Как же будет через десятки, сотни лет, сказать трудно. Лишь бы не родилось ответное движение «за христианское государство».

Выводы:

- при ценности возникших религий, взявшихся за усиление позиций и действий положительной морали, их разнообразие не дало взаимопонимания, близости, дружбы разнорелигиозным нациям, народностям;
- ислам выделился заказом на слитность религиозного и государственного управления, нерасположенностью к светскому варианту государственного устройства, демократии;
- эта религия не объединила арабов в одном государстве;
- был определен простор для деторождения при слабом развитии науки, техники, росте производства;
- эти следствия породили недовольства мусульман, посчитавших причинами жизненных трудностей, неудач вольные отношения к религиозным нормам;
- средством исправления положения дел стало создание истинно «исламского государства»;
- это движение вписалось в политику США в Средне-Азиатском регионе, но произошел срыв, вызванный толпами беженцев в европейские страны;

- установление мира в Сирии стало важной международной задачей, но несомненная удача в этом деле действий факторов демографического и технико-производственного характера не изменит.

Литература:

1. Адибекян О.А. Историческая прогрессивность религии. // Электронный научный периодический журнал «Современные научные исследования и инновации». «Sci-article.ru» [<http://sci-article.ru>] № 18 (февраль) 2015. - С. 99 – 105.
2. Капица С.П. Общая теория роста человечества: Сколько людей жило, живёт и будет жить на Земле. - М.: Наука, 1999. – 117 с.
3. Кошева С.В. Мусульманское право о природе власти. Автореф. на соиск. уч. ст. к.ю.н. – Ставрополь, 2001. – 24 с.
4. Население земли, его рост: национальности, языки и проблемы. [Электронный ресурс]. URL. http://www.syl.ru/article/171544/new_naselenie-zemli-ego-rost-natsionalnosti-yazyki-i-problemyi (дата обращения 15.11. 2015).
5. Религиозный состав населения земли [Электронный ресурс]. URL. <http://geographyofrussia.com/religioznyj-sostav-naseleniya-zemli> (дата обращения 15.11.2015).
6. Рост населения мира и продовольственная проблема. [Электронный ресурс]. URL. http://big-archive.ru/biology/world_food_problem/8.php (дата обращения 15.11.2015). (По материалам книги «Мировая продовольственная проблема», 1979 г.)
7. Сафаров Б.А. Раннее исламское государство и формирование исламских представлений о власти: Автореф. дисс. на соиск. уч. ст. к.ю.н. – Душанбе, 2010. -24 с.
8. Щербакова Е. Рост населения мира продолжается [Электронный ресурс]. URL. <http://www.demoscope.ru/weekly/2013/0561/barom02.php>. (дата обращения 15.11.2015).

Менеджмент, Экономика

Роль и место малых предприятий в современной экономике российской федерации

Мунасыпова Люция Радиковна

Уфимский институт (филиал) РЭУ им. Г. В. Плеханова
студент (бакалавр)

Ефимов Олег Николаевич, кандидат философских наук, доцент кафедры экономики и управления на предприятии торговли и общественного питания, Уфимский институт (филиал) ФГБОУ ВПО «Российский Экономический Университет им. Г.В. Плеханова», г. Уфа

Ключевые слова: малый бизнес; налоговые поступления; предпринимательская активность; санкции; программы поддержки; трудности развития.

Keywords: small business; small enterprise; development; Russian economy; severities of growth; sanctions; tax revenues; entrepreneur activity.

Аннотация: В статье рассмотрены роль и место малых предприятий в современной экономике Российской Федерации. Выделены главные проблемы, вследствие наличия которых малые предприятия в современной экономике России развиваются с большими трудностями. В анализе использованы российские статистические данные предпринимательской активности и материалы мониторинга предпринимательства Global Entrepreneurship Monitor. Сделан вывод о том, что благодаря принимаемым мерам уже в 2015 году следует наблюдать некоторый подъём развития малых предприятий.

Abstract: This article describes the problems of small businesses, their gist, part and position in the present-day of Russian Federation. The analysis used the Russian statistics of entrepreneurial activity and materials Entrepreneurship Monitor Global Entrepreneurship Monitor. These measures contribute to the growth in 2015, the development of small businesses.

УДК 338.1

Постоянное развитие малого предпринимательства в Российской Федерации является одним из основных и ключевых моментов обновления всей экономики страны.

Согласно статье 3 Федерального закона «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» к субъектам малого и среднего предпринимательства относятся «хозяйствующие субъекты (юридические лица и индивидуальные предприниматели), отнесённые в соответствии с условиями, установленными настоящим Федеральным законом, к малым предприятиям, в том числе к микропредприятиям, и средним предприятиям» [1].

Статус малого или среднего предприятия организации приобретают после внесения их в единый государственный реестр юридических лиц. К ним относятся

потребительские кооперативы и коммерческие предприятия (исключение составляют государственные муниципальные и унитарные предприятия). К малым предприятиям также относятся физические лица, которые внесены в реестр индивидуальных предпринимателей и, осуществляющие свою предпринимательскую деятельность без образования юридического лица.

Малый бизнес играет значительную роль в экономике страны.

Во-первых, малый бизнес выполняет для государства важные экономические и социальные задачи.

Во-вторых, помимо установленных законом налоговых отчислений, малый бизнес развивает ещё и экономический сектор, создаёт дополнительные рабочие места и способствует развитию конкуренции.

В-третьих, малый бизнес более устойчив к внешним изменениям.

На заседании Государственного совета по вопросам развития малого и среднего предпринимательства, которое состоялось 7 апреля 2015 года, президент страны В. В. Путин подчеркнул: **«Малые и средние компании в силу мобильности и гибкости могут быстро занимать востребованные ниши, формировать новые точки экономического роста, решать проблемы занятости»** [3].

Устойчивость малого бизнеса к внешним условиям обуславливается его мобильностью. В отличие от крупных компаний малые предприятия быстрее адаптируются к внешним изменениям. Так, хорошим примером может служить Россия в 90-е годы, когда именно малый бизнес в условиях кризиса поддержал экономику страны и вовремя адаптировался под внешние изменения, в то время как крупные компании и предприятия обанкротились, приватизировались или были разрушены.

Малый бизнес рассматривается как один из основных источников налоговых поступлений, потому что он участвует в формировании бюджетов всех уровней. А благодаря тому, что такие предприятия являются источниками рабочих мест, они помогают в сборе налогов с физических лиц [9, 10].

Рустэм Хамитов, Глава Республики Башкортостан, на торжественном собрании, посвящённом Дню Республики, следующим образом охарактеризовал роль малого и среднего бизнеса: **«Предприимчивые, инициативные люди, работая «на себя», будут способствовать качественному развитию сферы услуг, в том числе, социальных, открывать частные медицинские, культурные и образовательные учреждения, создавая при этом хорошо оплачиваемые рабочие места»** [8].

Тем не менее, несмотря на большое количество плюсов, малому бизнесу присущ ряд недостатков:

- высокий уровень риска в неосуществлении задуманных проектов;
- зависимость от крупных монополистических компаний;

- слабая компетентность руководителей;
- трудности в заимствовании финансовых средств;
- недостатки в управленческой базе.

Ряд этих недостатков создаёт некое подобие барьера для успешного функционирования вновь создающихся малых предприятий. А на фоне развития монополий и крупных сетевых магазинов существующие малые предприятия не в силах выдержать конкуренцию, часто разоряются. Тут же наблюдается тенденция постоянного увеличения малых предприятий, которым необходима услуга кредитования. Доля заёмщиков банков в лице индивидуальных предпринимателей существенно выросла. Однако, на фоне этого наблюдается и появление льгот на получение кредитов со стороны банков, а именно: сокращение бумажной волокиты, плата за пользование заёмными деньгами для предпринимателя может составлять до 10%, предоставление банковских субсидий, увеличение сроков кредита [4].

Согласно «Глобальному мониторингу предпринимательства» (Global Entrepreneurship Monitor, GEM), который проводился в 2013 году в 70 странах мира, уровень предпринимательской активности в Российской Федерации составляет – 5,75%, это намного меньше чем в странах БРИКС. И только 3,4% вновь созданных малых предприятий в России продолжают существовать на рынке и успешно конкурировать более трёх лет, что существенно ниже, чем в странах, в которых количество предпринимателей равно количеству предпринимателей в России: Норвегия – 6,15%, Финляндия – 6,65%, Испания – 8,39%, Греция – 12,6% [2].

Следует отметить, что 2014-2015 года стали одними из самых насыщенных по количеству инициатив и законодательных актов, которые были направлены на поддержку малого и среднего бизнеса.

Так, по данным Росстата на 1 января 2014 года, в Российской Федерации зарегистрировано 5,6 млн субъектов малого и среднего предпринимательства. На них работают 25% от общей численности занятых в экономике и приходится около 25% от общего объёма оборота продукции и услуг, производимых предприятиями по стране. Основными видами деятельности малых и средних предприятий являются торговля (более 39,6%) и предоставление услуг (35,4%) [7].

В 2014 году ситуация в России резко ухудшилась в связи с санкциями западных стран против крупных российских компаний, а также падением цен на нефть (таблица 1) [7]. Тогда российская экономика плавно вошла в период рецессии – экономического кризиса. На самом деле, такое положение вещей для многих экспертов не стало неожиданностью, а скорее закономерностью в сфере экономики. Потому что политика российского правительства скорее носила популистский характер, а доходы федерального бюджета больше половиной зависели от поступлений денежной массы от продаж природных богатств страны: нефти, газа.

Таблица 1. Количество малых предприятий в РФ 2010-2014 г.

| | Малые предприятия (включая микро предприятия) | | | | |
|--|---|--------|--------|--------|--------|
| | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 |
| Число предприятий (на конец года), тыс. | 3059,5 | 3430,2 | 3763,0 | 3891,7 | 2103,7 |

Как можно заключить по данным таблицы 1, рост количества малых предприятий наблюдался до 2013 года включительно. Действие экономических санкций Запада, как и следовало ожидать, привело к сокращению субъектов малого бизнеса на более чем на 46%.

Правительство Российской Федерации уже в течении нескольких лет запускает программы по поддержке малого бизнеса в стране, принимает ряд мер для возвращения малых предприятий. И на настоящий момент, главным и важным критерием является то, что значительно сокращена бюрократическая волокита, начиная с создания собственного предприятия.

Ещё один плюс для малого бизнеса, возникший в результате данных преобразований – уменьшение количеств проверок со стороны контролирующих органов. Для частных предпринимателей также строят огромные площади, офисные центры с низкой арендной ставкой, а так же предлагаются различные виды грантов, кредиты с широкой линейкой тарифов. Однако, несмотря на все усилия правительства не удаётся заметно улучшить рост и развитие малого предпринимательства - малый бизнес в ВВП России составляет около 30%, что довольно мало для такой огромной страны.

По прогнозам правительства, количество малых предприятий через несколько лет должно значительно вырасти, доля малого бизнеса в ВВП должна составлять около 50 %, но такой сценарий развития событий, как нам представляется, маловероятен.

Экономический кризис несколько изменил ситуацию на рынке труда, и многие люди начали открывать небольшие предприятия, но активного роста количества малых предприятий не наблюдается, так как покупательная способность россиян значительно снизилась. Кроме того, большинство наших сограждан предпочитают работать на крупных предприятиях, а не в малом секторе бизнеса, так как в условиях жёсткой конкуренции малые предприятия склонны сильно урезать свои издержки и, соответственно, заработную плату работников – вследствие этого она оказывается относительно невысокой по сравнению с крупными компаниями.

Отметим главные проблемы, вследствие наличия которых малые предприятия в современной экономике России развиваются с большими трудностями.

Первая и очевиднейшая проблема – постоянный поиск инвестиций, а причина постоянной нехватки денежных средств обуславливается тем, что инвестирование в малый бизнес всегда затруднительно.

Сама же политика государства в отношении малого предпринимательства носит несистемный характер. Зачастую принимаемые решения могут противоречить друг другу и сводить все предшествующие усилия к минимуму, если совсем не уводить их в отрицательный баланс, как было в случае со страховыми взносами для

индивидуальных предпринимателей в 2013 году. А государственные структуры, которые располагают доступными средствами, скорее вкладывают их в крупные и перспективные предприятия, чаще всего являющиеся лидерами на рынке. Помимо всего, криминализация предприятий малого предпринимательства частично связана с тем, что к ним не проявляют интереса крупные инвесторы [10].

Существует и такая проблема, что ввиду отсутствия или небольшого объема у начинающих предпринимателей имущества, банки также не имеют достаточного стимула, чтобы предоставлять таким предприятиям какие-либо кредиты, даже при условии проводимых государственных программ.

Нельзя не отметить, что за последние пару лет практически все наиболее глобальные инициативы бизнес-сообщества (налоговые каникулы, экономическая амнистия, надзорные каникулы) все-таки были государством, хотя и не на 100% поддержаны и реализованы. Это позволяет говорить о некотором прогрессе в отношениях власти и бизнес-сообщества, который в перспективе за нескольких лет, возможно, позволит переломить тенденцию "вымирания" малых и средних предприятий [6].

Из всего вышесказанного следует, что малые предприятия составляют для российской экономики весьма важный сектор. Малый бизнес осуществляет решение важных для страны экономических и социальных задач. Однако ряд проблем замедляет процесс их развития в России, что подтверждается статистикой «Глобального мониторинга предпринимательства», где уровень активности предпринимателей России намного ниже, чем в других странах. Далее из-за кризисной ситуации в 2014 году и вводом санкций со стороны европейских государств предпринимательство в стране и вовсе пошло на спад.

На данный момент правительство Российской Федерации прилагает значительные усилия на поддержку и развитие малого предпринимательства, в частности, принимаются новые программы, в интересах малого бизнеса подвергаются поправкам некоторые законы. Благодаря принимаемым мерам уже в 2015 году следует наблюдать некоторый подъём развития малых предприятий.

Литература:

1. Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24 июля 2007 N209-ФЗ // КонсультантПлюс // URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=181792>
2. Глобальный мониторинг предпринимательства Global Entrepreneurship Monitor, GEM: данные по России // Фонд содействия кредитования малого бизнеса // URL: <http://mosgarantfund.ru/news/novosti-predprinimatelstva/globalnyy-monitoring-predprinimatelstva-global-ent/>
3. Заседание Государственного совета по вопросам развития малого и среднего бизнеса // Официальные сетевые ресурсы президента России // URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/49214>
4. Кредитование малого предпринимательства в России // SCI-ARTICLE // URL: <http://sci-article.ru/stat.php?i=1417852816>
5. Малый и средний бизнес: основные изменения и перспективы на 2015 год // Гарант.ру // URL: <http://www.garant.ru/article/602378/>
6. Основные тенденции развития нормативной базы и поддержки малого предпринимательства в России // SCI-ARTICLE // URL: <http://sci->

article.ru/stat.php?i=1432729965

7. Основные показатели деятельности малых предприятий (включая микропредприятия) // Федеральная служба государственной статистики // URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/

8. Рустэм Хамитов: "В малом и среднем бизнесе должно быть занято более трети работающего населения" // UfaTime.ru // URL: <http://ufatime.ru/news/2015/10/12/rustem-hamitov-v-malom-i-srednem-biznese-dolzno-byt-zanyato-bolee-treti-rabotayushego-naseleniya/>

9. Статистическая оценка малого бизнеса в России // VIII Международная студенческая электронная научная конференция // URL: <http://www.scienceforum.ru/2015/1154/10601>

10. Сущность и значение малого предпринимательства в экономике России // SCI-ARTICLE // URL: <http://sci-article.ru/stat.php?i=1418806147>

Техника

Контроль уровня жидкости. НКТ

Несветаило Татьяна Владимировна

Омский государственный технический университет
студент

Пеннер Виктор Андреевич, кандидат технических наук, доцент (ВАК)

Ключевые слова: трубопровод; насосно-компрессорные трубы, датчик уровня; парафин; очистка

Keywords: piping; tubing; level sensor; paraffin wax; cleaning

Аннотация: В нефтегазовой отрасли большой спектр применения получили насосно-компрессорные трубы. Трубы постоянно подвергаются коррозии и эрозии. В процессе эксплуатации при добыче нефти на внутренних и наружных поверхностях труб образуются отложения парафина, солей. Вследствие этого происходит сужение проходного сечения труб, что приводит к снижению подачи нефти и делает такие трубы непригодными для дальнейшего использования. Поэтому для восстановления пропускной способности труб требуется их очистка. Измерение уровня воды является одним из направлений контроля и мониторинга уровня жидкости.

Abstract: In the oil and gas industry a wide range of applications received tubing. Pipes are constantly exposed to corrosion and erosion. In the process of exploitation in the extraction of oil on the inner and outer surfaces of the tubes are formed of paraffin, salts. This results in the narrowing flow section of the pipe that leads to the reduction of supply of oil and makes these pipes unsuitable for further use. Therefore, to restore the bandwidth pipes need cleaning. Measurement of water level is one of the areas of control and monitoring of liquid levels.

УДК 620.193.1

В связи с высокой стоимостью вновь приобретаемых насосно-компрессорных труб (НКТ) и штанг и, как следствие, значительных затрат на их приобретение и транспортировку до мест эксплуатации все большую актуальность приобретает ремонт труб. НКТ, бывшие в эксплуатации, должны быть очищены от грязи, отложений парафина, солей. Для решения данной задачи предназначен цех мойки и диагностики, разработанный с учётом использования в производстве современных систем контроля и управления технологическими процессами. Работы проводятся с набором необходимого основного и основного технологического оборудования.

К основному оборудованию относят моечные машины НКТ, а также контрольно-диагностическое оборудование. Наружная и внутренняя поверхность трубы проводится мойкой пароводяным способом. Она осуществляется горячей водой (температура $t=90-95^{\circ}\text{C}$), подаваемой под напором 0,4-0,5 МПа. Для более качественной очистки труб в технологический процесс мойки включают активные добавки к воде.

В состав вспомогательного оборудования входят механизмы осевой подачи (рольганги), механизмы перегрузки (съемоукладчики), механизмы вращения, подъемники, распределители карманные, стеллажи, скаты [2].

Качество процесса контроля приемлемо, если достоверна измерительная информация, что достигается проведением измерений с погрешностью, не превышающей допустимую. Задача разработки методики технических измерений, исключающей методические погрешности, является весьма актуальной.

Для измерения уровня воды используются различные датчики и уровнемеры, некоторые из которых представлены на Рис.1.

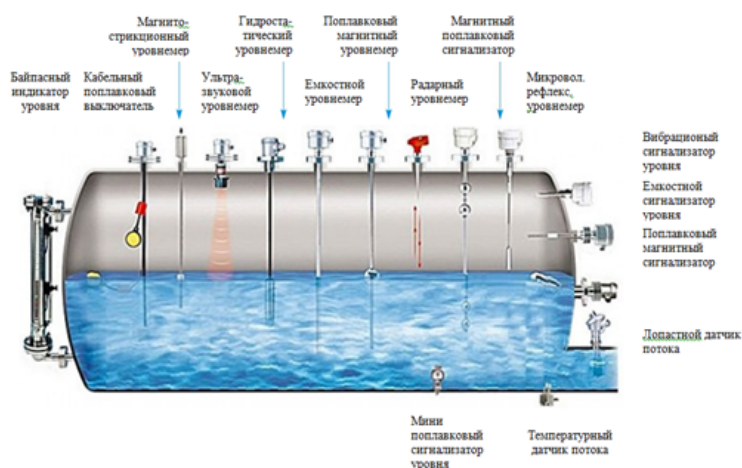


Рис.1. Индикаторы уровня жидкости

Известно, что при изменении уровня жидкости величина суммарной ёмкости конденсатора изменятся, т.е. при включении конденсатора в электрическую цепь, можно отследить изменение ёмкости. А, значит, можно однозначно судить об изменении уровня жидкости.

Рассмотрим классификацию типов датчиков по принципу действия.

1. Емкостной датчик уровня (Рис.2) работает на высоких частотах радиозлучения. Основное достоинство – отсутствие чувствительности к налипанию контролируемого материала. В ситуации, где невозможно применить вибрационный датчик или другие сигнализаторы, данный датчик является отличным решением.

Принцип работы основан на свойстве конденсатора: при изменении состава и распределения материала диэлектрика, разделяющего пластины конденсатора, он изменяет свою емкость.

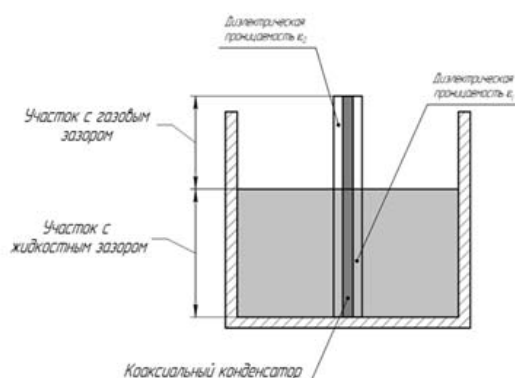


Рис.2. Общая схема емкостного датчика уровня

Емкостные датчики прочны и надежны, за счет отсутствия подвижных элементов. Недостатками являются температурная зависимость и нахождение в жидкости.

2. Поплавковый датчик уровня имеет достаточно простую конструкцию. Существует несколько конфигураций, выдающих на выходе как дискретный, так и непрерывный сигнал, последние можно разделить на две категории – механические и магнитоотриксционные [1].

Дискретный выходной сигнал используется для «пошагового» мониторинга уровня жидкости в резервуаре. Таким образом, дискретный датчик уровня (Рис.3) сообщает, достиг ли уровень жидкости конкретной отметки или нет. Если необходимо поддерживать постоянный уровень жидкости в резервуаре, выходной сигнал может непосредственно управлять силовым реле, открывающим/закрывающим входной/выходной клапан резервуара.

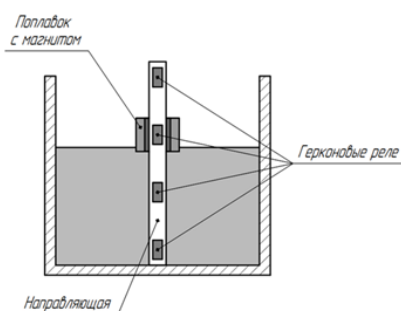


Рис. 3. Общая схема поплавкового датчика уровня с дискретным выходом

Дискретные поплавковые датчики дешёвы, просты и достаточно надёжны, однако требуют погружения в жидкость и имеют подвижную механику. Датчиками магнестрикционного типа называются поплавковые датчики, выдающие непрерывный сигнал (Рис. 4). Поплавок, содержащий постоянный магнит, может свободно передвигаться вдоль направляющей, внутри которой располагается волновод из магнестрикционного материала. По временной задержке между отправкой импульса тока и получением механического импульса судят о расстоянии до поплавка, а значит и об уровне жидкости в резервуаре.

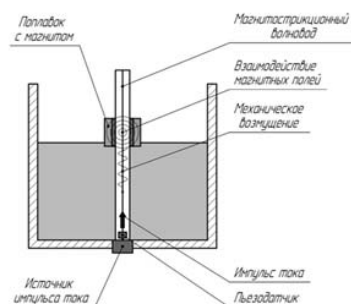


Рис. 4. Общая схема магнестрикционного датчика уровня

3. В ультразвуковом датчике уровень определяется следующим образом. Расстояние до поверхности жидкости, т.е. её уровень, определяется временной задержкой между излучением и приёмом, зная скорость распространения ультразвука в данной газовой среде.

4. В радарном датчике уровня (Рис. 5) уровень жидкости определяют по величине задержки сигнала относительно сигнала источника при расположении излучателя-приёмника внутри резервуара. Жидкость отражает излучение локатора. О расстоянии до поверхности жидкости говорит величина частотного сдвига, временная задержка между двумя сигналами.

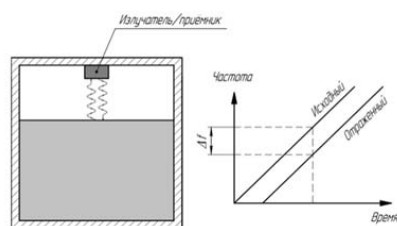


Рис. 5. Радарный датчик уровня

5. В гидростатическом датчике уровень жидкости в резервуаре определяется путём измерения гидростатического давления столба жидкости над чувствительным элементом датчика, так называемым детектором давления. Известно, что высота столба определённой жидкости пропорциональна давлению в данной точке (1):

$$h = \frac{P}{\rho g}, \quad (1)$$

где:

P – давление в данной точке,

ρ – плотность жидкости,

g – ускорение свободного падения,

h – высота столба жидкости над чувствительным элементом

В результате сравнения различных датчиков уровня можно сделать вывод о диапазоне их применения с учетом достоинств и недостатков. Так, несмотря на простоту и высокую чувствительность емкостных датчиков, влияние внешних электрических полей, относительная сложность измерительных устройств позволяет использовать данные датчики только для измерения угловых перемещений, очень малых линейных перемещений, вибраций. Также возможно использование для воспроизведения заданных функций.

Поплавковые датчики уровня жидкостей применяют в механических измерительных приборах для преобразования показаний в электрические величины, в системе сточных вод. Они являются самыми простыми по конструктивному исполнению и принципу действия. Не предназначены для работы в низких температурах, с липкими и засыхающими веществами.

Измерение уровня жидкости ультразвуковым датчиком уровня требует больших расходов. Но у данных датчиков есть неоспоримое достоинство перед другими датчиками: удобство измерения в труднодоступных резервуарах.

Радарные датчики уровня сравнительно недороги, но при этом обеспечивают высокую точность измерений в небольших резервуарах вне зависимости от условий монтажа, в сложных, в том числе агрессивных и взрывоопасных условиях, а также при больших температурах и давлении. Кроме того, они работают без контакта со средой в диапазоне до 70 метров.

Гидростатический датчик уровня обладает высокой эксплуатационной надёжностью. Данный датчик используется в промышленности для измерения уровня жидкости в резервуарах высокого давления: паровых котлах, перегонных кубах, реакторах.

При эксплуатации трубопроводов происходит износ труб и муфт по резьбе и телу, а при наличии коррозионно-активных веществ в продукции скважины они подвергаются коррозионному износу. В скважинах, которые эксплуатируются штанговыми насосами, интенсивно изнашивается внутренняя поверхность труб штангами.

Таким образом, проанализировав современные источники, можно сделать вывод, что именно от состояния внутренней поверхности деталей трубопровода зависит долговечность и экономичность эксплуатации. Очистка трубопровода от внутренних отложений, профилактика парафиновых отложений на стенках должны производиться своевременно для подготовки участка нефтепровода к внутритрубной инспекции и испытаниям. Контроль и определение уровня жидкости в совокупности

с устройствами, осуществляющими анализ и вывод информации, представляет собой устойчивую систему управления технологическим оборудованием.

Литература:

1. Макаров С.А. Модернизация информационной системы диагностики исправности датчиков карьерных автосамосвалов / С.А. Макаров// Дипломная работа. - 2012. - С. 11-21.
2. Пеннер В.А. Цех мойки и Диагностики насосно-компрессорных труб и штанг к насосам / В.А. Пеннер, А.П. Моргунов // Омский научный вестник. - 2012. - С. 97-99.

Экономика, Управление инновациями

Перспективы развития инновационных денег

Кочергина Алина Алексеевна

Национальный исследовательский Томский политехнический университет
студент, кафедра менеджмента

Научный руководитель: Рахимов Тимур Рустамович, кандидат экономических наук, доцент. Национального исследовательского Томского политехнического университета

Ключевые слова: деньги; инновационные деньги; MintChip

Keywords: money; Innovative money; MintChip

Аннотация: В статье подробно рассматриваются инновационные деньги, информация о которых появилась относительно недавно. Описаны два вида денег нового поколения, более подробно отражена информация относительно программы MintChip. Выявлены возможные достоинства и недостатки данной программы.

Abstract: Article detail the innovative money information about which appeared relatively recently. We describe two types of money the new generation, more detailed information on the program is reflected MintChip. There are possible advantages and disadvantages of the program.

УДК 339

Деньги — одно из основных изобретений человечества. В современном обществе даже самый маленький ребенок скажет, что это такое и для чего они нужны.

Тема денег достаточно актуальна. В настоящее время люди проповедуют различные мнения о том, что деньги – это зло или же, наоборот, счастье. В современном Мире практически все измеряется деньгами. Но немногие знают, что история всеобщего эквивалента насчитывает почти пять тысячелетий, и на протяжении веков, он не единожды изменялся. В 21 веке, веке технического прогресса, происходит не менее мощный толчок в развитии денег.

Поэтому целью статьи является рассмотрение инновационных денег и перспектив их развития. Для достижения данной цели необходимо решить несколько задач: рассмотреть историю развития всеобщего эквивалента, описать два вида денег нового поколения, более подробно ознакомиться с инновационной программой MintChip и проанализировать ее достоинства и недостатки.

Начнем с того, что существуют две противоположные концепции происхождения денег. Первая утверждает, что деньги появились в результате соглашения между людьми, убедившимися в том, что для передвижения стоимостей в меновом обороте необходимы специальные посредники. Вторая же, наоборот, отстаивает то, что деньги появились в результате эволюционного процесса, который независимо от воли людей привел к тому, что некоторые предметы выделились из общей массы и заняли особое место посредника в акте обмена.

Средства обращения появились почти одновременно во всех цивилизованных человеческих обществах таких, как Древняя Греция, Древний Египет, Рим, Вавилонское царство. Стоит сказать, что до появления денег как таковых их роль выполняли обычные предметы, обладающие развитым потребительским спросом (товары) - это могли быть быки, шкурки бобра, у нас в Сибири – соболь. В конечном итоге роль товара - эквивалента закрепилась за металлом (золотом). Первые монеты появились в Китае, за ними и бумажные деньги. В России же первой весовой счетной единицей была гривна. Начиная с 1316 года и по сей день, ее название и вес изменялись, появлялся новый денежный счет, за это время было проведено почти два десятка денежных реформ.[3]

В настоящее время в Мире наступила эпоха технического прогресса, инновации внедряются во сферы жизнедеятельности в том числе и в экономическую. Не успели люди привыкнуть к электронным деньгам, кредитным и дебетовым картам, как им на смену хотят прийти деньги нового поколения.

В декабре 2013 появилась первая коллекция 3d-монет, созданная в рамках проекта "Инновационные деньги". Эти деньги есть исключительно художественный проект-фантазия на тему нового дизайна денег России.

Автором данной коллекции является художник Максим Каширский. На трёхмерных деньгах он изобразил портреты российских учёных. Но не все ученые подошли под эту категорию. На купюрах можно увидеть русских ученых инноваторов, потому что именно они, по мнению художника, являются самым финансово значимым символом, ведь благодаря ним в настоящее время разрабатываются инновационные способы добычи, доставки и переработки нефти и газа – золотые жилы России.

На банкноте 50 рублей появится изобретатель мобильного телефона, на другой стороне – изобретатели лазера и лазерный луч. На купюре 100 рублей – создатель первого в мире телевизора - Розинг, на обороте – памятник и телебашня Останкино. 1000 рублей отдается Циолковскому на фоне космоса, а на оборотной стороне – Королёву и Гагарину на фоне галактического рассвета. Номиналы купюр планируется разделить на пять отраслей: энергетика, связь, телевиденье, авиация, космос, электроника.[2]

Теперь перейдем к действительно самой новой инновационной задумке в области денежных реформ. Известно, что в настоящий момент в Мире существует огромное

разнообразие электронных средств платежа, но, несмотря на это, специалисты считают, что все-таки нет надежного и удобного средства, которое позволяло бы быстро производить мелкие взаиморасчеты. В настоящее время такие страны как Канада приступают к разработке новых денег. Если говорить точнее, то данные инновационные деньги скорее похожи на микрочип – MintChip. MintChip – это так называемая цифровая валюта, которая позволит Вам расплачиваться не только с официальными организациями, но и друг с другом, используя для этой цели смартфоны, USB и другие мелкие электронные устройства, которые обычно носят с собой. Микрочип чеканится Королевским монетным двором Канады и распространяется на рынке доверенным брокерами, которые будут использоваться потребителями и торговцами.

В 2013 го Royal Canadian Mint предложил разработчикам программного обеспечения поучаствовать в работе над программами, обеспечивающими бесперебойную работу микрочипов, а также выдвинуть свои варианты работы будущих электронных денег. Но по вынужденным причинам, в кратчайшие сроки регистрация участников была прекращена, т. к. огромное количество народу вызвалось поучаствовать в данном проекте.[4]

Обсудим предполагаемые достоинства и недостатки данного проекта.

Какие возможности предлагает MintChip. Если посмотреть с практической точки зрения, то достоинств данного инновационного продукта очень много. Во-первых, устройство достаточно компактно, его можно просто положить в карман и тем самым избежать переноса тяжелых монет. Во-вторых, продукт легок в использовании. С помощью него Вы сможете с легкостью заплатить за одну песню на YouTube или за газету в киоске. Нет никаких возрастных, демографических, банковских, кредитных требований в использовании. В-третьих, гарантируется полная конфиденциальность, платеж не будет фиксировать никакой личной информации. Именно этим микрочип во многом отличается от кредитных карт и других, привычных нам, способов электронного платежа. Стоит отметить, что при переводе платежей не требуется посредник.[1]

Четвертое достаточно весомое достоинство инновационных денег - есть возможность в выборе оборудования для данного платежа. Вы можете использовать сам MintChip, но помимо этого он может быть вставлен во все возможные устройства. На данный момент система MintChip поддерживает драйверы для следующих устройств- Micro SD, легко может быть вставлен в мобильное устройство. Данную карту будут использовать в качестве обычной флэш-памяти или в виде смарт-карты. MintChip в качестве флэшки несложно будет подключить к компьютеру для легкого совершения портативных сделок. Также серверная служба позволяет совершать сделки с микрочипом через мобильные приложения (Apple, Android, Blackberry, Windows).

С экономической точки зрения тоже есть свои плюсы. Во-первых, это экономия металла, который используется для чеканки. Во-вторых, у микрочипа есть встроенный модуль безопасности, который предназначен для пользователей с более высокими ставками по сделке, предназначается для крупных онлайн-продавцов. Стоит сказать, данная программа опирается на королевский двор Канады, что немало важно.[3]

Несмотря на радужность и привлекательность данного инновационного проекта, в нем есть некоторые недостатки.

Во-первых, в России о данной задумке почти не говорят, информации об этой программе очень мало, поэтому остается много неотвеченных вопросов. Во-вторых, на внедрение этого проекта потребуется немало времени и средств, поэтому, несмотря на то что в дальнейшем он сможет сэкономить стране деньги, все же потребуется время для того, чтобы возместить вложенные средства. В-третьих, уже известно, что MintChip будет работать мгновенно и безотзывно, т.е вернуть Ваш платеж будет практически невозможно. Четвертый важный недостаток заключается в том, что пожилому поколению нашего населения будет достаточно сложно освоить данную программу, несмотря на отсутствие возрастных ограничений, о которых говорит серверная служба MintChip.

В заключение отметим, что в данной статье был подробно рассмотрен проект по внедрению инновационных денег, который оказался очень привлекателен, несмотря на некоторые вопросы, которые еще нужно решить. Этот вывод основан на сопоставлении достоинств и недостатков проекта, которым в работе уделялось много внимания. В эпоху научно технического прогресса, данная задумка достаточно актуальна, поэтому низка вероятность того, что ее могут отложить на полку и забыть.

Литература:

1. Деньги нового поколения – MintChip. URL:<http://wemontreal.com-mintchip/>
2. Проект “Инновационные деньги”. URL: <http://muzeydeneg.ru/museum/proekt-obraz-deneg-v-tvorchestve-sovremennyih-hudozhnikov/intervyu-s-maksimom-kashirskim-proekt-innovatsionnyie-dengi/>
3. Финансы, денежное обращение и кредит: учебное пособие / Т.Р. Рахимов, А.Б.Жданова, В.В. Спицын; Томский политехнический университет.- Томск: Изд-во Томский политехнический университет, 2010.-193 с.3
4. MintChip - The Evolution of Currency. URL: <http://developer.mintchipchallenge.com/devguide/differentiators.html>

Педагогика

Использование проектно-исследовательской деятельности на уроках технологии

Гашева Татьяна Михайловна

студент

Петрозаводский государственный университет, институт педагогики и психологии
студент 4 курса кафедры технологического образования

Горбачёва Светлана Михайловна, учитель математики, Кубовская средняя школа Пудожского района

Ключевые слова: проект; исследование; деятельность; уроки технологии; школьник; цель; задачи; учитель.

Keywords: project; research; activities; classroom technology; student; goal; task; teacher.

Аннотация: В статье освещается проблема использования проектно-исследовательской деятельности на уроках технологии. В ней описана ситуация использования метода проектов в лицее №13 г.Петрозаводска во время прохождения практик.

Abstract: The article highlights the problem of using design research in the technology classes. It describes the situation of the use of project method in school № 13 in Petrozavodsk during the practice.

УДК 372.862

На данный момент в обществе актуальна проблема отсутствия таких специалистов, которые могли бы находить эффективные решения с учётом сложности и неоднозначности. Для этого, одной из задач, поставленных перед школой, стала подготовить выпускников, которые смогут ориентироваться в ситуации неопределённости и решать поставленные для них задачи. В ФГОС для учебного процесса прописывается, что ученик должен владеть проектно - исследовательской деятельностью, так как это способствует формированию универсальных учебных действий. Самая главная задача обучения – научить ребенка учиться! Проектно-исследовательская деятельность способствует саморазвитию и самосовершенствованию.

Обратимся к определению. Проектно-исследовательская деятельность — деятельность по проектированию собственного исследования, предполагающая выделение целей и задач, выделение принципов отбора методик, планирование хода исследования, определение ожидаемых результатов, оценка реализуемости исследования, определение необходимых ресурсов[7]. До недавнего времени понятие "проект" использовалось преимущественно в технической сфере. В толковом словаре русского языка слово "проект" означает "выступающий вперед". Метод проектов - это система обучения, при которой учащиеся приобретают знания в процессе планирования и выполнения постепенно усложняющихся задач[4, с.251].

Историко-педагогический анализ позволил выделить три этапа становления метода проектов в школьном образовании:

1. Этап доминирования (начало XX вв.). Данный метод рассматривался в качестве основной формы и универсального средства обучения (Дж.Дьюи, У.Килпатрик, С.Левин, Э.Коллингс и др.).
2. Этап переосмысления концепции (70-80-е гг. XX вв). Учащиеся выбирали и выполняли проекты под руководством педагога.
3. Этап полифункциональной ориентации представлений о сущности (конец XX в). Рассматривается, как новая педагогическая технология, как самостоятельная система обучения и метод познания учащимися социума (Дж.Питт, В.Д.Симоненко, И.А.Сасова и др.) [6, с.44].

Проект на уроке технологии – это творческая задача интеллектуально-практического характера. Начиная работу надо сразу определить, что мы будем исследовать и что должны создать. Если этого мы не сделаем, то проект у нас не состоится. Тогда мы получим реферат или уже готовое изделие[1, с.4].

Под методом проектов в образовательной области «Технология» мы понимаем способ организации познавательно - трудовой деятельности учащихся. Он представляет собой гибкую модель организации образовательно-воспитательного процесса, ориентированного на развитие наблюдательности и стремление решить поставленные задачи. А также проверять правильность их решения, анализируя информацию, проводя эксперименты и исследования. Результатом проектов могут быть изделия, услуги, системы[5,с.7].

Учитель предлагает примерный перечень тем, сформированный из потребностей школы, семьи, окружающей среды. Школьники делают самостоятельный выбор темы проекта и проводят исследование. После этого необходимо разработать конструктивно-техническую документацию с учётом экономических и экологических условий проекта. Затем сделать оценку и публичную защиту результата своего труда.

Метод проектов позволяет интегрировать знания из разных областей, применять их на практике, создавая при этом новые идеи и материальные ценности. Эти межпредметные связи могут быть как сопутствующие, так и опережающие.[6,с.70]. С помощью проектов можно создавать стенды, плакаты, учебно-наглядный материал, оформлять интерьер школы и школьные мероприятия.

Поскольку способности у учащихся различны, важно проводить дифференцированное обучение. Например, весь класс выполняет один проект (по тематике). Одни дети могут провести больше исследований, рассмотреть сложное изделие и полно спланировать работу. Другие обучающиеся острее нуждаются в помощи при выполнении проекта со стороны руководителя. В этом случае, можно ограничить объём исследования, рассмотреть меньшее число идей (до двух) или упростить изделие. Преподаватель решает это на собеседовании с учащимися. Если проект выполняется быстрее, чем планировалось, его можно углубить[6,с.70].

Проекты могут быть индивидуальные и коллективные. В индивидуальных проектах всегда есть место коротких групповых действий. Например, при разработке критериев изделия и при оценке первоначальных идей[6,с.70]. Также особой трудностью является необходимость затрат учителем больше времени на работу с каждым учеником. Один из выходов - выполнять проект с родителями, это снизит чрезмерную нагрузку на учителя и может дать возможность использования дополнительного оборудования[2,с.10].

Не следует забывать, что обучение продолжается и во время выполнения проекта. Они не должны планироваться только для закрепления знаний, умений и навыков. Искусство обучения при выполнении проектов заключается в умении включиться в ту или иную деятельность. Например, учитель инструктирует учащихся по безопасному использованию инструмента и оборудования, при этом он поощряет школьника, когда они самостоятельно планируют изготовление изделия.

Для каждого класса разработан учебно-методический комплект. Помимо пособия для учителя он содержит учебное пособие для учащихся и тетради творческих работ, где даны справочные материалы по разработке и реализации проекта. Кроме данного пособия, учителю предлагается сборник проектов по курсу «Технология», где расписано их краткое описание.

Также учитель при работе с проектом ученика выступает руководителем и организатором его деятельности. Он обеспечивает учебно-материальную базу, распределяет и координирует работу обучающихся, ориентирует на достижение конечного результата и может при необходимости вмешиваться в их деятельность.

Проектный метод имеет одну важную дидактическую особенность, которая заключается в том, что деятельность школьника должна ориентироваться на формирование мышления, связанного с его личным опытом[4, с.252]. Для этого можно использовать методические приёмы активизации учебной деятельности: «карта мыслей», «мозговая атака», «опрос картами», «опрос голосованием», «метод проб и ошибок», «метод фокальных объектов» и др.

По мнению Дж.Дьюи, образование состоит в тренировке мышления. Связи с этим, требуется развивать способности к исследованию. Обучение не должно быть бездумным заучиванием. Учителя стараются учеников научить решать нестандартные задачи[3, с.4].

За последние годы в журнале «Школа и производство» многие учителя делятся своими наработками по проектной деятельности, в которых они описывают алгоритм выполнения изделия, а также методику выполнения проекта.

В лицее №13 г. Петрозаводска при прохождении первой педагогической практики учащиеся выполняли проект по разделу «Конструирование и моделирование юбки». При этом были выполнены операции: обоснование темы проекта, выбор изделия, снятие мерок, выполнения чертежа и раскрой на ткани юбки. Учащиеся в ходе проекта выполняли исследование с помощью вопросов (Что они будут шить? Какого цвета будет их изделие? Куда они будут носить юбку?), интернет ресурсов и журналов мод. К сожалению, мы не смогли увидеть завершение проекта (Практика была 1,5 месяца, а работа над проектом занимает больше времени).

В этом же лицее прошла вторая педагогическая практика по разделу «Кулинария», в течение которой ребята выполняли коллективные проекты: «Изделия из слоёного теста» и «Изделия из песочного теста». Учащиеся сами придумывали печенье, используя данную им технологию. Были проведены уроки в трёх параллельных классах. Работать было интересно, так как каждая бригада обучающихся проявила творческий подход.

При выполнении проекта по теме «Приготовление пельменей» интересно было наблюдать работу учащихся по сервировке стола и подаче блюда. Они смогли проявить творчество, при этом каждый ученик показал свою инициативу и предложил нестандартное решение .

С помощью проектно-исследовательской деятельности ребята могут научиться ставить цели и задачи, находить пути их решения, выполняя различные проекты. В старших классах в учебном плане есть часы, отведённые для занятий по выполнению проектов, а также учебно-исследовательской деятельности. В некоторых учебных учреждениях их используют для предмета «Технология». На этих уроках ученики могут выбрать проект по любому понравившемуся разделу и реализовать его. Особенно актуально использование проектной деятельности стало с внедрением ФГОС второго поколения.

Опытный педагог, владеющий методикой проектно-исследовательской деятельности, сможет вдохновить ребёнка и создать условия для успешной его самореализации. Это особенно важно для развития личности, достижение жизненных целей и возможности участвовать с проектами на выставках, конкурсах, конференциях.

Проект находил своё преимущество первоначально в области технического образования, а новый стандарт образования требует использования его во всех предметных областях. Неслучайно, метод проектов хорошо влияет на формирование универсальных учебных действий. Т.е. ученик должен не только получать знания, умения, навыки, а научиться самостоятельно, использовать материал и уметь его подать другим участникам образовательного процесса. Школьник должен уметь формулировать задачи и находить способы решения, выявлять проблемы, с которыми он сталкивается, и устранять их. Этого требует от него современное общество. Жизнь не стоит на месте. Знания, которые мы получаем в школе, устаревают до того, пока мы её закончим. Поэтому важно заниматься самообразованием. Необходимо не только выполнять то, что сказали по алгоритму, а уметь думать, анализировать, делать выводы, вносить предложения по рационализации. Такой предмет, как «Технология» хорошо влияет на самоопределение и социальную адаптацию. Проектно-исследовательская деятельность учит школьника собирать самостоятельно информацию, анализировать её, экспериментировать, работать индивидуально и в группах, создавать межпредметные проекты. Благодаря методу проектов, развиваются активные, творческие личности.

Литература:

1. Иванова М.В. Опыт педагогического сопровождения проектной деятельности школьников /М.В. Иванова // Школа и производство. - 2013. - № 4 – с.3-7.
2. Карачёв А.А. Метод проектов и развитие учащихся / А.А. Карачёв// Школа и производство. - 1997 - №2 - с.50-55.
3. Карачёв А.А. современные подходы к проектному обучению в контексте

педагогической философии Дж.Дьюи/ А.А. Карачёв// Школа и производство. – 2008 - № 2- с.3-7.

4. Кругликова Г.И., методика преподавания с практикумом[Текст]/Г.И. Кругликова; учеб. пособие для студ. высш. Пед. учеб. заведений.- М.: «Академия», 2002- 480 с.

5. Морозова Л. Н. ,Технология. 5-11 классы: проектная деятельность учащихся [Текст]/ Л.Н. Морозова , Н. Г. Кравченко, О. В. Павлова. - 2-е изд., стереотип. - Волгоград: Учитель, 2008. - 204 с.

6. Павлова М.Б., Метод проектов в технологическом образовании школьников: Пособие для учителя[Текст] / М.Б.Павлова М.Б. Дж. Питт М.И. Гуревич, И.А. - М.: Вентана-Графф, 2003. - 296с.

7. Методические рекомендации. [Электронный ресурс]: Методические рекомендации по организации проектной и исследовательской деятельности обучающихся в образовательных учреждениях начального и среднего профессионального образования Костромской области : [web-сайт]. (2009) <http://pandia.ru> (01.11.2015).

Экономика

Конкурентоспособность предприятия: методы оценки и некоторые пути ее повышения

Матвеева Алла Алексеевна

Уфимский институт (филиал) РЭУ им. Г. В. Плеханова
студентка

Ефимов О. Н., кандидат философских наук, доцент кафедры экономики и управления на предприятии торговли и общественного питания Уфимского института (филиала) РЭУ им. Г. В. Плеханова, г. Уфа

Ключевые слова: конкурентный статус предприятия; стратегия; матрица; преимущества; поведение потребителя.

Keywords: competitive status of the enterprise; strategy; matrix; advantages; consumer's behavior

Аннотация: В статье рассмотрены различные методы оценки конкурентной способности предприятий, в наибольшей степени соответствующие специфике бизнеса в Российской Федерации. Изложены содержание и характеристики конкурентных преимуществ, способствующих повышению эффективности деятельности фирм. Приведены аргументы в пользу необходимости тщательного рассмотрения данной проблемы.

Abstract: In article various ways of an assessment of competitive capacity of the enterprises are considered, most relevant to the specific business in the Russian Federation. The contents and characteristics of the competitive advantages that improve the firm performance are presented. Arguments in favor of the need for careful consideration of this problem are given.

УДК 33

Цель работы - анализ существующих методов оценки и исследование путей увеличения уровня конкурентоспособности предприятий.

Актуальность проблемы вызвана тем обстоятельством, что вступление Российской Федерации в ВТО и тенденции глобализации экономики обусловили возрастание интереса к проблеме конкурентоспособности.

Действительно, правила регулирования, в частности, снижение ставок импортных пошлин на продукцию повышает угрозу увеличения конкуренции на отечественном рынке со стороны зарубежных производителей. Российские производители не имеют широких возможностей для улучшения своих позиций на рынках сбыта продукции из-за низкой конкурентоспособности. Основной причиной этой ситуации стало то, что вопросом конкурентоспособности в РФ стали уделять внимание не так давно (это связано, прежде всего, с недавним переходом страны на рыночную экономику). Ключевой задачей начала 21 века, провозглашенной руководством страны, является увеличение конкурентоспособности ее экономики.

Ни один рынок не может существовать без конкуренции. Благодаря конкуренции он насыщается разными видами товаров, потребители получают возможность выбора. Основным способом участия в конкурентной борьбе является усовершенствование своей деятельности, т.е. модернизация процесса производства, улучшение сервисного обслуживания, расширение ассортимента, активная рекламная деятельность.

Каждое государство стремится достигнуть добросовестной конкуренции с помощью антимонопольной политики. В качестве методов используются регулирование цен и формирование политики налогообложения. Однако, если европейские страны практикуют регулирование сложившихся монополий, то Россия ведет политику реформирования структуры монополии. Безусловно, отечественная антимонопольная политика только начинает развиваться и нуждается в постоянном совершенствовании. Для полного раскрытия темы статьи необходимо раскрыть основные термины.

Конкурентоспособность предприятия — способность определённого субъекта отвечать запросам заинтересованных лиц в сравнении с другими аналогичными субъектами.

Предприятие - самостоятельный хозяйствующий субъект, имеющий право юридического лица и осуществляющий производственную, научно-исследовательскую и коммерческую деятельность с целью получения прибыли

Конкурентный статус предприятия – характеристика возможностей предприятия при ведении конкурентной борьбы.

Методы оценки конкурентоспособности. В современных условиях рыночной экономики, характеризующейся полной свободой потребительского выбора, предприятия вынуждены вести постоянную борьбу друг с другом за лучшие условия. Одним из значительных факторов, влияющих на повышение эффективности фирмы, считается уровень конкурентоспособности. Имеется немало критериев, по которым можно оценить соревновательную способность фирмы. Рассмотрим основные

методы оценки конкурентоспособности, применение которых, на наш взгляд, способно вывести российский бизнес на качественно более высокий уровень.

Метод, отмечающий значимость оценки продукта. Главной идеей считается зависимость конкурентоспособности компании от конкурентоспособности товаров. Критерием является соотношение двух характеристик: стоимости и качества.

Метод, базирующийся на теории эффективной конкуренции. Подразумевает значимость согласованности всех подразделений компании. За основу берется оценка следующих условий:

- 1) экономичность издержек, усовершенствование товаров;
- 2) автономия фирмы, ее способность рассчитываться по долгам, стремление к стабильному развитию фирмы;
- 3) эффективность управления сбытом и продвижением продукта при помощи рекламы;
- 4) стоимость и качество товара.

Матричный метод Игоря Ансоффа (таблица 1). Матрица предлагает выбрать одну из возможных 4-х стратегий роста компании, используя две характеристики:

- рынок, на котором желает функционировать компания;
- товар, который планирует продавать компания.

Таблица 1. Матричный метод Игоря Ансоффа

| | | Продукты | |
|-------|--------------|--|---|
| | | Существующие | Новые |
| Рынки | Существующие | Стратегия проникновения на рынок (увеличение рыночной доли) | Разработка продукта (новые или улучшенные продукты) |
| | Новые | Освоение рынка (новые покупатели, новые рыночные сегменты или новые страны для существующей продукции) | Диверсификация (новые продукты для новых рынков) |

*Источником информации, отображенной в данной таблице, является международный научный журнал «Инновационная наука» №8/2015 ISSN 2410-6070 [5]

Используя данный метод, производитель может выбрать для себя одну из стратегий:

1. Проникновение на рынок. Данная стратегия является одной из самых распространенных благодаря своей простоте. Главной задачей производителя можно назвать увеличение конкурентоспособности товара.
2. Расширение. Целью производителей, выбравших эту стратегию, становится адаптация своих продуктов для новых рынков, поиск новых покупателей.

Однако, в силу весомых рисков и затрат, на которые должна пойти компания, стратегия доступна только развитых фирм.

3. Развитие продукта. Для этой стратегии характерно использование инновационных технологий, так как она требует создания качественного нового продукта. Также производитель может добавить новые свойства уже существующему товару, расширить продуктовую линейку.
4. Диверсификация. Стратегия основывается на создании новых продуктов для новых рынков. Риски, связанные с ней, обосновываются невозможностью деятельности в иных стратегиях или гарантия высокой прибыли.

Метод, уделяющий внимание поведению потребителя. Берет за основу соотношение финансовых характеристик и отношения покупателей к производимым товарам. В экономической литературе данный метод обосновывается следующими положениями. Из определения конкурентоспособности товара следуют следующие утверждения: во-первых, товар обладает некой совокупностью характеристик, во-вторых, эта совокупность характеристик товара влияет на деятельность покупателя, т. е. является одним из факторов, повлиявших на акт покупки, в-третьих, совокупность свойств данного товара является для потребителя более значимой, чем совокупность свойств товаров-конкурентов. Из этих трех утверждений следует вывод о том, что для оценки конкурентоспособности товара важнейшей составляющей является исследование поведения потребителей.

Математические методы оценки:

1. Представление объединяющего показателя конкурентоспособности суммой вида:

$$K = \sum_{i=1}^n W_i K_i, \text{ где} \quad (1)$$

K – уровень конкурентоспособности продукции,

K_i – индивидуальные показатели конкурентоспособности отдельных сторон деятельности фирмы одним числом N ,

W_i – весомость отдельных факторов в общей сумме.

2. Расчет цены потребления: сумма цены приобретения продукции и издержек покупателя, связанных с использованием продукции.

3. Отношение комплексного показателя качества к стоимости потребления, которое складывается из продажной цены и затрат потребителя при эксплуатации.

4. Определения уровня продаж путем активной рекламной и другой деятельности по продвижению товара. Тогда совокупный показатель конкурентоспособности выражается, как:

$$J_{\text{эффект.}i} = \alpha_i A_i / C_{\text{потр.}i}, \quad (i = 1, n), \text{ где} \quad (2)$$

$J_{\text{эфф.}i}$ – эффективная конкурентоспособность n -го вида продукции,

A_i – интегральный показатель качества продукта,

α_i – коэффициент учета мероприятий по продвижению n -го вида продукта

($\alpha \geq 1$),

$C_{\text{потр.}i}$ – цена потребления.

5. Математический метод, представленный в форме функции от переменных:

$$K = f(Q, C, M, S), \text{ где} \quad (3)$$

Q – показатель качества,

C – цена,

M – эффективность стратегии по продвижению товара,

S – стоимость сервисного обслуживания.

Конкурентные преимущества. Главной целью каждого производителя является получение наибольшей прибыли. Однако в условиях рыночной конкуренции ему необходимо не только создавать качественную и пользующуюся спросом продукцию, но и стремиться опередить своих конкурентов, производящих те же товары. Определяющей категорией в данном вопросе является наличие у фирмы конкурентных преимуществ, то есть уникальных характеристик, выделяющих ее среди остальных.

Конкурентная стратегия - совокупность действий компании, нацеленных на привлечение большего количества потребителей, процесс выбора приоритетных направлений развития предприятия. Стратегия базируется на применении аналитической информации, анализе экономических и человеческих ресурсов компании, проведении исследований.

Для защиты конкуренции в России был принят Федеральный закон "О защите конкуренции" от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 13.07.2015). Общая суть закона заключается в запрете распространения информации о хозяйствующем субъекте, несоответствующей действительности. Также не допускается сравнение предприятий и производимых ими товаров в некорректной форме и незаконное использование результатов трудовой и умственной деятельности.

Немаловажным обстоятельством увеличения конкурентоспособности является наличие в распоряжении конкурентных преимуществ у фирмы, которые разделяются на:

- преимущества низкого порядка: рабочая сила, материальные и финансовые ресурсы, здания и оборудование
- преимущества высокого порядка: уникальные: продукты технологии, персонал, ресурсы, связи, репутация, высококлассные специалисты

Фирма, обладающая превосходствами преимущественно низкого порядка, имеет возможность предлагать потребителям продукты по более выгодным ценам за счет использования дешевых ресурсов. Однако, эти преимущества недолговечны, ведь цены на ресурсы могут подняться. Уникальные знания и навыки, помогающие получить преимущества высокого порядка, больше удовлетворяют потребности потребителей.

Признаки конкурентных преимуществ:

- Индивидуальность (особенности, характерные только данному предприятию, помогают ему стать заметным на фоне других)
- Выгодность (предоставление клиенту качественного товара за приемлемую цену)
- Устойчивость (сохранение своей значимости в условиях изменений среды)
- Рентабельность (успешное развитие бизнеса, получение большой прибыли)
- Коммерческая активность

Важнейшую роль в определении уровня конкурентоспособности играют факторы:

- качество продукции,
- широта ассортимента,
- себестоимость единицы товара,
- наличие собственного капитала,
- кредитоспособность, уровень образования персонала, стремление к инновации,
- финансовая устойчивость предприятия.

Стратегия повышения конкурентоспособности. Основными направлениями развития конкурентоспособности на отечественном рынке можно назвать следующие:

1. России следует выделить отрасли, развитие которых поможет ей пробиться в число лидирующих стран. Для этого достаточно сосредоточить на них государственную силу, поддерживая на экономическом и политическом уровне путем ввода субсидий, льгот и таможенных пошлин.
2. Страна должна создать выгодные условия для привлечения в нее крупных транснациональных компаний и венчурных фондов. Одной из причин безынициативности таких корпораций на отечественном рынке является нестабильность и неспособность предложения им стратегически конкурентных активов.

Выводы. Использование приведенных методов оценки позволяет предпринимателям учесть наиважнейшие критерии, от которых зависит конкурентоспособность, а также получить полную картину положения фирмы на рынке.

Данные методы помогают решать следующие задачи:

1. Оценка конкурентоспособности фирмы с учетом всех ее видов деятельности на всех рынках.
2. Минимизация использования экспертных оценок, позволяющая избавиться от субъективного мнения.
3. Способность планирования изменений, которые будут влиять на конкурентоспособность предприятия;

Одним из важнейших заключений, выведенных в ходе исследования, является осознание того, что каждая отдельно взятая фирма выделяет свои параметры, которые учитывают ее специфику. То есть главной задачей можно назвать создание определенного алгоритма оценки, который приведет к индивидуальному методу оценки каждой фирмы.

Более того, следует отметить значимость данной проблемы, так как от нее зависит не только процветание предприятия, но и экономическое состояние страны в целом. Продукция отечественных фирм, имеющая возможность конкурировать по качеству с импортной, способна оказать влияние на эффективность государственной деятельности.

Литература:

1. Ефимов О.Н. Экономика предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ефимов О.Н.— Электрон, текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2014.— 732 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/23085>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю
2. Иохин В.Я. Виды конкуренции [Текст]: учебник / В.Я. Иохин // Экономическая теория. — 2006. — с. 681
3. Калинина О.В. Алгоритм использования матрицы И. Ансоффа как метод системного выбора необходимой стратегии развития компании [Текст] / О.В. Калинина// Международный научный журнал инновационная наука. — 2015. — №8. — с. 2410-6070
4. Москвин В. Конкурентоспособность продукции и удовлетворенность потребителя [Текст] / В. Москвин // Инвестиции в России. — 2003. — №4. — с. 3-10.
5. Назирова Я. И. Формирование стратегии повышения конкурентоспособности предприятий в регионе [Текст] / Я.И. Назирова // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. — 2011. — № 0421100034/0486
6. О защите конкуренции (с изменениями на 13 июля 2015 года): Федеральный закон от 26 июля 2006 года N 135-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2015. – N 29. – Ст.4376.
7. О защите конкуренции на рынке финансовых услуг: Федеральный закон от 23 июня 1999 года N117 ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1999. – N26/ – Ст.3174
8. О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках (с изменениями на 07 мая 2005 года): Федеральный закон от 24 июня 1992 года N 3119-1 ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2005. – N13/ – Ст.761

Химия

Спектрально-поляризационные и теплофизические свойства поливинилспиртовых пленок, окрашенных новыми производными Конго красного

Филиппович Людмила Николаевна

кандидат химических наук

Институт физико-органической химии Национальной Академии наук Беларуси
научный сотрудник

С. Н. Шахаб, Е. А. Дикусар

Ключевые слова: поливиниловый спирт; производные Конго Красного; поляризующая способность; ориентационный параметр; теплопроводность

Keywords: polyvinyl alcohol; derivatives of Congo Red; polarization efficiency; order parameter; thermal conductivity

Аннотация: Изучены спектральные и теплофизические свойства пленок на основе поливинилового спирта и дихроичных красителей – производных Конго Красного. Неэмпирическим методом B3LYP в базисе 6-31G* рассчитаны геометрические параметры молекул красителей. Установлены зависимости поляризующей способности и анизотропии теплопроводности окрашенных пленок от структуры и геометрических особенностей дихроичных молекул.

Abstract: Spectral and thermophysical properties of films based on polyvinyl alcohol and dichroic dyes - derivatives of Congo Red have been studied. Ab initio method B3LYP/6-31G* geometric parameters of the molecules have been calculated. Dependence of anisotropy of polarizing efficiency and thermal conductivity of colored films on the structure and geometric characteristics of the dichroic molecules have been established.

УДК 535.514.4:536.2

Введение. Окрашенные органическими дихроичными красителями поляризационные поливинилспиртовые (ПВС) пленки до настоящего времени находят широкое практическое применение в производстве различных оптических устройств спецназначения, в частности ЖКИ (жидкокристаллических индикаторов). Молекулы эффективных дихроичных красителей содержат достаточно длинную цепочку из сопряженных двойных ($-N=N-$, $>C=C<$, $-N=C<$) связей, направленную вдоль длинной молекулярной оси. От длины цепи сопряжения и наличия ауксохромных групп ($-OH$, $-OAlk$, $-NH_2$, $-NO_2$, $-COOH$ и др.), оказывающих поляризующее влияние на единую π -электронную систему, зависит энергия возбуждения молекулы и, как результат, интенсивность и положение полосы длинноволнового поглощения [3].

Известно [6, 7], что молекулярная структура красителя и ориентационное распределение его молекул в полимерной матрице существенно влияют на спектральные характеристики окрашенных пленок.

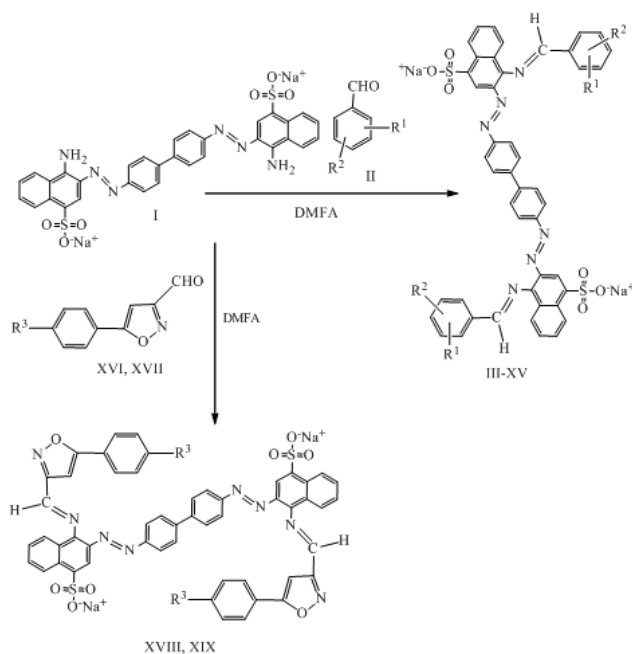
В работе синтезирован ряд соединений – новых производных коммерческого красителя **Конго Красного** – КК(динатриевая соль 4,4'-бис-(1-амино-4-сульфо-2-нафтилазо)бифенила) и получены окрашенные ПВХ-пленки, полярирующие свет в ближнем УФ- и видимом диапазонах спектра.

Цель данного исследования – изучить влияние строения синтезированных соединений и ориентационного распределения их молекул на спектрально-поляризационные свойства окрашенных ПВХ-пленок и установить взаимосвязь между структурой дихроичных молекул и теплофизическими свойствами пленок.

Полученные экспериментальные данные позволят получить пленочный поляризационный материал со строго заданными спектральными и теплофизическими характеристиками.

Эксперимент. Конго Красный (I) при взаимодействии с функционально замещенными альдегидами (II, XVI, XVII) (при длительном кипячении в диметилформамиде (ДМФА) в течение 10–15 сут.), образует с высоким выходом 90–95% (*E, E*) - диазометины (III–XV, XVIII и XIX) (рис. 1).

Получение функционально замещенных (*E, E*) – диазометинов (III–XV, XVIII и XIX). Смесь 5 ммоль динатриевой соли 4,4'-бис-(1-амино-4-сульфо-2-нафтилазо)бифенила (I) и 10 ммоль соответствующего альдегида (II, XVI, XVII) кипятили в 60 мл ДМФА в течение 10-15 суток. Горячий раствор фильтровали через бумажный складчатый фильтр, ДМФА удаляли, остаток очищали вакуумированием при 60°C и давлении 20 мм рт. ст.



$R^1 = H, R^2 = 4\text{-OMe (III)}$; $R^1 = 3\text{-OMe}, R^2 = 4\text{-NO}_2 \text{ (IV)}$; $R^1 = H, R^2 = 4\text{-CO}_2\text{H (V)}$; $R^1 = 2\text{-OH}, R^2 = 3\text{-OMe (VI)}$; $R^1 = 3\text{-OH}, R^2 = 4\text{-OMe (VII)}$; $R^1 = 3\text{-OMe}, R^2 = 4\text{-OH (VIII)}$; $R^1 + R^2 = 3,4\text{-(OCH}_2\text{O) (IX)}$; $R^1 = 3\text{-OMe}, R^2 = 4\text{-O(CH}_2\text{)}_5\text{Me (X)}$, $4\text{-O(CH}_2\text{)}_7\text{Me (XI)}$, $4\text{-OCH}_2\text{C}\equiv\text{CH (XII)}$; $R^1 = 3\text{-OEt}, R^2 = 4\text{-OH (XIII)}$, $4\text{-O(CH}_2\text{)}_5\text{Me (XIV)}$, $4\text{-O(CH}_2\text{)}_7\text{Me (XV)}$; $R^3 = H \text{ (XVI, XVIII)}$, Me (XVII, XIX)

Рис. 1. Схема синтеза производных Конго Красного

Полученные соединения (III–XV, XVIII и XIX) представляют собой кристаллические вещества, растворимые в ДМФА, диметилсульфоксиде, метаноле и умеренно растворимые в воде, их строение было подтверждено данными ИК (табл. 1) спектроскопии.

Таблица 1. Данные ИК спектров соединений (I, III–XV, XVIII и XIX)

| № | ИК спектр, ν, cm^{-1} |
|-----------|--|
| I (KK) | 3464 (NH); 1612, 1600, 1583, 1562, 1547, 1510, 1500, 1490, 1447, 1403, 1365 (Ar и N=N); 1320, 1227, 1200, 1178, 1122, 1063 (C-N и C-S); 832, 780, 752, 730, 698, 680, 650, 640, 620, 596 (CH_{Ar}) |
| III | 1620 (C=N); 1606, 1593, 1573, 1509, 1487, 1456, 1437, 1417, 1387, 1360 (Ar и N=N); 1310, 1290, 1249, 1230, 1180, 1168, 1118, 1106, 1052, 1029, 960 (C-O, C-N и C-S); 880, 840, 819, 763, 740, 710, 679, 647, 630, 620, 595 (CH_{Ar}) |
| IV | 1619 (C=N); 1604, 1502, 1438, 1388 (Ar и N=N); 1530, 1351 (NO_2); 1308, 1295, 1260, 1217, 1173, 1098, 1042 (C-N и C-S); 822, 765, 720, 701, 680, 670, 634, 594 (CH_{Ar}) |
| V | 1659 (C=O); 1618 (C=N); 1610, 1537, 1500, 1436, 1387, 1361 (Ar и N=N); 1280, 1255, 1226, 1178, 1099, 1051, 1041, 1017 (C-O, C-N и C-S); 870, 820, 780, 766, 720, 710, 680, 670, 644, 631, 599 (CH_{Ar}) |
| VI | 1620 (C=N); 1611, 1595, 1480, 1462, 1429, 1405, 1388, 1360 (Ar и N=N); 1252, 1229, 1200, 1182, 1155, 1002, 1050, 1002 (C-O, C-N и C-S); 827, 790, 764, 733, 720, 698, 685, 670, 638, 615, 597 (CH_{Ar}) |
| VII | 1621 (C=N); 1604, 1587, 1508, 1440, 1409, 1387, 1370 (Ar и N=N); 1276, 1256, 1221, 1173, 1127, 1115, 1044, 1020, 1000 (C-O, C-N и C-S); 870, 830, 810, 790, 755, 720, 690, 664, 638, 595 (CH_{Ar}) |
| VIII | 1620 (C=N); 1609, 1510, 1495, 1463, 1455, 1434, 1420, 1386, 1360 (Ar и N=N); 1281, 1254, 1218, 1175, 1153, 1130, 1100, 1039 (C-O, C-N и C-S); 870, 820, 767, 740, 720, 680, 670, 648, 633, 610, 596 (CH_{Ar}) |
| IX | 1623 (C=N); 1604, 1588, 1500, 1478, 1448, 1390, 1360 (Ar и N=N); 1254, 1230, 1217, 1181, 1170, 1119, 1100, 1039, 970 (C-O, C-N и C-S); 929, 885, 860, 840, 818, 790, 770, 735, 715, 690, 675, 642, 610, 597 (CH_{Ar}) |
| X | 1613 (C=N); 1596, 1583, 1510, 1494, 1466, 1450, 1421, 1391 (Ar и N=N); 1331, 1270, 1228, 1177, 1138, 1130, 1053, 1000 (C-O, C-N и C-S); 870, 860, 833, 820, 780, 755, 735, 720, 695, 680, 648, 640, 620, 596 (CH_{Ar}) |
| XI | 1614 (C=N); 1596, 1584, 1510, 1495, 1466, 1450, 1423, 1401 (Ar и N=N); 1330, 1269, 1226, 1199, 1178, 1137, 1127, 1057, 1000 (C-O, C-N и C-S); 870, 832, 810, 785, 755, 740, 730, 698, 680, 650, 640, 630, 596 (CH_{Ar}) |
| XII | 3281 ($\equiv\text{C-H}$); 2122 ($\text{C}\equiv\text{C}$); 1618 (C=N); 1599, 1585, 1547, 1507, 1460, 1447, 1424, 1401 (Ar и N=N); 1330, 1266, 1224, 1197, 1177, 1134, 1122, 1052, 1018, 1000 (C-O, C-N и C-S); 900, 860, 831, 806, 785, 751, 740, 730, 697, 670, 640, 639, 620, 595 |

| | (CH _{Ar}) |
|-------|---|
| XIII | 1620 (C=N); 1610, 1503, 1480, 1438, 1410, 1387, 1362 (Ar и N=N); 1276, 1256, 1222, 1179, 1124, 1100, 1043, 988 (C-O, C-N и C-S); 885, 875, 816, 766, 725, 715, 680, 670, 636, 593 (CH _{Ar}) |
| XIV | 1618 (C=N); 1596, 1582, 1540, 1510, 1495, 1468, 1435, 1394, 1358 (Ar и N=N); 1269, 1222, 1197, 1177, 1133, 1125, 1045, 1001 (C-O, C-N и C-S); 900, 870, 835, 820, 805, 780, 755, 730, 695, 680, 670, 647, 640, 620, 596 (CH _{Ar}) |
| XV | 1620 (C=N); 1596, 1583, 1545, 1510, 1460, 1437, 1395, 1351 (Ar и N=N); 1268, 1227, 1198, 1177, 1133, 1125, 1055, 1044, 1000, 970 (C-O, C-N и C-S); 899, 870, 832, 820, 808, 785, 754, 730, 699, 680, 648, 640, 630, 597 (CH _{Ar}) |
| XVIII | 1620 (C=N); 1610, 1597, 1505, 1491, 1448, 1434, 1420, 1387, 1360 (Ar и N=N); 1224, 1200, 1174, 1020, 1098, 1043, 1000 (C-O, C-N и C-S); 920, 860, 830, 780, 761, 730, 690, 663, 632, 595 (CH _{Ar}) |
| XIX | 1620 (C=N); 1609, 1595, 1523, 1501, 1490, 1437, 1410, 1386 (Ar и N=N); 1235, 1201, 1178, 1116, 1099, 1044, 1020, 1000 (C-O, C-N и C-S); 920, 822, 759, 720, 690, 664, 636, 620, 596 (CH _{Ar}) |

При получении окрашенных пленок в качестве полимера использовали поливиниловый спирт (ПВС) «Mowiol 28-99» (Hoechst Aktiengesellschaft, Германия), характеризующийся степенью полимеризации 150000 и содержанием ацетатных групп 0,6 %.

Пленки отливали из 9-10% – ного раствора ПВС, содержащего (мас.%): глицерин (2,8–3,0), ДМФА (4,0–4,5), борную кислоту (H₃BO₃, 0,05–0,10), дихроичный краситель (0,04–0,06), этиловый спирт (5,0–7,5) и вода (остальное до 100 %). H₃BO₃ обеспечивала требуемую вязкость композиции, необходимую для формования пленок на поверхности твердых стеклянных подложек. Растворителем в данных системах служила трехкомпонентная смесь «вода – этиловый спирт – ДМФА». ДМФА позволял регулировать скорость высыхания пленки с целью предотвращения образования дефектов на поверхности пленочного материала. Используя полимерный раствор указанного состава, получали ПВС-пленки толщиной 110–120 мкм, которая после одноосной ориентации пленки уменьшалась до 50–60 мкм. Растяжение пленок осуществляли в 4 %-ном растворе H₃BO₃ при температуре 45,0±2,0 °С. После промывки в дистиллированной воде их сушили в термокамере в течение 1 часа при температуре 60–70 °С. Степень растяжения всех образцов ($R_s = l/l_0$, l и l_0 – длина растянутой и исходной пленок соответственно) составляла 3,5–4,0.

Спектры поглощения и пропускания пленок регистрировали в поляризованном свете на UV–NIR Spectrometer HR4000CG (Ocean Optics, США) с Wire–Grid polarizer UBB01A (Moxtek, США).

Для определения оптических свойств поляризатора - светопропускания (T_o), поляризующей способности (ПС), а также ориентационного параметра красителя ($S_{кр}$ -степени упорядоченности молекул красителя в полимерной матрице), использовали уравнения [9]:

$$T_o = (T_{||} + T_{\perp}) / 2$$

$$ПС = (T_{\perp} - T_{||}) / (T_{||} + T_{\perp}) \cdot 100 \%$$

$$S_{кр} = (D_{\perp} - D_{||}) / (D_{\perp} + 2 D_{||})$$

где ($D_{||}$, D_{\perp}) и ($T_{||}$, T_{\perp}) – соответственно поглощение и пропускание пленкой линейно-поляризованного света при параллельном ($||$) и перпендикулярном (\perp) расположении плоскости колебаний электрического вектора и оси одноосной ориентации пленки.

Расчет геометрии молекул красителей проводили поэтапно – вначале методом молекулярной механики (ММ⁺) до получения стартовой структуры, а затем неэмпирическим методом B3LYP в базисе 6-31G*. Выбор метода ММ⁺ обоснован тем, что он разработан для органических молекул, учитывает потенциальные поля, формируемые всеми атомами рассчитываемой системы, и позволяет гибко модифицировать параметры расчета в зависимости от конкретной задачи. При расчетах был использован квантово-химический пакет Gaussian 09W.

Для оценки устойчивости пленок к УФ-излучению использовали Hg-лампу высокого давления ДРШ–1000. Интенсивность светового потока, падающего перпендикулярно к поверхности образца, составляла 0,12 Вт/см². Спектры поглощения и пропускания пленок регистрировали непосредственно после их облучения.

Теплопроводность (h) пленок измеряли индикаторным методом на комплексном оборудовании марки LC – 201 (фирма Фринкл, Швеция), используя термоиндикаторные краски фирмы Сиба (Швейцария). Образец пленки с нанесенным слоем термокраски, толщиной 0,1 мм, приводили на 50 секунд в плотный контакт с точечным источником тепла – тонким стержнем, нагретым до 55°C. Фронт оплавления краски на изотропной пленке сохранял форму окружности, а на анизотропной имел вид правильного эллипса с длинной (a) и короткой (b) полуосями, пропорциональными тензору теплопроводности пленки вдоль ($h_{||}$) и перпендикулярно (h_{\perp}) оси ее растяжения. Зная $h_{||}$ и h_{\perp} , рассчитывали степень анизотропии теплопроводности (c) пленки: $c = h_{||} / h_{\perp}$. Степень анизотропии структуры (САС) пленки вычисляли по уравнению: $САС = 1 - (h_{\perp} / h_{||})^{1/2}$ [5].

3. Результаты и их обсуждение

Спектрально-поляризационные характеристики одноосно ориентированных окрашенных ПВС-пленок (табл. 2), существенно зависят от структуры введенного в пленку дихроичного компонента.

Таблица 2. Ориентационный параметр красителя и спектрально-поляризационные характеристики пленок, окрашенных Конго Красным (I) и его производными (III–XV, XVIII и XIX). Концентрация красителя 0,4–0,6 мас.%

| Шифр красителя | λ_{\max} нм | T_{\perp} | T_{\parallel} | D_{\perp} | D_{\parallel} | T_0 , % | $S_{кр}$ | ПС, % |
|----------------|------------------------|-------------|-----------------|-------------|-----------------|--------------|-------------|-------------|
| | | % | | | | | | |
| I (КК) | 350 | 43,0 | 10,0 | 1,00 | 0,37 | 26,5 | 0,36 | 62,0 |
| | 534 | 39,7 | 0,91 | 2,04 | 0,40 | 20,3 | 0,58 | 96,0 |
| III | 357 | 34,4 | 6,3 | 1,20 | 0,46 | 20,4 | 0,35 | 69,0 |
| | 498 | 82,0 | 33,4 | 0,48 | 0,08 | 57,7 | 0,63 | 42,0 |
| IV | 354 | 44,0 | 6,7 | 1,17 | 0,36 | 25,4 | 0,43 | 74,0 |
| | 500 | 72,0 | 16,3 | 0,79 | 0,14 | 44,2 | 0,61 | 63,0 |
| V | 362 | 36,0 | 5,4 | 1,27 | 0,44 | 20,7 | 0,39 | 74,0 |
| VI | 362 | 20,8 | 6,7 | 1,17 | 0,68 | 13,8 | 0,19 | 51,0 |
| | 506 | 47,0 | 10,0 | 1,00 | 0,33 | 28,5 | 0,40 | 65,0 |
| VII | 352 | 60,2 | 36,3 | 0,44 | 0,22 | 48,3 | 0,33 | 25,0 |
| | 527 | 57,3 | 16,5 | 0,78 | 0,24 | 36,9 | 0,43 | 36,9 |
| VIII | 295 | 30,8 | 3,3 | 1,48 | 0,51 | 17,1 | 0,39 | 81,0 |
| | 500 | 83,7 | 67,2 | 0,17 | 0,007 | 75,5 | 0,89 | 11,0 |
| IX | 350 | 19,7 | 2,1 | 1,68 | 0,71 | 10,9 | 0,32 | 81,0 |
| | 505 | 68,7 | 17,0 | 0,77 | 0,16 | 42,9 | 0,55 | 60,0 |
| X | 290 | 30,0 | 3,9 | 1,41 | 0,52 | 17,0 | 0,36 | 77,0 |
| | 355 | 26,4 | 1,9 | 1,72 | 0,58 | 14,2 | 0,40 | 87,0 |
| | 515 | 42,1 | 2,1 | 1,68 | 0,38 | 22,1 | 0,50 | 90,0 |
| XI | 356 | 33,3 | 3,9 | 1,41 | 0,48 | 18,6 | 0,39 | 79,0 |
| | 512 | 34,4 | 1,7 | 1,77 | 0,46 | 18,1 | 0,48 | 91,0 |
| XII | 350 | 51,3 | 31,1 | 0,51 | 0,29 | 41,3 | 0,21 | 25,0 |
| | 531 | 48,6 | 12,0 | 0,92 | 0,31 | 30,3 | 0,38 | 60,0 |
| XIII | 295 | 53,1 | 24,0 | 0,62 | 0,27 | 38,6 | 0,30 | 38,0 |
| XIV | 291 | 35,0 | 6,0 | 1,22 | 0,46 | 20,5 | 0,36 | 71,0 |
| | 355 | 32,8 | 3,4 | 1,47 | 0,48 | 18,1 | 0,40 | 81,0 |
| | 515 | 42,0 | 1,8 | 1,75 | 0,37 | 21,9 | 0,55 | 92,0 |
| XV | 337 | 12,9 | 1,8 | 1,75 | 0,89 | 7,4 | 0,25 | 76,0 |
| | 512 | 13,7 | 0,7 | 2,16 | 0,86 | 7,2 | 0,33 | 90,0 |
| XVIII | 350 | 19,5 | 1,73 | 1,77 | 0,71 | 10,6 | 0,33 | 84,0 |
| | 513 | 28,4 | 0,18 | 2,76 | 0,55 | 14,3 | 0,57 | 99,0 |
| XIX | 351 | 40,0 | 13,9 | 0,86 | 0,40 | 27,0 | 0,29 | 48,0 |
| | 510 | 54,7 | 1,9 | 1,72 | 0,26 | 28,3 | 0,65 | 94,0 |

Из данных табл. 2 видно, что молекулярная структура красителей повлияла не только на положение и интенсивность полос поглощения окрашенных пленок, но и на их поляризующую способность.

Высокая ПС (90 – 99 %) наблюдается у пленок, окрашенных красителями I (КК), X, XI, XIV, XV, XVIII и XIX в длинноволновой области (510–534 нм) спектра. В коротковолновой области (295–355 нм) спектра максимальной, невысокой ПС (81–87 %) обладают ПВХ-пленки, окрашенные соединениями VIII–X, XIV и XVIII.

Известно [6–8, 10], что на поляризующую способность окрашенных пленок оказывает влияние степень упорядоченности молекул красителя ($S_{кр}$) в полимерной матрице, которая зависит как от сродства красителя к ПВХ (способности образовывать H-связи с полимером), так и от межмолекулярного взаимодействия молекул красителя. Межмолекулярное взаимодействие может и снизить ориентационный параметр красителя в пленке, как, например в ориентированных ПВХ-пленках, окрашенных о-толуидиновым голубым [4].

Значительное влияние на поглощение света органическими соединениями оказывает пространственное расположение функциональных групп в их молекулах. Если молекула расположена в одной плоскости (копланарна), то происходит перекрывание облаков π -электронов, облегчается их смещение по цепочке сопряженных двойных связей [1].

Молекула эффективного красителя должна быть копланарной и иметь соотношение X/Y – **геометрическая анизотропия молекулы** ≥ 2 , где X – длина и Y – ширина молекулы [8].

В табл. 3 приведены геометрические параметры (длина, высота и ширина) молекул красителей КК, IV, XI, XIV, XV и XVIII.

Таблица 3. Значения геометрических параметров молекул красителей

| Краситель | X, Å | Y, Å | Z, Å | X/Y |
|-----------|------|------|------|------|
| КК | 14,5 | 9,0 | 0,5 | 1,61 |
| IV | 12,5 | 8,0 | 2,5 | 1,56 |
| XI | 25,5 | 9,0 | 1,5 | 2,83 |
| XIV | 17,5 | 10,5 | 2,5 | 1,67 |
| XV | 17,5 | 11,0 | 2,5 | 1,59 |
| XVIII | 18,0 | 9,5 | 1,0 | 1,89 |

Примечание – X , Y и Z – длина, ширина и высота молекулы, которые являются параметрами прямоугольного параллелепипеда, в который вписана молекула.

Сравнение данных табл. 2 и 3 свидетельствует о том, что в наших пленках эффективность дихроичного красителя в большей степени связана с длиной X его молекулярной оси. Об этом можно судить по значениям поляризующей способности пленок, окрашенных IV (ПС = 63 %) при длине $X=12,5$ молекулы и, например, XIV (ПС = 92 %) при $X=17,5$. Можно предположить, что молекулы красителей III, V–IX, XII и XIII, более короткие («круглые»), по сравнению с соединениями X, XI, XIV, XV, XVIII и XIX, имеющими в своей структуре длинные цепи $R_2 = -O(CH_2)_5Me$ и $-O(CH_2)_7Me$ (X, XI,

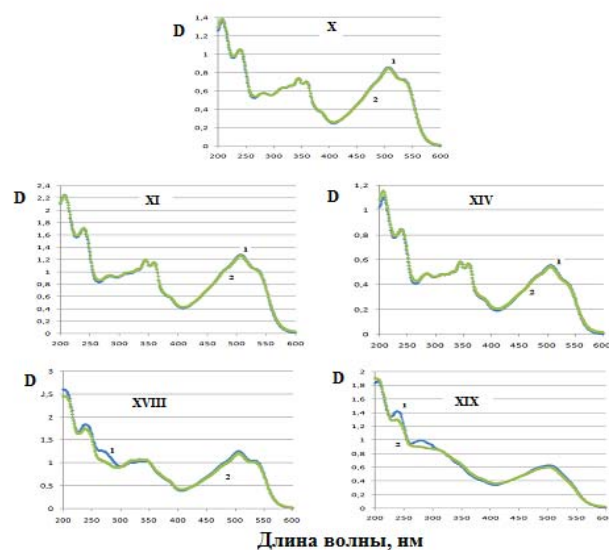
XIV и XV) и оксазиновый фрагмент (XVIII и XIX). Для пленок, окрашенных соединениями III–IX, XII и XIII получены невысокие значения ПС, что свидетельствует о низкой эффективности данных красителей.

Видимо, причина низкой поляризующей способности (11–81 %) ПВХ-пленок, окрашенных красителями III–IX, XII и XIII (табл. 2) – нарушение копланарности молекул за счет $-N=CH-$ связи, приводящей к разобщению сопряжения [2]. Пространственные затруднения в молекулах красителей III, IV, VI–IX, XII привели к резкому падению интенсивности ($D_{\perp} = 0,17 \div 1,0$) поглощения в видимой области спектра окрашенных пленок по сравнению с соединениями I (КК), X, XI, XIV, XV, XVIII и XIX ($D_{\perp} = 1,68 \div 2,76$) и сдвигу максимума поглощения в случае V и XIII в сторону коротких волн < 400 нм (табл. 2).

Высокая ПС (96 %) пленки, окрашенной КК, обусловлена относительно высокой степенью упорядоченности его молекул ($S_{кр} = 0,58$) в среде ПВХ, чему способствует межмолекулярное связывание NH_2- групп красителя и $OH-$ групп полимера с образованием $H-$ связи. Из табл. 2 видно, что высокой ПС (90 и 94 %) обладают и ПВХ-пленки, окрашенные соединениями X и XIX (схожими по структуре, соответственно, с XIV, ПС = 92 % и XVIII, ПС = 99 %). Вероятнее всего [6], красители XVIII и XIX, характеризующиеся наличием в молекулах атома N, имеют некоторую субстативность к ПВХ, поскольку атом N усиливает электростатическое $H-$ связывающее взаимодействие, приводящее к росту $S_{кр}$ и ПС (табл. 2) окрашенных пленок.

Можно предположить, что высокая ПС = 90 – 92 % (табл. 2) пленок с соединениями X, XI, XIV и XV, обусловлена наличием длинных цепей $R_2 = -O(CH_2)_5Me$ и $-O(CH_2)_7Me$, которые удерживают молекулы красителей в одной плоскости, вследствие чего улучшается их ориентация в среде поливинилового спирта и растет ПС окрашенных пленок.

ПВХ-пленки, содержащие новые производные Конго Красного (X, XI, XIV, XVIII и XIX), обладающие хорошими спектрально-поляризационными характеристиками (табл. 2), показали высокую устойчивость к УФ излучению при облучении их светом ртутной лампы в течение 0,5 ч (рис. 2).



концентрация красителя в пленке 0,4 мас.%, толщина пленки 50 мкм,

время УФ-облучения, час: 1–0, 2–0,5

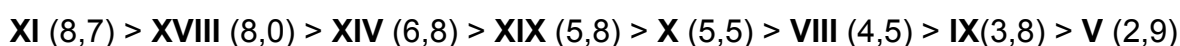
Рис. 2 – Оптическая плотность окрашенных ПВХ-пленок

В табл. 4 приведены результаты измерения теплопроводности ПВХ-пленок, окрашенных соединениями V, VIII–XI, XIV, XVIII и XIX, а также рассчитанные значения анизотропии теплопроводности (ϵ) и степени анизотропии структуры (САС) пленок.

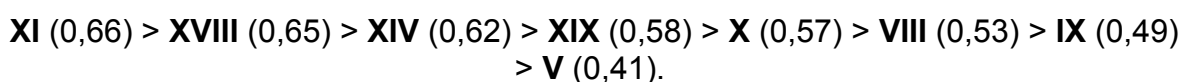
Таблица 4. Теплопроводность ($h_{||}$ и h_{\perp}), анизотропия теплопроводности (ϵ), степень анизотропии структуры (САС) пленок, окрашенных V, VIII–XI, XIV, XVIII и XIX; концентрация красителя 0,4 мас. %

| Краситель | | без | V | VIII | IX | X | XI | XIV | XVIII | XIX |
|-------------|----------|------|------|------|------|------|------|------|-------|------|
| $h_{ }$ | W/(m °C) | 0,88 | 0,89 | 0,89 | 0,88 | 0,88 | 0,87 | 0,89 | 0,88 | 0,92 |
| h_{\perp} | | 0,75 | 0,31 | 0,20 | 0,23 | 0,16 | 0,10 | 0,13 | 0,11 | 0,16 |
| ϵ | | 1,2 | 2,9 | 4,5 | 3,8 | 5,5 | 8,7 | 6,8 | 8,0 | 5,8 |
| САС | | 0,08 | 0,41 | 0,53 | 0,49 | 0,57 | 0,66 | 0,62 | 0,65 | 0,58 |

Результаты измерения теплопроводности анизотропных неокрашенной и окрашенных ПВС-пленок показывают, что все красители очень слабо влияют на теплопроводность пленки вдоль оси ориентации ($h_{||}$) и существенно снижают теплопроводность в направлении, перпендикулярном оси растяжения образца (h_{\perp}). В результате степень анизотропии теплопроводности ($h_{||}/h_{\perp}$) окрашенных пленок существенно возрастает. Влияние красителя зависит от его молекулярного строения: наибольшие значения c у пленок с красителями XI, XIV и X, имеющими объемные заместители ($R^1 = 3\text{-OMe}$, $R^2 = 4\text{-O(CH}_2)_7\text{Me}$ (XI), $R^1 = 3\text{-OEt}$, $R^2 = 4\text{-O(CH}_2)_5\text{Me}$ (XIV), $R^1 = 3\text{-OMe}$, $R^2 = 4\text{-O(CH}_2)_5\text{Me}$ (X) и с соединениями XVIII ($R^3 = \text{H}$), XIX ($R^3 = \text{Me}$), имеющими в своей структуре оксазиновый фрагмент, наименьшие – с красителями: VIII – $\{R^1 = 3\text{-OMe}$, $R^2 = 4\text{-OH}\}$, IX – $\{R^1 + R^2 = 3,4\text{-(OCH}_2\text{O)}\}$ и V – $\{R^1 = \text{H}$, $R^2 = 4\text{-CO}_2\text{H}\}$. В общем, величина анизотропии теплопроводности (c) окрашенных пленок возрастает в ряду:



Степень анизотропии структуры (САС) окрашенных пленок также зависит от молекулярного строения красителя и имеет зависимость от структуры красителя, аналогичную параметру c :



Введение в полимер молекул красителя приводит к увеличению свободного объема и, как результат, среднего расстояния между соседними полимерными цепями. Ослабление межмолекулярных связей вызывает повышение теплового сопротивления и уменьшение теплопроводности h_{\perp} окрашенной пленки. Чем легче молекулы красителя внедряются между полимерными цепями, ориентируясь вдоль молекулярной оси макромолекулы, тем сильнее влияние красителя и ниже значение h_{\perp} . При образовании межмолекулярных связей между макромолекулами ПВС и молекулами красителя следует ожидать менее существенного снижения h_{\perp} .

Более слабое снижение теплопроводности пленки в направлении межмолекулярных связей ПВС в присутствии соединений V, VIII и IX по сравнению с другими красителями свидетельствует о том, что молекулы этих красителей либо в меньшей степени ослабляют межмолекулярные связи между полимерными цепями, либо сильнее взаимодействуют с макромолекулами ПВС. Красители X, XI, XIV, XVIII и XIX, вызывающие наибольшее уменьшение значений h_{\perp} , слабо взаимодействуют с ПВС и, ослабляя межмолекулярные связи в полимерной матрице, вызывают повышение теплового сопротивления и снижение теплопроводности в направлении, перпендикулярном оси ориентации пленки.

Заключение.

Получены ПВС-пленки, окрашенные Конго Красным (КК) и его новыми производными, поляризующие в ближнем УФ и видимом диапазонах спектра. Установлено, что высокая поляризующая способность (90–99 %) достигается в пленках с соединениями КК, X, XI, XIV, XVIII и XIX в видимой области (510–534 нм) спектра. Показано, что ориентационное распределение молекул красителя и ПС окрашенных

пленок зависят от структуры дихроичного компонента: линейности молекулы, ее копланарности, а также способности образовывать Н-связи с макромолекулами полимера.

Анизотропия теплопроводности окрашенных ПВХ-пленок зависит от геометрических особенностей молекул красителей: наличия функциональных заместителей, их размера и формы.

Литература:

1. Винюкова Г.Н. Химия красителей. – М.: Химия, 1979. – 296 с.
2. Киприанов А.И., Дядюша Г.Г. и Михайленко Ф.А. Цвет красителей и пространственные помехи в их молекулах // Успехи химии. – 1966. № 5, 35. – С. 823–852.
3. Степанов Б.И. Введение в химию и технологию органических красителей. – Москва, 1971. – 448 с.
4. Платонов И.В., Попов К.Р., Шамолина И.И., Смирнов Л.В. Спектроскопическое исследование связи фентиазиновых красителей с поливиниловым спиртом. Электронные спектры // Оптика и спектроскопия. – 1970. Вып. 3, 39. – С. 473–476.
5. Теплотехника: учебник / Луканин В.Н. [и др.]; под ред. Луканина В.Н. 2-е изд., перераб.- М.: Высшая школа, 2000. – 671 с.
6. Snang J. B., Hwang J.H., Jong. S. The effect of dye structure on the dyeing and optical properties of dichroic dyes for polarizing film // Dyes and pigments. – 2011, 88. – P. 366–371.
7. Song D.H., Yoo H.Y., Kim J.P. Synthesis of stilbene-based azo dyes and application for dichroic materials in poly(vinyl alcohol) polarizing films // Dyes and pigments. – 2007, 75. – P. 727–731.
8. Song D. H., Kim J. P. Effect of transition moments and orientational behavior of dichroic dyes on the optical anisotropy of PVA polarizing films // Dyes and Pigments – 2009, 80. – P. 219–225.
9. Han S.E., Hwang I.S. Modeling of the optical anisotropy of a dye polarizer // J. Polymer Science. Part B. Polymer Physics. – 2002, 40. – P. 1363–1370.
10. Ya Qi, Gong X.-Z., Chen W.-Q., Duan X.-M. The synthesis of aminoazobenzenes and the effect of intermolecular hydrogen bonding on their photoisomerization // Dyes and Pigments. – 2008, 79. – P. 159–165.

Экономика

Координация производительности и оплаты труда промышленности в Республике Беларусь

Бельмач Артём Александрович

Университет

Студент

Хованская Мария Михайловна, старший преподаватель кафедры теоретической и прикладной экономики, м.э.н. Учреждение образования «Барановичский государственный университет», (Республика Беларусь, г. Барановичи)

Ключевые слова: производительность труда; оплата труда; промышленность; темп изменения

Keywords: productivity; salary; industry; rate of change

Аннотация: Статья посвящена определению экономически аргументированных характеристик между темпами роста оплаты и производительности труда как одного из важнейших требований эффективности введения хозяйственной деятельности различных организационных и правовых форм управления. Несоблюдение условия экономического параметра роста производительности труда и незапланированного повышения оплаты труда проявляют отрицательное воздействие на соотношение труда и его заработной платы. В данной статье будут проанализированы производительность и оплата труда в промышленности Республики Беларусь за временной промежуток 2012-2014 гг. по основным видам экономической деятельности.

Abstract: Article is devoted to definition of economically reasoned characteristics between growth rates of payment and labor productivity as one of the most important requirements of efficiency of introduction of economic activity of various organizational and legal forms of government. Non-compliance with a condition of economic parameter of growth of labor productivity and unplanned increase of compensation show negative impact on a ratio of work and its salary. In this article productivity and compensation in the industry of Republic of Belarus for a time interval of 2012-2014 on main types of economic activity will be analysed.

УДК 331.101.6(476)

Цель данной статьи состоит в том, чтобы на основе данных Статистического сборника Республики Беларусь произвести анализ производительности и оплаты труда промышленности за 2012-2014 гг. и выявить наибольшую экономическую эффективность вида.

Для реализации названной цели следует решить следующие задачи:

1) рассмотреть основные теоретические аспекты производительности и оплаты труда на предприятиях;

- 2) произвести анализ номинальной среднемесячной заработной платы по основным видам экономической деятельности;
- 3) дать оценку производительности труда по основным видам экономической деятельности;
- 4) произвести расчёт среднегодового темпа изменения показателей по основным видам экономической деятельности и построить сводную диаграмму показателей.

Согласно Указу Президента Республики Беларусь от 10 мая 2011 г, № 181 «Об определённых принципах по усовершенствованию государственного регулирования в сфере заработной платы работников» учитывается формирование возможных требований материального вознаграждения, предоставленных на повышение определённого интереса у работников в увеличении производства продукции и предельно предусматривающих трудность осуществляемой работы, степень подготовки работника, результативность, его инициативность, креативный аспект [1, с. 43-44].

Параметр производительности труда используется для установления оптимального её соотношения с ростом оплаты труда работников. Обеспечение экономически обоснованного соответствия темпов роста производительности труда и оплаты труда является главным важнейшим условием эффективности хозяйствования предприятий [4, с. 30].

Оценочным критерием выступает среднегодовой темп изменения роста производительности и оплаты труда. Если данный коэффициент соотношения этих двух показателей в целом по предприятию выше единицы, то имеет смысл использования опережающего роста производительности труда. Следовательно, для менеджмента предприятий появляется возможность повышения заработной платы работникам. Перейдём к решению поставленных задач данной работы.

В таблице 1 произведём анализ номинальной среднемесячной заработной плате по основным видам экономической деятельности за временной промежуток 2012-2014 гг. на основании статистической отчётности по промышленности Республики Беларусь.

Таблица 1 – Номинальная среднемесячная заработная плата работников промышленности по основным видам экономической деятельности 2012-2014 гг., тыс.руб.

| Вид промышленности | 2012 г | 2013 г | 2014 г | Отклонение, (+, -) | | Темпы роста (снижения), % | |
|--------------------------------|---------|---------|---------|--------------------|-----------------|---------------------------|-----------------|
| | | | | 2013 г к 2012 г | 2014 г к 2013 г | 2013 г к 2012 г | 2014 г к 2013 г |
| Горнодобывающая промышленность | 5 604,4 | 7 449,4 | 8 531,3 | 1845 | 1081,9 | 132,9 | 114,5 |
| Обрабатывающая промышленность | 4 066,4 | 5 461,3 | 6 310,4 | 1394,9 | | 134,3 | 115,5 |

| | | | | | | | |
|---|---------|----------|----------|--------|--------|-------|-------|
| | | | | | 849,1 | | |
| Производство пищевых продуктов | 3 871,1 | 5 542,5 | 6 521,1 | 1671,4 | 978,6 | 143,2 | 117,7 |
| Производство и распределение электроэнергии, газа | 3 829,7 | 5 462,9 | 6 691,7 | 1633,2 | 1228,8 | 142,6 | 122,5 |
| Производство прочих немет. минеральных продуктов | 3 931,0 | 5 562,6 | 6 426,2 | 1631,6 | 863,6 | 141,5 | 115,5 |
| Производство машин и оборудования | 4 419,4 | 5 769,1 | 6 373,3 | 1349,7 | 604,2 | 130,5 | 110,5 |
| Металлургическое производство | 4 626,4 | 5 981,9 | 6 737,9 | 1355,5 | 756 | 129,3 | 112,6 |
| Производство трансп. средств и оборудования | 4 694,4 | 6 127,8 | 6 687,2 | 1433,4 | 559,4 | 130,5 | 109,1 |
| Химическое производство | 6 230,3 | 7 681,0 | 9 525,4 | 1450,7 | 1844,4 | 123,3 | 124,0 |
| Производство кокса, нефтепродуктов | 7 908,9 | 10 078,8 | 11 502,6 | 2169,9 | 1423,8 | 127,4 | 114,1 |

По данным таблицы 1 следует отметить, что номинальная начисленная заработная плата работникам горнодобывающей промышленности в 2012 г составила 5 604,4 тыс.руб., в 2013 г – 7 449,4 тыс.руб., а в 2014 г – 8 531,3 тыс.руб. темп прироста в 2014 по отношению к 2012 г составил 52,2 %. На обрабатывающей промышленности также наблюдается увеличение в начислении среднемесячной заработной платы работникам темп прироста в 2013 к 2012 г составил 34,3 %, в 2014 к 2013 15,5 % соответственно. Полученная работниками среднемесячная заработная плата по производству пищевых продуктов в 2012 г составила 3 871,1 тыс.руб., в 2013 г – 5 542,5 тыс.руб., а в 2014 г – 6 521,1 тыс.руб. наблюдается значительный рост. По остальным видам деятельности в начислении среднемесячной заработной платы работникам промышленности также наблюдается темп роста.

Обеспечение эффективного развития предприятия в увеличении среднемесячной заработной платы прогнозируется и планируется, как правило, при условии того, что прирост производительности труда будет опережать прирост оплаты труда.

В соответствии с поставленным задачами, далее анализируем производительность труда в промышленности по основным видам экономической деятельности за 2012-2014 гг.

Таблица 2 – Производительность труда в промышленности по основным видам экономической деятельности 2012-2014 гг., %

| Вид промышленности | 2012 г | 2013 г | 2014 г | Отклонение, (+, -) | | Темпы роста (снижения), % | |
|---|--------|--------|--------|--------------------|-----------------|---------------------------|-----------------|
| | | | | 2013 г к 2012 г | 2014 г к 2013 г | 2013 г к 2012 г | 2014 г к 2013 г |
| Горнодобывающая промышленность | 99,2 | 98,0 | 150,9 | -1,2 | 52,9 | 98,8 | 154,0 |
| Обрабатывающая промышленность | 108,0 | 96,8 | 99,9 | -11,2 | 3,1 | 89,6 | 103,2 |
| Производство пищевых продуктов | 105,1 | 101,9 | 97,9 | -3,2 | -4,0 | 97,0 | 96,1 |
| Производство и распределение электроэнергии, газа | 100,7 | 102,1 | 103,3 | 1,4 | 1,2 | 101,4 | 101,2 |
| Производство прочих немет. минеральных продуктов | 103,0 | 105,6 | 94,9 | 2,6 | -10,7 | 102,5 | 89,9 |
| Производство машин и оборудования | 97,0 | 100,4 | 80,4 | 3,4 | -20,0 | 103,5 | 80,1 |
| Металлургическое производство | 103,7 | 95,2 | 101,6 | -8,5 | 6,4 | 91,8 | 106,7 |
| Производство трансп. средств и оборудования | 131,5 | 97,1 | 78,8 | -34,4 | -18,3 | 73,8 | 81,2 |
| Химическое производство | 123,6 | 83,5 | 125,1 | -40,1 | 41,6 | 67,6 | 149,8 |
| Производство кокса, | | | | | | | |

| | | | | | | | |
|----------------|-------|------|-------|-------|------|------|-------|
| нефтепродуктов | 102,3 | 76,9 | 108,2 | -25,4 | 31,3 | 75,2 | 140,7 |
|----------------|-------|------|-------|-------|------|------|-------|

Из таблицы 2 видим, что значительный рост повышения производительности труда в промышленности наблюдается на производстве электроэнергии, газа в 2012 г составила 100,7 %, в 2013 г – 102,1, а в 2014 г – 103,3 % прирост в 2014 в отношении к 2012 составил 2,6 %. Производительность труда производства машин и оборудования резко снизилась, темп роста в 2013 г к 2012 г составил 3,5 %, а затем в 2014 г к 2013 г наблюдается темп снижения на 19,1 %. Что касается производительности труда химического производства здесь наблюдается обратная ситуация темп снижения происходит в 2013 к 2012 г на 32,4 %, а в 2014 г по отношению к 2013 г темп роста составил 49,8 %. По остальным видам деятельности следует отметить, что с каждым годом значительно преобладает темп снижения производительности труда в промышленности.

Таким образом, степень влияния различных факторов на снижение роста производительности труда может отрицательно сказаться на деятельности самих предприятий.

Для расчёта коэффициента среднегодового темпа изменения производительности и оплаты труда воспользуемся формулой 1:

$$T_{\text{срi}} = \sqrt[n]{\frac{T_{\text{посл}}}{T_{\text{перв}}}}, \quad (1)$$

где – коэффициент среднегодового темпа изменения показателей; n – кол-во анализируемых лет -1; – показатель последнего года; – показатель первого года.

Для наглядности полученных данных по определению среднегодового темпа изменения производительности и оплаты труда по основным видам экономической деятельности построим сводный график этих показателей (рисунок 1).

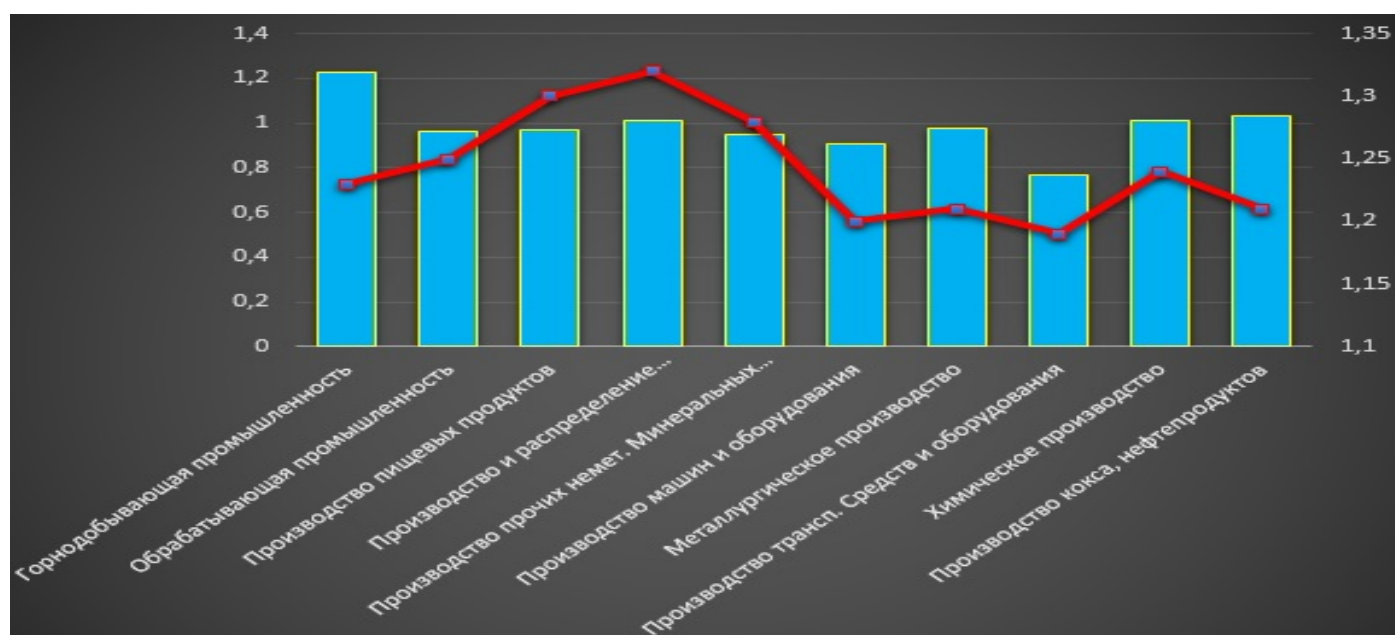


Рисунок 1 — Динамика среднегодового темпа изменения производительности и оплаты труда за 2012-2014 гг.

По рисунку 1 видно, что коэффициенты в начислении номинальной среднемесячной заработной платы работникам промышленности выше, чем уровень коэффициентов производительности труда это будет отрицательно сказываться на дальнейшем развитии промышленных предприятий. Только у горнодобывающей промышленности коэффициенты равны между собой (1.23), это говорит о том, что данная отрасль экономической деятельности работает стабильно [3, с. 83-93].

Следует отметить, что альтернативным предложением будет служить введение новых и модернизация существующих производственных процессов, которые предоставляют существенное понижение трудовых затрат на изготовление продукции и, являются фактом значительного повышения производительности труда над ростом оплаты труда работников промышленных предприятий [2, с. 47-48].

Литература:

1. Долинина, Т.Н. к.э.н. Проблемы методологии и методики измерения производительности труда в организациях Республики Беларусь / Т.Н. Долинина, Д.И. Стадник Бухгалтерский учёт и анализ. – 2013. – № 2.- с. 42-47.
2. Захаренков, С.Н. к.э.н. Оценка уровня и динамики производительности труда и их влияние на заработную плату в Республике Беларусь / С.Н. Захаренков, Л.Н. Хоменко Бухгалтерский учёт и анализ. – 2013. – № 4. – с. 46-50.
3. Медведева, И.В. Статистический сборник: промышленность Республики Беларусь 2015 г. / И.В. Медведева. - 2015. - 268 с.
4. Фолежинский, А.Г. Производительность труда в организации: расчёт и оценка факторов / А.Г. Фолежинский, Н.В. Свирид // Планово-экономический отдел. – 2015. - № 5. – с. 19-31.

Менеджмент

Характеристика системы корпоративного налогового менеджмента

Ковалева Юлия Леонидовна

Филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Национальный исследовательский университет «Московского Энергетического Института» в г. Смоленске
Студент

Научный руководитель: Виноградова Алла Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, ФГБОУ ВО НИУ МЭИ в г. Смоленске

Ключевые слова: система корпоративного налогового менеджмента; налоговый отдел; налоговый департамент

Keywords: a system of corporate tax management; tax department; tax board

Аннотация: В данной статье рассмотрено такое понятие, как "система корпоративного налогового менеджмента". Было выявлено, какую роль занимает система налогового менеджмента, независимо от рода деятельности организации.

На основе проведенного анализа, было доказано, что выбор формы налогового менеджмента в большей части зависит от крупности организации. Также были подчеркнуты преимущества и недостатки таких форм организации налогового менеджмента, как налоговый отдел и налоговый департамент.

Abstract: The concept "a system of corporate tax management" was received in this paper. It was identified the role of a system of tax management without reference to the role of activity of organization. If we based on analysis, it was proved, that the choice of the form of tax management would be depended on the size of the organization. Also there were emphasized pros and cons such forms of tax management for the organization, as tax department and tax board.

УДК 336.025

Налоговый менеджмент является частью общей системы управления организации, поскольку нацелен на оптимизацию налоговых платежей, своевременное выполнение налоговых обязательств и сокращение налоговых рисков.

В разных источниках понятие «система корпоративного налогового менеджмента» трактуется по-разному:

«совокупность организационных, методических, технологических средств, правил и принципов управления формированием налогооблагаемыми базами на уровне бизнес-единицы и на уровне корпоративного объединения с целью приведения консолидированных налоговых потоков к оптимальности и упорядоченности, с учетом действующего налогового законодательства и стратегии развития корпорации» [5];

«система управления налоговыми потоками коммерческой организации путем использования научно обоснованных рыночных форм и методов и принятия управленческих решений в области налоговых доходов и налоговых расходов на микроуровне» [2, с. 22];

«совокупность экономических отношений, возникающих у хозяйствующего субъекта в процессе осуществления им законных действий по изменению и поддержанию размера своих налоговых платежей с целью повышения эффективности своей финансово-хозяйственной деятельности и обеспечения интересов государства» [3]. Таким образом, система корпоративного налогового менеджмента – это совокупность методов, принципов, структурных элементов, различных средств, с помощью которых регулируется своевременность, обоснованность уплаты всех видов налогов организации, а также направлена на оптимизацию налогооблагаемой базы.

Система налогового менеджмента в организациях осуществляется на уровне организации, имеет свой инструментарий, должна согласовываться с целями организации.

Независимо от рода деятельности организации, система налогового менеджмента играет важную роль в системе управления организации. Выделяется субъект и объект управления. Субъектом налогового менеджмента организации является налоговая служба. В данном случае ее структура будет зависеть от рода деятельности самой организации, а также от объемов и видов основной деятельности и т.д. В качестве объекта управления выступают налоговые риски.

Система корпоративного налогового менеджмента включает в себя такие структурные элементы, которые детализируют ее функциональную роль:

- учетная политика;
- налоговый анализ;
- налоговая культура;
- налоговые риски;
- техническое и кадровое обеспечение;
- налоговый прогноз;
- налоговая экспертиза;
- налоговое планирование.

Элементами налогового механизма являются планирование, в том числе налоговый анализ, налоговый прогноз и экспертиза налоговых рисков, регулирование и контроль (путем регулирования учетной политики, налогового анализа, создание налоговой культуры и технического и кадрового обеспечения), поскольку само управление налоговым процессом ведется с помощью налогового механизма. Отсюда следует, что налоговый механизм и налоговый менеджмент обладают тремя общими элементами. Это планирование, регулирование и контроль. Эти элементы охарактеризовываются инструментарием, который включает в себя приемы, формы и методы управления.

Так, на примере нефтеперерабатывающих компаний, рассмотрим формы организации системы налогового менеджмента. По полученным данным, 52% из них выбрали формой организации бухгалтерию, то есть в них не ведется полноценного управления налоговыми потоками. 40% имеют налоговый отдел или налоговый департамент [6]. Руководители таких организаций отмечают эффективность осуществляемого корпоративного налогового менеджмента, что подтверждает необходимость выделения отдельного структурного подразделения. Важным аспектом при выборе той или иной формы организации системы являются расходы на обеспечение ее деятельности. Так, содержание налогового департамента в 3,5 раза дороже бухгалтерии, а налогового отдела – в 2,4 дороже. Наименьших затрат требует рабочая группа [6]. Тем не менее, экономический эффект от создания той или иной формы системы корпоративного налогового менеджмента точно просчитать невозможно, так как в большей степени зависит от кадрового ресурса налоговой службы, затратная часть не всегда может являться определяющей. Выбор формы налогового менеджмента в большей части зависит от крупности организации.

Налоговый отдел наиболее распространен в организациях. В разных источниках авторы называют данную структуру службой налогового планирования и прогнозирования [1], отделом налоговой политики [4]. Данная структура представляет собой функциональное подразделение, находящееся в подчинении высшему руководству. Задачами налогового отдела являются выработка и реализация налоговой политики, учет и контроль налоговых потоков организации. При такой форме организации, в отличие от бухгалтерии, уже практически полностью осуществляются функции налогового менеджмента. Недостатком будет являться отсутствие специфического управляющего на уровне топ-менеджмента.

Однако стоит отметить, что в рамках только налогового отдела корпоративный налоговый менеджмент осуществляться не может. Для полноценного обеспечения этой деятельности необходима работа других отделов, в том числе юридического

отдела, бухгалтерии, информационно-аналитической службы, службы внутреннего налогового контроля и аудита.

Таким образом, для полноценного функционирования и результативности налогового отдела, необходимо подключение ряда служб организации. В связи с чем, при наличии больших возможностей бюджетирования более крупных организаций возникает структура налогового менеджмента с использованием налогового департамента. Несмотря на то, что содержание налогового департамента является затратным, данный механизм широко используется в крупных современных организациях. Под налоговым департаментом понимают подразделение, состоящее в аппарате высших управляющих органов, которое занимается налоговыми вопросами. В данной структуре появляется такая должность, как руководитель (директор) департамента налоговой службы, курирующий непосредственно все вопросы налоговой политики организации. Налоговые департаменты как отдельные структурные единицы распространены в зарубежных организациях, задачей которых является организация налогового учета на основе управленческого учета. Одной из основных функций такой группы является управление налоговыми рисками. Таким образом, управление налогами будет осуществляться наиболее полноценно.

Система корпоративного налогового менеджмента является неотъемлемой частью ведения бизнеса. В любой организации, независимо от ее формы, масштабов и размеров, должны быть внутренние и внешние специалисты, которые анализируют всю деятельность организации, в том числе с налоговой точки зрения.

Литература:

1. Архипова Д.В. Организационное обеспечение налогового планирования на предприятии [Электронный ресурс] // Вестник Томского государственного педагогического университета, 2010, №5, с. 68-70: [сайт]. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/organizatsionnoe-obespechenie-nalogovogo-planirovaniya-na-predpriyatii> (дата обращения: 16.11.2015).
2. Барулин С.В., Ермакова Е.А., Степаненко В.В. Налоговый менеджмент: учебное пособие. М. : Омега-Л, 2015. 284 с.
3. Ломакина И.С. Корпоративный налоговый менеджмент: экономическое содержание, функции и роль в системе управления предприятием [Электронный ресурс] // Системное управление: электрон. журн. 2011, №1: [сайт]. URL: <http://sisupr.mrsu.ru/2011-1/PDF/Lomakina.pdf> (дата обращения: 25.10.2015).
4. Муравьев В.В. Организация налогового планирования на предприятии [Электронный ресурс] // Корпоративный менеджмент: электрон. журн. 2011, №2: [сайт]. URL: http://www.cfin.ru/press/afa/2011-2/11_mur6.shtml(дата обращения: 16.11.2015).
5. Осадчая О. П. Корпоративный налоговый менеджмент и корпоративное налоговое управление: трансформация понятий.//Финансы и кредит. 2013. №11. С.12-16.
6. Туфетулов А.М. К вопросу об организации налогового менеджмента на нефтеперерабатывающих предприятиях России [Электронный ресурс] // Russia: Open journal: электрон. журн. 2013, №2: [сайт]. URL: <http://ores.su/-2142013/358-2013-03-20-15-24-10> (дата обращения: 09.11.2015).

История

Взаимодействие партизан Могилёвского соединения с войсками 2-го Белорусского фронта накануне и во время проведения Могилевской наступательной операции

Холмов Дмитрий Вячеславович

ГУО " Могилевский государственный университет им. А.А. Кулешова"
студент историко-филологического факультета

Волчок Геннадий Игнатьевич, кандидат исторических наук, профессор кафедры истории и культуры Беларуси Могилевского государственного университета имени А. А. Кулешова

Ключевые слова: Великая Отечественная война; операция Багратион; партизаны; БШПД; ЦШПД; рельсовая война; диверсии.

Keywords: The great Patriotic war; operation Bagration; partisans; wireless broadband; Central; rail of war; sabotage,

Аннотация: В работе на основании документов Национального архива Республики Беларусь, Центрального Архива Министерства Обороны Российской Федерации, ряда публикаций, анализируется процесс взаимодействия партизан Могилёвского соединения с войсками 2-го Белорусского фронта накануне и во время проведения операции «Багратион». Особое внимание уделяется боевым действиям партизан Могилёвского соединения в третьем этапе рельсовой войны (на примере партизан Бельничского района), взаимодействию партизан и частей 2-го Белорусского фронта во время проведения первого этапа операции «Багратион», боевым действиям частей 49-й и 50-й армий 2-го Белорусского фронта во время освобождения Могилева и Бельничского района.

Abstract: In the work on the basis of documents of the National archive of the Republic of Belarus, the Central Archive of the Ministry of defence of the Russian Federation, number of publications, analyzes the process of interaction between the partisans of the Mogilev connection with the troops of the 2nd Belorussian front before and during the operation "Bagration". Special attention is paid to the fighting guerrillas Mogilev connections in the third stage, rail war (on the example of partisan Belynichi district), the interaction between the guerrillas and units of the 2nd Belorussian front during the first phase of "operation Bagration", the fighting parts of the 49th and 50th armies of the 2nd Belorussian front during the liberation of Mogilev and Belynichi district.

УДК 94(476)"1943/1944"

В годы Великой Отечественной войны одной из главных задач борьбы с захватчиками на оккупированной советской территории было нарушение работы транспорта противника, что выражалось в разрушении искусственных сооружений, путей, станций, пристаней, крушении поездов, подрывах автомашин и судов. В годы Великой Отечественной войны первостепенное значение приобрели железные дороги как наиболее мобильный вид транспорта.

Огромные массы вооружения, боевой техники и других видов военного снабжения могли быть доставлены войскам в целом лишь железнодорожным транспортом. Именно в силу этих причин железные дороги стали основным объектом диверсионной деятельности партизан в период «Рельсовой войны».

Под таким названием в историю Великой Отечественной войны вошли одновременные, координированные операции советских партизан и подпольщиков по массовым разрушениям рельсов, шпал, мостов, станций и эшелонов на железнодорожных коммуникациях в тылу противника, состоящей из трех этапов, последний из которых пришелся на время проведения операции «Багратион».

14 июля 1943 г. был издан секретный приказ начальника ЦШПД П. К. Пономаренко «О партизанской рельсовой войне на коммуникациях врага».

Основная цель операции «Рельсовая война» – массовым повсеместным уничтожением рельсов сорвать все замыслы врага, поставить его в катастрофическое положение.

К лету 1944 г. на территории Беларуси действовали 372 тысячи партизан, объединенных в 150 партизанских бригад и 49 отдельных отрядов. Кроме того, в это время на оккупированной территории республики вели борьбу более 60 тысяч подпольщиков. Эти огромные силы народных мстителей располагались от линии фронта до государственной границы и занимали удобное положение для нападения на все коммуникации противника [5, с. 126].

К концу 1943 года Могилевское партизанское соединение включало в себя 9 районных военно-оперативных групп, северо-восточную и юго-восточную группировки, объединявших 10 полков, 12 бригад и 50 отдельных отрядов общей численностью более 34 тысяч партизан. Кроме того, на территории области действовали самостоятельно партизанское соединение «Тринадцать» в составе 1, 3, 5-й бригад и 11, 12, 13-го отдельных отрядов и Рогачевская военно-оперативная группа, объединившая 255-й полк 252, 257, 258, 259-й и отдельные отряды численностью 5 тысяч партизан [9].

В 1943-м году на рубеже рек Бася и Проня на восемь месяцев остановился фронт. Разделенная надвое Могилевская область оказалась передним краем смертельной борьбы с оккупантами, и одновременно стала плацдармом для скорого наступления советских войск.

В период третьего этапа операции «Багратион» оперативное руководство боевыми действиями партизанских бригад и отрядов, организация их непосредственного взаимодействия с войсками Красной армии, оказание им необходимой материально-технической помощи, как и на первом этапе освобождения, было возложено на оперативные группы обкомов, прикомандированные к военным советам фронтов, а также на представительства (опергруппы) БШПД при военных советах армий.

В конце мая 1944 года Бюро ЦК КП(б)Б рассмотрело и утвердило оперативный план, разработанный БШПД и определявший действия белорусских партизан в период проведения операции «Багратион». Для срыва перевозок врага, дезорганизации работы воинских штабов и пресечения попыток фашистского командования свободно маневрировать резервами план предусматривал нанесение мощного удара по всем

коммуникациям, причём этот удар должен был охватить всю территорию оккупированной части Беларуси [3, с. 215].

С началом операции «Багратион» начальники опергрупп БШПД оперативно информировали партизан о начале операции и ставили конкретные задачи по взаимодействию с регулярными войсками.

В оперативно-разведывательном плане партизанским бригадам и отрядам, действовавшим перед 2-м Белорусским фронтом, указывалось: «Основной задачей боевой деятельности партизанских бригад и отрядов на июнь месяц считать – срыв перевозок противника по железным, шоссейным и грунтовым дорогам... дезорганизацию его тыла, разгром и уничтожение складов, штабов и отдельных гарнизонов, а также охрану местного населения» [30].

Одновременно ставились конкретные задачи на ведение боевых действий и разведки. Могилевскому соединению, например, предлагалось сформировать не менее 25 диверсионных групп и направить их в район Шклов – Чаусы – Быхов с целью дезорганизации работы ближайшего войскового тыла противника.

Директивой ЦК КП(б) Беларуси от 8 июня 1944 г., переданной шифром по радио подпольным партийным органам и партизанским отрядам, ставилась задача нанести мощные удары по железнодорожным коммуникациям противника и парализовать его перевозки по линиям Полоцк – Двинск, Полоцк - Молодечно, Орша - Борисов, Минск – Брест, Молодечно – Вильнюс и Вильнюс – Двинск [1, с. 140].

В предверьи наступления, командование 2 Белорусского фронта поставило перед партизанами задачу: спасти свой народ от уничтожения и угона в рабство, не дать врагу окончательно разрушить и сжечь наши города и сёла, не допустить безнаказанное отступление немецких войск.

Диверсионная и разведывательная работа партизан началась еще раньше. Так партизаны Шкловской ВОГ в мае 1944 года разведали и составили схемы укреплений противника по реке Днепр на участке Орша – Требухи, указав на них все огневые точки. Начальник разведотдела 3-го Белорусского фронта генерал-майор Е.В. Алешин отозвался об этом документе так: «Схемы укреплений противника на правом и левом берегах Днепра на участке Орша – Требухи, выполненные военно-оперативной группой при Шкловском РК КП(б)Б, по состоянию на 1 мая 1944 года представляют большую ценность. Благодаря добросовестному отношению к этой работе схемы выполнены с большой точностью и почти целиком совпадают с данными аэрофотоснимков [3, с. 218].

Часто задания по получению данных о противнике выполняли совместно армейские и партизанские разведчики. В начале июня 1944 года для выявления сил противника в районе населенных пунктов Ямница, Голынца, Титовки, Слоневщины, Быхова в партизанские отряды были заброшены армейские разведчики. Для выполнения задания командование Могилевской военно-оперативной группы создало две группы, в состав которых включили армейских и партизанских разведчиков. Группы возглавляли лейтенанты Ушаков и Скуратовский. Разведчики успешно справились с заданием. Они сообщили, что на 20 июня в военном городке Ямница находится 91 танк, на восточных окраинах Голынца – 150, в лесу восточнее Добросневич – 32 танка, на опушке леса восточнее разъезда Ямница - Черемное – танки и цистерны с

горючим. Сведения, добытые разведчиками, использовались командованием 2-го Белорусского фронта при разработке боевых операций.

Тогда же командованию 2-го Белорусского фронта потребовались данные об оперативных резервах гитлеровцев в районе Могилева. Получить их было поручено 540-му отряду. Задание выполняла группа партизан, в состав которой входили С.Воспанов, К.Космачев, Н.Москалев и Р.Нигматуллин. Разведчикам удалось захватить «языка» - фашистского офицера, начальника боепитания 60-й моторизованной дивизии 4-й армии. Данные, полученные от него, имели большую ценность. Они были использованы при подготовке операции по разгрому гитлеровских войск на Могилевском направлении [24].

Белорусской наступательной операции «Багратион», в соответствии с планом Верховного Главнокомандования, предшествовал удар партизан республики по вражеским коммуникациям, нанесенный в ночь на 20 июня 1944 года [3, с. 218].

18 июня 1944 года в штаб Бельничской ВОГ прилетел на самолёте представитель штаба 2 Белорусского фронта капитан Н.Г.Борисов. Он сообщил, что скоро наши войска перейдут в наступление на могилёвском направлении. В связи с этим Бельничская и Могилёвская военно-оперативные группы получили задание в ночь с 20 на 21 июня 1944 года завязать бой с танковой дивизией противника, части которой размещались в деревнях Ямница, Голынец, Гуслице и Межисетки [18]. Поддерживать партизан должна была авиация 2-го Белорусского фронта.

Выполняя задания командования 2-го Белорусского фронта, партизаны Бельничской и Могилёвской ВОГ вели бой с гитлеровцами на протяжении четырёх часов, что сорвало отpravку этой дивизии на фронт [18].

122 партизанскому полку «За Родину» Бельничской ВОГ выделили участок железной дороги «Шклов – Лотва».

По дороге на свою базу в деревню Рафолово Бельничского района партизаны уничтожили вражеский гарнизон в деревне Авчинники Шкловского района, разбили гитлеровскую засаду у деревни Ермоловичи Бельничского района. Подобрал трофеи, партизаны 122 полка «За Родину» вернулись к месту своей дислокации в деревне Рафолово, Николаевку, Малиновку и Пуцу [17].

Партизанами 600 партизанского полка в районе железнодорожной станции Шклов был разгромлен железнодорожный состав с танками и взорвано несколько километров железной дороги. Весь состав танковых экипажей был уничтожен, танки так и остались на платформах до прихода частей Красной Армии [20].

Партизаны полностью вывели из строя железную дорогу на перегоне Могилёв – Шклов. Повреждения были настолько большими, что гитлеровцы не смогли её восстановить до подхода советских войск [22, с. 221].

В районе д. Белявщина 121-й партизанский полк имени О.М. Касаева (командир – Ильинский А.А.) разбил карательный отряд полиции и немцев численностью около 600 человек. Командир карательного отряда был убит, а его помощник начальник следственного отдела гестапо был ранен и взят в плен. В соответствии с указаниями

БШПД его содержали под охраной и лечили в партизанском госпитале, а после соединения с частями Красной Армии передали в органы госбезопасности.

Партизаны Круглянской бригады тогда же под руководством Н.Г. Ильина и С.Ф. Новикова на магистралях Минск – Орша взорвали 1555 рельсов, 2 железнодорожные будки, семафор, разрушили более 13 километров телеграфно-телефонной связи [9, с. 79].

Главной целью «рельсовой войны» для партизан - было оказать помощь частям КА в разгроме немецко-фашистских войск. Однако, следует отметить, что в ходе проведения третьего этапа «рельсовой войны» были и недостатки.

Так, Маршал Советского Союза И.Х. Баграмян после войны задавался вопросом: была ли необходимость подрывать железную дорогу вблизи готовившихся к наступлению наших фронтов.

И этот момент заслуживает особого внимания, ведь в районе боевых действий все того же 1-го Прибалтийского фронта было подорвано 83% рельсовых путей, что не могло не снизить темпы наступления советских войск. К тому же и наши войска вынуждены были выделять часть сил для восстановления разрушенных партизанами железных дорог [15, с. 128].

Таких же позиций придерживается и крупнейший специалист по партизанским диверсиям в годы Великой Отечественной Войны – И. Г. Старинов. По его мнению, «вредность установки начальника ЦШПД на повсеместный подрыв рельсов заключалась в том, что на оккупированной территории на 1 января 1943 г. было 11 млн. рельсов, а подрыв 200 тысяч рельсов в месяц составлял менее 2 процентов, что для оккупантов было вполне терпимо, тем более если рельсы подрывались в значительной мере там, где немцы при отходе сами разрушить не могли» [7, с. 598]. И этот момент не стоит забывать.

Однако помощь партизан Беларуси наступавшим советским войскам все же была велика, и получила высокое признание Советского командования.

Военный совет 3-го Белорусского фронта дал такую оценку партизанам Беларуси: «Мы гордимся вами, дорогие братья и сестры, вашей мужественной и самоотверженной борьбой в тылу врага. На весь мир прогремела слава о белорусских партизанах, грозных народных мстителях, помогавших Красной Армии ковать победу над гитлеровскими убийцами и душегубами».

Маршал Советского Союза Г.К. Жуков вспоминал после войны: «За несколько дней до начала действий Красной Армии по освобождению Белоруссии партизанские отряды под руководством партийных органов республики и областей провели ряд крупных операций по разрушению железнодорожных и шоссейных магистралей и уничтожению мостов, что парализовало вражеский тыл в самый ответственный момент» [14].

Заслуги партизан были вынуждены признать и генералы вермахта.

Бывший начальник генерального штаба вермахта Гейнц Гудериан, имея в виду действия партизан в ночь на 20 июня 1944 года, писал: «Эта операция оказала

решающее влияние на исход всего сражения. По мере того, как война принимала затяжной характер, а бои на фронте становились все более упорными, партизанская война стала настоящим бичом, сильно влияя на моральный дух фронтовых солдат».» [3, с. 219].

Бывший офицер оперативного штаба группы армии «Центр» Гагенхольц в книге «Решающие сражения второй мировой войны» так определил значение партизанской борьбы на железнодорожных коммуникациях: «Начало разгрома группы армий «Центр» было положено действиями 240 тысяч партизан, которые за одну ночь (с 19 на 20 июня 1944 г.) взорвали все железные дороги и в 10 тысячах мест парализовал транспортную систему» [26, с.120].

Красноречивые признания не нуждаются в комментариях.

Действия народных мстителей свидетельствовали о тактической грамотности партизанского командования и большом опыте личного состава бригад и отрядов.

В целом ночь на 20 июня 1944 года партизаны Беларуси добились блестящих успехов в разрушении коммуникаций противника. В эту ночь ими было взорвано 40775 рельсов, в том числе на основной артерии Брест – Барановичи – Минск – Орша – 11240 рельсов [3, с. 219].

С 20 по 26 июня 1944 года бобруйские партизаны успешно провели третий заключительный этап «рельсовой войны». Движение по железным дорогам Бобруйск-Осиповичи, Могилёв-Осиповичи, Осиповичи-Слуцк было парализовано.

Партизанские отряды Могилёвской области, с боем овладев участками железной дороги Орша – Могилев, взорвали около 5 тысяч рельсов и два железнодорожных моста. Участок дороги протяженностью около 40 километров был полностью разрушен [3, с. 220].

Всего в операции «Багратион» партизаны Могилёвской области произвели 109 подрывов поездов на линиях Минск–Орша, Минск–Бобруйск, Минск–Могилёв, Могилёв–Орша, разбито 87 паровозов, 420 вагонов, 37 цистерн с горючим [9, с. 80].

После освобождения Могилева войска 49-й и 50-й армий 2-го Белорусского фронта, преследуя врага, вышли в междуречье р. Днепра и р. Друти и вступили на территорию Бельничского района.

Утром 27 июня 1944 года части 42 Смоленской стрелковой дивизии (командир генерал-майор Слиц А.М.), сбив гитлеровцев с рубежа Болмахомеровщины, встречая огневое сопротивление противника, медленно продвигались вперёд, отбив контратаку противника из направления Высокое. К 17 часам 27 июня 1944 года части 42 Смоленской стрелковой дивизии вышли на рубеж: 44 стрелковый полк овладел деревнями Высокое, Николаевка, Синявщина, 455 стрелковый полк одним из боёв овладел Головчино, 459 стрелковый полк – Браково [33].

Партизанские бригады и отряды Могилёвской области держали к этому времени под своим контролем уже многие участки шоссейных дорог Могилёв - Минск, Могилёв - Бобруйск, густую сеть улучшенных дорог в междуречье Днепра и Друти, Друти и Березины [10, с. 299].

27 июня 1944 года остатки 14 немецкой пехотной дивизии, а также присоединившиеся к ней разрозненные части 78-й штурмовой дивизии у деревни Заозерье Бельничского района натолкнулись на засады партизан Шкловской ВОГ. Партизаны пропустили колонну противника, совершили обходной маневр и встретили её огнём на опушке леса. Здесь скопилось особенно много вражеских войск, и советская авиация нанесла по ним ощутимый удар. Гитлеровцы вынуждены были отойти на открытую местность, где снова попали под удар наших лётчиков [10, с. 300].

28 июня 1944 года 42 Смоленская стрелковая дивизия силой 455 стрелкового полка отбивала атаки противника около Головчина, 44 стрелковый полк удерживал деревню Васильки, 459 стрелковый полк отбил атаку противника в направлении Браково [22, с. 248].

Командир 459 стрелкового полка майор Козлов со стрелковым батальоном и двумя самоходными орудиями вышли к шоссе Могилёв - Минск и сделали засаду. В это время по шоссе шла колонна противника до 2000 автомашин, танков, бронетранспортёров, тягочей, повозок. Батальон подбил 2 головных танка гитлеровцев и открыл огонь из миномётов. В колонне началась паника, гитлеровцы бросали машины и бросались в лес.

Разгром противника завершила бомбардировочная авиация, на шоссе осталась груда обломков [22, с. 248].

5 бригада партизанского соединения «Тринадцать» получила задание командования 49 армии не допустить разрушения существующих и построить новые переправы на реках Друть и Ослик.

Один из отрядов этой бригады строил переправу на реке Ослик, в 15 километрах западнее Бельнич. Неожиданно со стороны Бельничей появилась моторизованная группа противника.

Впереди ехали 4 мотоцикла, за ними броневик и легковая машина. Замыкало эту небольшую колонну штурмовое орудие «фердинанд». Партизаны быстро приготовились к встрече. С третьего выстрела ПТР загорелся броневик. Мотоциклистов вскоре перебили. Из дымящейся машины извлекли кроме водителя изуродованные тела немецкого майора, оберлейтенанта и генерала. Пленный солдат сообщил, что в броневике был командующий 4-ым армейским корпусом генерал-лейтенант Фелькерс [14, с. 308-309].

«Фердинанд» с комплектом снарядов выдвинули к шоссе под Бельничами и бывший танкист Пётр Тютюнников в течение 27-28 июня 1944 года бил из засады по колоннам противника, пока не закончились снаряды [21, с. 309].

В течение 28 июня 1944 года и до 20 часов 29 июня 1944 года 2 и 3 батальоны 122 партизанского полка «За Родину» и 1-й батальон 600 партизанского полка под командованием начальника штаба Бельничской ВОГ майора Георгиевского вели бои с отступающими колоннами немцев через Сипайловский лес по дороге соединяющими с деревнями Городище и Аксеньковичи. Все дороги были завалены лесом, минированы. В течение полуторасуточных боёв уничтожено 11 автомашин, 1

танкетка, 2 мотоцикла, уничтожено до 100 солдат и офицеров, один взят в плен. Дорогу партизаны удерживали в течение 10 часов [22, с. 221].

К исходу 29 июня 1944 года все отряды и полки Бельничской ВОГ по приказу ВОГ при Могилёвском подпольном обкоме КП (б) Б были сосредоточены в районе деревень Белый Лог, Хатульщина [22, с. 230].

29 июня 1944 года 42 Смоленская стрелковая дивизия при поддержке частей 32-й и 153-й стрелковых дивизий перешли в наступление и к 10 часам утра заняли районный центр Бельниччи [22, с. 248].

Соединению с частями Красной Армии отрядов и полков Бельничской ВОГ предшествовали бои с отступающими колоннами немцев. В ночь на 30 июня 1944 года силами 35 и 760 партизанских отрядов и 1-го батальона 122 партизанского полка «За Родину» под командованием командира Бельничской ВОГ майора Федотова был разгромлен штаб 487 гренадёрского полка и его обоз [19, с. 95-96].

К 17 часам 30 июня 1944 года части дивизии, форсировали реку Ослик, вышли на рубеж деревень Кулаковка, Секерка и оседлали шоссе Могилёв - Минск. Гитлеровцы огнём артиллерии, пулемётов, неоднократно контратаками при поддержке 6-8 танков пробовали задержать советские части на восточном берегу реки Ослик, однако неся большие потери в живой силе и технике отступали в западном направлении, прикрывая отход группами автоматчиков и самоходной артиллерии [34].

Упорное сопротивление гитлеровцы оказали в районе деревень Кулаковка, Корытница, где крупная группировка противника пыталась вырваться из окружения, пытаясь просёлочными дорогами пробиться к шоссе Могилёв - Минск, однако после жестоких боёв была уничтожена.

К концу дня 30 июня 1944 года части 49-й и 50-й армий вышли на границу Бельничского и соседних с ним Березинского, Кличевского и Крупского районов. Бельничский район был полностью освобождён от врага.

В освобождении Бельничского района принимали участие 32, 42, 64, 95, 199, 369 стрелковые дивизии 49 армии, 139, 238 стрелковые дивизии 50 армии, 157 стрелковая дивизия 33 армии [22, с. 249].

30 июня 1944 года в районе деревень Белый Лог и Хатульщина в 14 часов полки и отряды Бельничской ВОГ соединились с частями 139 и 238 стрелковых дивизий.

В тот же день исполняющий обязанности командира партизанского отряда «Тринадцать» С.В. Пахомов радировал руководству фронта: «С Красной армией соединился. Нахожусь северо-западнее дер. Ушлово. В ночь на 1.7. выхожу восточнее дер. Пупса. Жду дальнейших указаний. Генерал Файфер подорван в танке, убит. Его награды и знаки различия находятся у меня. Документы и обмундирование его сгорели. Личность генерала установлена опросом именного водителя танка из конвоя генерала» [31].

До соединения с частями Красной Армии Бельничская ВОГ насчитывала в своём составе 3444 партизана [22, с. 230].

Для быстрейшего продвижения танкового корпуса в направлении Минска партизаны Шкловской ВОГ восстановили дороги и построили пять мостов через реку Можга в районе деревень Ухвала, Пышачье, Слобода, Купленка, Березка[9].

27 июня 1944 года партизаны Кировской военно-оперативной группы совместно с частями Красной Армии вели бои по ликвидации разрозненных групп противника в лесных массивах в районе Городца. В этот же день 9-я бригада и 538 отряд готовили переправу через реку Ольса в районе Кличева. Партизаны 537 полка принимали участие в бою за освобождение деревни Бацевичи Кличевского района, Круглянской военно-оперативной группы - населенных пунктов Татарка, Трухановка, Старое Полесье, Круча. Осиповичские партизаны взяли под контроль все основные дороги, по которым гитлеровские войска могли отступать. Партизанская бригада «Чекист» 28 июня в районе деревень Шепелевичи, Смогиловка, Гаенка вступила в бой с отступающими частями 14-й пехотной и 78-й штурмовой дивизией. Бой длился более суток. На следующий день с помощью воинов Красной Армии противник был разгромлен.

О тесном взаимодействии партизан и частей Красной Армии говорит следующий факт. Вместе с частями 37-й гвардейской дивизии в боях участвовала 1-я Бобруйская партизанская бригада под командованием В.И.Ливенцева. На одном из участков фронта она сменила 118 гвардейский полк, о чем был принят следующий документ: «Мы, ниже подписавшиеся, начальник штаба 118 стрелкового полка гвардии капитан Глотов с одной стороны и начальник штаба 1-й Бобруйской партизанской бригады старший лейтенант Кремнев с другой стороны составили настоящий акт в том, что последний принял участок обороны 118 гвардейского полка на рубеже южнее дороги Заловье-Околица, Симены, лес севернее Зубрец...» [24].

278-й партизанский отряд Кличевской ВОГ (командир -Ананич В.М.) на дороге Несета-Вязовка напал на отступающий гитлеровский артиллерийский полк. Во время боя было уничтожено 59 человек, захвачено 8 орудий, автоматы и винтовки. 28 июня 1944 г. около деревни Поплавы партизанские полки 15-й, 277-й и партизанские отряды 2-й, 115-й и 278-й соединились с частями Красной Армии Круглянские партизаны вели бои с противником в районе населенных пунктов Татарка, Трухановка, Старое Полесье, Круча, уничтожив 250 гитлеровцев, 52 автомашины, 26 повозок, много военного имущества врага [23, с.254].

Командование Осиповичской ВОГ по заданию Военного совета 2-го Белорусского фронта в связи с начавшимся наступлением Красной Армии заранее закрепило за каждым отрядом основные дороги в районе, по которым гитлеровцы могли отходить под ударами советских войск. В боевых действиях на путях отступления врага осиповичские партизаны уничтожили 1322 и взяли в плен 2412 гитлеровских солдат и офицеров.

Активную помощь и поддержку наступающим войскам оказывало население. Жители перекапывали дороги, разрушали мосты, устраивали лесные завалы. При подходе советских войск они помогали обнаруживать вражеские засады, минные поля, форсировать водные преграды. Так, все население д. Чечевичи Быховского района приняло участие в строительстве моста через р. Друть, взорванного отступающими гитлеровцами.

Для быстрейшего продвижения танкового корпуса в направлении Минска партизаны Шкловской ВОГ восстановили дороги и построили пять мостов через реку Можга в районе деревень Ухвача, Пышачье, Слобода, Купленка, Березка [2, с. 35].

Смело, энергично действовали на путях отступления противника в Бельничском районе партизанские полки: 122й «За Родину» (командир – А.И. Липский, комиссар – Н.Ф. Кручинин) и 600й (командир – Г.Ф. Медников, комиссар – В.Т. Некрасов). 27 и 28 июня они круглосуточно устраивали засады, минирование и завалы дорог в районе деревень Городище, Аксеньковичи, препятствуя продвижению отступавших колонн гитлеровцев. В результате были подорваны 11 автомашин с живой силой и военными грузами, танкетка, тягач и мотоцикл [8].

Командующий 4-й немецкой армией генерал фон Типпельскирх писал, что армия успела отвести половину сил за Днепр. Здесь, однако, очутилась в огромном, простиравшемся почти до Минска, лесисто-болотистом районе. Он контролировался партизанскими отрядами и ни разу за все три года не очищался от них, а тем более не оккупировался немецкими войсками. Немецкий генерал умалчивает о многочисленных карательных операциях охранных дивизий и регулярных частей группы армий «Центр», в ходе которых им не удалось разгромить партизан, продолжавших наносить удары по врагу [27, с. 456].

28 июня 1944 года обком партии обратился ко всем партизанам с призывом не дать немецко-фашистским оккупантам безнаказанно уйти с территории области, помочь советским воинам быстрее изгнать их с белорусской земли. «Товарищи партизаны и партизанки, командиры и политработники! – подчеркивалось в обращении. – В одиночку и совместно с частями Красной Армии бейте на каждом шагу разбитого, бегущего в панике врага, не давайте ему перебраться через реку Березину» [8].

После завершения Могилевской операции партизанские полки и отряды по распоряжению штаба партизанского движения прибывали на сборный пункт в совхозе «Буйничи». В составе Бельничской ВОГ на сборный пункт прибыло 3318 человек. Из числа вышедших направлено: для службы в Красной Армии – 2049 чел., в истребительный батальон – 58 человек. Передано в день соединения в 139-ю сд 11 шоферов. Направлено на лечение в г. Могилев – 42 человека. Признаны негодными к военной службе и направлены на постоянное место жительства подростки, женщины и старики – 558 человек [10, с. 277].

Имеющееся к моменту соединения вооружение и боеприпасы были переданы воинским частям и на склад НКВД. Облсполкому, совхозу «Буйничи» и другим органам передано 250 лошадей, 25 коров, 7 автомашин, 45 повозок, 17 тонн муки и зерна, 6,5 тонн картофеля. Для

сдачи в Белорусский штаб партизанского движения были подготовлены именные списки личного состава и другие документы, каждый партизан получил справку со штампом и печатью [8].

Последний раз в полном боевом составе партизанские формирования Могилевщины выстроились 9 июля 1944 года. День был солнечный. С красными флагами и букетами цветов жители Могилевщины на стадион «Динамо».

Здесь состоялся митинг трудящихся, воинов Красной Армии и партизан, посвященный освобождению города. Выступили Председатель Президиума Верховного Совета БССР Н.Я. Наталевич, руководители области, партизанские командиры. Под звуки оркестра прошли колонны солдат и офицеров Красной Армии. Вскоре их сменили люди в гражданской одежде. Перед трибуной одна за другой шли партизанские колонны. Освобожденный город принимал партизанский парад [12].

Могилёвская наступательная операция явилась частью первого этапа операции «Багратион», который проходил в период с 23 июня по 4 июля 1944 года. 2-й Белорусский фронт выполнил свои задачи, 49-я и 50-я армии энергично преследовали гитлеровцев с фронта в направлении Березино, Смиловичи, Минск, лишив их возможности оторваться и заблаговременно занять оборону на новых рубежах. В результате была окружена минская группировка врага.

С освобождением Минска и Полоцка был завершён и первый этап грандиозной битвы за Беларусь.

Партизаны Могилёвщины, в том числе партизаны Бельничской военно-оперативной группы оказали большую помощь советским войскам во время проведения наступательной операции «Багратион» и освобождения населенных пунктов области от врага.

Партизаны парализовали движение по железной дороге Орша – Могилёв во время проведения третьего этапа рельсовой войны. Благодаря этому германские войска не могли использовать железнодорожный транспорт как для доставки резервов, так и для эвакуации своих частей.

С началом наступления частей 2-го Белорусского фронта партизаны Бельничской и Могилёвской ВОГ при поддержке Шкловской ВОГ и полка «Тринадцать» активизировали свою деятельность на шоссейной дороге Могилёв - Минск, блокировали грунтовые дороги при помощи минирования и лесных завалов, нападали на вражеские колонны.

Партизаны Бельничской ВОГ захватывали и удерживали до подхода советских войск переправы через водные преграды, построили для наступающих частей советских войск переправы через реки Друть, Вабич, Ослик. Круглянские партизаны вели бои с противником в районе населенных пунктов Татарка, Трухановка, Старое Полесье, Круча, уничтожив 250 гитлеровцев, 52 автомашины, 26 повозок, много военного имущества врага. В боевых действиях на путях отступления врага осиповичские партизаны уничтожили 1322 и взяли в плен 2412 гитлеровских солдат и офицеров.

Совместно с нашими воинами партизаны области участвовали в освобождении городов и городских поселков, таких, как Кличев, Осиповичи. В условиях панического отступления захватчиков под ударами Красной Армии они освободили многие населенные пункты собственными силами и удерживали их до подхода советских войск.

Таким образом, в результате Могилевской операции, как составной части Белорусской наступательной операции, при содействии партизан были созданы благоприятные условия для наступления советских войск непосредственно на Минск в целях окружения и разгрома минской группировки противника.

Литература:

1. Беларусь у перыяд Другой сусветнай і Вялікай Айчыннай вайны (1939—1945) : дакументы і матэрыялы : дапам. для студэнтаў гіст. фак. / склад. А. І. Котаў. – 2-е выд., перапрац. і дап. – Мінск : БДУ, 2008. – 203с.
2. Борисенко, Н.С. Освобождение: от Хотимска до Могилёва и Бобруйска (сентябрь 1943 года- июнь 1944 года) / Н.С. Борисенко. - Могилев : Могилев. обл. укрупн. тип. им. Спиридона Соболя, 2009. – 240 с.: ил.
3. Брюханов, А. И. В штабе партизанского движения. / А.И. Брюханов - Мн.: «Беларусь», 1980. – 256 с.
4. Василевский, А.М. Дело всей жизни. / А.М. Василевский. – Мн.: Беларусь, 1988. – 542с., 1 л. портрет, ил.
5. Великая Отечественная война советского народа (в контексте Второй мировой войны) [Электронный ресурс] : учебное пособие для студентов БНТУ дневной и заочной форм обучения / Баландин К.И., Беляев А.В., Богданович Е.Г., Браточкин А.В., Долготович Б.Д., Киселев В.К., Сервачинский И.Ю., Хромченко Д.Н., Цавлинский Н.Б., кол. авт. Белорусский национальный технический университет, Кафедра истории, мировой и отечественной культуры. – Электрон. дан. – БНТУ, 2011.
6. Великая Отечественная война 1941–1945 годов. В 12 т. Т. 6. Тайная война. Разведка и контрразведка в годы Великой Отечественной войны. – М.: Кучково поле, 2013. – 864 с., 26 л. ил.
7. Великая Отечественная война 1941–1945 годов. В 12 т. Т. 4. Освобождение территории СССР. 1944 год. – М.: Кучково поле, 2012. – 864 с., 22 л. ил.
8. Взаимодействие партизан Могилевской области и частей Красной Армии в освобождении Беларуси // Могилевский областной исполнительный комитет официальный портал. [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: http://mogilev-region.gov.by/page/gennadii_volchok_vzaimodeistvie_partizan_mogilevskoi_oblasti_i_chastei_krasnoi_armii_v_osvob. – Дата доступа: 10.09.2015.
9. Волчок, Г.И. Взаимодействие партизан Могилевской области и частей Красной Армии в освобождении Беларуси. / Г.И. Волчок // Могилевский поисковый вестник. Выпуск 4. – Могилев : Могилев. обл. укрупн. тип., 2008. – С. 72-84.
10. Всенародная борьба в Белоруссии против немецко-фашистских захватчиков в годы Великой Отечественной войны : в 3 т. / гл. редкол.: А.Т. Кузьмин (председатель) [и др.]. – Мн. : Беларусь, 1985. – Т. 3 / авт. коллектив: Л. В. Аржаева [и др.] ; ред. А. Н. Мацко [и др.]. – 531 с.
11. Гаврилов, И.И. Солдатами были все / [Текст], [сборник], Институт истории партии при ЦК КП Белоруссии, Могилевский областной комитет КП Белоруссии, Политическое управление Белорусского военного округа ; [сост.: И.И. Гаврилов, И.С. Мигулин, И.Ф. Степанцов, Н.А. Толстик, Л.К. Черниченко ; общ. редколл.: В.А. Греков, П.П.Липило, Л.М.Барабанова, Н.Л. Снежкова, И. А. Тихонов] Минск :Беларусь , 1972 . – 557, [1] с. – ил.
12. Годун, А.Н. О митинге и параде в Могилеве 9 Июля 1944 г., посвященных освобождению города / А.Н. Годун // Главное управление юстиции Могилевского областного исполнительного комитета [Электронный ресурс]. – 2013. – Режим доступа: <http://www.mogjust.mogilev.by/interes/285--9-1944->. – Дата доступа: 14.10.2015.
13. Долготович, Б.Д. В одном строю - к единой цели : [Взаимодействие Красной Армии и партизан Белоруссии, сент. 1943 – июль 1944] / Б.Д. Долготович ; под ред. А.А. Филимонова. – Минск : Наука и техника, 1985. – 248 с. : ил.
14. Как оценивали партизанское движение в Беларуси советские военачальники? // Дорогами Беларуси. [Электронный ресурс]. – 2010. - Режим доступа:

<http://dorogiby.info/node/2219>. – Дата доступа: 28.08.2015.

15. Коваленя, А.А. С верой в победу: Беларусь в Великую Отечественную войну: 100 вопросов и ответов / А.А. Коваленя, Б.Д. Долготович, Д.Н. Хромченко, – Минск : Беларус. Навука, 2010, – 199 с.
16. Лемяшонак, У.І. Вызваленне – без грыфа «сакрэтна!»/ У.І. Лемяшонак. – Мн. Веды – 1996г. – 150 с.
17. Ліпскі, А.І. Пад сцягам брыгады. Успаміны: “Пад сцягам брыгады” камандзіра 122-га партызанскага полка “За Радзіму”. / А.І. Ліпскі // Матэрыялы школьнага краязнаўчага музея Свяцілавіцкага ВКПДССШ агра-гарадка Свяцілавічы.
18. Мардачоў, В. Каб ніколі-ніколі край не быў у няволі. / Мардачоў В. // Зара камунізму № 144, 1966.
19. Марозаў, А.І. Зямля Бялыніцкая: Гіст.-краязн. Агляд. / А.І. Марозаў. – Мн.: Тэхналогія, 2004. – 190 с. [8] арк. іл.
20. Медников, Г.Ф. Доклад на встрече ветеранов 600 партизанского полка 3 июля 1976 г. в г.п. Бельничы. / Г.Ф. Медников // Материалы школьного краеведческого музея Светиловичского УПКДССШ агро-городка Светиловичи.
21. Москвин, Н.И. Дорогами боевого братства. / Н.И. Москвин. – Минск: Беларусь, 1986. – 318с.
22. Памаць: Бялын. Р-н: Гіст.-дак. Хронікі гарадоў і р-аў Беларусі / [Рэд. Кал.: А.В. Агееў і інш.; Маст. Э.Э. Жакевіч]. – Мн.: Выш. Шк., 2000. – 509 с.: іл.
23. Память: историко-документальная хроника Кличевского района. – Минск: БелЭн, 1995. – 462с.
24. Партизаны Могилевщины в операции «Багратион» // Могилевский областной исполнительный комитет официальный портал. [Электронный ресурс]. – 2014. - Режим доступа: http://mogilev-region.gov.by/news/partizany_mogilevshchiny_v_operacii_bagratiun. – Дата доступа: 15.09.2015.
25. Партизанские формирования Белоруссии в годы Великой Отечественной войны. 1941-1944. – Минск, Беларусь, 1983. – 789 с.
26. Подвиг народа будет жить в веках : материалы Республиканской студенческой военно-научной конференции, посвященной 68-й годовщине Победы в Великой Отечественной войне / отв. ред. В.Н. Корабач. – Гродно : ГрГМУ, 2013. – 344с.
27. Типпельскирх, К. История второй мировой войны 1939-1945 / К. Типпельскирх. – СПб.: Полигон-АСТ, 1998. - 795с.
28. Штеменко С.М. Генеральный штаб в годы войны. – 2-е издание. / Литературная запись Сомова Г. А. – М.: Воениздат, 1989.
29. НАРБ. – Фонд 4. – Описание 33 а. – Д. 499, л. 20-21.
30. НАРБ. – Фонд 1450. – Оп. 3. – Д. 112, л. 1.
31. НАРБ. – Фонд 1450. – Описание 23. – Д. 139, л. 68.
32. ЦАМО РФ. – Фонд 3. - Описание 11556. – Д. 15, л.282-283.
33. ЦАМО РФ. – Фонд 42 стрелковой дивизии. – Описание 1. – Д. 37, л. 116.
34. ЦАМО РФ. – Фонд 42 стрелковой дивизии. – Описание 1. – Д. 37, л. 118.

Экономика

Малое предпринимательство: понятие и место в экономике страны

Дулова Александра Денисовна

Уфимский институт (филиал) Российского Экономического Университета имени Георгия Валентиновича Плеханова
студентка 1 курса , направление подготовки «Менеджмент»

Ефимов Олег Николаевич, кандидат философских наук, доцент кафедры экономики и управления на предприятиях торговли и общественного питания Уфимского института (филиала) РЭУ им. Г. В. Плеханова

Ключевые слова: фирма; предприятия; бизнес; предпринимательская деятельность; рыночная экономическая система; ресурсы.

Keywords: company; enterprises; business, business activity; market economic system; resources.

Аннотация: В статье сформулировано понятие малого предпринимательства, выделены признаки малого предприятия, описаны функции малого предпринимательства, выявлены его преимущества и недостатки, рассмотрены вопросы сущности и значения малого предпринимательства.

Abstract: In article the concept of small business is formulated, signs of small enterprise are allocated, functions of small business are described, its advantages and shortcomings are revealed, questions of essence and value of small business are considered.

УДК 330.1

Введение. Взаимодействие малых, средних и крупных предприятий в наше время являются основой современной рыночной экономической системы. Каждая из этих форм предприятия относится к хозяйствующим субъектам экономики и выполняет определенную роль. Крупное предпринимательство во многом определяет экономическую и техническую мощь страны. Тяготение к монополизации экономики, присоединение и интеграция мелких и крупных предприятий характеризуют крупное предпринимательство. Сферой деятельности средних предприятий, действующих на основе национальных интересов, является внутренний рынок. Среднее предпринимательство формируется из малых предприятий. А они же представляют собой сеть владельцев частных предприятий, оказывающих непосредственное влияние на уровень развития государства. Также оно считается наиважнейшим элементом экономики и показателем стабильности и экономического благосостояния страны. На малые предприятия опирается деятельность крупного и среднего предпринимательства, что говорит об их важности и высоком значении для всей экономики.

Цель статьи – рассмотрение вопросов сущности и значения малого предпринимательства.

Задачи статьи:

- формулирование понятия «малое предпринимательство»;
- выявление признаков малого предприятия;
- описание функций малого предпринимательства;
- анализ преимуществ и недостатков.

Рассматриваемая тема является достаточно актуальной на сегодняшний день, так как малое предпринимательство является одним из важнейших субъектов экономики. Оно представляет разветвленную сеть предприятий и частных предпринимателей, которые работают на внутренних рынках. Малое предпринимательство выступает как наиболее многочисленная, динамичная и эластичная форма деловой жизни, которая выполняет ряд наиболее важных социально-экономических задач.

Перед рассмотрением главной темы необходимо дать определение понятиям «предпринимательство» и «малое предпринимательство». На сегодняшний день существует множество определений понятия «предпринимательство». Однако если обобщить главные методы к пониманию и применению понятия, можно попробовать более точно установить его смысл. В бизнесе присутствует соединение собственной пользы с общественной выгодой, значит можно утверждать, что предпринимательство – активная и независимая деятельность по производству товаров или предложению услуг, которая осуществляется под материальную ответственность бизнесмена и базируется на комбинации личной экономической выгоды с общественной пользой.

Под «малым предпринимательством» понимается предпринимательская деятельность физического или юридического лица, связанная с высочайшим риском, основной целью которой является получение прибыли за счет производства и продажи товаров и предоставления услуг, а также соответствие критериям отнесения к малому предпринимательству.

Существует много разнообразных подходов к систематизации «предпринимательства» и аспектов причисления его к малому. Самые распространенные из них:

- численность сотрудников предприятия;
- размер зарегистрированного капитала;
- денежные характеристики деятельности предприятия;
- вид деятельности предприятия.

Комиссия Боултона (Мэтью Боултон (1728 – 1809 г.) – английский известный промышленник, деловой партнер Джеймса Уатта) считает, что существует три основных признака или критерия «малого предпринимательства»:

- ограниченный рынок сбыта, не позволяющий предприятию сильно влиять на цены и объемы товара, т.е. устанавливать монополию;
- юридическая независимость – собственник управляет предприятием сам без воздействия со стороны сложных управленческих структур;
- собственник лично управляет малым предприятием, он свободен в принятии решений и их осуществлений.

Согласно Федеральному Закону РФ № 209-ФЗ от 24 июля 2007 года «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» существуют критерии малого предпринимательства и в России. Они отражены в таблице 1.

Таблица 1. Классификация предприятий

| Показатель | Малые предприятия | Средние предприятия | Крупные предприятия |
|------------------------------|-------------------|-----------------------|--------------------------|
| Размер выручки без учета НДС | 800.000.000 руб. | 2.000.000.000 руб. | Свыше 2.000.000.000 руб. |
| Численность работников | До 100 человек | От 101 до 250 человек | Свыше 250 человек |

Таким образом, выше были обозначены главные признаки, характеризующие предприятие как малое. Но разумнее будет проанализировать, какие основные достоинства имеет малое предпринимательство.

К главным достоинствам малого предприятия можно отнести следующие:

1. Сильная взаимосвязь с потребителем. Это дает возможность малым предприятиям довольно стремительно приспосабливаться, и проявлять пластичность в зависимости от желаний потребителей. Это способствует тому, что клиент выберет именно их продукт.
2. Умение регулярно изменяться и приспосабливаться. Сильная конкуренция между предприятиями, зависимое положение от клиентской базы и поставщиков, поиск новейших методов уменьшения издержек не допускают узкой специализации организации.
3. Низкие внереализационные расходы. Малые предприятия, не имеющие внутренней бюрократии, способны сдерживать эти затраты на относительно низком уровне.
4. Инновационные возможности. Малые предприятия, работающие по использованию чужих ресурсов с крупными, незамедлительно реагируют на изменение спроса со стороны крупных предприятий и становятся источниками инноваций в экономике.
5. Интеграция с другими фирмами. Для оказания сопротивления своим конкурентам малые предприятия могут объединять свои усилия с другими предприятиями.

Несмотря на все достоинства, субъектам малого предпринимательства присущи конкретные недостатки:

- слишком высокая степень риска, приводящая к неустойчивости положения предприятия;
- зависимое положение от больших фирм;
- не всегда высокая компетентность руководителей;
- высокая восприимчивость к переменам условий хозяйствования;
- проблемы с получением денежных ресурсов и кредитов;
- нерешительность и осмотрительность предприятий при заключении договоров и др.

Главными причинами неудач являются неопытность в ведении бизнеса и неумение заводить и сохранять деловые связи и контакты. В условиях отсутствия оборотного капитала и наличных денег малые предприятия переходят на взаимный обмен товарами и услугами. Доля отдельных видов отраслей показана на рисунке 1.



Рис. 1. Доля малых предприятий по отраслям экономики России

[ист.: <http://privathb.ru/ekonomika/maloe-predprinimatelstvo-v-rynochnoj-ekonomike.html>]

(дата обращения: 03.11.2015).

На основании рисунка 1 можно сделать вывод, что наибольший процент составляет сфера оптовой и розничной торговли, а наименьший – обрабатывающие производства.

Для усиления положительных сторон деятельности малых предприятий и ослабления отрицательных необходимо всестороннее содействие их деятельности

не только со стороны государства, но и со стороны других институтов рыночной экономики.

Значение и роль малого предпринимательства нужно рассматривать и с экономической, и с социальной стороны. С экономической точки зрения значимость данного сектора экономики формируется при помощи ниже перечисленных характеристик:

- доли валового внутреннего продукта (ВВП), производимого частными собственниками;
- доли национального дохода (НД);
- числа малых предприятий в совокупном числе других компаний;
- числа трудоспособного населения;
- доли в экспорте продукции;
- количества налогов в совокупной величине;
- части основного капитала;
- значений отдельных видов товаров и услуг, изготавливаемых малыми компаниями.

При возрастании любого из данных характеристик увеличивается роль малого предпринимательства в экономике государства.

С социальной точки зрения значимость малого предпринимательства выражается:

- в уменьшении степени безработицы;
- в удовлетворении потребностей клиентов в предложении;
- в совершенствовании качества сервиса;
- в учреждении в обществе среднего класса в качестве основы с целью эффективного развития экономики и увеличения уровня жизни людей;
- в образовании класса мелких собственников, заинтересованных в сохранении устойчивости экономики;
- в уменьшении общественной напряженности в обществе.

Если рассматривать суть малого предпринимательства с точки зрения функций, исполняемых им (новаторской, организационной, хозяйственной, общественной и личностной), то его значимость неконкретна. Значение малого предпринимательства весьма высоко в осуществлении новаторской функции, в особенности при утверждении новейших научных и инженерных идей, построении планов, претворении в жизнь опытно-конструкторских исследований и проектов. С точки зрения воплощения организационной функции в деятельности мелких компаний, к

примеру, в введении новых форм и методов организации производства, оптимальном соединении форм разделения труда внутри предприятия и т.п. — его значение невелико.

Важное значение имеют малые предприятия при осуществлении хозяйственной функции, выраженной в эффективном и рациональном использовании различных видов ресурсов, а также при реализации социальной функций предпринимательства, которая находит свое отражение в производстве товаров и оказании услуг, в трудоустройстве значительной доли трудоспособного населения. Однако одну из главных ролей роль играют малые предприятия при осуществлении личностной функции, то есть исполнении в жизнь предпринимателем его целей и задач, получении им удовлетворения от деятельности.

Выводы. Сущность вышеизложенного сводится к следующему: малое предпринимательство – сектор экономики, который обусловливается работой субъектов малого предпринимательства на рынке товаров и услуг. К субъектам малого предпринимательства относится малое предприятие, под которым понимается предприятие с числом занятых не более 100 человек и размером выручки без учета НДС не более 800.000.000 рублей, а также учитывается годовой оборот компании, размер его активов и номинального капитала. Сущность малого предпринимательства определяется с помощью определенных критериев.

Малое предпринимательство представляет собой наиважнейший субъект рыночной экономики. Оно во многом предопределяет темпы экономического роста государства и валового национального продукта. Малое предпринимательство - главнейший рыночный сектор, который мгновенно начинает действовать при изменении спроса и является базой рыночной инфраструктуры.

Литература:

1. О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации (ред. От 29 июня 2015 года): Федеральный закон от 24 июля 2007 г. N 209-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2007. – N 31, (30 июля). – Ст. 4006.
2. Ефимов О.Н. Экономика предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Ефимов О.Н. – Электрон, текстовые данные. – Саратов: Вузовское образование, 2014. – 732 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/23085>.— ЭБС «IPRbooks», по паролю (дата обращения: 01.11.2015 г.).
3. Казарян Г.Г. Финансовая среда малого бизнеса и её сущность [Текст] / Г. Г. Казарян // Аудит и финансовый анализ: ВАК. - 2010. - N 4. - С. 373-376 . - ISSN 0236-2988.
4. Краскова Н.И. Малое предпринимательство как предмет анализа экономической науки [Текст] / Н.И. Краскова // Экономические науки. - 2011. - N 1. - С. 43-46. - (Экономическая теория).
5. Сущность и критерии малого предпринимательства [Электронный ресурс]: Электрон. журн. – режим доступа к журн.: http://www.ibookcase.com/info/economy/smsc_ent (дата обращения: 01.11.2015 г.).
6. Федорова А.Р. Малое предприятие как ключевая составляющая современной экономической системы [Электронный ресурс]. – режим доступа к журн.: <http://www.ogbus.ru/authors/Rodionova/Fedorova.pdf> (дата обращения: 01.11.2015 г.).

Менеджмент

Анализ японской системы управления в контексте её использования российскими компаниями

Кочергина Алина Алексеевна

Национальный исследовательский Томский политехнический университет
студент, кафедра менеджмента

Научный руководитель: *Креницына Зоя Васильевна, кандидат технических наук, доцент кафедры менеджмента Национального исследовательского Томского политехнического университета города Томска*

Ключевые слова: японская система управления; управление; российская система управления; эффективность управления

Keywords: Japanese management system; management; Russian system of governance; management efficiency

Аннотация: В данной статье выявлена актуальность рассмотрения японских методов и стилей управления для российской модели управления. Представлена информация о японском стиле управления и о том, почему он признается одним из самых эффективных в мире. Подробно рассмотрены его характерные признаки в сравнении с российскими методами. Даны предложения по внедрению некоторых элементов японского системы управления в российскую.

Abstract: The article identified the relevance of the Japanese techniques and management styles to the Russian model of governance. The information on the Japanese style of management and about why he is recognized as one of the most efficient in the world. Details considered its distinctive characteristics in comparison with Russian methods. Proposals to introduce some elements of the Japanese management system in Russia.

УДК 65

Всем известно, что научные знания в области управления в России находятся на начальных стадиях становления. Именно поэтому, наверное, российский опыт ведения управления остается незамеченным в разговорах о развитии управления в целом мире. Соединенные Штаты и Япония вместе со своими системами управления здесь выходят на первый план, а Россия остается далеко позади. Почему? Цель статьи - найти узкие места в российской системе управления и ответить на этот вопрос, а также предложить пути совершенствования деятельности российских организаций в результате внедрения элементов японской системы управления.

Тема достаточно актуальна, ведь стиль японцев признан одним из лучших в Мире, возможно, перенимая некоторые его черты или элементы, Россия почерпнет для себя новые стили управления или отредактирует имеющиеся.

Что же можно сказать о японской модели менеджмента? Нет ни одной страны в мире, которая была бы настолько широко представлена, как Япония на международных собраниях по вопросам методов управления. Стоит только посмотреть на список научно-практической литературы, которая посвящена отличительным особенностям японских методов управления организациями, как сразу осознается, насколько велик их вклад. Таких книг и пособий сотни, к тому же их публикуют на разных языках (немало переведено и на русский).

Каков же японский менеджмент? Почему японская система управления признается одной из самых эффективных в мире?

Как и в любой стране, принципы и методы управления в Японии, отражают её самобытность, культуру, социальную психологию и исторические особенности. Стиль японцев напрямую связан с общественно-экономическим укладом страны. Стоит отметить, что в этой стране, которая бедна естественными ресурсами, человеческие ресурсы являются основным богатством. Японцы с особым вниманием относятся и к связям между людьми, личностным особенностям каждого сотрудника, они скорее подберут подходящую должность для работника, нежели найдут сотрудника на должность. Важной для них является групповая ответственность.[4]

Опыт работы в Японии ценится выше, чем образование. В Японии сотрудники сначала сталкиваются с практикой, которая потом переходит в теоретические знания, нежели в других странах, где теория, подкрепляется практикой.

Можно выделить 5 характерных признаков японской системы управления:

- 1) Японцы дают гарантию занятости и создают в компании обстановку доверительности. Что приводит к стабильности трудовых ресурсов, является стимулом для сотрудников, мотивирует работников к укреплению чувства общности с компанией. Такая стабильность обеспечивает систему пожизненного найма.
- 2) Гласность и ценность любой информации в корпорации. Имеется общая база информации о политике и деятельности фирмы, к которой имеют доступ все уровни организации. Управление также стремится к постоянной поддержке корпоративных ценностей на всех уровнях.
- 3) Управление в японском производстве, ориентировано на качество.
- 4) Руководство постоянно присутствует на производстве. Что способствует быстрому решению различных проблем, затруднений по мере их возникновения.
- 5) Обязательно поддержание порядка и чистоты. Такой порядок должен послужить гарантией качества выпускаемой продукции и поспособствовать повышению производительности. [1;2]

Что можно сказать о российском подходе к управлению?

Российская система управления подвергалась неоднократным изменениям вследствие неоднократных изменений в стране (Революции, Гражданская война, Отечественная война, распад СССР и тд.) В работе будем оценивать российский менеджмент 21го века.

Состояние современной структуры экономики России можно охарактеризовать как деформированное. Мы имеем множество хозяйственных комплексов, высококонцентрированных производств, но отстаем в развитии предприятий малого и среднего бизнеса. Существуют также проблемы, связанные с технократическим подходом к управлению, который подразумевает смещение внимания менеджера на проблемы техники, технологий производства, пренебрегая проблемами социально-психологического характера (мотивация).

В целом облик российской системы управления можно представить так:

- 1) Индивидуальная ответственность каждого сотрудника, четкое распределение обязанностей;
- 2) Преимущество корпоративных интересов над личными интересами сотрудников.
- 3) Очень медленная обратная связь между уровнями управления, структура управления - жесткая.[3]

Попытаемся комплексно рассмотреть отличия между менеджментом двух стран через таблицу.

Таблица 1. Системы управления японских и российских компаний

| Критерии оценки | Японская система управления | Российская система управления |
|-----------------------------------|--|---|
| Характер систем управления | Гибкий, оригинальный. | Структурированный и четкий. |
| Демократизм менеджмента | Присутствует как коллективное, так и единогласное принятие решений. | Решение принимается руководителем, подчиненные следуют ему. |
| Распределение ответственности | Ответственность коллектива в целом. | Ответственность несет каждая отдельная личность. |
| Характер целей и задач фирмы | Размытый, общий характер и показывает стратегию компании на данный момент времени. | Чёткий и направленный. Строго определён во времени. |
| Черты характера руководителя | Способность умело управлять без использования методов принуждения, вдохновлять своим примером и заслужить любовь и преданность своей команды. Лидер- мозговой центр компании, координатор. | Качества руководителя определяются его способностью профессионально и предприимчиво распространять руководство. Лидер- сильная, волевая личность. |
| Ориентирование системы управления | В большей мере на групповую деятельность. | На личные ценности и результаты деятельности. |

| | | |
|---|---|---|
| Участие в принятии решений | Участие всех сотрудников. Управляющий согласует решения с коллегами. | Руководство может как делегировать так и сосредотачивать на себе право решения вопросов компании. |
| Роль возраста в определении должности | Высокие ступени руководства компанией может занимать сотрудник, достигший только положенного должностного возраста. | Высокую должность в руководстве компании может занимать молодой и неопытный специалист. |
| Срок найма | Долговременный, пожизненный наём работу. | Краткосрочный наём. Повышенная текучесть кадров, иногда продолжительный срок работы в одной компании. |
| Участие во вне рабочей деятельности сотрудников | Забота руководства о неформальной жизни организации. | Формальный стиль ведения управления. Игнорирование неформальной коммуникации. |
| Система контроля | Неформальная, коллективная. | Чёткая, структурированная. |
| Заимствование методов управления | Адаптация моделей управления к особенностям культуры и менталитета граждан. | Стремление копировать зарубежные модели менеджмента без учета менталитета работников. |

Однако в российских и японских организациях есть и схожие особенности, такие как иерархичность системы управления, увеличение оплаты труда согласно нарабатанному стажу, качеству выполнения работы и квалификации; установленная заработная плата.

Японский стиль управления в 21 веке является следствием синтеза прагматичного и рационального подхода к управлению с культурно-историческим прошлым Японии, на сегодняшний день, их методология еще более рациональна. Таким образом, стоит сказать, что система управления Японии вполне может использоваться и в других странах, в том числе и в России. Здесь также можно отметить, что японские системы нам воспринять проще, в связи со схожестью многих этнокультурных характеристик населения нашей страны и Японии.

В настоящее время большинство российских предприятий при подборе и найме персонала уделяет излишнее внимание проверке специальных профессиональных знаний, в особенности наличию опыта работы. Но при этом не все предприятия готовы обучать сотрудников. Для меня, как для студента без опыта работы, это очень болезненный вопрос, ведь в скором времени я столкнусь с этой проблемой. Поэтому, на мой взгляд, российским компаниям было бы целесообразно использовать элементы японской системы подготовки и обучения необходимым узким навыкам на рабочем месте. Внедряя такую практику, современные российские

фирмы смогут одновременно создавать собственные системы внутрифирменного обучения, которые позволят не упускать перспективы потенциальных сотрудников, а также обеспечат профессиональный и человеческий рост работников.

Вышесказанное предложение также способно поспособствовать долгосрочной заинтересованной занятости сотрудников, что необходимо для создания условий кадровой ротации. Именно систему кадровой ротации, используемую в Японии, на мой взгляд, также необходимо перенять руководителям российских предприятий. Введение данной системы не только позволит работникам избежать рутинной работы, но и поспособствует их профессиональному росту, даст возможность действовать объективно в интересах всей компании.

Также отечественным руководителям стоит обратить внимание на систему оплаты труда и другие способы мотивирования сотрудников в Японии, которые могут быть эффективными для нас. На мой взгляд, вопрос стимулирования в Японии очень широко представлен в литературе и достоин отдельной статьи.

Вышеуказанные предложения по совершенствованию управления организацией, можно оценить как весьма эффективные, так как затраты на претворение в жизнь необходимых мероприятий окупаются результатами, которые фирма получает от внедренных нововведений путем значительного повышения отдачи персонала в работе. Реализация данных предложений требует не на много больше времени, чем поиск профессионалов на должность при подборе персонала, поэтому ее можно считать весьма приемлемой.

В заключение хотелось бы сказать, что российские компании уже сейчас используют некоторые элементы японской системы управления, правда, в основном в производство. Так, например, в 2006 году ОАО «КАМАЗ» начал использовать такой подход как «кайдзен» (ключ к успеху предприятий Японии), благодаря этому сейчас является одним из самых прогрессивных автомобильных заводов России. Последовали его примеру и другие компании России, таких как: Сбербанк, КАМАЗ, NAYADA, «Колмар», «Группа ГАЗ» и т. д.

Таким образом, почва для внедрения японской системы управления уже заложена в России, остается лишь удобрять её, внедряя не только в производство, но и в другие сферы управления, например, руководство кадрами.

Литература:

1. Административно-управленческий портал. Разнообразие моделей менеджмента. [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.aup.ru/books/m98/2_4.htm
2. Ингиу Оу «Японский менеджмент: прошлое, настоящее и будущее» Эксмо, М., 2007. 387с.
3. Проблема эффективности российского менеджмента. [Электронный ресурс] / Режим доступа http://small-business.web-3.ru/library/personal/?act=full&id_article=3073
4. Пшенников В.В «Японский менеджмент: 27 уроков для нас» -М.:«Япония сегодня» – 1997.-347с.

Проблема налогового планирования и минимизации налоговых платежей в организации и методы её решения

Захаров Антон Юрьевич

Филиал федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Национальный исследовательский университет «Московского Энергетического Института» в г. Смоленске
Студент

**Виноградова Алла Владимировна, кандидат экономических наук, доцент
Смоленского филиала национального исследовательского университета
«МЭИ»**

Ключевые слова: налоговое планирование; налоговый менеджмент; оптимизация налогов

Keywords: tax planning; tax management; tax optimization

Аннотация: В данной статье рассмотрены некоторые особенности оптимизации налогообложения и рисков с ними связанных. Результатом работы является исследование ряда методов оптимизации налогообложения и их влияния на налоговую нагрузку.

Abstract: This article describes some of the features of tax optimization and risk associated with it. The work is the consideration of a number of optimization methods of taxation and their impact on the tax burden.

УДК 336.025

В условиях современных экономических кризисов, снижения жизненного уровня населения и, как следствие, спроса на производимую продукцию растут издержки организаций. Поэтому сегодня перед организациями, особенно субъектами малого и среднего бизнеса, остро стоит вопрос оптимизации налогообложения путём уменьшения налоговых платежей и недопущения штрафных санкций. Как правило, под налоговой оптимизацией понимают целенаправленные действия налогоплательщика, направленные на уменьшение его расходов, производимых им в виде сборов, пошлин, налогов, и других обязательных платежей.

Минимизации налогов - это термин, который может ввести в заблуждение. В действительности, целью должно быть увеличение прибыли организации после налогообложения, а не снижение налогов. В итоге складывается ситуация, когда корпоративные менеджеры, целью которых должно быть увеличение размеров чистой прибыли при помощи бухгалтеров, финансовых консультантов и юристов, зачастую прилагают серьёзные усилия, для того, чтобы снизить объём «налогооблагаемой прибыли» [1].

Снижение налоговых выплат только на первый взгляд приводит к росту прибыли организации. Данная зависимость редко является непосредственной и прямо пропорциональной. Таким образом, ключевой целью минимизации налогов будет

увеличение всех финансовых ресурсов организации, а не просто снижение какого-нибудь налога как такового. Это даст возможность избежать «переплаты» налогов в каждый отдельный период, пусть незначительно, но, как известно, сегодняшние деньги гораздо важнее завтрашних.

Система налогового планирования в каждой организации устроена по-разному. В ряде организаций для этого есть специальная служба, в других организациях налоговым планированием занимается главный бухгалтер, а где-то эта функция лежит на генеральном директоре.

Согласно исследованиям Интерком-Аудит в 38 процентах случаев решение сэкономить принимает генеральный директор компании или собственник бизнеса. В остальных случаях чаще всего этим занимаются финансовый директор (25%) и главный бухгалтер (24%).

И только в 11 процентах из всех опрошенных организаций, имеет место привлечение специалиста по налоговому планированию. Также в результате исследования было выявлено, что такие налогоплательщики имеют склонность к более масштабным способам налоговой оптимизации, позволяющим быстро и значительно сэкономить.

Среди тех организаций, для кого приоритетна экономия более 1 млн, большая часть – производственные организации среднего уровня. Остальных интересует экономия в более скромных размерах.

По схемам налоговой оптимизации отечественные организации поделились примерно поровну. Около 46 процентов организаций либо непрерывно используют различные схемы, либо прибегают к ним разово, но только для значительной экономии, а 54 процента вообще не связываются с ними, но не теряют возможности выгодно оформить операцию [2].

Использовать схемы минимизации налогов в условиях жесткой конкуренции вынуждены даже добросовестные налогоплательщики. Отказ от налоговой оптимизации, как одной из ключевых частей налогового планирования зачастую ведёт к негативным последствиям

Причем, нужно отметить, что необходимость в налоговом планировании у организации прямо связана со степенью налоговой нагрузки. Сейчас, используется большое количество методик, которые позволяют определить требуемый показатель.

В качестве самой распространённой методики используется порядок вычисления налогового бремени на организации, разработанный Минфином России, из которого следует уровень налоговой нагрузки — это отношение всех уплаченных организацией налогов к выручке, включая выручку от прочей реализации [3].

Следует отметить, что данный расчет не даёт возможности выявить связь между изменением структуры налогов и показателем налогового бремени. Рассчитанная по этой методике налоговая нагрузка характеризует только налогообъёмность продукции (работ или услуг), произведенной организацией, и не может дать реальной картины налогового бремени налогоплательщика

Изменение налоговой нагрузки происходит под влиянием методов минимизации налогов.

Таблица 1 – Связь методов оптимизации налогообложения и налоговых рисков

| Метод оптимизации налогообложения | Влияние на налоговую нагрузку | Налоговый риск |
|---|--|---|
| Работа с нелинейными амортизационными методами (ст. 259 НК РФ) | Изменение во времени, рост в будущем периоде, за счёт уменьшения в текущем | Низкий. Может иметь место не имеющее под собой достаточного основания использование повышающих коэффициентов |
| Исполнение обязательств со сходными условиями и признание кредитных процентов (п. 1 ст. 269 НК РФ) | Снижение с использованием понижения налога на прибыль | Средний. Вероятны ошибки в конкретном определении обязательств |
| Формирование резервов:, на выплату отпускных, оплату премии за выслугу лет (ст. 255, 324.1 НК РФ) | Уменьшение налоговой нагрузки | Средний. Вероятно не полностью обоснованное превышение резервов |
| Использование методики замены отношений: взнос в уставный капитал и последующая продажа данного имущества (подп. 12 п. 2 ст. 149 НК РФ) | Уменьшения налоговой нагрузки, благодаря снижению НДС | Средний или высокий. С учётом объема сделки у контрольных органов возникает сомнение в экономической нецелесообразности сделки, и НДС может быть доначислен |
| Метод холдинга: разделение организации на подразделения в виде отдельных юридических лиц | Уменьшение налоговой нагрузки напрямую связано с тем, что, в случае если вновь созданные организации будут функционировать на специальных налоговых режимах, то появится возможность уменьшить количество отчислений во внебюджетные фонды.- с заработной платы. | Низкий. Вероятны проблемы, обычно появляющиеся в отношениях с дочерними и зависимыми обществами |

Вероятность возникновения налогового риска может отличаться. Чтобы понять, как уменьшить эту вероятность, нужно обратиться к арбитражной практике. Высший Арбитражный Суд России издал постановление, в котором чётко определил принципы правильной оптимизации (постановление Пленума ВАС России от 12 октября 2006 г. № 53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды») [4].

Доктрина деловой цели, описанная в этом Постановлении, позволяет понять истинный смысл оптимизации и способы, которые позволяют избежать налоговых рисков, с ней связанных. Другими словами, любая сделка должна быть максимально прозрачной и по возможности ее зарождение должно чётко и поэтапно прослеживаться с самого начала. В случае, если все элементы чётко прослеживаются и не вызывают подозрений, то организация имеет возможность использовать любые виды вычетов и налоговых льгот, предусмотренных Налоговым кодексом, в том случае, если условия ее деятельности подпадают под условия, необходимые для этих льгот.

Таким образом, снижение налоговой нагрузки требует от организации не просто краткосрочного снижения конкретного налога, а построения долгосрочной налоговой политики, которая, при своевременном учёте налоговых рисков, а также использовании различных методов налоговой оптимизации и их влияния на налоговую нагрузку, приведёт к увеличению финансовых ресурсов организации.

Литература:

1. Башуева И.С. Кто и как организует в компании процесс налогового планирования // Практическое налоговое планирование: электрон. журн. 2010, №10: [сайт]. URL: <http://e.nalogplan.ru/article.aspx?aid=223199> (дата обращения: 15.10.2015).
2. Бунько В.А. Налоговый менеджмент организации [Электронный ресурс] Менеджмент в России и за рубежом, 2009, №3, с. 68-70: [сайт]. URL: <http://www.mevriz.ru/articles/2009/3/5541.html> (дата обращения: 10.10.2015).
3. Гусева Т. А. Концепция налогового планирования.//Налоги. 2007. №10. С.
4. Налоговая нагрузка и экономические интересы предприятий // Финансы. 2001. №
- 5.. 29-31 с.

Национальная платежная система России. Что нас ждет? Преимущества и недостатки внедрения

Кочергина Алина Алексеевна

Национальный исследовательский Томский политехнический университет
студент, кафедра менеджмента

Научный руководитель: Креницына Зоя Васильевна, кандидат технических наук, доцент кафедры менеджмента Национального исследовательского Томского политехнического университета города Томска

Ключевые слова: платежная система; национальная платежная система.

Keywords: payment system; national payment system.

Аннотация: Статья посвящена анализу введения собственной платежной системы в Российской Федерации. Представлена история развития процесса создания. Рассмотрены преимущества и недостатки введения собственной платежной системы в России.

Abstract: This article analyzes the introduction of its own payment system in the Russian Federation. The history of the creation process. The advantages and disadvantages of introducing its own payment system in Russia.

УДК 338

Финансовая независимость страны от других государств – одна из важнейших составляющих ее политической самостоятельности. Больше двух десятилетий целый пласт экономики нашей страны - внутренние платежи по банковским картам – был завязан на иностранных системах Visa и MasterCard. И только в 2014 году был предпринят решительный шаг к уходу от этой неэффективной схемы – создание в России Национальной платежной системы.

Цель статьи – разобраться, к каким последствиям может привести данное нововведение, и какие преимущества оно несет. Тема достаточно актуальна, так как процесс создания Национальной платежной системы происходит на данный момент, и его результат непосредственно повлияет на всех жителей России.

Идея создания национальной платежной системы, которая бы объединяла большинство российских банков и банковские карты которой были бы многофункциональными и успешно использовались по всей стране, возникла еще **в начале 1990-х годов**. С тех пор было создано несколько мелких платежных систем в РФ, среди которых STB Card, «Юнион Кард», «СБЕРКАРТ», УЭК, «Золотая Корона». Но ни одна из них так и не достигла национального масштаба. Несколько раз предпринимались попытки задействовать Центробанк для объединения разных платежных систем в одну, крупную и самодостаточную. Но, как обычно, не было достаточного финансирования, а для такого проекта их нужно не мало.[1]

К началу 2000-х годов создание национальной платежной системы снова затормозилось. Оказалось, что в нашей стране нет нормативной базы для этого.

Поэтому правительство занялось ее созданием. А тем временем финансирование для новой платежной системы нашлось. Но возникла другая проблема: банки не смогли поделить прибыль от транзакций, поэтому решение касательно будущего национальной платежной системы так и не было принято.

В 2010 г., когда процесс создания российской платежной системы уже активно велся вмешалась Америка. В посольстве США увидели угрозу создания всероссийской платежной системы, ведь при этом их системы Visa и MasterCard потеряли бы миллионы клиентов и миллиарды долларов. Американцам удалось, используя некоторые рычаги, выбросить из закона часть об отказе от обработки российских транзакций за границей.

В 2011 г. наконец-то был принят Федеральный закон «О национальной платежной системе», в котором описывалось, что это такое и какие функции она должна выполнять. [3]

И наконец, **в 2014 г.** возобновились активные попытки создать НПС. Одной из главных причин и основным стимулом перехода к собственной платежной системе стали санкции США против России. В частности, международные системы Visa и MasterCard ограничили проведение операций по картам нескольких российских кредитных организаций, среди которых банки «Россия», «Собинбанк», «СМП Банк». В июле 2014 года было учреждено АО «Национальная система платежных карт» (НСПК), акциями которого полностью владеет Банк России. С декабря 2015 года начнут массово выпускаться пластиковые карты «Мир», которые будут интегрированы в международную платежную систему. [2]

Центробанк РФ планирует ввести в России национальную банковскую систему к 2016 г. Начнет работу она с обслуживания бюджетников. Через отечественную платежную систему будут проходить выплаты заработных плат бюджетникам, военным и госслужащим. А это сотни миллиардов рублей. Например, зарплатный фонд госслужащих в РФ составляет 36,4 млрд руб., бюджетников – 160,4 млрд руб. Использование для таких банковских операций национальной платежной системы будет закреплено законодательно, соответствующий проект закона уже готовится.

Кроме того, правительство хочет также позаботиться о том, чтобы НПС активно использовалась российскими гражданами. Для этого будет принят еще один закон – все торговые точки в РФ обяжут принимать карточки нашей платежной системы.

Наша национальная платежная система будет, вероятно, крупнейшей в мире платежной системой, работающей только в рамках одной страны. Большинство населения РФ будет принудительно переведено на НПС. Внутривнутрироссийские операции будут проводиться только через эту систему, после ее полного запуска, а вот с использованием карт отечественной системы за границей, еще не решено. Власти намерены договариваться с международными банками о возможности пользоваться картами НПС за пределами России.

На первом этапе работы российская платежная система будет некоммерческой организацией, которую финансировать будут Центробанк и банки-участники проекта. Расчетным центром станет Банк России, который получит 100% акций расчетно-клирингового центра для НПС.

Также в правительстве выступают за то, чтобы иностранные банки имели возможность прямого участия в российской системе платежных карт.

Безусловно, создание собственной национальной системы платежей могут вызывать положительные отклики не у всех и не везде, так как многие россияне просто боятся, что это повлечет за собой тяжелые финансовые последствия как для страны в целом, так и для некоторых ее граждан. Ведь большое количество россиян часто путешествуют за границу, где им не удастся избежать расчетов по зарубежным платежным системам. Да и многие компании сотрудничают с партнерами из-за границы, при этом вряд ли все они согласятся принимать оплату в рублях.[4]

Таким образом, можно выделить преимущества и недостатки плана действий российского государства по введению независимой национальной платежной системы.

Преимущества национальной системы платежных карт:

1) НПС застрахует российских граждан от проблем с иностранными системами. Сегодняшний политический и экономический кризис показал, что американские банки могут лишить нас возможности пользоваться картами отечественных банков просто потому, что их правительство так решило. Российская национальная платежная система не будет зависеть от указаний иностранных правительств

2) Отечественная банковская сфера будет развиваться. Ежегодно в нашей стране совершается транзакции на \$4 млрд, но до сих пор значительную часть комиссий получали иностранные платежные системы. Создав национальную систему платежных карт, эти деньги останутся внутри страны, наша экономика будет расти, что, несомненно, отразится и на жизни простых граждан.

3) Национальная система будет регулироваться российским государством, нашими законами, будет соответствовать нашим представлениям о банковской системе. При использовании международных платежных систем (тех же Visa и MasterCard) американские банки устанавливают размер комиссий и лимитов, заключают договора с банками-партнерами о поддержке их карт банкоматами этих банков, – на все это мы или наша страна повлиять не можем..

4) Получение защиты личной информации. Правительство РФ сегодня беспокоится о недостаточной конфиденциальности информации о пользователях карт Visa и MasterCard, не уверены, что наши данные не передаются третьим лицам или не используются кем-либо без нашего разрешения. Иностранное государство имеет самую важную информацию – банковские данные. Поэтому национальная платежная система для нас выгоднее, ведь данные остаются внутри страны. Но при этом российские власти должны позаботиться о конфиденциальности данных уже в РФ.

5) Важно, что национальная система платежных карт будет разработана под нашего потребителя, с учетом наших социальных сервисов, экономических особенностей и потребностей отечественных потребителей.

Недостатки национальной системы платежных карт

1) Использование карт отечественной системы будет ограничено, как минимум первое время, границами нашей страны. За рубежом пользоваться такой банковской картой будет весьма затруднительно, поскольку для этого нужно заключить соответствующие договоры с сотнями иностранных банков. А учитывая наш нынешний авторитет в мире, сделать это достаточно трудно.

2) Длительный срок создания и введения НПС. По мнению экспертов отрасли, система начнет полностью функционировать не раньше, чем через 5-10 лет. Именно столько понадобилось одной из самых успешных на сегодняшний день национальных платежных систем – китайской UnionPay.

3) Если международные платежные системы откажутся сотрудничать с некоторыми нашими банками на постоянной основе, то что делать потребителям, ведь они не могут ждать 10 лет, пока наконец получат возможность пользоваться банковской картой отечественной системы.

4) Национальная НПС требует огромных вложений. Инвестиции в создание и дальнейшее развитие российской платежной системы оцениваются не менее чем в 100 млрд руб. Создание НПС, будет стоить в разы больше.

5) Дополнительные затраты для российского бизнеса. Владельцам российских магазинов придется раскошелиться на терминалы, способные принимать карты НПС. Правительство намерено проводить как можно больше расчетов именно через отечественную систему платежных карт, поэтому покупателей будут поощрять пользоваться банковской картой в магазинах России.[3]

Первое время после введения национальной платежной системы простым гражданам придется мириться с некоторыми перебоями в ее работе, ведь запуск нового широкомасштабного проекта – это всегда риски, проблемы и сбои. А когда дело касается денег, то люди болезненно реагируют на проблемы. Например, что вы будете делать, если вам будут срочно нужны деньги, а единственный банкомат поблизости откажется принимать карту? Или если зарплата вдруг не дойдет на карточку? Или в случае, когда вы не сможете расплатиться в магазине/отеле/на заправке картой, а наличных при себе нет?

Подводя итог, стоит сказать, что в рамках сложившейся политической ситуации, создание национальной платежной системы очень привлекательно, главное, необходимо. Однако, делать это правительство должно продумано, качественно и в сжатые сроки, поскольку ждать 10 лет население не сможет.

Литература:

1. В России появится национальная платежная система – конкурент Visa и MasterCard [Электронный ресурс] // Ekonomik.ru. URL: <http://ekonomik.ru/magazine/others/11259-v-rossii-poyavitsya-natsionalnaya-platezhnaya-sistema-konku>
2. Национальная платежная система - когда гром наконец грянул [Электронный ресурс] // Pr-credit.ru. URL: <http://pr-credit.ru/nacionalnaya-platezhnaya-sistema-kogda-grom-nakonec-gryanul/>
3. Федеральный закон от 27.06.2011 N 161-ФЗ О национальной платежной системе [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс. URL: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=173643>

4. Что такое национальная платежная система? [Электронный ресурс] // Национальная платежная система. URL: <http://www.nps-rus.ru/>

Философия

Обыденное сознание. Подмена ценностей

Багрова Оксана Валерьевна

студент

Владимирский государственный университет им.А.Г. и Н.Г.Столетовых

студент

Александрова О.С., кандидат философских наук, кафедра философии, Владимирский государственный университет имени А.Г. и Н.Г. Столетовых

Ключевые слова: сознание; обыденное сознание; ценности

Keywords: consciousness; everyday consciousness; value

Аннотация: В статье рассматриваются понятия обыденного сознания, понятие ценности и их взаимодействие. Проанализировано такое явление как воздействие сознания на формирование ценностей человека.

Abstract: The article discusses the concept of ordinary consciousness, the concept of value and their interaction. It analyzed the phenomenon of consciousness influence on the formation of human values.

УДК 1

Интерес специалистов к вопросу обыденного сознания никогда не слабел, а напротив вызывал всё больший интерес, особенно тогда, когда общество подходило к безвыходной ситуации. В тех ситуациях, когда общество было на грани кризиса, обыденное практическое сознание спасалось благодаря своему прагматическому настрою и прямой связью с жизнью. [9, электронный ресурс] Также интерес философов к теме обыденного сознания вызван тем, что философия переживает стадию кризиса, в которой человек не может удовлетворить свои мировоззренческие потребности.

В обыденной речи и в философской литературе понятие мировоззрение и его смысл толкуются неоднозначно. Но тем не менее, отсутствие общепринятого определения не говорит о том, что при употреблении смысл его не будет понятен. Мировоззрение – это совокупность взглядов и убеждений человека на мир в целом и его место в нём.

Можно выделить такие основные характеристики мировоззрения:

1) Мировоззрение содержит некую совокупность общих взглядов человека на окружающий мир и его место в нём;

- 2) данные взгляды не просто знания о действительности, а те принципы, которые стали убеждениями;
- 3) мировоззрение определяет направленность личности, ее точки зрения, цель и смысл жизни; оно проявляется в поведении личности.[6, с.22]

Тема обыденного сознания в современном мире очень обширна и охватывает все стороны нашей жизни. В различных аспектах этот термин употребляется в работах таких авторов, как: Баранов С.Т., Вичева Д.В., Штофф В.А., Гегель Г. В., Горелова В.Н., Дубинин И.И., Кармин А.С., Касавин И.Т., Козлова Н.Н., Маркс К., Энгельс Ф., Момджян К.Х., Найдыш О.В., Пукшанский Б.Я., Сегал А.П., Улыбина Е.В., Хейзинга Й. и других. Но больше всего меня заинтересовали мысли и высказывания Чельшева П.В. в его докладе с философского конгресса в Сеуле. Читая его работу, мне очень понравились его слова: «Происходит подмена ценностей: человек ищет смысл жизни не в духовной, а в материальной сфере бытия» [9, электронный ресурс]. Именно этот аспект я хочу интерпретировать в своей работе.

Цель моей работы заключается в том, чтобы понять, как происходит подмена ценностей человека посредством воздействия обыденного сознания.

Для достижения этой цели формулируются и исследуются следующие задачи:

- 1) рассмотреть понятие обыденное сознание в сравнении с «профессиональным» сознанием, т.е. необыденным.
- 2) рассмотреть понятие «ценность» с нескольких точек зрения,
- 3) рассмотреть «Материальные ценности» и «Духовные ценности»,
- 4) Осветить аспект: «Происходит подмена ценностей: человек ищет смысл жизни не в духовной, а в материальной сфере бытия».

Для написания работы были использованы разнообразные источники: учебные пособия, философская литература, философская энциклопедия, статьи и интернет словари. Эти источники раскрывают сущность понятий, изложенных в задачах, объясняют актуальность и вызванный интерес публики, авторы этих работ высказывают свои точки зрения на созданную проблематику и предлагают разные методики её решения.

Во-первых, чтобы говорить об обыденном сознании, нам необходимо разобраться с тем, что же есть такое сознание. Сознание в разных источниках интерпретируется по-разному. Например, в учебнике по философии Кармина А.С., Сознание - это способность субъекта отражать окружающую действительность и себя самого в идеальных образах, создавать свой внутренний духовный мир и язык, на котором выражается его содержание. [6, с.112] В психологии сознания, даётся такое определение: Сознание — главная точка психической активности человека. Сознание в широком смысле истолковывается как самостоятельная субстанция, призванная творить, судить и держать в рамках дозволенного мир. Подобное понимание сознания характерно для идеалистической философии.

Сознание стремится найти те закономерности, которые заложены в корне его сущности. Сознание – это некая сила, которая позволяет человеку вочпринимать и предвидеть больше, чем это дано животным. Сознание на основе информации в любом количестве, пытается догадаться, как нужно действовать, чтобы достичь поставленной или желаемой цели. Это гораздо более эффективная стратегия, чем принятие решений «методом проб и ошибок». [6, с. 382-383]

Сознание содержит две стороны: первая – предвосхищение в представлении результата преобразования предмета труда, т.е. знание, а вторая – предвосхищение в представлении отношений людей. Вторая сторона это и есть сознание, знание со стороны общественного существования. [2, с. 148- 149]

В философской науке есть три основных подхода к объяснению природы человеческого сознания:

1. Сознание индивида – это модификация или часть универсального сознания – космического, планетного или божественного. Если «вторичным» сознанием по отношению к какому-либо другому сознанию является человеческое, то встает вопрос о том, как и откуда возникло то сознание, которое стало «первичным». Типичный для идеализма ответ заключается в том, что это другое сознание рассматривается как субстанция, которая «не нуждается для своего существования ни в чем, кроме самой себя» (Декарт).

2. Сознание является неотъемлемой частью материи. Оно свойственно всей материи и любому отдельному объекту этой материи. Следовательно, все тела окружающего мира имеют сознание, может быть, в неодинаковой мере.

3. Человеческое сознание возникает в процессе развития материи. Это продукт биологического и социального развития отдельного человека и всего человечества в целом. Данный подход наиболее соответствует духу рационализма и материализма.[6, с.101]

Сознание подвижно, изменчиво, динамично, активно, оно никогда не существует в «чистом виде» - это понятие раскрывается термином «субъектность сознания». Сознание включает в себя несколько основных конструкций: познавательные процессы, к которым относятся ощущения, восприятия, представления, мышление, память, язык и речь; эмоциональные состояния - позитивные и негативные, активные и пассивные и т.д.; волевые процессы - принятие и исполнение решений, волевые усилия.

Ввиду того, что мы рассмотрели сознание и изучили его основные определения, теперь мы можем поговорить и об обыденном сознании. В философии двадцатого века остро встал вопрос об обыденном сознании. Это было связано как с утерей современным человеком первенства духовных ценностей и «вещным ограничением индивида» (К. Маркс), так и с кризисом самой философии, неспособной больше удовлетворять мировоззренческие нужды человека.[9, электронный ресурс]. Но тем не менее, диалектическая логика давно предложила рассматривать понятия в режиме их сопоставления с противоположностями, если они есть. У «обыденного сознания» противоположностью является «необыденное», которое для ясности можно изложить как «профессиональное».

Обыденное сознание – это комплекс установок, знаний, представлений и стереотипов, которые основываются на повседневном опыте людей. Значимое место в исследовании обыденного сознания, без всякого сомнения, отдано основателю шотландской школы «здорового смысла» Т. Риду и его последователям. Т. Рид истолковывает обыденное сознание с точки зрения натурфилософии и метафизики как совокупность первичных и не опровергаемых разумом основоположений здравого смысла. Противоположность обыденного сознания – профессиональное сознание, которое представляет собой совокупность основных требований, идеалов и представлений направленных на определённую профессиональную сферу с целью регулировать профессиональные отношения людей и соотносить узкопрофессиональные требования с общественными установками.

Но что же такое обыденное сознание? С одной стороны, обыденное сознание – это непрерывный источник жизни, ресурс энергии, который не может быть умерщвлен. Обыденное сознание служит естественным образцом сознательного отношения человека к миру и самому себе. Оно является такой формой сознания, которая на протяжении долгого времени превосходно справлялась с трудностями повседневной жизни. С другой стороны, обыденное сознание таит в себе некую силу, которая периодически «взрывает» его изнутри и провоцирует специализированные формы общественного сознания. Иначе говоря, оно является источником и основой жизни. Обыденное сознание в высокой степени является разнообразной сферой, которая объединяет в себе все особенности сознания.

В результате духовного «обнищания» мир возникает перед человеком обыденного сознания только как набор выгодных вещей, действенных приемов и методик их использования. Но сама по себе трактовка обыденного сознания полусемична, и существует множество альтернативных теорий и взглядов, которые трудны для нашего восприятия.

Во-первых, сам предмет – это исторически сложившаяся форма сознания, во-вторых, исследование предмета стоит на той ступени, где идёт непосредственное восприятие – бытие, которое «определено всецело отрицательно не только в отношении иного, но и в самом себе».[4, с.169]

Профессиональное сознание по сравнению с обыденным сознанием обладает определенной спецификой, которая имеет некую предметную область с профессионально ориентированными языковыми средствами и включает в себя образы сознания, содержание которых отображает концептосферу профессиональной культуры. Как уже было сказано, профессиональное сознание является специализированным, оно действительно существует как некое множество различных специфических профессиональных направлений.

Дети несознательно начинают воспринимать мир с обыденного, а школа, ВУЗ, книги, искусство, СМИ "тянут" их к профессионализму. Такое взрослым далось, начиная со жрецов, потом появились педагоги-учителя, затем монархи, далее политики. Но что поддержало этот прогресс? Опыты, приборы, максимизация сведений, применение их на практике и т.д. "Интерес" влиял на этот процесс двояко: консервативно (религии, идеализм) и прогрессивно (материализм).

Подводя итог, можно сказать, что обыденное и профессиональное сознание тесно связаны друг с другом, они взаимодействуют и носят противоречивый характер в

сознании человека. Стоит заметить, что профессиональное сознание в равной степени с обыденным сознанием влияет на становление ценностей человека. Обретая профессию, человек познает что-то новое, выделяет для себя интересные аспекты жизни, пытается реализовать себя в профессиональном кругу общения – всё это формирует новые ценности.

Не смотря на то, что мы рассмотрели и профессиональное, и обыденное сознание, чтобы разобраться в таком аспекте обыденного сознания как подмена ценностей, нам следует определить и посмотреть что есть такое ценности с нескольких точек зрения.

«Ценность» как философская категория, владеющая универсальным характером, внедрилась в философию, как самостоятельная категория в шестидесятых годах девятнадцатого века. Данный процесс сопоставляется с рассуждениями немецкого философа Г. Лотце «Основания практической философии» и с его сочинением «Микрокосм». По его мнению, требуется наиболее точно проводить грань между миром материальным и миром внутренних ценностей. Лишь «царство целей» есть обитель ценностей. Мир ценностей является не просто действительным существованием как нечто достоуважаемое, но и оказывается «самым действительным из всего на свете». Пытаясь, по-видимому, снять выступившую противоположность мира фактов и мира ценностей, Г. Лотце ссылаясь и на собственную ценность вещей, воспринимаемую нашей способностью чувствовать. Заслуга его в постановке вопроса о соотношении объективного и субъективного в ценностях, а главное - в возведении понятия «ценность» в круг основных категорий философии.

Ценность предполагает общеобязательность и универсальность. Это нормативная должность ценности имеет своё сверхъестественное основание: «Высшие ценности эмпирической жизни – знание, нравственность и искусство – становятся живыми деяниями Божества в человеке и приобретают более высокое и глубокое значение».[3, с.298]

Один из ученых полагает, что ценность противостоит реальности. «Ценности не представляют собой действительности, ни физической, ни психической. Сущность их заключается в их значимости, а не в фактичности». (Г.Риккерт) Философ О. Г. Дробницкий в своей энциклопедической статье следующим образом дает понятие ценности. «Ценность – это такое понятие, которое, во-первых, обозначает любую значимость объекта (положительную или отрицательную) в отличие от его экзистенциальных и качественных характеристик (предметные ценности), а во-вторых, обрисовывает нормативную, оценочную сторону ценности сознания. [5, с.462]

Также даются другие определения: Ценность – это важность или значимость чего-либо, а также характеристика предмета, которая обозначает признание его значимости. В философии ценность – это личная или социально-культурная значимость объектов или явлений. В экономике ценность используется как синоним понятия «потребительская стоимость». В психологии «система ценностей» характеризуется тем, что индивидуум под ценностями воспринимает то, что считается ценным в окружающем его социуме.

Разделяют «Материальные ценности» и «Духовные ценности». Материальные ценности – это ценности в вещественной форме, в виде имущества, товаров,

предметов. Материальные ценности присутствуют в жизни каждого человека и начало этих ценностей в его потребностях, в тех, которые без денег, вещей и других предметов не удовлетворить. Показатель значимости вещественного мира в жизни каждого индивидуально, кто-то не представляет свою жизнь без огромного количества нужных и ненужных ему вещей, а кто-то может беззаботно бытовать и без ценных предметов.

Многие скажут, что материальные ценности — это комфорт в первую очередь, и это действительно так. Но едва ли роль вещей становится выше, чем значимость людей, тут начинаются проблемы. Прежде всего, проблемы начинаются в семье, где супруги по-разному относятся к материальному. Женщинам не хватает денег, которые зарабатывает муж или муж не считает должным отдавать жене зарплату, вот вам и конфликты в браке.

Духовные ценности – это те предметы, явления, убеждения, установки и идеи, которые важны для духовной культуры и те, которые связаны в нравственным, внутренним миром человека или народа. Например, это общечеловеческие ценности, такие как люди, Бог, истина, или же это повседневные ценности – забота о семье и порядке в доме, личностные ценности – реализация себя в обществе, продвижение по карьерной лестнице. Можно сказать, что те вещи, которые придают человеку смысл жизни, являются источником его энергии. Если предметные ценности выступают как объекты потребностей и интересов человека, то ценности сознания выполняют двоякую функцию: они самостоятельная сфера ценностей и основание, критерии оценки предметных ценностей.[8, электронный ресурс]

Духовные ценности - это специфическое внутреннее состояние человечества, сложившееся на протяжении тысячелетий, которое не имеет цену и, как правило, возрастает. Природа духовных ценностей исследуется в аксеологии, т. е. в теории ценностей, которая устанавливает соотношение ценностей с миром реальностей человеческой жизни. Речь идет, в первую очередь, о моральных и эстетических ценностях. Они по праву считаются высшими, поскольку во многом определяют поведение человека в других системах ценностей. Для моральных ценностей главным остается вопрос о соотношении добра и зла, о смысле жизни, любви и ненависти, природе счастья и справедливости. В истории человечества можно отметить несколько сменяющих друг друга установок, отражающих разные системы ценностей, формирующих соответствующий тип личности. Одна из наиболее древних – это гедонизм, т. е. установка, утверждающая наслаждение как высшее благо жизни и критерий поведения человека.

Существует много философских проблем, которые изучаются несколькими дисциплинами одновременно. Вопрос о ценностях затрагивает не только аксиология, но и философия культуры (культурные ценности), а также этика (добро как ценность), эстетика (красота как ценность).

Во второй половине двадцатого столетия произошла серьезное переосмысление ценностей. На смену традиционному обществу пришла компьютерная цивилизация, индустриальное общество сменилось на постиндустриальное, модернизм стал постмодернизмом. Новые положения цивилизации породили экологический кризис. Все это привело к переоценке наших представлений об окружающем мире. Но главный вопрос остается неизменным: какие ценности победят в будущем?

А.Тоффлер – американский социолог и футуролог писал: в современном мире перед людьми открыто множество возможностей и еще больше вариантов для их дальнейшего развития, но какое будущее они выберут, непосредственно зависит от того, какие ценности «выходят» на первое место, при принятии решения.[1, с.130]

Современный человек стал реже обращаться к истории, к философии, к традиционным формам религии, стал меньше интересоваться книгами и забыл, что на своё духовное развитие необходимо уделять больше времени и внимания. Этот процесс происходит вследствие первенства в сознании материальной стороны жизни над духовной. Случается так, что человек, обращаясь к духовным ценностям, позднее всё это переводит в деньги, пытаясь на практике разобрать, как можно на том или ином материале максимально заработать здесь и сейчас.

«Человеку свойственно стремиться к увеличению. Это может быть увеличение количества рублей, картин, лошадей, увеличение чинов, мускулов, знаний, а увеличение одно только необходимо: увеличение доброты» (Л.Н. Толстой.)

Система, целью которой является только материальное богатство и успех – безнравственна, антиличностна и поэтому антикультурна. Для развития личности, не обязательно иметь материальные блага, потому что человек, связывая себя с богатством, всё больше забывает о своем развитии. У него остается меньше времени для работы над собой, он готов работать ради денег, но не ради развития. Да, сейчас очень много товаров и услуг, которые позволяют жить комфортно в современной мире, которые выделяют тебя из толпы, но в погоне за этими вещами мы поддаемся стадному инстинкту и деградируем. Сейчас можно часто услышать «молодёжь не читает», «какая у нас не воспитанная молодёжь» и многое другое, и сразу пред нами встает вопрос – а почему?! Все зависит от окружения, воспитания, инноваций – сейчас мир стал высокотехнологичным, многие вещи доступны в интернете, блокноты, будильники, книги, часы, словари и многое другое нам может заменить всего лишь один гаджет, в связи с этим молодые люди перестали читать, контактировать с людьми в реальном пространстве и времени, они «уткнулись» в информационные технологии, тем самым породили массовый упадок общества. Также из-за того, что молодые люди мало читают книги и не стараются развивать себя как личность, они подвержены влиянию общества и обыденного сознания, не имеют собственного мнения. Это объясняется тем, что общество живет по тем стереотипам и принципам, которые формировались в течение долгого времени, и молодежь считает, что это правильно, а находить новые, интересные идеи для разнообразия собственной жизни они не хотят. Более того, молодые люди видят, что всё легко достигается и достаётся, если есть деньги, исходя из этого у них на первом месте деньги, а ко всему остальному проявляется безразличие.

Но всё же, развитие человека как личности и его ценности определяются самим человеком и его целями в жизни. Трудолюбивый и упорный человек всегда добьется своей цели, а ленивый человек и дальше будет «нести себя по течению жизни» не прилагая никаких усилий, чтобы стать лучше.

Говоря об обществе, я не зря упомянула наше окружение. Подумайте, если бы вокруг вас всегда находились люди, которые ни к чему не стремятся, у которых нет целей, которым интересны только развлечения и бутылка горячительного, захотели бы вы стремиться к чему-то большему, более значимому, более высокому? Я думаю, что нет, ведь вас и ваших «друзей» и так бы всё устраивало. Но даже при такой жизни

вы, например, невольно повстречали человека позитивного, успешного, целеустремленного, который читает книги, изучает науки и просто старается быть лучше. У вас этот человек вызвал интерес и больше вам не хочется сидеть в кругу своих знакомых, вам хочется быть не хуже, чем этот успешный человек. В этот момент у вас происходит подмена ваших ценностей в жизни, переосмысление вашего существования. И у вас появляются свои интересы, мотивы и цели, которые помогают вам становиться лучше.

Но нам нельзя осуждать других людей, нам необходимо следить за собой... «Ибо каждая личность уникальна и неповторима, и у каждой личности образуется свой, уникальный и неповторимый комплекс высших жизненных ценностей и идеалов».[6, с 32]

Так как нам необходимо было рассмотреть вопрос о подмене ценностей посредством обыденного сознания, то я напомним, что обыденное сознание - это совокупность представлений, знаний, установок и стереотипов, основывающихся на непосредственном повседневном опыте людей.

Чтобы добиться максимального количества привлеченных людей к развитию своей личности, необходимо пропагандировать на широкую массу потребителей полезность не только материальной сферы бытия, но и духовной. Вместо рекламы нового гаджета, лучше было бы прорекламить классическую литературу, например, произведение Ф.М. Достоевского «Преступление и наказание», ведь этот роман может научить определенным нравственным качествам, которые в дальнейшем не допустят в вашей жизни каких-то очень неприятных ошибок.

Молодому поколению, интерес к развитию собственной личности должны отчеренковать в первую очередь родители, а потом школьные учителя и преподаватели высших учебных заведений. Родители должны воспитать в ребенке чувство собственного достоинства и развить его стремление быть лучше. Учителя и преподаватели должны постараться привить ученику чувство нравственности и высших духовных ценностей, заинтересовать его к воспроизводству богатой духовной жизни и красивому «внутреннему» миру.

«Естественный человек... во всех своих делах и заботах ориентирован на мир» (Э. Гуссерль)

В заключении хотелось бы сказать, что каждая научная работа несёт в себе смысловую нагрузку, даёт новые знания или расширяет прежние. Для меня эта работа стала очень интересным исследованием, в котором я узнала новые для себя аспекты нашей жизни в современном обществе.

Проблема обыденного сознания, а в частности подмены ценностей набирает все большие обороты и охватывает значительную часть человечества. Я считаю, что необходимо с этим бороться, а не закрывать глаза. Преобладание материальных ценностей над духовными – это осложнение жизни в современном мире. Люди забывают о собственном саморазвитии из-за дефицита финансов не только на удовлетворение своего удовольствия, а по большому счету на проживание. Из-за этого складываются стереотипы, что жизнь комфортна только тогда, когда ты имеешь большое количество материальных благ. С этим должно бороться в первую очередь наше государство, ведь когда людям станет комфортно жить на те деньги,

которые зарабатывают, они начнут просвещаться духовно и культурно, что будет способствовать более высокому уровню жизни в стране и во всем мире. Когда развитие человека как личности будет стоять в нашем и общественном сознании выше погони за материальными благами, тогда наступит мир, покой и довольство собой, своей жизнью, другими людьми и государством.

В своей работе я рассмотрела такие понятия как сознание, обыденное сознание, ценности, материальная и духовная значимость. В ходе выполнения работы были решены все поставленные задачи, а именно:

- 1) были рассмотрены понятия обыденного и профессионального сознания
- 2) рассмотрено понятие «ценность» с нескольких точек зрения.
- 3) рассмотрели понятия «Материальных ценностей» и «Духовных ценностей», привели примеры.
- 4) освещён такой аспект как подмена ценностей и рассмотрены причины, почему это происходит

Также, хочется отметить, что во время написания эссе, мной была достигнута главная цель – понять как происходит подмена ценностей посредством воздействия обыденного сознания. Если говорить кратко, то чаще всего общество и им накопленный опыт навязывают такой стереотип – «главная ценность жизни – материальные блага», и чем старше становится подросток, тем больше он подвержен влиянию общества. И далее подростком предпринимаются действия для большего своего достатка, а не саморазвития, так и происходит подмена ценностей у человека.

Хочется подвести общий итог работы и выделить основные идеи затронутой проблемы.

- Человек зависит от общества и находится под его влиянием.
- Профессиональное сознание по сравнению с обыденным сознанием обладает определенной спецификой, которая имеет некую предметную область с профессионально ориентированными языковыми средствами
- Профессиональное сознание в равной степени с обыденным сознанием влияет на становление ценностей человека
- Мир ценностей является не просто действительным существованием как нечто достойное, но и оказывается «самым действительным из всего на свете».
- Разделяют «Материальные ценности» и «Духовные ценности».
- В современном обществе человек предпочитает увеличивать состояние, а не развивать своё внутренний мир.
- В обществе сложился стереотип «жизнь комфортна только тогда, когда ты имеешь большое количество материальных благ».
- Но всё же, каждая личность уникальна и неповторима, и у каждой личности образуется свой, уникальный и неповторимый комплекс высших жизненных ценностей и идеалов.
- Необходима пропаганда духовной сферы бытия.

- Преобладание материальных ценностей над духовными – это осложнение жизни в современном мире. С эти должно бороться государство, его представительные лица.

Во время написания этой работы, я узнавала себя в некоторых высказываниях ученых. Это подвигло меня к более глубоким размышлениям о жизни в современном обществе. Пролистывая в памяти картину собственной жизни, я нашла те моменты, когда происходила подмена моих ценностей, и поняла на что, в первую очередь, необходимо обратить внимание в личной жизни. Это занятие было продуктивным и, несомненно, стало толчком для постановки новых жизненных целей.

Литература:

1. Алексеев П.В. Социальная философия. Учебное пособие. - М.: ООО "ТК Велби" 2003 -256с.
2. Вазюлин В.А. Логика истории. Вопросы теории и методологии. – М.: Изд-во МГУ, 1988. – 328 с.
3. Виндельбанд В. Прелюдии. Философские статьи и речи. СПб., 1904. – 298 с.
4. Гегель Г. В. Ф. Наука логики: В 3-х томах. - М.: Мысль, 1970. Т. 1. – 501 с.
5. Дробницкий О.Г. Ценность//Философская энциклопедия. М., 1970. Т. 5. Государственное научное издательство "Советская энциклопедия", 742 с.
6. Кармин А.С., Г.Г.Бернацкий. Философия. СПб.: Издательство ДНК, 2001 - 536 с.
7. Риккерт Г. Ценности жизни и культурные ценности//М.: Логос, 1912-1913. Кн. I и II. – 35 с.
8. Духовные ценности и духовный мир личности: [Электронный ресурс]// РГРТУ Рязанский Государственный Радиотехнический Университет Группа 640.- Рязань, 2011.- URL: <http://rgrtu-640.ru/philosophy/filosofiya45.html>. (Дата обращения: 24.09.2015)
9. Челышев П.В. Кризис обыденного сознания в современном мире: [Электронный ресурс]// Официальный сайт РФО. Диалог XXI века.- 2008.- URL: <http://www.congress2008.dialog21.ru/Doklady/22510.htm>. (Дата обращения: 24.09.2015)

Таможенный контроль после выпуска товаров: его роль и результаты применения

Достовалова Мария Викторовна
Курганский государственный университет
студент

**Абакумов Л.Л., полковник ТС, доцент кафедры Таможенное дело и коммерция,
Курганский государственный университет**

Ключевые слова: таможенный контроль после выпуска товаров; таможенная проверка; ФТС России; внешнеэкономическая деятельность

Keywords: customs control after the release of goods; customs inspection; the Federal Customs Service of Russia; foreign trade activities

Аннотация: В статье раскрывается понятие таможенного контроля после выпуска товаров, его роль, цели и формы осуществления. Проанализирована деятельность Федеральной таможенной службы России по осуществлению такого контроля. Выявлены приоритетные направления развития и пути совершенствования таможенного контроля после выпуска товаров.

Abstract: The article deals with the concept of customs control after the release of the goods, its role, objectives and modalities. It analyzes the activities of the Federal Customs Service of Russia for the implementation of such controls. Identified priority areas for development and ways to improve the customs control after the release of the goods.

УКД 2964

Таможенный контроль после выпуска товаров, таможенная проверка, ФТС России, внешнеэкономическая деятельность.

В процессе интегрирования Российской Федерации в мировое хозяйство, возникает необходимость уменьшения времени таможенного оформления, при этом должны быть соблюдены и нормы таможенного законодательства. В связи с этим возрастает и значение таможенного контроля.

В настоящий момент выполнение таможенного контроля после выпуска товаров представляет собой одну из перспективных мер обеспечения соблюдения таможенного законодательства Российской Федерации и Таможенного союза (далее ТС) и одним из приоритетов усовершенствования таможенного управления. Вышесказанное свидетельствует об актуальности темы работы.

Таможенный контроль после выпуска (пост-аудит) – совокупность действий, которые осуществляются после выпуска товаров, в целях проверки факта выпуска, а также подлинности сведений, которые содержатся в таможенной декларации и иных документах, представленных таможенным органам.

Цели осуществления таможенного контроля после выпуска товаров:

создание системы таможенного контроля от подачи предварительной информации и декларации на товары до проведения таможенного контроля после выпуска, то есть системы непрерывного контроля. Это способствует уменьшению временных затрат на осуществление таможенных операций и, вследствие этого, созданию более выгодных условий для участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) и развития внешней торговли;

формирование таких условий, когда незаконное перемещение товаров через таможенную границу ТС, их реализация и обращение на территории России станет экономически неоправданной.

Такой таможенный контроль должен содействовать ускорению и упрощению таможенных формальностей, так как подразумевает перенос контроля на время после выпуска товаров. Это способствует решению задачи рационального использования средств таможенных органов, а это в свою очередь дает возможность справляться с постоянно растущими объемами перемещаемых товаров, формированию более выгодных условий для участников внешней торговой деятельности, уменьшение затрат на хранение товаров под таможенным контролем и т.д. Снижение объемов таможенного контроля, в частности досмотра, как одной из форм, наиболее затратных по времени, а в результате и по финансовым издержкам, способствует экономить добросовестным участникам внешней торговли ресурсы при перемещении товаров через границу. Именно поэтому необходимо уделять большее внимание вопросу о создании условий для участников внешнеэкономической деятельности, при которых неправомерная деятельность по перемещению товаров и транспортных средств через таможенную границу ТС, реализация и обращение этих товаров на рынке внутри страны станет нецелесообразной.

Усовершенствование таможенного контроля после выпуска товаров является стратегическим направлением развития таможенной деятельности, и в настоящий период времени его роль и значение возрастают. Это определено необходимостью:

- перемещения акцентов таможенного контроля на этап «после выпуска товаров»;
- формирования условий, при которых исключается использование лицами, перемещающими товары, различных схем уклонения от уплаты таможенных пошлин, налогов и иных платежей, взимание которых возложено на таможенные органы, и способствующих проведению эффективного таможенного контроля.

Таможенный контроль является одним из основных механизмов таможенного регулирования. Его определение закреплено в п.31 ч.1 ст. 4 Таможенного кодекса Таможенного союза. Выделяют три вида таможенного контроля по времени его проведения: предварительный контроль, текущий, последующий.

Перенос основной доли проверочных мероприятий на этап последующего контроля и увеличение его значения соответствует общемировой практике и принципам Киотской конвенции^[1]. Необходимо сделать так, чтобы этот инструмент таможенного контроля отвечал требованиям международных стандартов. Направления развития таможенного контроля должны быть разработаны на новых и усовершенствованных информационных технологиях.

Усовершенствование системы таможенного контроля после выпуска товаров направлено на достижение равновесия между упрощением таможенных процедур, контроль за своевременностью зачисления таможенных платежей в федеральный бюджет, противодействие правонарушениям в области таможенного дела, на расширение применения новых и усовершенствованных информационных технологий в сфере таможенного дела, развитие взаимодействия с таможенными службами стран - участниц ТС, оптимизацию контрольных процедур.

Основной формой таможенного контроля после выпуска товаров является таможенная проверка, которая применяется в большинстве стран мира с целью сокращения время декларирования товаров. Она проводится путем сравнения сведений, заявленных в документах, которые представляются таможенному органу при помещении товаров под таможенную процедуру, с данными бухгалтерского учета и отчетности, счетами и иной информацией, которая была получена в установленном таможенным законодательством ТС и законодательством государств - членов ТС порядке.

Таможенный контроль после выпуска товаров строится на принципе выборочности.

Выбирая объект проверки, таможенные органы выполняют общий анализ по различным критериям: репутация участника ВЭД, анализ результатов предыдущих проверок его деятельности, индекс деловой активности и т. д. При осуществлении проверки проверяются факт помещения товара под таможенную процедуру, подлинность сведений, заявленных в таможенных декларациях и других документах, представленных для таможенного оформления, соблюдение требований, установленных таможенным законодательством, соответствие проверяемых лиц условиям, обязательным для установления статуса уполномоченного экономического оператора.

ФТС России утверждена Концепция развития таможенного контроля после выпуска товаров и транспортных средств до 2016 года с целью усиления такого контроля и создания его эффективного механизма.

Одной из задач Концепции является автоматизация процессов, которая обеспечивает возможность осуществления контроля как в процессе таможенного декларирования при помещении товаров под таможенную процедуру, так и после выпуска, и дает возможность получить необходимую информацию из ресурсов Единой автоматизированной информационной системы (ЕАИС) таможенных органов. Исполнение этой задачи позволит решить ряд проблем. В частности, это способствует увеличению степени обоснованности выбора объекта для проверок, дает возможность сконцентрировать внимание на проведении контроля в первую очередь тех партий товаров, для которых высока вероятность выявления нарушений таможенного законодательства. Так же, решение этой задачи позволяет привести к минимуму количество досмотров в ходе таможенного контроля и увеличить объем таможенных платежей, поступающих в федеральный бюджет за счет повышения достоверности таможенного декларирования.

Таможенной службой РФ по данному направлению развития установлены два целевых индикатора:

- доля таможенных проверок, направленных на профилактику правонарушений в таможенной сфере в общем количестве таможенных проверок (с 15,3 процента в 2012 году до 70 процентов к 2020 году);

- результативность проверок (с 72 процентов в 2012 году до 85 процентов к 2020 году).

Федеральная таможенная служба России (ФТС России) сообщает, что при осуществлении деятельности таможенных органов производится переход от «тотального» таможенного контроля на этапе таможенного декларирования к таможенному контролю после выпуска товаров, направленному в том числе на профилактику правонарушений.

Проанализировав итоги деятельности таможенных органов по осуществлению таможенного контроля после выпуска товаров за последние 3 года, можно сделать вывод о том, что при уменьшении количества проводимых таможенных проверок, доля результативных растет и уже в 2014 г. приблизилась к целевому индикатору равному 85%, представленному в Стратегии развития таможенной службы РФ до 2020г. и составляет 83 %.

За анализируемый период увеличилось и количество доначисленных сумм на 46%, и соответственно средняя сумма доначисления на одну таможенную проверку на 64%. Но приоритетом работы подразделений **таможенного контроля после выпуска товаров** является сумма взысканных, так как разница между доначисленными и взысканными составляет долг участника ВЭД перед государством. В 2014 году количество взысканных платежей составило всего 40% от суммы доначисленных, хотя в 2013 г. данный показатель был равен 68%. Взыскание платежей достаточно сложная работа, так как нарушители стараются уйти от ответственности, ввезя товар на таможенную территорию, стараются в кратчайший период закрыть или реорганизовать организацию. Случается так, что найти лицо, с которого необходимо взыскать платежи очень трудно.

Деятельность таможенных органов нацелена на создание устойчивой системы таможенного контроля, которая будет способствовать поступлению таможенных платежей в бюджет в полном объеме в условиях упрощений и неприменения отдельных мер по минимизации рисков в отношении лиц, которые не нарушают законодательство. Анализируя деятельности таможенных органов по осуществлению таможенного контроля после выпуска товаров, можно сделать вывод о том, что данное направление таможенного контроля развивается и реализуется сравнительно недавно. Поэтому при достижении поставленных целей необходимо уделить особое внимание приоритетным направлениям развития таможенного контроля после выпуска товаров, среди которых следует выделить:

- совершенствование нормативного правового регулирования таможенного контроля после выпуска товаров, его унификации в рамках таможенного законодательства ТС (комплексная разработка нормативных и иных правовых актов в части организации и проведения таможенного контроля после выпуска товаров);

-совершенствование механизмов внутриведомственного и межведомственного взаимодействия при организации и проведении таможенного контроля после выпуска

товаров, усиление системного взаимодействия таможенных органов с налоговыми, правоохранительными и другими контролирующими органами;

- развитие международного сотрудничества по обеспечению таможенного контроля после выпуска;

- совершенствование информационной базы таможенного контроля после выпуска, которая позволит принимать мотивированные решения при организации таможенных проверок и об эффективном выборе объектов таможенного контроля после выпуска товаров;

- разработка методик, направленных на увеличение результативности таможенного контроля после выпуска, в целях обеспечения тождественного применения таможенного законодательства ТС при таможенном контроле после выпуска;

- повышение кадрового потенциала подразделений таможенного контроля после выпуска таможенных органов.

Проанализировав деятельность ФТС России в направлении развития таможенного контроля после выпуска товаров, напрашивается вывод о том, что указанные приоритетные направления развития не конкретны, то есть не определены нормы и показатели, которые следует выполнять за определенное время, они носят в большей степени рекомендательный характер. Следует создать единую систему планирования деятельности таможенного контроля после выпуска товаров, учитывающую трудозатраты, эффективное распределение ресурсов таможенных органов и прогнозирование результатов.

Таким образом, выполнение поставленных задач способствует ускорению совершения таможенных операций при одновременном повышении эффективности таможенного контроля, а также созданию благоприятных условий для законопослушных участников ВЭД и развития внешней торговли.

[1] Киотская конвенция - международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур была заключена в [Киото](#) 18 мая [1973 г.](#), последняя редакция вступила в силу 3 [февраля 2006 г.](#)

Литература:

1. Концепция развития таможенного контроля после выпуска товаров до 2016 года: утверждена приказом ФТС 29.12.12 №2709.
2. Стратегия развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года: утверждена распоряжением Правительства РФ от 28 декабря 2012 г. № 2575-р.
3. Таможенный кодекс Таможенного союза: приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 N 17 (ред. от 08.05.2015) (ст.99, ст.122, гл.19)

Медицина

Организация диспансеризации населения в ЦГБ г. Жигулевск и оценка ее эффективности

Бамбурова Алеся Александровна

СамГМУ
Студентка

Сиротко Майя Леонидовна, кандидат медицинских наук, доцент кафедры общественного здоровья и здравоохранения с курсом экономики и управления здравоохранением Самарского государственного медицинского университета

Ключевые слова: диспансеризация; скрининг; организация; эффективность; заболеваемость

Keywords: dispensarization; screening; organization; effectiveness; incidence

Аннотация: В статье представлен анализ эффективности проведения диспансеризации населения в центральной городской больнице г. Жигулевск с 2010-2014 гг.

Abstract: The article presents an analysis of the effectiveness of the dispensarization of population in central city hospital Zhigulevsk with the 2010-2014.

УДК 616-092.11

Введение. Проблемы охраны здоровья населения в условиях экономического кризиса и неблагоприятных медико - демографических тенденций приобретают большую социальную значимость. Знание и понимание изменений собственного здоровья является элементом здорового образа жизни любого человека. Это необходимо для того, чтобы обнаружить и оценить ранние симптомы болезней и с помощью врача провести необходимые лечебно-профилактические меры.

Актуальность. Пропаганда здорового образа жизни и профилактика заболеваний приобретает все большую популярность. [6, Р. 226] В настоящее время одним из принципов политики государства в области здравоохранения является приоритетность мер по профилактике заболеваний. В работе медицинских учреждений профилактическое направление наиболее ярко воплощается в организации диспансеризации населения, которая представляет собой один из важнейших разделов работы врачей общей практики, педиатров и участковых терапевтов. [3, с.189-190]

Цель работы: проанализировать эффективность проведения диспансеризации населения на примере Центральной городской больницы г. Жигулевск с 2010-2014 гг.

Материалы и методы исследования. Исследование проводилось на базе ЦГБ г. Жигулевск. В настоящей работе проведен статистический анализ отчетной формы № 131/о за период с 2010-2014 годы. На основании данных ТФОМС Самарской области

было проведено сравнение плановых и фактических показателей охвата населения диспансеризацией.

Оценка эффективности проводилась на основе критериев, предложенных Министерством здравоохранения РФ. Также было проведено сравнение показателей 2010 года с показателями 2014 года. Объектом исследования является профилактическое направление здравоохранения. Предметом - диспансеризация взрослого населения.

Результаты и выводы.

Понятие «диспансеризация» используется только в отечественной литературе, за рубежом аналогом является «скрининг». [5, с. 2] Скрининг – идентификация не распознанного ранее у пациента фактора риска или заболевания путем опроса, физикального исследования, лабораторного исследования или с помощью других процедур. Среди лиц, считающих себя здоровыми, с помощью скрининга выделяют тех, у кого имеется заболевание или факторы риска. [6, с. 207] При этом главная и основная цель – не обнаружение болезни или состояния, а предотвращение неблагоприятных клинических исходов, то есть снижение заболеваемости и смертности. [1, с. 41]

Диспансеризация представляет собой метод активного динамического наблюдения за состоянием здоровья всех групп населения, как здоровых, так и больных. Этот метод включает проведение комплекс лечебно-оздоровительных, социальных, профилактических и санитарно-гигиенических мероприятий, направленных на раннее выявление, профилактику и лечение различных заболеваний. [2, с. 3] Эффективность проведения диспансеризации в основном зависит от качества лечебно-оздоровительных мероприятий, от квалификации и усилий врача, уровня организации диспансерного наблюдения и от самого пациента.

В соответствии с Приказом Министерства здравоохранения РФ от 3 декабря 2012 г. N 1006н "Об утверждении порядка проведения диспансеризации определенных групп взрослого населения" основные критерии эффективности диспансеризации – это:

1. Охват при проведении диспансеризации населения, которое находится в медицинской организации на медицинском обслуживании.
2. Уменьшение среди граждан частоты выявления и регистрации факторов риска неинфекционных хронических заболеваний.
3. Уменьшение количества граждан с первично выявленными заболеваниями на поздних стадиях.
4. Снижение смертности от хронических неинфекционных заболеваний и инвалидности, связанной с ними, среди граждан, проходящих диспансеризацию,
5. Уменьшение доли граждан, отнесенных ко второй и третьей группам состояния. Увеличение доли граждан, относящихся к первой группе здоровья. [4, с. 10]

В период с 2010-2014 гг. в ЦГБ г. Жигулевск было осмотрено 44609 чел., что составило 89% от среднего годовой численности прикрепленного населения (50100 чел.). По отношению к плану охват населения, прошедшего осмотр, составляет: в 2010 г. – 100,1% (7160 чел), в 2011 г – 99,8% (7987 чел), в 2012 – 100% (8565 чел), в 2013- 100,2% (9183 чел) и в 2014 г. – 100,4% (11714 чел.). [7]

Таблица № 1: «Об исполнении объемов диспансеризации определенных групп взрослого населения в ЦГБ г. Жигулевск с 2010-2014 гг.»

| Год | План (чел) | Прошли (чел) | % исполнения плана |
|-------|------------|--------------|--------------------|
| 2010 | 7153 | 7160 | 100,1 |
| 2011 | 8000 | 7987 | 99,8 |
| 2012 | 8565 | 8565 | 100 |
| 2013 | 9161 | 9183 | 100,2 |
| 2014 | 11670 | 11714 | 100,4 |
| Итого | 44549 | 44609 | 100,1 |

С 2010 г. по 2014 г. среди обследуемых лиц возросла доля граждан в возрасте старше 50 лет на 1,8% и доля граждан в возрасте 21-39 лет на 12,8%. Доля граждан в возрасте 39-50 лет уменьшилась на 14,6 %. Можно сделать вывод о том, что в больнице проводится успешная работа по агитации молодых людей на прохождение диспансеризации.

Диаграмма № 1: «Возрастная структура обследуемых граждан в 2010 г. в ЦГБ г. Жигулевск»

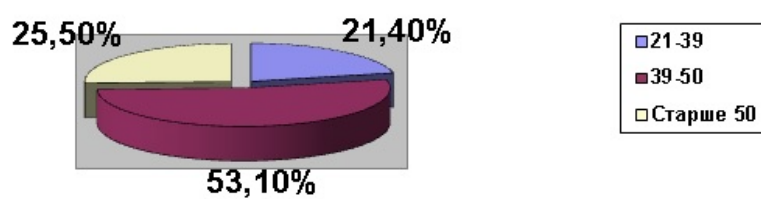
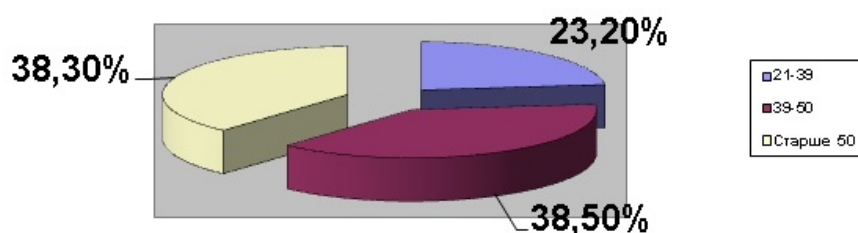


Диаграмма № 2: «Возрастная структура обследуемых граждан в 2014 г. в ЦГБ г. Жигулевск»



Группы здоровья согласно итогам диспансеризации за период с 2010-2014 распределились следующим образом:

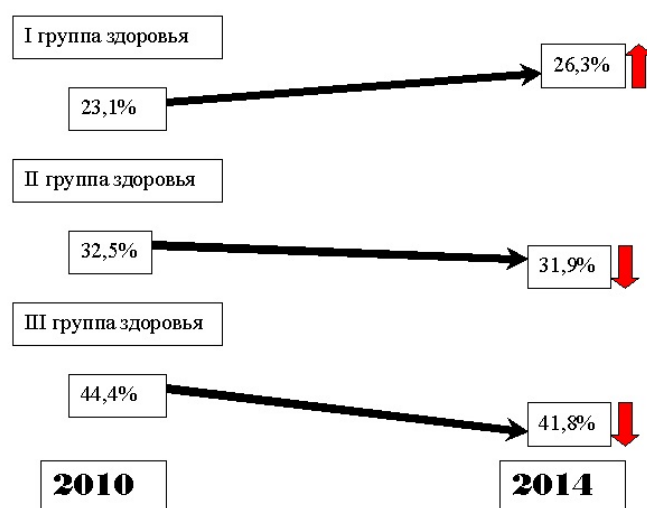
Таблица № 2: «Распределение обследуемых граждан по группам здоровья с 2010- 2014 гг. в ЦГБ г. Жигулевск»

| Группа здоровья | Год | | | | |
|-----------------|-------|-------|-------|-------|-------|
| | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 |
| I | 23,1% | 23,8% | 22,9% | 24,5% | 26,3% |
| II | 32,5% | 32,6% | 32,2% | 33,3% | 31,9% |

| | | | | | |
|-----|-------|-------|-------|-------|-------|
| III | 44,4% | 43,6% | 44,9% | 42,2% | 41,8% |
|-----|-------|-------|-------|-------|-------|

Одним из показателей эффективности диспансеризации является уменьшение числа лиц, относящихся ко II и III группам здоровья и увеличение числа лиц, относящихся к I группе здоровья. [4, с. 10]

Рисунок № 1. Динамика установления групп здоровья в ЦГБ г. Жигулевск при диспансеризации 2010 года(7160 чел) и диспансеризации 2014 года (11714 чел)



По итогам диспансеризации можно сделать вывод о том, что I группа здоровья увеличилась на 3,2%, II группа здоровья уменьшилась на 0,6%, III группа здоровья уменьшилась на 2,6%.

Следующий показатель – выявление факторов риска развития неинфекционных заболеваний. [4, с. 10] На протяжении всего исследуемого периода наблюдается преобладание пяти факторов риска: курение, низкая физическая активность, нерациональное питание, избыточная масса тела или ожирение и повышенное АД. Причем из них, по состоянию на 2014 год, снижается частота только таких факторов как нерациональное питание (с 15,5% до 15,1%) и курение (с 24,1% до 23,5%). В 2010 году имеет по 3 фактора риска ХНЗ почти каждый обследованный, в 2014 году – по 2 фактора риска.

Таблица № 3: «Частота выявления факторов риска неинфекционных заболеваний в ЦГБ г. Жигулевск в период с 2010-2014 гг.»

| Фактор риска | Год | | | | | | | | | |
|------------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|
| | 2010 | % | 2011 | % | 2012 | % | 2013 | % | 2014 | % |
| Повышенное АД | 2532 | 10,8 | 2498 | 10,5 | 2600 | 10,8 | 2800 | 10,8 | 2852 | 10,8 |
| Дислипидемия | 788 | 3,4 | 768 | 3,2 | 771 | 3,2 | 768 | 2,9 | 771 | 2,9 |
| Гипергликемия | 285 | 1,2 | 295 | 1,2 | 128 | 0,5 | 252 | 1,0 | 260 | 1,0 |
| Нерациональное питание | 3652 | 15,5 | 3809 | 15,9 | 3423 | 14,2 | 4050 | 15,6 | 3985 | 15,1 |

| | | | | | | | | | | |
|----------------------------------|-------|------|-------|------|-------|------|-------|------|-------|------|
| Низкая физ-ая активность | 4556 | 19,4 | 4560 | 19,1 | 5162 | 21,4 | 5205 | 20,1 | 5245 | 19,9 |
| Курение | 5648 | 24,1 | 5822 | 24,4 | 5906 | 24,5 | 6015 | 23,2 | 6207 | 23,5 |
| Избыточная масса тела (ожирение) | 2872 | 12,2 | 2982 | 12,5 | 2933 | 12,2 | 3500 | 13,5 | 3387 | 12,8 |
| Потребление алкоголя | 1523 | 6,5 | 1432 | 6,0 | 1702 | 7,1 | 1652 | 6,4 | 1823 | 6,9 |
| Высокий уровень стресса | 988 | 4,2 | 970 | 4,0 | 982 | 4,1 | 950 | 3,7 | 1126 | 9,6 |
| Отягощающая наследственность | 645 | 2,7 | 702 | 3,0 | 503 | 2,1 | 703 | 2,7 | 715 | 2,7 |
| Итого | 23489 | - | 23838 | - | 24110 | - | 25895 | - | 26369 | - |

Таблица № 4: «Анализ результатов проведения диспансеризации в ЦГБ г. Жигулевск 2010-2014 гг.»

| Параметры | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 |
|--|-------|-------|-------|-------|-------|
| Осмотрено (чел) | 7160 | 7987 | 8565 | 9183 | 11714 |
| Выявлено заболеваний - всего | 3179 | 3872 | 4112 | 5206 | 6793 |
| В т. ч.: | 1082 | 1159 | 1465 | 1709 | 2296 |
| Впервые выявлено заболеваний | | | | | |
| В % от числа всех осмотренных лиц | 15,1 | 14,5 | 17,1 | 18,6 | 19,6 |
| На поздней стадии (случаев) | 29 | 20 | 23 | 19 | 16 |
| В % от общего числа граждан, прошедших диспансеризацию | 0,4 | 0,2 | 0,3 | 0,2 | 0,1 |
| Число заболеваний (на 1000 осмотренных) | 443,9 | 484,8 | 480,1 | 567,0 | 578,0 |

Доля впервые выявленных заболеваний в 2010 году составила 15,1% от общего количества выявленных заболеваний, в 2014 этот показатель увеличивается на 4,5 %.

Еще одним показателем эффективности диспансеризации является сокращение числа лиц с выявленными заболеваниями на поздних стадиях. [4, с. 10] По состоянию на 2014 год случаи выявления заболеваний на поздних стадиях сокращаются с 0,4% до 0,1% от общего числа граждан, прошедших диспансеризацию.

В 2010 году уровень выявленной заболеваемости в целом составил 443,9 заболеваний на 1000 осмотренных, в 2014 году этот показатель увеличивается до 578 заболеваний на 1000 осмотренных.

В период 2010-2014 гг. наиболее часто в ходе диспансеризации выявлялись следующие заболевания: болезни системы кровообращения, болезни эндокринной системы, расстройства питания и нарушения обмена веществ, болезни мочеполовой системы, болезни органов пищеварения и новообразования. Причем в динамике повышается доля таких заболеваний, как болезни системы кровообращения на 5,3%

(с 18,9% до 24,2%), болезни эндокринной системы, расстройства питания и нарушения обмена веществ на 5,3% (с 16% до 21,3%), болезни органов пищеварения - на 2,1% (с 2,3% до 4,4%).

Уменьшается доля болезней мочеполовой системы на 0,1% (с 4,9% до 4,8%) и новообразования (с 0,6% до 0,4%).

Общее выявление заболеваний в 2010 году составляло 44,5% от общего числа граждан, прошедших диспансеризацию в этом году, в 2014 этот показатель увеличивается на 14,5% и составил 59%.

Таблица № 5: «Частота выявления заболеваний в ЦГБ г. Жигулевск с 2010 по 2014 гг. (в % от общего числа граждан, прошедших диспансеризацию)»

| Группа заболеваний | 2010 | | 2011 | | 2012 | | 2013 | | 2014 | |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| | Кол-во | % | Кол-во | % | Кол-во | % | Кол-во | % | Кол-во | % |
| Болезни системы кровообращения | 1352 | 18,9 | 1658 | 20,7 | 1782 | 20,8 | 2221 | 24,2 | 2911 | 25,8 |
| Болезни эндокринной системы, расстройства питания и нарушения обмена веществ | 1145 | 16,0 | 1292 | 16,2 | 1405 | 16,4 | 2007 | 21,8 | 2498 | 21,3 |
| Болезни мочеполовой системы | 351 | 4,9 | 423 | 5,3 | 415 | 4,8 | 442 | 4,8 | 560 | 4,8 |
| Болезни органов пищеварения | 162 | 2,3 | 320 | 4,0 | 323 | 3,8 | 333 | 3,6 | 512 | 4,4 |
| Новообразования | 41 | 0,6 | 42 | 0,5 | 38 | 0,7 | 37 | 0,4 | 44 | 0,4 |
| Прочие заболевания | 128 | 1,8 | 137 | 1,7 | 149 | 1,7 | 166 | 1,8 | 268 | 2,3 |
| Итого | 3179 | 44,5 | 3872 | 48,4 | 4112 | 48,2 | 5206 | 56,6 | 6793 | 59,0 |

Заключение:

Таким образом, в ходе исследования были сделаны следующие **выводы**:

1. В период с 2010 – 2014 гг. диспансеризацией было охвачено 89% населения, прикрепленного к ЦГБ г. Жигулевск. План был выполнен на 100,1% (44609 чел.)
2. Частота выявления факторов риска развития неинфекционных хронических заболеваний в динамике снижается.
3. Показатель впервые выявленных заболеваний на поздней стадии с 2010 года по 2014 год уменьшается на 0,3%.
4. Доля лиц, отнесенных ко II и III группам здоровья, уменьшается (на 0,6% и 2,6% соответственно). Доля лиц, отнесенных к I группе здоровья, увеличивается на 3,2%

Литература:

1. В.А. Аксенов. Доказательная профилактика или диспансеризация: что же нам нужно? «Профилактическая медицина». Вып. № 2, 2007, с. 40-47.
2. Методические рекомендации. Организация проведения диспансеризации и профилактических медицинских осмотров взрослого населения. Авторы: Бойцов С.А., Вылегжанин С.В., Гамбарян М.Г., Гулин А.Н., Еганян Р.А., Зубкова И.И., Ипатов П.В., Калинина А.М., Пономарева Е.Г., Соловьева С.Б. Москва, 2015 г., 119 с.
3. Общественное здоровье и здравоохранение: учебн. для студентов / под ред. В.А.Миняева, Н.И.Вишнякова. – 6е изд. – М.: МЕДпрессинформ, 2012. – 656 с.
4. Приказ Министерства здравоохранения РФ от 3 декабря 2012 г. N 1006н "Об утверждении порядка проведения диспансеризации определенных групп взрослого населения".- 10 с.
5. Яковлева Т.В., Вылегжанин С.В., Бойцов С.А., Калинина А.М., Ипатов П.В. Диспансеризация взрослого населения Российской Федерации: первый год реализации, опыт, результаты, перспективы. Электронный научный журнал «Социальные аспекты здоровья населения» 3, 2014 г., 19 с.
6. Fletcher R.H., Fletcher S.W., Wagner E.Y. Clinical Epidemiology — the Essentials, 2nd ed. Baltimore: Williams & Wilkins, 1996 – P. 345.
7. <http://samtfoms.ru/> - Официальный сайт Территориального Фонда обязательного медицинского страхования Самарской области.

Педагогика

Модель готовности будущего учителя начальной школы к социализации учащихся на основе гендерного подхода

Тафинцева Светлана Игоревна

Хмельницкая гуманитарно-педагогическая академия
преподаватель кафедры педагогики и психологии

Научный руководитель: Ящук Инна Петровна, доктор педагогических наук, профессор, декан факультета начального образования и филологии Хмельницкой гуманитарно-педагогической академии

Ключевые слова: готовность; готовность будущего учителя начальной школы; социализация; гендерный подход.

Keywords: readiness; readiness of future teacher of primary school; socialization; gender approach.

Аннотация: В статье проанализированы основные подходы понимания готовности к деятельности, предложено авторское понимание готовности будущего учителя начальной школы к социализации детей на основе гендерного подхода. Рассмотрены компоненты модели готовности, их общая характеристика.

Abstract: The basic ways of understanding of readiness to the activity are analysed in the article, the authorial understanding of readiness of future teacher of primary school is offered to socialization of children on the basis of gender approach. The components of readiness model, their general description are considered.

УДК 371.134/.373.3.064.2(045)

Педагогическое образование является системой трансфера прикладных и актуальных знаний в процессе деятельности учебных заведений, направленных на подготовку педагогов. Ведущая роль в обновлении системы образования принадлежит высшим учебным заведениям, именно здесь закладываются теоретико-методологические и методические основы образования, формируется педагогическое мышление и профессионализм будущего учителя как основного агента социализации.

Высшая школа должна вооружить будущих специалистов умением ориентироваться и достойно действовать в современных социокультурных и профессиональных ситуациях, помочь им творчески адаптироваться к жизни, подготовить их к социальной активности. Современное общество и, непосредственно, начальная школа требуют качественной подготовки нового учителя на основе гендерного подхода, что стало нормой в развитых демократических странах.

Именно поэтому, целью статьи является разработка и обоснование компонентов модели готовности будущего учителя начальной школы к социализации детей на основе гендерного подхода.

Для теоретического обоснования модели готовности будущих учителей начальной школы к социализации ученика на основе гендерного подхода считаем целесообразным обозначить понятие «готовность будущего учителя начальной школы к социализации ученика на основе гендерного подхода» на основе анализа категориально-понятийного аппарата проблемы исследования в психолого-педагогической литературе.

Проблема готовности будущего учителя начальной школы к социализации ученика на основе гендерного подхода специально не исследовалась. Отдельные аспекты исследований направлены на изучение готовности (А.Капская, Л.Кадченко, И.Пастыр, А.Ярошенко), психологической готовности (М.Дяченко, О.Проскура, В.Моляко), мотивационной готовности (О.Томас), морально-психологической готовности (Л.Кондрашова), профессиональной готовности (Д.Мазоха, А.Мороз), профессиональной готовности к педагогической деятельности (И.Исаев, В.Сластенин, А.Троцко).

Глубокое раскрытие готовности к профессиональной деятельности будущего учителя представлено в исследованиях О.Абдуллиной, В.Бондаря, А.Вербицкого, К.Дурай-Новаковой, Н.Кичук, Л.Коваль, Л.Кондрашовой, Н.Кузьминой, А.Линенко, А.Мороза, Р.Пеньковой, В.Сластенина, А.Троцко, Л.Хомич и др.

Готовность будущего учителя к профессиональной деятельности – это такое личностное образование, которое обеспечивает внутренние условия для успешного выполнения этой деятельности [10, с.17-18].

Е.Пехота определяет готовность к профессиональному саморазвитию как сложное структурированное образование, которое обеспечивает необходимые внутренние условия для успешного профессионального саморазвития будущего учителя [9 с.246].

А.Войченко, рассматривая готовность к педагогической деятельности как свойство и состояние личности, уровень профессиональной подготовки, акцентирует внимание на многослойности, интегрированности явления готовности выпускников педагогического вуза, компоненты которого взаимосвязаны и взаимообусловлены. Ученый утверждает, что отсутствие у будущего учителя хотя бы одного из компонентов обязательно приведет к возникновению диспропорций в структуре личности специалиста [2, с.12].

В рамках нашего исследования мы обратили внимание на трактовку понятия профессиональной готовности студентов. Ведь готовность студента-выпускника – это существенная предпосылка эффективности его деятельности после завершения высшего учебного заведения. Готовность помогает молодому специалисту успешно выполнять свои обязанности, правильно использовать свои знания, опыт, сохранять самоконтроль и перестраиваться при возникновении непредвиденных препятствий [4 с.336]. В словаре-справочнике готовность студентов рассматривается как личное качество, которое проявляется в положительной самооценке себя как субъекта будущей профессиональной деятельности и стремлении заниматься ею после окончания вуза. Именно профессиональная готовность помогает молодому специалисту успешно реализовывать профессиональные функции, правильно использовать полученные знания и опыт, сохранять самоконтроль и преодолевать непредвиденные препятствия. Профессиональная готовность выступает решающим

условием быстрой адаптации выпускника к условиям труда, его дальнейшего профессионального совершенствования и повышения квалификации [3, с.160].

Обобщая подходы ученых, готовность будущего учителя начальной школы к социализации ученика на основе гендерного подхода рассматривается нами как интегральное личностное образование, включающее наличие объективных знаний, умений и навыков, комплекс профессионально-педагогических и индивидуально-психологических особенностей, что обеспечивает высокую эффективность его профессиональной пригодности и способствуют успешной социализации девочек и мальчиков младшего школьного возраста через их личностное развитие и разработке такой стратегии учебно-воспитательной работы, которая бы ориентировала детей на партнерские межличностные отношения и противостояния полоролевым ожиданиям.

Знание структуры готовности к педагогической деятельности позволяет осуществлять отбор содержания подготовки и соответственно способов подготовки, контролировать и корректировать в случае необходимости процесс подготовки студентов [12, с.16]. Именно поэтому, мы попытались проанализировать различные взгляды на структурные составляющие готовности, профессиональной готовности, и, в частности, готовности к педагогической деятельности.

В Энциклопедии образования выделены следующие аспекты готовности к деятельности:

- операционный – владение определенным набором способов действий, знаний, умений и навыков, а также возможности приобретения нового опыта в пределах определенной деятельности;
- мотивационный – система побудительных качеств к определенной деятельности (мотивы познания, достижения, самореализации и т.д.);
- социально-психологический – уровень зрелости коммуникативной сферы личности, умение осуществлять коллективную деятельность, поддерживать отношения в коллективе, избегать деструктивных конфликтов и т.д.;
- психофизиологический – готовность систем организма действовать в данном направлении [5, с.138].

М.Дяченко и Л.Кандыбович, рассматривая готовность студента как сложное психологическое образование, определяют в устойчивом единстве такие ее компоненты:

- мотивационный (положительное отношение к профессии, интерес к ней и другие достаточно устойчивые профессиональные мотивы);
- ориентационный (знания и представления про особенности и условия профессиональной деятельности, ее требования к личности);
- операционный (овладение способами и приемами профессиональной деятельности, необходимыми знаниями, навыками, умениями, процессами анализа, синтеза, сравнения, обобщения и др.);

- волевой (самоконтроль, умение управлять действиями, из которых состоит выполнение трудовых обязанностей);
- оценочный (самооценка своей профессиональной подготовленности и соответствия процесса решения профессиональных задач оптимальным трудовым образцам) [4 с.337].

Достаточное развитие и выраженность указанных компонентов, их целостное единство является показателем высокого уровня профессиональной готовности специалиста к труду, его активности, самостоятельности, творчества. Недостаточное развитие и выраженность свидетельствуют о неподготовленности, незавершенности ее формирования, о ее среднем или низком уровнях [4 с.337].

В.Моляко основными психологическими компонентами готовности к трудовой деятельности как устойчивой характеристики личности определяет знания, умения, навыки и мотивы деятельности. Кроме того, исследователь отмечает то, что для осуществления исполнительской деятельности достаточно определенных знаний, навыков и умений, регламентированных этой деятельностью, а такой компонент готовности как «мотивы деятельности» необходим именно для творческой работы [8, с.10].

Требования со стороны профессиональной деятельности являются системообразующими, определяющими логику построения содержания подготовки специалиста в высшем учебном заведении. При этом, по мнению А.Вербицкого, речь идет об интеграции четырех компонентов:

- фундаментально-теоретическая составляющая в подготовке специалиста обеспечивается в рамках усвоения «фундамента» наук, представленных, например, в логике структурно-генетического раскрытия содержания учебных дисциплин. Сужаясь в конце обучения, фундаментальная подготовка становится теоретической компетентностью молодого специалиста, его научными взглядами на профессиональную реальность;
- профессионально-практическая составляющая выступает в качестве средства и способа реализации фундаментально-теоретической составляющей в решении учебных, квазипрофессиональных и учебно-профессиональных задач. В начале обучения практическая подготовка выражена в меньшей степени, но все больше расширяется на конец обучения. При этом осуществляется постепенный переход от приобретения практических умений и навыков в аудиторных условиях к реальной производственной практики;
- методологическая составляющая направлена, с одной стороны, на воспитание у студента способности к самоорганизации и совершенствованию своей деятельности, а с другой – на формирование отношения к действительности как теоретическому объекту, который требует изучения и преобразования;
- социальная составляющая. Три предыдущие составляющие профессиональной подготовки специалиста реализуются в процессе взаимосвязанной деятельности преподавателя и студентов. Взаимодействие и общение, которые воспроизводятся в этой деятельности, определяют опыт социальных отношений, который студенты

приобретают. Эти отношения создают социальный контекст усвоения других составляющих [1 с.21-22].

Н. Кузьмина, рассматривая подготовку специалистов образования как сложный информационный, коммуникационный и организационный процесс, результат которого зависит от направления на его достижение всех его подсистем, обосновывает необходимость соблюдения следующих факторов продуктивной подготовки:

- цели подготовки специалистов;
- содержание обучения и воспитания и мера их соотношения искомым качествам выпускников;
- средства образовательных коммуникаций;
- преподаватели: их стратегии в достижении искомых качеств выпускников;
- студенты: обеспечивающая успех активность в саморазвитии качеств специалиста и профессионала;
- конечный результат – мера производительности выпускников в условиях самостоятельности [7, с. 35].

Таким образом, большинство авторов в научных взглядах на структурные компоненты готовности к деятельности обращают внимание на характер взаимозависимости, взаимосвязанности и взаимопроникновения ее компонентов, благодаря чему обеспечивается целостность человека как личности, индивида и субъекта деятельности.

Анализ научно-педагогических положений о готовности студентов к выполнению различных видов педагогической деятельности позволяет выделить следующие структурные компоненты модели готовности будущих учителей начальной школы к социализации школьников на основе гендерного подхода (Рис.1.), А именно: мотивационно-ориентационной, когнитивно-содержательный, процессуально-поведенческий, а также учета опыта социализирующего влияния на младших школьников во время педагогической практики и гендерного опыта личности студента как результата социального взаимодействия.

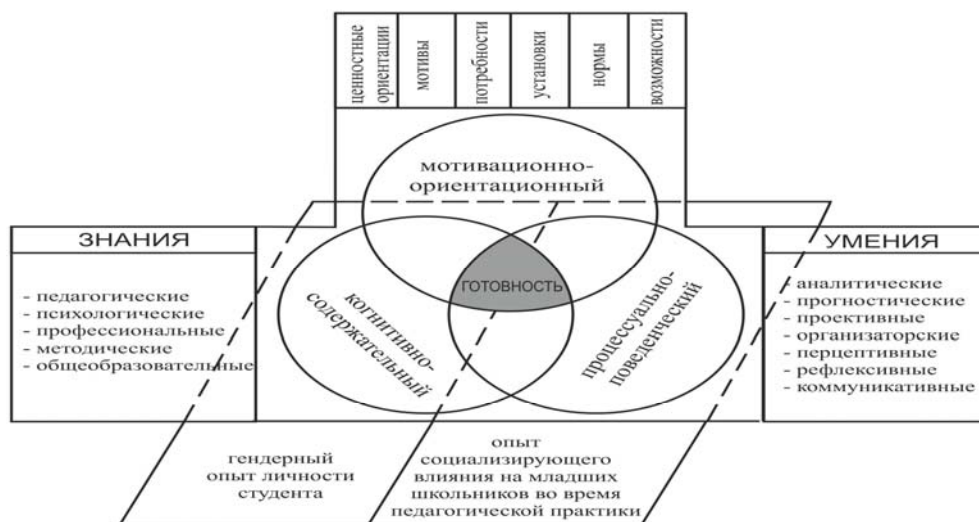


Рис.1. Структурная модель готовности будущего учителя начальной школы к социализации ученика на основе гендерного подхода

Мотивационно-ориентационной компонент готовности будущих учителей к социализации учащихся на основе гендерного подхода. В определении указанного структурного компонента, мы исходили из понимания мотивации как сложной системы побуждений, что обуславливает направление активности индивида на получение, преобразование и сохранение нового опыта (знаний, умений, способов действий, предпочтений, впечатлений) [5, с. 528], и понимание ориентации как свободного широкого круга знаний в определенной области [6, с. 3], как точный правильный выбор цели, средств ее достижения, оценки действия, планы, жизненные ценности [6, с. 4]. Таким образом, мы рассматриваем мотивационно-ориентационной компонент готовности как систему мотивов к социализации детей младшего школьного возраста и связанных с ней осознанием собственных гендерноориентированных ценностей, потребностей, представлений, норм, установок, возможностей в конструировании и коррекции собственной личности и личности школьника гендерной социальной практикой.

Мотивационно-ориентационной компонент готовности включает следующие составляющие:

- осознание проблем гендера как социокультурного конструкта;
- представление о гендерном равноправии и недопустимости всех проявлений дискриминации, насилия по признаку пола;
- установку на осуществление социализации школьников в условиях гендерночувствительной образовательной среды;
- принятие равноправия полов детей младшего школьного возраста;
- критическое отношение к гендерным стереотипам как механизмам социализации детей младшего школьного возраста;
- стремление к достижению взаимопонимания на основе толерантного отношения к представителям обоих полов.

Когнитивно-содержательный компонент готовности будущих учителей к социализации учащихся на основе гендерного подхода. Исходя из понимания когнитивности как части психологии личности (знания человека об окружающем мире и самом себе) и содержания, как, внутренней особенности чего-нибудь, определенные свойства, характерные черты, которые отличают данное явление, предмет от подобных явлений, предметов и т. д. [11. с. 624], когнитивно-содержательный компонент готовности определяем через гендерное образование будущих учителей как главных агентов социализации младших школьников, включая педагогические, психологические, профессиональные, методические и общеобразовательные знания.

В рамках указанного компонента к знаниям студентов выдвигаются следующие требования:

- владение ключевыми понятиями в сфере гендерных исследований;
- знание проблемы гендера и ее влияния на социализацию личности младшего школьника;
- знание психофизиологических особенностей представителей обоих полов;
- ознакомление с отечественными и зарубежными подходами к механизмам социализации младших школьников;
- понимание гендерной обусловленности социализации младших школьников;
- знание основ гендерной психологии, гендерной педагогики и особенностей их реализации в практике начальной школы;
- знание форм, методов, содержания социализации младшего школьника на основе гендерного подхода.

Процессуально-поведенческий компонент готовности будущих учителей к социализации учащихся на основе гендерного подхода определяем через владение профессиональными умениями и навыками (аналитические, прогностические, проективные, организаторские, перцептивные, рефлексивные, коммуникативные), которые обеспечивают практическое использование имеющихся теоретических знаний и гендерных концепций о социальном моделировании пола, основных способов и приемов социализирующей деятельности, которые представлены как в мышлении, так и в действии.

Таким образом, перспектива дальнейшего исследования предполагает определение критериев оценки сформированной готовности будущих учителей начальной школы к социализации детей на основе гендерного подхода, обоснование уровней готовности к указанному виду деятельности.

Литература:

1. Вербицкий А.А. Психолого-педагогические особенности контекстного обучения. М. : Знание, 1987. 110 с.
2. Войченко А. П. Организация учебно-воспитательного процесса в педвузе как средство формирования профессиональной готовности студентов к педагогической

- деятельности (на материале преподавания пед. дисциплин и пед. практики в нац. группах фак. рус. яз. и литературы) : автореф. дис. канд. пед. наук : 13.00.01. Фрунзе, 1980. 25 с.
3. Герасимова Н.С., Касярум Н.В., Король В.М., Савченко О.П. Словник-довідник з педагогіки і психології. Черкаси : Вид. від ЧНУ імені Богдана Хмельницького, 2010. 212 с.
 4. Дьяченко М. И. Кандыбович Л.А. Психология высшей школы : Учебн.пособие для вузов. Мн.: Изд-во БГУ, 1981. 383 с.
 5. Енциклопедія освіти / Акад. пед. наук України : головний ред. В.Г.Кремень. К. : Юрінком Інтер, 2008. 1040 с.
 6. Кирьякова А. В. Теория ориентации личности в мире ценностей. Оренбург, 1996. 188 с.
 7. Кузьмина Н.В. Аксеологическая теория повышения качества подготовки специалистов образования. М. : Исследовательский центр проблем качества подготовки специалистов, 2001. 144 с.
 8. Моляко В.О. Психологічна готовність до творчої праці. К. : Знання УРСР, 1989. 48 с.
 9. Пехота Е. М. Индивидуализация профессионально-педагогической подготовки учителя : дис. доктора пед. наук : 13.00.04. К., 1997. 401 с.
 10. Підготовка майбутнього вчителя до впровадження педагогічних технологій: Навч.посібник / О.М.Пехота [та ін.]; За ред. І.А.Зязюна, О.М.Пехоти. К. : Видавництво А.С.К., 2003. 240 с.
 11. Словник української мови: в 11 томах / За ред. Г.М.Гнатюка, Т.К.Черторизької. К. : Наукова думка, 1972. Т.3. С. 624.
 12. Троцко Г.В. Теоретичні та методичні основи підготовки студентів до виховної діяльності у вищих педагогічних навчальних закладах : автореф.дис... д-ра. пед. наук : 13.00.04, 13.00.01. К., 1997. 54 с.

Информационные технологии

Разработка метода скремблирования речевых сигналов

Яворский Александр Леонидович

Магистрант

ВИННИЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

Студент

Гарнага Владимир Анатольевич, кандидат технических наук, доцент, Винницкий национальный технический университет

Аннотация: В работе проанализированы наиболее распространенные типы скремблирования как речевых сигналов так и сигналов в целом. На основе полученных данных разработан новый метод скремблирования основан на изменении кодирующих битов с помощью чисел Фибоначчи.

Abstract: The work analyzes the most common types of scrambling speech signals as well as signals in general. Based on the data, a new method based on the change in scrambling coding bits using Fibonacci numbers.

Ключевые слова: скремблирование; аудио потоки

Keywords: scrambling; audio streams

УДК 004

Развитие криптографии в наше время, в основном, связано с широким использованием компьютерных сетей и в частности глобальной сети Интернет, по которой передают очень большие объемы информации военного, государственного, коммерческого и частного содержания, не допускает возможности доступа к ней посторонних лиц, а с другой, появление новых мощных вычислительных ресурсов сделала возможной дискредитации ряда криптографических систем. Несмотря на широчайшее внедрение автоматизированных и компьютеризированных систем обработки информации, человеческая речь остается одним из важнейших путей информационного взаимодействия. Более того, при децентрализации политической и экономической систем и соответствующем увеличении доли оперативной информации, непосредственно связывает самостоятельных в принятии решений людей, значимость речевого обмена возрастает. Информационная безопасность цифрового аудио сигнала стала очень актуальной темой исследований благодаря популярности Интернет-общения и разных цифровых прикладных библиотек которые нуждаются в защите права интеллектуальной собственности и поэтому увеличивается потребность в обеспечении конфиденциальности речевого обмена.[1]

Одним из наиболее эффективных путей решения этой проблемы может быть шифрование или кодирование информации. Цифровые медиа шифруют данных перед распространением и только авторизованные пользователи, имеющие подходящий ключ для расшифровки, могут иметь доступ к понятному содержания. Для сокрытия аудио информации может использоваться скремблирование как вид шифрования. При скремблировании цифровые аудио сигналы представляются в виде случайной последовательности набора значений двоичной системы счисления, которая не позволяет узнать его настоящий смысл человеком или компьютерной системой.

Некоторые методы, которые скремблируют аудио сигнал или видеосигнал достаточно исследованными, известными и давно внедрены. Такие системы, однако, как правило, являются относительно дорогими и сложными. Много таких системы включают разбиение длинного звукового сигнала на несколько частотных поддиапазонов и только тогда их скремблируют. Этот подход является достаточно дорогим хотя и действительно обеспечивает достаточно высокий уровень защиты.

Актуальность проблемы защиты информации связана с большим ростом возможностей вычислительной техники, в том числе и в целях преднамеренного взлома. Развитие методов, средств и форм автоматизации процессов обработки информации и массовое применение персональных компьютеров делают информацию очень уязвимой и доступной, особенно при ее передаче, и поэтому нет сомнений в необходимости серьезно заботиться об информационной безопасности. Для противодействия компьютерным преступлениям в сфере медиа или уменьшение ущерба от них, необходимо грамотно выбирать меры и средства обеспечения защиты информации от кражи и несанкционированного подслушивания.

Цель и задачи исследования. Целью исследований является повышение защиты передачи аудио сигналов на основании обоснования уровня защиты методов скремблирования и создание нового на основе кодов Фибоначчи, реализованного программным путем.

Данная работа представляет собой теоретический анализ и создание нового современного алгоритма скремблирования и обоснование уровня устойчивости алгоритма. Разработка алгоритмов скремблирования является одним из перспективных аспектов создания надежных алгоритмов кодирования информации в компьютерных сетях.

Для успешного достижения поставленной цели необходимо эффективно решить следующие взаимосвязанные задачи:

- 1) выбор, анализ и рационализация методов скремблирования для обоснования уровня устойчивости системы;
- 2) дальнейшее развитие алгоритма оценки уровня устойчивости систем шифрования на основе использования алгоритма генерирования псевдослучайной последовательности двоичных значений чисел Фибоначчи;
- 3) исследование и дальнейшее развитие методов генерирования псевдослучайной последовательности чисел создание средств их практической реализации;
- 4) формирование правил создания параметров кодируемого алгоритма;
- 5) исследования в компьютерных системах полученной оценки устойчивости разрабатываемого метода скремблирования.

Объект исследования - алгоритмы шифрования аудио сигналов на базе аппаратной и программной реализации.

Предмет исследования - анализ методов скремблирования, выявление их уязвимостей для предотвращения последних в разрабатываемом скремблере.

Методы исследования. Для проведения поставленных в данной работе исследований, используются результаты из таких областей знаний: компьютерные системы и сети и теория информации для обоснования уровня защиты речевой информации; при исследовании методов криптоанализа - кодирование на основе чисел Фибоначчи, скремблирования сигналов на основе аппаратных и программных реализаций. Научная новизна полученных результатов. Впервые разработан метод, который отличается от существующих учетом базы на которой разрабатывается и использованных подходов, позволяет повысить качество процесса скремблирования аудио сигналов.

Большой опыт применения систем защиты информации (ЗИ) показывает, что эффективной может быть только хорошая комплексная система защиты, которая может объединять следующие мероприятия: законодательные, морально-этические, физические, административные, технические, криптографические, программные.[2]

Выбор системы ЗИ всегда зависит от предполагаемого способа возможного нападения. Решение этой задачи зависит от формы представления информации (электромагнитный сигнал, аудио -, видео -, цифровая информация), а способ защиты - от предполагаемой формы воздействия на информацию, используемого носителя информации, состояния информационного носителя, от того, производится защита информации непрерывно или в мере выявления факта нападения.

Одним из наиболее уязвимых каналов утечки информации являются телефонные линии общего пользования и интернет соединения, с помощью которых осуществляется большое количество конфиденциальных и секретных переговоров. Современная аппаратура съема информации позволяет легко прослушивать эти каналы. Наиболее простой способ получения информации - непосредственное подключение к линии в любой точке от абонентского окончания (телефонного аппарата) до входа в АТС, включая распределительные щиты и шкафы и коммуникационные колодцы. При использовании аппаратуры съема высокого класса практически невозможно определить есть ли несанкционированное подключение к линии. В таком случае единственным способом защиты информации является превращение ее к такому виду, с которого злоумышленник не сможет понять ее содержание в течение какого-то определенного времени или не понять сообщение вообще.[3]

В системах речевой связи известны два основных метода закрытия речевых сигналов: дискретизации языка с последующим шифрованием и аналоговое скремблирование. Под скремблированием понимается изменение ключевых характеристик речевого сигнала таким образом, что полученный модулированный сигнал, имея свойства неузнаваемости и неразборчивости, занимает такую же полосу частот спектра, как и начальный что был открыт. Какой бы сложной ни была процедура скремблирования, наименьший элемент, с которым она оперирует, - это преобразованный фрагмент речевого сигнала, который нельзя сделать короче какого-то определенного интервала из-за интерференционных явлений при передаче в канале.

Основными свойствами скремблера являются:

- 1) низкая сложность реализации;
- 2) высокое качество восстановленной речи;
- 3) наличие остаточной информации в закрытом сигнале, которая может быть использована конкурирующей стороной.

Цифровые системы закрытия речи не передают какой-либо части первоначального речевого сигнала как это делают аналоговые. Языковые компоненты кодируются в цифровой поток данных, который в дальнейшем смешивается с псевдослучайной последовательностью по одному из криптографических алгоритмов, полученное таким образом закрытое речевое сообщение передается с помощью модема в канал связи, на другом конце которого производятся обратные преобразования с целью получения открытого речевого сигнала. Такие системы называют кодерами - это процедуры, представляющие речевой сигнал моделью; параметры модели, изменяющихся во времени, шифруют как поток данных и передают с помощью модемов.[3]

Основными свойствами кодеров являются:

- 1) большая сложность реализации, как правило, на основе цифровых сигнальных процессоров (DSP);
- 2) качество восстановленной речи определяется скоростью передачи данных в канале и сложностью модели;
- 3) принципиальное отсутствие остаточной какой-либо информации в закрытом сигнале, любой алгоритм шифрования данных создает некоррелированный поток

данных, исключает статистические зависимости между закрытым и открытым представлениями сигнала.

Криптографические алгоритмы делятся на два класса: асимметричные (двух ключевые) и симметричные (одно ключевые).

К алгоритмам первого класса относятся все методы шифрования (перестановка, подстановка, сдерживания) с использованием одного ключа, который хранится в тайне и передается по защищенным каналам связи. Среди стандартных алгоритмов наиболее известны: стандарт шифрования данных (DES), ГОСТ 28147-89.

Наиболее распространенной системой шифрования с открытым ключом является система RSA, криптостойкость этого алгоритма основана на тяжести решение задач разложения больших чисел на простые сомножители. Все эти алгоритмы обеспечивают очень высокое качество шифрования, но ни один из них не подходит для шифрования речевых сигналов так как это вызовет большую задержку при передаче данных в связи с длительностью обработки входных сигналов.

Основными характеристиками любой криптосистемы является ее максимальная безопасность и производительность. Так, система RSA работает примерно в тысячи раз медленнее чем скремблирование и требует, чтобы ключи были очень длинные. Хотя очевидно, что использование систем с открытым ключом может быть ограничено задачей обмена ключами с последующим их применением в классической криптографии, то есть использование так называемых гибридных систем.[3]

В скремблере алгоритм защиты не является изолированным, а заложенный в сам алгоритм преобразования речевого сигнала. Шифрование здесь заключается в формировании генератором псевдослучайной последовательности битов, определяющих значения индексов в алгоритме преобразования речевого сигнала.

В вокодерах и кодерах, в отличие от шифрования данных (текста), шифрование параметрической информации, содержащей непредсказуемые компоненты, является очень специфической задачей. По мнению многих специалистов, операции гаммирования с обратной связью и замены не являются необходимыми для шифрования параметрической информации. Предполагается, что единственной операцией должно быть получение без обратной связи цифрового потока параметрической информации. При получении цифрового потока выполняется операция сложения по модулю 2 поразрядно, то есть каждый бит последовательности гаммы состоит из соответствующих битом последовательности данных.

Алгоритм генерации кодирующих битов должен удовлетворять ряду условий для "хорошего" генератора случайных чисел (бит). Длина цикла генератора должна быть такой, чтобы исключить повторение последовательности на некотором достаточно большом интервале времени при условии непрерывной работы генератора. При построении генератора применяются алгоритмы формирования m - последовательностей (в простых реализациях), линейных конгруэнтных последовательностей или комбинированные алгоритмы с двумя разнородными генераторами, один из которых формирует псевдослучайные коды, а другой выполняет их перестановки или же возможны другие, менее употребляемые, варианты.

Скремблирование обеспечивает преобразование выходного двоичного сигнала в сигнал, по своим свойствам близок к случайному с одинаковым шансом появления

символов «0» и «1» и отсутствием корреляционных связей между ними. В результате вероятность образования последовательности из нулей равна $P_k = 0,5^k$. Например, вероятность появления последовательностей с 5, 10, 15, 20 нулей равна соответственно $3 \cdot 10^{-2}$; $9 \cdot 10^{-4}$; $3 \cdot 10^{-5}$; $9 \cdot 10^{-7}$. [4]. Таким образом, скремблирования уменьшает вероятность появления длинных последовательностей нулей и это увеличивает зашумленность исходящего сигнала.

Скремблирование осуществляется путем поразрядного суммирования по $\text{mod}2(\oplus)$ информационной последовательности символов $X_{вх}(t)$ с псевдослучайной последовательностью (ПСП) $Y(t)$, который формируется генератором ПВП который в нашем случае будет работать на основе чисел Фибоначчи. В результате суммирования по $\text{mod}2$ формируется скремблируемый цифровой сигнал $Z(t) = X_{вх}(t) \oplus Y(t)$.

На приемной стороне скремблирования сигнала осуществляется путем повторного добавления по $\text{mod}2$ принятые сигналы Z с ПВП, то есть при отсутствии препятствий $X_{вх}(t) = Z(t) \oplus Y(t) = X_{вх}(t) \oplus Y(t) \oplus Y(t) = X_{вх}(t)$, то есть выходной сигнал в результате скремблирования восстанавливается.

Структурная схема описания работы скремблера-дескремблера приведена на рисунке 1.1

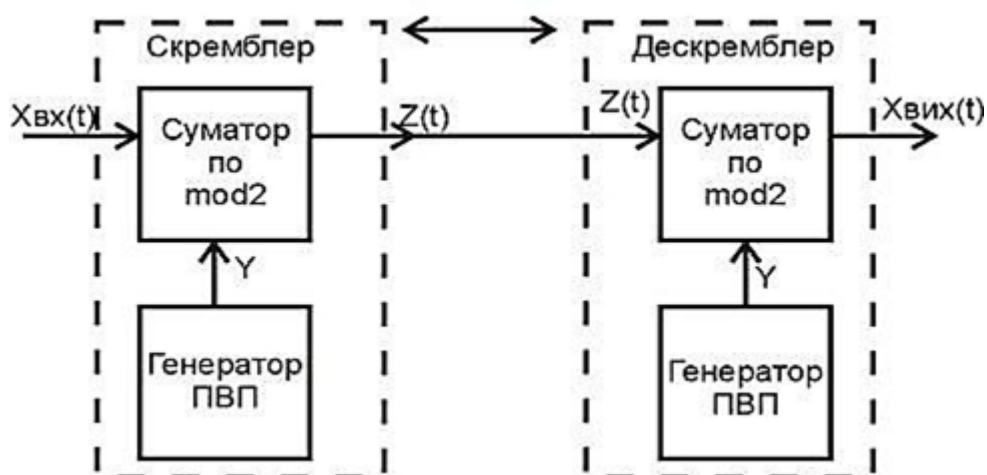


Рисунок 1.1 - Структурная схема скремблера-дескремблера

Синхронизация генераторов ПСП на передающей и приемной сторонах осуществляется управляющими сигналами от генераторного оборудования ЦСП.

Развитие криптографии в наше время связан с использованием компьютерных сетей, в частности глобальной сети Интернет, по которой передают большие объемы информации военного, государственного, коммерческого и частного содержания, не допускает возможности доступа к ней посторонних лиц, а с другой, появление новых мощных вычислительных средств сделала возможной дискредитацию ряда криптографических систем. [4]

Критерии оценки систем сокрытия языка

Существует четыре основных критерия, оценки характеристик устройств сокрытия речевых сигналов, а именно: узнаваемость говорящего; степень посвящения; разборчивость речи; основные технические характеристики системы. Приемлемым коммерческим качеством, восстановленной на приемном конце, языка считается такая речь, когда слушатель может без колебаний точно определить голос

говорящего и смысл произнесенного сообщения. Кроме этого, под хорошим качеством передаваемого речевого сигнала имеется в виду и возможность воспроизведения каких либо эмоциональных оттенков и других специфических эффектов которые могут появиться в процессе разговора. При использовании радиоканалов трудности с разборчивости и узнаваемости еще более возрастают из-за неопределенности, разных условий распространения радиоволн, и достичь повторяемости результатов невозможно без применения каких либо моделей радиоканалов. Для дуплексных систем дополнительное воздействие на качество делаает задержка сигнала по времени. Поскольку основным показателем секретности передаваемых речевых сообщений является его полная неразборчивость в случае перехвата злоумышленником, сравнение по степеням защиты является определяющим моментом при выборе пользователем конкретной системе закрытия языка.[2]

Как правило, аналоговые скремблеры используются там, где применение цифровых способов сокрытия языка затруднено из-за наличия возможных ошибок передачи. Если же нужно сохранить конфиденциальность информации от возможных атак конкурентов, обладающих достаточным техническим и специальным оборудованием, то нужно применять не только аналоговые, но и цифровые скремблеры среднего уровня закрытия с динамически изменяемым в процессе разговора ключом. Естественно, что эти системы будут дороже, чем системы засекречивания с фиксированным ключом, однако они настолько усложняют работу злоумышленников по разработке дешифрующего алгоритма, время, затраченное на это, значительно обесценит полученную информацию с перехваченного сообщения. Поскольку в современных алгоритмах скремблирования, как правило, перед началом сообщение передается синхропоследовательности, в которой содержится некая часть дополнительной информации о ключе текущего передаваемого сообщения у злоумышленника есть только всего шанс попробовать его раскрыть, взяв множество ключевых установок. Если ключи меняются каждый день, то даже в случае известного алгоритма преобразования речи злоумышленнику придется перебрать много тысяч вариантов в поисках настоящей ключевой последовательности и даже не факт что он сможет его найти в кратчайшие сроки.

Описание алгоритмов и их работы

В разрабатываемом алгоритме ключом можно считать число, используется для получения кодирующих битов и так как это число можно менять каждый раз при установлении соединения, то можно быть уверенным, что это придаст больше трудности злоумышленникам при попытке получения доступа. Также можно утверждать, что в нашем случае при цифровом скремблировании не возникает таких проблем передачи что возникают при аналоговом скремблировании потому, что за передачу данных и их синхронизацию отвечают стандартные протоколы передачи данных по сети.

Скремблирование будет проводиться по следующей формуле:

$$A [i] = A [i-3] \oplus P2 [j],$$

где A - скремблированный бит;

P2 - кодирующие биты.

Как видно из формулы, нам нужно кодирующие биты ну и собственно само сообщение для шифрования. Кодирующие биты нам обеспечивать пользователь который будет вводить какое-то произвольное число, в свою очередь превращаться

по соответствующему алгоритму, на основе чисел Фибоначчи, в двоичную последовательность. На самом деле можно выбрать любой способ преобразования числа в кодирующие биты или даже и есть проводить вообще никаких операций с числом P , кроме как самого перевода в двоичную систему, но тогда алгоритм будет ниже уровень защиты чем ожидается и чтобы этого не произошло, нужно каким-то образом изменять входное число P . Метод Фибоначчи был избран в связи с тем, что при относительно малом нагружении на аппаратную систему он дает большое отличие входного P от исходящего, проанализировав большинство доступных методов, по моему мнению этот способ является одним из наиболее эффективных методов. Алгоритм формирования кодирующих битов показано на рисунке 1.2.

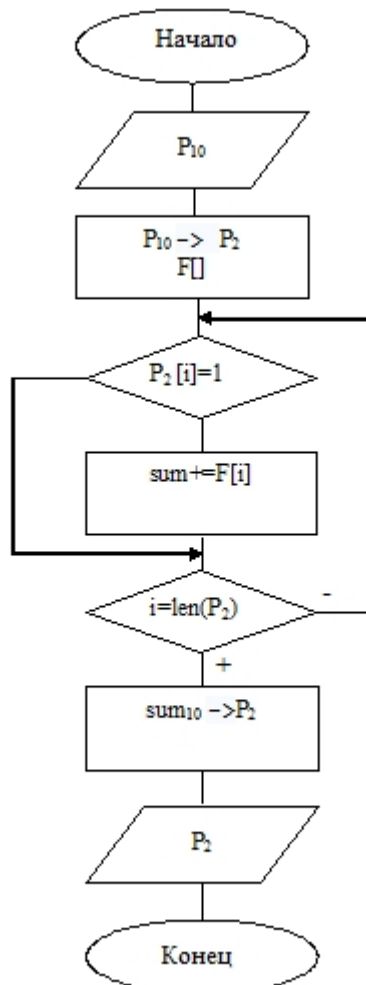


Рисунок 1.2 - Алгоритм формирования кодирующих битов

На вход алгоритма входит какое-то число P введенное пользователем которое мы переводим в систему счисления с основанием два. Полученный набор нулей и единиц заносится в массив P_2 . В цикле проверяем массив P_2 на наличие единицы и если такую найдено то в переменную sum записываем сумму sum и соответствующего числа из массива F в котором содержатся числа ряда Фибоначчи. Цикл продолжает свою работу пока все числа из массива P_2 не будут перебраны. На выход массива подаем число P_2 которое содержит двоичный код десятичного числа sum . Рассмотрим работу алгоритма на примере. Пусть пользователь вводит числа $P_{10} = 25$, что в двоичной системе счисления равно 11001. Массив с числами Фибоначчи будет следующим - $F [1,2,3,5,8,13,21 \dots, n]$. Длина массива P_2 равна 5, а это значит,

что цикл 5 раз проверять массив на наличие числа 1 и в каждом случае обнаружения этого числа он будет увеличивать число sum на соответствующее число из массива F. Наглядно это можно отобразить следующим образом -, сверху записано двоичное число P2, а снизу числа Фибоначчи. В нашем случае sum будет равен $1 + 2 + 8 = 13$ и это полученное число переводим в двоичную систему $P2 = 1101$, что в дальнейшем обеспечит наш алгоритм скремблирования кодирующих битами.

После того как было проведено вычисления кодирующих битов можно приступить и к самому процессу скремблирования алгоритм которого изображено на рисунке 2.3.

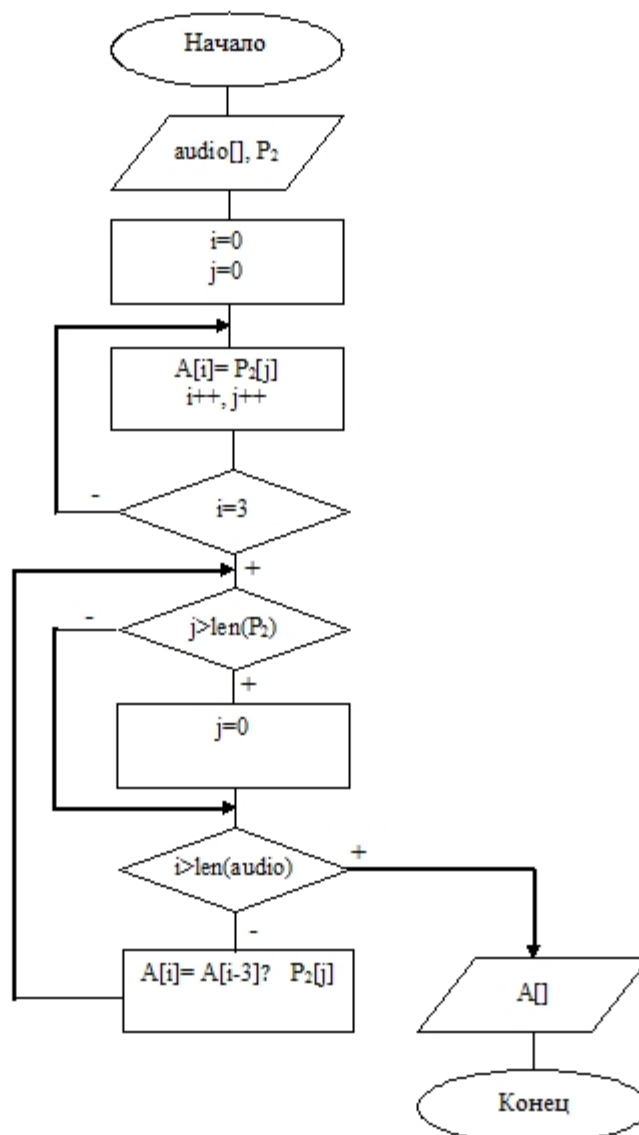


Рисунок 1.3 - Алгоритм скремблирования

Разберем работу алгоритма. На вход приходит аудио поток в двоичной системе и кодирующие биты которые были получены в результате работы предыдущего алгоритма. Первые три бита выходного скремблированного кода будут равными первым трем кодирующим битам такой подход сделан с целью сделать возможным использование предыдущих скремблированных битов. Далее делаем проверки закончились у нас кодирующие биты или нет и хотя биты у нас не закончились, но проверку мы должны сделать именно в этом месте так как это позволит сократить в

дальнейшем алгоритм скремблирования на один дополнительный цикл. После проверки, если цикл с кодирующими битами не дошел до конца, скремблирование производится по формуле $A[i] = A[i-3] \oplus P2[j]$ и снова идет проверка массива кодирующих битов, но в этом случае есть вероятность того что цикл взял кодирующие биты до конца и в таком случае его индекс обнуляется, и перебор осуществляется с начала. Этот процесс обнуления будет происходить пока не закончится скремблирование каждого входного бита аудио сигнала после чего скремблированный сигнал будет передаваться собеседнику.

Реализация алгоритма

Полученный во втором разделе алгоритм для скремблирования речевых сигналов будет реализован программным путем с помощью такого языка программирования как Java, а средой разработки избран GUI IntelliJ IDEA версии 14.1.5

Для реализации задачи на выбранном языке нужно воспользоваться некоторыми стандартными библиотеками которые будут использованы в создаваемых модулях. Для работы модулей были использованы следующие библиотеки java: sound.sampled, java.io.DataInputStream, io.DataOutputStream, io.IOException, net.Socket, util.ArrayList, util.Collection, util.Iterator, swing, awt.event. ActionEvent, awt.event.ActionListener, net.InetAddress. В общем интерфейс будет выглядеть как показано на рисунке 1.4.

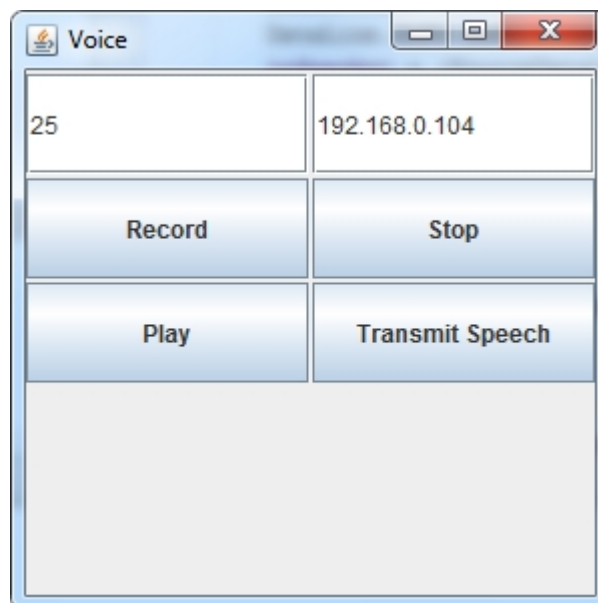


Рисунок 1.4 - Интерфейс программы

Как видно из рисунка, интерфейс имеет четыре кнопки и два текстовых поля. Текстовое поле `p_text` предназначенное для ввода пользователем числа `P` которое будет использоваться программой для генерирования кодирующих битов скремблера по умолчанию это число равно 25. Для создания соединения между двумя пользователями используется соединение через порт 3000 за помощью стека протоколов TCP / IP. IP-адрес пользователя с которым должен состояться соединения указывается в поле `ip_text` и по умолчанию ему заданное значение 192.168.0.104. Кнопки интерфейса имеют названия в соответствии с их функциональных возможностей. Для каждой кнопки приставлен слушатель событий который в дальнейшем необходимо разработать для каждой кнопки отдельно. Каждый слушатель событий будет обрабатываться в соответствующем классе и содержать в себе определенный функционал который в основном будет вызывать

функции из соответствующих модулей для обработки события. Реализация алгоритма с рисунка 1.2 будет выглядеть следующим образом

```
for(int i=0;i<str2.length();i++) {
    String str4 = str3.substring(i,i+1);
    if (str4.equals("1")) {
        GlobalVars.fibsum = GlobalVars.mas2[i] + GlobalVars.fibsum;
    }
}
```

После проведения всех операций у нас есть все данные необходимы, непосредственно, для самого скремблирования. Скремблирование проводится с помощью метода `scrembler (int c)`. Метод принимает число над которыми выполняется операция скремблирования, то есть на вход подаем число которое хотим скремблить, а на выходе получаем уже готовое, скремблированное число которое можно отправлять на воспроизведение через буфер. Реализация алгоритма с рисунка 1.3 то есть функции `scrembler (int c)` будет выглядеть следующим образом

```
public void scrembler(int c) {
    GlobalVars.str22="";
    String str= Integer.toBinaryString(GlobalVars.fibsum);
    String str26=Integer.toBinaryString(c);
    int j=0;
    for(int i=0;i<str26.length();i++) {
        if(i==0 || i==1 || i==2) {
            String str25 = str26.substring(i,i+1);
            GlobalVars.str22 = GlobalVars.str22 + str25;
        }
        else {
            if (j==str.length()){
                j=0;
            }
            String str25 = str26.substring(i-3,i-2);
            int a =Integer.parseInt(str.substring(j,j+1))^
            Integer.parseInt(str25);
            GlobalVars.str22 = GlobalVars.str22+a;
            j++;
        }
    }
}
```

Как видно по реализации, охватить все в одно условие не удалось в связи с исключениями, возникающие в результате деятельности программы при длине кодирующих битов меньшей трем, так написано еще одну условия специально для этих случаев.

Основное преимущество такого скремблера заключается в том, что он является цифровым, что автоматически исключает ряд сложностей связанных с синхронизацией и разного рода помехами.

Вывод

В результате проведенного исследования был разработан метод скремблирования речевых сигналов и алгоритм его реализации на основе чисел Фибоначчи с целью защиты аудио данных от несанкционированного подслушивания. Проанализированы свойства и критерий оценки системы сокрытия языка. Приведенный пример работы алгоритмов и описан принцип действия и приведена программная реализация алгоритма скремблирования.

Литература:

1. Вэнбо Мао. Современная криптография. Теория и практика. — Спб.: Вильямс, 2005. 239 с.
2. Дружинин В.В., Конторов Д.С. Системотехника. — М.: «Радио и связь», 1985. -200 с.
3. Журнал "Схемотехника", 2004, N12, с. 25 — 27 (часть 1).
4. Конахович Г. Ф., Климчук В. П., Паук С. М. Защита информации в телекоммуникационных системах. — К.: "МК-Пресс", 2005. — 288 с.