

**Электронный периодический
рецензируемый
научный журнал**

«SCI-ARTICLE.RU»

<http://sci-article.ru>

№112 (декабрь) 2022

СОДЕРЖАНИЕ

Редколлегия.....	3
ВОЛКОВА АНГЕЛИНА НИКОЛАЕВНА. ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ ОАО «СТРОИТЕЛЬНЫЙ ТРЕСТ №9, Г. ВИТЕБСК» ...	11
ЖУК ВЕРОНИКА ВАЛЕНТИНОВНА. ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗАО "АЛЬФА-БАНК" С ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ.....	16
БЕЛОЗОМБ КАРИНА ПАВЛОВНА. ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ СКОЛЬЗЯЩЕЙ СРЕДНЕЙ И ЭКСПОНЕНЦИАЛЬНОГО СГЛАЖИВАНИЯ ПРИ ПРОГНОЗИРОВАНИИ ПРИБЫЛИ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «ПИНСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ»)	20
МАТВИЕЦ КАРИНА ДМИТРИЕВНА. АНАЛИЗ ПРИБЫЛИ ОАО "МТЗ" КАК ОСНОВНОГО ПОКАЗАТЕЛЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ.....	25
ВОЛКОВА АНГЕЛИНА НИКОЛАЕВНА. ИССЛЕДОВАНИЕ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ И СБЕРЕЖЕНИЙ НАСЕЛЕНИЯ В СИСТЕМЕ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ	30
ЧЕГРИНЕЦ ВЕРОНИКА ВЛАДИМИРОВНА. ОЦЕНКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРИБЫЛИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ БРЕСТСКОГО ФИЛИАЛА ГОСУДАРСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ «БТЛЦ»	35
СЧАСТНЫЙ ДМИТРИЙ СЕРГЕЕВИЧ. АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА, РЕАЛИЗАЦИИ И ДОВЕДЕНИЯ ДО КОНЕЧНОГО ПОТРЕБИТЕЛЯ ПРОДУКЦИИ ОАО «ПОЛЕСЬЕ» ..	40
РАГУЗИНА АНАСТАСИЯ АЛЕКСАНДРОВНА. ПУТИ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ БСЗ ЗАО "АТЛАНТ").....	47
ХАЛИЛОВА АЛИНА РАШИТОВНА. НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК ОСНОВНОЙ ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ	55
ОНИСКЕВИЧ АНАСТАСИЯ АНАТОЛЬЕВНА. ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ ОАО «СВІТАНАК»	61
ПОЛКАНОВ ЮРИЙ АЛЕКСЕЕВИЧ. РАЗМЫШЛЕНИЯ НА ГРАНИЦЕ ВИДИМОСТИ	68
САРАСОВ ЕВГЕНИЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ. ПОНЯТИЕ СВОБОДЫ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ КАК КОНСТИТУЦИОННОЙ ГАРАНТИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЖУРНАЛИСТА	77
АКИШИНА ДИАНА АНДРЕЕВНА. ЛЕЧЕБНАЯ ФИЗКУЛЬТУРА КАК МЕТОД ЛЕЧЕНИЯ СКОЛИОЗА.....	89
ЁДКО НАТАЛЬЯ АЛЕКСАНДРОВНА. ПЕРВЫЕ ШАГИ РЕФОРМИРОВАНИЯ ПЕНСИОННЫХ СИСТЕМ ГОСУДАРСТВ ПОСТСОВЕТСКОГО ПРОСТРАНСТВА....	97
ШЕНДЕРОВ АНТОН ЛЕОНИДОВИЧ. ФИЗИКА ДРИФТА: НАСТРОЙКА ПОДВЕСКИ ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЯЕМОГО ЗАНОСА.....	103
СЕРЕДЕНКОВА КРИСТИНА ЮРЬЕВНА. РОЛЬ ПОДВИЖНЫХ ИГР В РАЗВИТИИ ДЕТЕЙ С ОВЗ	106

Редколлегия

Агакишиева Тахмина Сулейман кызы. Доктор философии, научный сотрудник Института Философии, Социологии и Права при Национальной Академии Наук Азербайджана, г.Баку.

Агманова Атиркуль Егембердиевна. Доктор филологических наук, профессор кафедры теоретической и прикладной лингвистики Евразийского национального университета им. Л.Н. Гумилева (Республика Казахстан, г. Астана).

Азизова Насиба Бахритдиновна. Доктор философии по философским наукам, доцент, декан факультета Международных образовательных программ, Каршинский государственный университет (Узбекистан).

Александрова Елена Геннадьевна. Доктор филологических наук, преподаватель-методист Омского учебного центра ФПС.

Ахмедова Разият Абдуллаевна. Доктор филологических наук, профессор кафедры литературы народов Дагестана Дагестанского государственного университета.

Барабанов Родион Евгеньевич. Доктор философии психологии (PhD), доцент, с.н.с., преподаватель кафедры психологии и педагогики МАСИ, руководитель Лаборатории экопсихологии ИПИИЮ.

Беззубко Лариса Владимировна. Доктор наук по государственному управлению, кандидат экономических наук, профессор, Донбасская национальная академия строительства и архитектуры.

Бежанидзе Ирина Зурабовна. Доктор химических наук, профессор департамента химии Батумского Государственного университета им. Шота Руставели.

Бублик Николай Александрович. Доктор сельскохозяйственных наук, профессор, Институт садоводства Национальной академии аграрных наук Украины, г. Киев.

Галкин Александр Федорович. Доктор технических наук, старший научный сотрудник, профессор Национального минерально-сырьевого университета "Горный", г. Санкт-Петербург.

Гафурова Дилфуза Анваровна. Доктор химических наук, доцент, заведующая кафедрой, Национальный Университет Узбекистана.

Головина Татьяна Александровна. Доктор экономических наук, доцент кафедры "Экономика и менеджмент", ФГБОУ ВПО "Государственный университет - учебно-научно-производственный комплекс" г. Орел. Россия.

Громов Владимир Геннадьевич. Доктор юридических наук, профессор кафедры уголовного, экологического права и криминологии ФГБОУ ВО "Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н.Г. Чернышевского".

Грошева Надежда Борисовна. Доктор экономических наук, доцент, декан САФ БМБШ ИГУ.

Дегтярь Андрей Олегович. Доктор наук по государственному управлению, кандидат экономических наук, профессор, заведующий кафедрой менеджмента и администрирования Харьковской государственной академии культуры.

Еавстропов Владимир Михайлович. Доктор медицинских наук, профессор кафедры безопасности технологических процессов и производств, Донской государственной технической университет.

Жолдубаева Ажар Куанышбековна. Доктор философских наук, профессор кафедры религиоведения и культурологии факультета философии и политологии Казахского Национального Университета имени аль-Фараби (Казахстан, Алматы).

Жураев Даврон Аслонкулович. Доктор философии по физико-математическим наукам, доцент, Высшее военное авиационное училище республики Узбекистан.

Зейналов Гусейн Гардаш оглы. Доктор философских наук, профессор кафедры философии ФГБОУ ВПО «Мордовский государственный педагогический институт имени М.Е. Евсевьева».

Зинченко Виктор Викторович. Доктор философских наук, профессор, главный научный сотрудник Института высшего образования Национальной академии педагогических наук Украины; профессор Института общества Киевского университета имени Б. Гринченко; профессор, заведующий кафедрой менеджмента Украинского гуманитарного института; руководитель Международной лаборатории образовательных технологий Центра гуманитарного образования Национальной академии наук Украины. Действительный член The Philosophical Pedagogy Association. Действительный член Towarzystwa Pedagogiki Filozoficznej im. Bronisława F.Trentowskiego.

Идиатуллоев Азат Корбангалиевич. Доктор исторических наук, профессор кафедры географии и экологии ФГБОУ ВО "УлГПУ им. И.Н. Ульянова".

Калягин Алексей Николаевич. Доктор медицинских наук, профессор. Заведующий кафедрой пропедевтики внутренних болезней ГБОУ ВПО "Иркутский государственный медицинский университет" Минздрава России, действительный член Академии энциклопедических наук, член-корреспондент Российской академии естествознания, Академии информатизации образования, Балтийской педагогической академии.

Ковалева Светлана Викторовна. Доктор философских наук, профессор кафедры истории и философии Костромского государственного технологического университета.

Коваленко Елена Михайловна. Доктор философских наук, профессор кафедры перевода и ИТЛ, Южный федеральный университет.

Колесникова Галина Ивановна. Доктор философских наук, доцент, член-корреспондент Российской академии естествознания, заслуженный деятель науки и образования, профессор кафедры Гуманитарных дисциплин Таганрожского института управления и экономики.

Колесников Анатолий Сергеевич. Доктор философских наук, профессор Института философии СПбГУ.

Король Дмитрий Михайлович. Доктор медицинских наук, профессор, заведующий кафедрой пропедевтики ортопедической стоматологии ВДНЗУ "Украинская медицинская стоматологическая академия".

Кузьменко Игорь Николаевич. Доктор философии в области математики и психологии. Генеральный директор ООО "РОСПРОРЫВ".

Кучуков Магомед Мусаевич. Доктор философских наук, профессор, заведующий кафедрой истории, философии и права Кабардино-Балкарского государственного аграрного университета им.В.М. Кокова.

Лаврентьев Владимир Владимирович. Доктор технических наук, доцент, академик РАЕ, МАНОИ, АПСН. Директор, заведующий кафедрой Горячеключевского филиала НОУ ВПО Московской академии предпринимательства при Правительстве Москвы.

Лакота Елена Александровна. Доктор сельскохозяйственных наук, ведущий научный сотрудник ФГБНУ "НИИСХ Юго-Востока", г. Саратов.

Ланин Борис Александрович. Доктор филологических наук, профессор, заведующий лабораторией ИСМО РАО.

Лахтин Юрий Владимирович. Доктор медицинских наук, доцент кафедры стоматологии и терапевтической стоматологии Харьковской медицинской академии последипломного образования.

Лобанов Игорь Евгеньевич. Доктор технических наук, ведущий научный сотрудник, Московский авиационный институт.

Лучинкина Анжелика Ильинична. Доктор психологических наук, зав. кафедрой психологии Республиканского высшего учебного заведения "Крымский инженерно-педагогический университет".

Луценко Евгений Вениаминович. Доктор экономических наук, кандидат технических наук, профессор кафедры компьютерных технологий и систем ФГБОУ ВО "Кубанский ГАУ им.И.Т.Трубилина", г. Краснодар.

Манцава Майя Михайловна. Доктор медицинских наук, профессор, президент Международного Общества Реологов.

Марков Андрей Кириллович. Доктор экономических наук, ВНИИ фитопатологии, руководитель направления.

Маслихин Александр Витальевич. Доктор философских наук, профессор. Правительство Республики Марий Эл.

Мирзаев Номаз Мирзаевич. Доктор технических наук, ведущий научный сотрудник Научно-инновационного центра информационно-коммуникационных технологий (НИЦ ИКТ) при Ташкентском университете информационных технологий им. Мухаммада Аль-Хоразми.

Можаев Евгений Евгеньевич. Доктор экономических наук, профессор, директор по научным и образовательным программам Национального агентства по энергосбережению и возобновляемым источникам энергии.

Моторина Валентина Григорьевна. Доктор педагогических наук, профессор, зав. кафедрой математики Харьковского национального педагогического университета им. Г.С. Сковороды.

Набиев Алпаша Алибек. Доктор наук по геоинформатике, старший преподаватель, географический факультет, кафедра физической географии, Бакинский государственный университет.

Надькин Тимофей Дмитриевич. Профессор кафедры отечественной истории и этнологии ФГБОУ ВПО "Мордовский государственный педагогический институт имени М. Е. Евсевьева", доктор исторических наук, доцент (Республика Мордовия, г. Саранск).

Наумов Владимир Аркадьевич. Заведующий кафедрой водных ресурсов и водопользования Калининградского государственного технического университета, доктор технических наук, профессор, кандидат физико-математических наук, член Российской инженерной академии, Российской академии естественных наук.

Орехов Владимир Иванович. Доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой экономики инноваций ООО "Центр помощи профессиональным организациям".

Ощепкова Юлия Игоревна. Доктор химических наук, заведующий лабораторией ХБиП Института биоорганической химии АН РУз.

Пащенко Владимир Филимонович. Доктор технических наук, профессор, кафедра "Оптимізація технологічних систем імені Т.П. Євсюкова", ХНТУСГ НАВЧАЛЬНО-НАУКОВИЙ ІНСТИТУТ МЕХАНОТРОНІКИ І СИСТЕМ МЕНЕДЖМЕНТУ.

Пелецкис Кястутис Чесловович. Доктор социальных наук, профессор экономики Вильнюсского технического университета им. Гедиминаса.

Петров Владислав Олегович. Доктор искусствоведения, доцент ВАК, доцент кафедры теории и истории музыки Астраханской государственной консерватории, член-корреспондент РАЕ.

Походенько-Чудакова Ирина Олеговна. Доктор медицинских наук, профессор. Заведующий кафедрой хирургической стоматологии УО «Белорусский государственный медицинский университет».

Предеус Наталия Владимировна. Доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры Саратовского социально-экономического института (филиала) РЭУ им. Г.В. Плеханова.

Розыходжаева Гульнора Ахмедовна. Доктор медицинских наук, руководитель клинко-диагностического отдела Центральной клинической больницы №1 Медико-санитарного объединения; доцент кафедры ультразвуковой диагностики Ташкентского института повышения квалификации врачей; член Европейской ассоциации кардиоваскулярной профилактики и реабилитации (ЕАСРР), Европейского общества радиологии (ESR), член Европейского общества

атеросклероза (EAS), член рабочих групп атеросклероза и сосудистой биологии („Atherosclerosis and Vascular Biology“), периферического кровообращения („Peripheral Circulation“), электронной кардиологии (e-cardiology) и сердечной недостаточности Европейского общества кардиологии (ESC), Ассоциации «Российский доплеровский клуб», Deutsche HerzStiftung.

Сорокопудов Владимир Николаевич. Доктор сельскохозяйственных наук, профессор. ФГАОУ ВПО "Белгородский государственный национальный исследовательский университет".

Супрун Элина Владиславовна. Доктор медицинских наук, профессор кафедры общей фармакологии и безопасности лекарств Национального фармацевтического университета, г. Харьков, Украина.

Теремецкий Владислав Иванович. Доктор юридических наук, профессор кафедры гражданского права и процесса Харьковского национального университета внутренних дел.

Трошин Александр Сергеевич. Доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой менеджмента и внешнеэкономической деятельности, ФГБОУ ВО "Белгородский государственный технологический университет имени В.Г. Шухова".

Феофанов Александр Николаевич. Доктор технических наук, профессор, ФГБОУ ВПО МГТУ "СТАНКИН".

Хамраева Сайёра Насимовна. Доктор экономических наук, доцент кафедры экономика, Каршинский инженерно-экономический институт, Узбекистан.

Худойкулов Тулкин Дуствобоевич. Доктор исторических наук, проректор по учебным делам, Шахрисабзский Государственный Педагогический Институт (Узбекистан).

Чернова Ольга Анатольевна. Доктор экономических наук, зав. кафедрой финансов и бухучета Южного федерального университета (филиал в г. Новошахтинске).

Шедько Юрий Николаевич. Доктор экономических наук, профессор кафедры государственного и муниципального управления Финансового университета при Правительстве Российской Федерации.

Шелухин Николай Леонидович. Доктор юридических наук, профессор, заведующий кафедрой права и публичного администрирования Мариупольского государственного университета, г. Мариуполь, Украина.

Шихнебиев Даир Абдулкеримович. Доктор медицинских наук, профессор кафедры госпитальной терапии №3 ГБОУ ВПО "Дагестанская государственная медицинская академия".

Эшкурбонов Фуркат Бозорович. Доктор химических наук, заведующий кафедрой Промышленных технологий Термезского государственного университета (Узбекистан).

Яковенко Наталия Владимировна. Доктор географических наук, профессор, профессор кафедры социально-экономической географии и регионоведения ФГБОУ ВПО "ВГУ".

Абдуллаев Ахмед Маллаевич. Кандидат физико-математических наук, профессор Ташкентского университета информационных технологий.

Акпамбетова Камшат Макпалбаевна. Кандидат географических наук, доцент Карагандинского государственного университета (Республика Казахстан).

Ашмаров Игорь Анатольевич. Кандидат экономических наук, доцент кафедры гуманитарных и социально-экономических дисциплин, Воронежский государственный институт искусств, профессор РАЕ.

Ашрапов Улугбек Товфикович. Кандидат технических наук, старший научный сотрудник Института ядерной физики Академии наук Республики Узбекистан.

Бай Татьяна Владимировна. Кандидат педагогических наук, доцент ФГБОУ ВПО "Южно-Уральский государственный университет" (национальный исследовательский университет).

Бектурова Жанат Базарбаевна. Кандидат филологических наук, доцент Евразийского национального университета им. Л. Н. Гумилева (Республика Казахстан, г. Астана).

Беляева Наталия Владимировна. Кандидат филологических наук, доцент кафедры русского языка, литературы и методики преподавания Школы педагогики Дальневосточного федерального университета.

Бозоров Бахритдин Махаммадиевич. Кандидат биологических наук, доцент, зав.кафедрой "Физиология, генетика и биохимии" Самаркандского государственного университета Узбекистан.

Бойко Наталья Николаевна. Кандидат юридических наук, доцент. Стерлитамакский филиал ФГБОУ ВПО "БашГУ".

Боровой Евгений Михайлович. Кандидат философских наук, доцент, Сибирский государственный университет телекоммуникаций и информатики (г. Новосибирск).

Васильев Денис Владимирович. Кандидат биологических наук, профессор, ФГБНУ Всероссийский научно-исследовательский институт радиологии и агроэкологии (г. Обнинск).

Вицентий Александр Владимирович. Кандидат технических наук, научный сотрудник, доцент кафедры информационных систем и технологий, Институт информатики и математического моделирования технологических процессов Кольского НЦ РАН, Кольский филиал ПетрГУ.

Гайдученко Юрий Сергеевич. Кандидат ветеринарных наук, доцент кафедры анатомии, гистологии, физиологии и патологической анатомии ФГБОУ ВПО "Омский государственный аграрный университет имени П.А. Столыпина".

Гресь Сергей Михайлович. Кандидат исторических наук, доцент, Учреждение образования "Гродненский государственный медицинский университет", Республика Беларусь.

Джумагалиева Куляш Валитхановна. Кандидат исторических наук, доцент Казахской инженерно-технической академии, г.Астана, профессор Российской академии естествознания.

Егорова Олеся Ивановна. Кандидат филологических наук, старший преподаватель кафедры теории и практики перевода Сумского государственного университета (г. Сумы, Украина).

Ермакова Елена Владимировна. Кандидат педагогических наук, доцент, Ишимский государственный педагогический институт.

Жерновникова Оксана Анатольевна. Кандидат педагогических наук, доцент, Харьковский национальный педагогический университет имени Г.С. Сковороды.

Жохова Елена Владимировна. Кандидат фармацевтических наук, доцент кафедры фармакогнозии Государственного Бюджетного Образовательного Учреждения Высшего Профессионального Образования "Санкт-Петербургская государственная химико-фармацевтическая академия".

Закирова Оксана Вячеславовна. Кандидат филологических наук, доцент кафедры русского языка и контрастного языкознания Елабужского института Казанского (Приволжского) федерального университета.

Ивашина Татьяна Михайловна. Кандидат филологических наук, доцент кафедры германской филологии Киевского Международного университета (Киев, Украина).

Искендерова Сабир Джафар кызы. Кандидат философских наук, старший научный сотрудник Национальной Академии Наук Азербайджана, г. Баку. Институт Философии, Социологии и Права.

Карякин Дмитрий Владимирович. Кандидат технических наук, специальность 05.12.13 - системы, сети и устройства телекоммуникаций. Старший системный инженер компании Juniper Networks.

Катков Юрий Николаевич. Кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и налогообложения Брянского государственного университета имени академика И.Г. Петровского.

Кебалова Любовь Александровна. Кандидат педагогических наук, старший преподаватель кафедры геоэкологии и устойчивого развития Северо-Осетинского государственного университета имени К.Л. Хетагурова (Владикавказ).

Климук Владимир Владимирович. Кандидат экономических наук, ассоциированный профессор Региональной Академии менеджмента. Начальник учебно-методического отдела, доцент кафедры экономики и организации производства, Учреждение образования "Барановичский государственный университет".

Кобланов Жоламан Таубаевич. Ассоциированный профессор, кандидат филологических наук. Профессор кафедры казахского языка и литературы Каспийского государственного университета технологии и инжиниринга имени Шахмардана Есенова.

Ковбан Андрей Владимирович. Кандидат юридических наук, доцент кафедры административного и уголовного права, Одесская национальная морская академия, Украина.

Кольцова Ирина Владимировна. Кандидат психологических наук, старший преподаватель кафедры психологии, ГБОУ ВО "Ставропольский государственный педагогический институт" (г. Ставрополь).

Короткова Надежда Владимировна. Кандидат педагогических наук, доцент кафедры русского языка ФГБОУ ВПО "Липецкий государственный педагогический институт".

Кузнецова Ирина Павловна. Кандидат социологических наук. Докторант Санкт-Петербургского Университета, социологического факультета, член Российского общества социологов - РОС, член Европейской Социологической Ассоциации -ESA.

Кузьмина Татьяна Ивановна. Кандидат психологических наук, доцент кафедры общей психологии ГБОУ ВПО "Московский городской психолого-педагогический университет", доцент кафедры специальной психологии и коррекционной педагогики НОУ ВПО "Московский психолого-социальный университет", член Международного общества по изучению развития поведения (ISSBD).

Левкин Григорий Григорьевич. Кандидат ветеринарных наук, доцент ФГБОУ ВПО "Омский государственный университет путей сообщения".

Лушников Александр Александрович. Кандидат исторических наук, член Международной Ассоциации славянских, восточноевропейских и евразийских исследований. Место работы: Центр технологического обучения г.Пензы, методист.

Мелкадзе Нанули Самсоновна. Кандидат филологических наук, доцент, преподаватель департамента славистики Кутаисского государственного университета.

Назарова Ольга Петровна. Кандидат технических наук, доцент кафедры Высшей математики и физики Таврического государственного агротехнологического университета (г. Мелитополь, Украина).

Назмутдинов Ризабек Агзамович. Кандидат психологических наук, доцент кафедры психологии, Костанайский государственный педагогический институт.

Насимов Мурат Орленбаевич. Кандидат политических наук. Проректор по воспитательной работе и международным связям университета "Болашак".

Непомнящая Наталья Васильевна. Кандидат экономических наук, доцент кафедры бухгалтерского учета и статистики, Сибирский федеральный университет.

Олейник Татьяна Алексеевна. Кандидат педагогических наук, доцент, профессор кафедры ИТ Харьковского национального педагогического университета имени Г.С.Сковороды.

Орехова Татьяна Романовна. Кандидат экономических наук, заведующий кафедрой управления инновациями в реальном секторе экономики ООО "Центр помощи профессиональным организациям".

Остапенко Ольга Валериевна. Кандидат медицинских наук, старший преподаватель кафедры гистологии и эмбриологии Национального медицинского университета имени А.А. Богомольца (Киев, Украина).

Поляков Евгений Михайлович. Кандидат политических наук, преподаватель кафедры социологии и политологии ВГУ (Воронеж); Научный сотрудник (стажер-исследователь) Института перспективных гуманитарных исследований и технологий при МГГУ (Москва).

Попова Юлия Михайловна. Кандидат экономических наук, доцент кафедры международной экономики и маркетинга Полтавского национального технического университета им. Ю. Кондратюка.

Рамазанов Сайгим Манапович. Кандидат экономических наук, профессор, главный эксперт ОАО «РусГидро», ведущий научный сотрудник, член-корреспондент Российской академии естественных наук.

Рибцун Юлия Валентиновна. Кандидат педагогических наук, старший научный сотрудник лаборатории логопедии Института специальной педагогики Национальной академии педагогических наук Украины.

Сазонов Сергей Юрьевич. Кандидат технических наук, доцент кафедры Информационных систем и технологий ФГБОУ ВПО "Юго-Западный государственный университет".

Саметова Фаузия Толеушайховна. Кандидат филологических наук, профессор, проректор по воспитательной работе Академии Кайнар (Республика Казахстан, город Алматы).

Сафронов Николай Степанович. Кандидат экономических наук, действительный член РАЕН, заместитель Председателя отделения "Ресурсосбережение и возобновляемая энергетика". Генеральный директор Национального агентства по энергосбережению и возобновляемым источникам энергии, заместитель Председателя Подкомитета по энергоэффективности и возобновляемой энергетике Комитета по энергетической политике и энергоэффективности Российского союза промышленников и предпринимателей, сопредседатель Международной конфедерации неправительственных организаций с области ресурсосбережения, возобновляемой энергетике и устойчивого развития, ведущий научный сотрудник.

Середа Евгения Витальевна. Кандидат филологических наук, старший преподаватель Военной Академии МО РФ.

Слизкова Елена Владимировна. Кандидат педагогических наук, доцент кафедры социальной педагогики и педагогики детства ФГБОУ ВПО "Ишимский государственный педагогический институт им. П.П. Ершова".

Смирнова Юлия Георгиевна. Кандидат педагогических наук, ассоциированный профессор (доцент) Алматинского университета энергетики и связи.

Франчук Татьяна Иосифовна. Кандидат педагогических наук, доцент, Каменец-Подольский национальный университет имени Ивана Огиенка.

Церцвадзе Мзия Гилаевна. Кандидат филологических наук, профессор, Государственный университет им. А. Церетели (Грузия, Кутаиси).

Чернышова Эльвира Петровна. Кандидат философских наук, доцент кафедры искусствоведения и педагогики искусства института художественного образования, ФГБОУ ВО «Российский государственный педагогический университет им. А.И. Герцена», г. Санкт-Петербург.

Шамутдинов Айдар Харисович. Кандидат технических наук, доцент кафедры Омского автобронетанкового инженерного института.

Шангина Елена Игоревна. Кандидат технических наук, доктор педагогических наук, профессор, Зав. кафедрой Уральского государственного горного университета.

Шапауов Алиби Кабыкенович. Кандидат филологических наук, профессор. Казахстан. г.Кокшетау. Кокшетауский государственный университет имени Ш. Уалиханова.

Шаргородская Наталья Леонидовна. Кандидат наук по госуправлению, помощник заместителя председателя Одесского областного совета.

Шафиров Валерий Геннадьевич. Кандидат юридических наук, профессор кафедры Аграрных отношений и кадрового обеспечения АПК, Врио ректора ФГБОУ ДПО «Российская академия кадрового обеспечения агропромышленного комплекса».

Шошин Сергей Владимирович. Кандидат юридических наук, доцент кафедры уголовного, экологического права и криминологии юридического факультета Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н.Г. Чернышевского».

Яковлев Владимир Вячеславович. Кандидат педагогических наук, профессор Российской Академии Естествознания, почетный доктор наук (DOCTOR OF SCIENCE, HONORIS CAUSA).

ЭКОНОМИКА

ОЦЕНКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ ОАО «СТРОИТЕЛЬНЫЙ ТРЕСТ №9, Г. ВИТЕБСК»

Волкова Ангелина Николаевна

Полесский государственный университет

студент

Бухтик М.И., кандидат экономических наук, доцент кафедры финансового менеджмента, Полесский государственный университет

Ключевые слова: финансовые ресурсы; строительная организация; финансовое состояние; эффективность использования финансовых ресурсов

Keywords: financial resources; construction organization; financial condition; efficiency of use of financial resources

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению роли и сущности финансовых ресурсов строительных организаций на примере ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск», изучена структура выполненных строительных работ, и проведен анализ использования финансовых ресурсов ОАО «Строительный трест № 9, г. Витебск», а также приведены основные направления усовершенствования деятельности предприятия.

Abstract: The article is devoted to the consideration of the role and essence of the financial resources of construction organizations on the example of OJSC "Construction Trust No. 9, Vitebsk", the structure of the completed construction work is studied, and an analysis is made of the use of financial resources of OJSC "Construction Trust No. 9, Vitebsk", as well as the main directions of improvement of the enterprise activity are given.

УДК 336.67

Актуальность данной темы обусловлена тем, что финансовые ресурсы предприятия – это денежные доходы, накопления и поступления, находящиеся в собственности или распоряжении организации и предназначенные для выполнения финансовых обязательств, обеспечения воспроизводственных затрат, социальных потребностей и материального стимулирования работающих.

Целью данной статьи является анализ динамики и структуры финансовых ресурсов ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск», а также анализ выполненных строительных работ и выявление путей повышения эффективности данного предприятия.

Научная новизна исследования заключается в следующем: проанализированы финансовые ресурсы ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск» за 2019-2021 года, а также выявлены проблемы и пути их решения.

Открытое акционерное общество «Строительный трест №9, г. Витебск» является крупнейшей строительной организацией Витебской области. За свою многолетнюю историю ОАО «Строительный трест №9 г. Витебск» построил, реконструировал и сдал в эксплуатацию подавляющее большинство значимых объектов города Витебска и области.

ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск» осуществляет полный комплекс строительных и иных специальных монтажных работ любой сложности и назначения, постоянно совершенствуя уже имеющиеся и осваивая новые виды строительных работ с применением перспективных материалов с целью соответствия современным технологиям выполнения строительного-монтажных работ. Обладая сильным производственным потенциалом, общество способно обеспечить своевременное выполнение строительного-монтажных работ в соответствии с требованиями ТНПА [1].

В 2021 году акционерное общество выполняло строительные и иные специальные монтажные работы на объектах производственного, жилищного и социально-культурного назначения, в том числе включенных в государственные инвестиционные программы различного уровня, в соответствии с заключенными договорами строительного подряда.

Рассмотрим на примере ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск» состав и динамику финансовых ресурсов.

Таблица 1 – Анализ состава и динамики финансовых ресурсов ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск» за 2019-2021 гг.

Источники финансирования	Объем, тыс. руб.			Темп роста (снижения), %		Темп прироста, %	
	2019	2020	2021	2019/2020	2020/2021	2019/2020	2020/2021
1. Совокупные активы, тыс.р.	9 850	11 798	20 312	119,78	172,16	19,78	72,16
2. Собственный капитал, тыс.р.	2 851	2 172	3 960	76,18	182,32	-23,82	82,32
3. Обязательства, всего, тыс.р.	6 999	9 626	16 352	137,52	169,87	37,52	69,87
3.1. Долгосрочные обязательства, тыс.р.	6	31	10	516,67	32,26	416,67	-67,74
3.2. Краткосрочные обязательства, тыс.р.	6 993	9 595	16 342	137,21	170,32	37,21	70,32
4. Собственные оборотные средства, тыс.р.	-1 288	-3 316	-3 654	257,45	110,19	57,45	10,19
5. Баланс	9 850	11 798	20 312	119,78	172,16	19,78	72,16

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [2].

Исходя из данных таблицы 1 можно увидеть, что совокупные активы ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск» на протяжении всего анализируемого периода увеличивались и в 2021 г. составили 20 312 тыс. руб., что на 8 514 тыс. руб. больше по сравнению с 2020 годом.

Собственный капитал предприятия в рассматриваемом периоде увеличивался и на конец 2021 года составил 3 960 тыс. руб. Сравнив с уставным капиталом, который в 2021 году составил 1084 тыс. руб. и оказался меньше собственного на 2876 тыс. руб., можно сказать, что деятельность предприятия достаточно эффективна. Также за этот период наблюдается увеличение краткосрочных обязательств на 70,32% по сравнению с 2020 г., которые на конец 2021 года составили 16 342 тыс. руб., но в то же время уменьшились долгосрочные обязательства на 67,74% и составили в 2021 году 10 тыс. руб.

Далее проведем анализ показателей финансовой устойчивости ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск» согласно инструкции 351 в таблице 2.

Таблица 2 – Показатели финансовой устойчивости ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск» за 2020-2021 гг.

Показатели	2020г.	2021г.	Темп роста (снижения), %	Нормативные значения
6.1. Коэффициент финансовой независимости (автономии)	0,18	0,19	105,56	Не менее 0,4-0,6
6.2. Коэффициент капитализации	4,43	4,13	93,23	Не более 1
6.3. Коэффициент финансового риска	4,42	4,13	93,44	0,5-0,7
6.4. Коэффициент маневренности	(1,53)	(0,92)	60,13	0,2-0,5

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [2].

За рассматриваемый период коэффициент финансовой независимости (автономии) увеличился на 0,01 и в 2021 году составил 0,19, что свидетельствует об уменьшении зависимости предприятия от заемных средств, что подтверждается отрицательной динамикой коэффициента финансового риска на 6,56% и уменьшением коэффициента капитализации на 6,77% за 2020-2021 гг. Коэффициент маневренности в 2021 году вырос на 0,61 по сравнению с 2020 годом. Согласно 351 инструкции данные значения могут свидетельствовать об увеличении долгосрочных обязательств и снижении независимости предприятия. Но положительная динамика говорит о том, что предприятием разрабатываются и применяются необходимые меры по оптимизации.

Анализ структуры выполненных работ предприятием предоставлен в таблице 3.

Таблица 3 – Структура выполненных работ по видам экономической деятельности секции F «Строительство» за 2021 год

Наименование показателя	Код по ОКЭД	2021 г.		2020 г.		Темп прироста, % 2021/2020
		объем, тыс. руб.	уд. вес, %	объем, тыс. руб.	уд. вес, %	
Объем подрядных работ, выполненных собственными силами, - всего	x	29 013	100,0	24 777	100,0	+17,1
в том числе по видам экономической деятельности секции F "Строительство":						
общее строительство зданий	41200	22 318	76,9	11 963	48,3	+86,6
земляные работы	43121	-	-	585	2,4	-
строительство трубопроводов	42210	-	-	1 195	4,8	-
строительство автомобильных дорог	42110	6 695	23,1	-	-	-
электромонтажные работы	43210	-	-	1 657	6,7	-6,7
санитарно-технические работы	43220	-	-	2 248	9,1	-9,1
штукатурные работы	43310	-	-	1 276	5,1	-5,1
столярные и плотницкие работы	43320	-	-	1 855	7,5	-7,5
устройство покрытий пола и облицовка стен	43330	-	-	1 976	8,0	-8,0
малярные и стекольные работы	43340	-	-	825	3,3	-3,3
прочие отделочные работы	43390	-	-	1 197	4,8	-4,8

Примечание – Источник [3].

За 2021 год объем подрядных работ, выполненных собственными силами общества, увеличился на 17,1% по отношению к 2020 году и составил 29013 тыс. руб.

В 2021 году общее строительство зданий составило 22 318 тыс. руб., что на 86,6% больше чем в 2020 году, а также выполнялись работы по строительству автомобильных дорог, которые составили 6 695 тыс. руб. С этим и связан рост объема выполненных подрядных работ в 2021 году, несмотря на то, что произошло сокращение видов деятельности, по которым общество выполняет свои работы.

Несмотря на положительную динамику объема выполненных работ, у общества есть ряд трудностей, связанных с финансированием подрядных работ:

- Недостаток собственных оборотных средств, что является сдерживающим фактором при осуществлении обществом текущей деятельности, вынужденность привлекать кредитные ресурсы, ограниченность в осуществлении инвестиций в основной капитал, в том числе и на реализацию технических мероприятий по модернизации.
- Непостоянство денежного потока из-за большого периода оборота дебиторской задолженности.
- Ужесточение конкуренции на рынке, в том числе по ценовому фактору.

- Замедление темпов роста рынка строительных услуг (сужение рынка), сокращение объемов финансирования инвестиционных программ.

С учетом выделенных трудностей ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск» можно выделить следующие пути повышения эффективности общества:

- выполнение работ собственными силами общества с минимальным привлечением внешних субподрядчиков;
- повышение качества выполняемых строительно-монтажных работ;
- возобновление сотрудничества со строительными компаниями Российской Федерации (Псковская область);
- участие в переговорах и тендерах на осуществление экспортных строительных услуг.
- снижение условно-постоянной части затрат общества;
- энергосбережение и экономия ресурсов [4].

Таким образом при реализации данных путей совершенствования деятельности ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск» удастся достичь главной цели – безубыточной рентабельной работы и сбалансированное развитие общества в условиях изменчивости внешней и внутренней среды.

Литература:

1. Официальный сайт ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://trest9.by/> - Дата доступа: 28.10.2022.
2. Бухгалтерская (финансовая) отчетность ОАО «Строительный трест №9, г. Витебск» за 2019-2021 гг.
3. Примечания к бухгалтерской отчетности "ОАО Строительный трест № 9, г. Витебск" на 2021 год. - Витебск, 2021.- 52 с.
4. Финансы: учебное пособие / М.И. Бухтик, А.В. Киевич, И.А. Конончук, М.П. Самоховец, С.В. Чернорук; Министерство образования Республики Беларусь, УО «Полесский государственный университет». – Пинск: ПолесГУ, 2017. – 110 с.

ЭКОНОМИКА

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗАО "АЛЬФА-БАНК" С ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ

Жук Вероника Валентиновна
Полесский государственный университет
студент

**Давыдова Н.Л., кандидат экономических работ, доцент кафедры банкинга и
финансовых рынков, Полесский государственный университет**

Ключевые слова: банк; ценные бумаги; активные операции; анализ

Keywords: bank; securities; active operations; analysis

Аннотация: В статье проведен анализ операций ЗАО «Альфа-Банк» с ценными бумагами за период 2019-2021 гг. Выявлены проблемы и определены перспективные направления работы банка на рынке ценных бумаг.

Abstract: The article analyzes the operations of Alfa-Bank CJSC with securities for the period 2019-2021. Problems and important promising areas of the bank's work in the securities market are identified.

УДК 366.71

Введение: Ключевая задача банковской системы состоит в накоплении денежных средств и прибыльном размещении их в реальный сектор экономики. В силу своей необходимости эта задача наряду с экономическим имеет социальное и политическое значение. Ее успешное выполнение во многом зависит от эффективного управления банком своими финансовыми ресурсами, инструментом такого управления могут являться операции с ценными бумагами.

Актуальность выбранной темы состоит в том, что в условиях множественных негативных факторов, которые влияют на деятельность банков, необходимо изучение и внедрение новых подходов к формированию и использованию финансовых ресурсов. Стандартные и распространённые инструменты, такие как кредиты и депозиты, не обеспечивают должным образом устойчивое функционирование банковской системы, альтернативой являются более сложные инструменты – ценные бумаги и операции с ними.

Цель работы заключается в анализе деятельности ЗАО "Альфа-Банк" на рынке ценных бумаг .

Научная новизна заключается в оценке эффективности деятельности ЗАО "Альфа-Банк" с ценными бумагами и рассмотрении структуры его портфеля ценных бумаг.

ЗАО "Альфа-Банк", являясь профессиональным участником рынка ценных бумаг и членом секции фондового рынка, выступает в роли как инвестора, так и эмитента ценных бумаг, а также оказывает посреднические услуги по купле-продаже ценных бумаг в торговой системе ОАО "Белорусская валютно-фондовая биржа".

Портфель ценных бумаг ЗАО "Альфа-банк" в активах за 2019 – 2021 гг. представлен в таблице 1:

Таблица 1 – Структура портфеля ценных бумаг ЗАО "Альфа-банк" в активах за 2019-2021 гг.

Показатели	2019	2020	2021	Темп роста	
				2020/2019, %	2021/2020, %
Активы баланса банка (тыс. бел. руб.)	2 832 971	3 392 765	4 190 801	119,76	123,52
Объем приобретенных ценных бумаг (тыс. бел. руб.)	165 523	111 483	174 180	67,35	156,24
Удельный вес ценных бумаг в активе баланса банка, %	5,84	3,29	4,16	-	-
Коэффициент опережения	-	0,56	1,26	-	-

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [1,2]

Исходя из данных, представленных в таблице 1, можно сделать вывод, что объем ценных бумаг в составе активов занимает малую долю. Наибольший удельный вес наблюдался в 2019 году (5,84%). В 2020 году произошло уменьшение доли ценных бумаг до 3,29%, в 2021 году – увеличение до 4,16%. Ведущее место по-прежнему в активах банка занимают кредитные операции, которые являются более простым и понятным инструментом для компаний, которые ищут дополнительное финансирование.

Более глубокий анализ портфеля ценных бумаг включает в себя исследование структуры портфеля, например, по видам ценных бумаг, в него входящих. Это ценные бумаги, удерживаемые для погашения, ценные бумаги, учитываемые по справедливой стоимости и ценные бумаги в наличии для продажи.

Динамика и структура вложений ЗАО "Альфа-банк" в ценные бумаги представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Информация о структуре и динамике вложений в ценные бумаги ЗАО "Альфа-банк" за 2019 – 2021 гг., тыс. бел. руб.

Ценные бумаги	2019	2020	2021	Темп роста	
				2020 г. / 2019 г., %	2021 г. / 2020 г., %
Ценные бумаги, удерживаемые до погашения	-	2 381	-	-	-
Ценные бумаги, учитываемые по справедливой стоимости	-	2 381	-	-	-
Ценные бумаги в наличии для продажи	168 299	109 465	174 781	65,04	159,67

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [1,2]

Из данных таблицы 2 можно заметить, что в анализируемом периоде у банка имелись ценные бумаги в наличии для продажи. В 2020 году по сравнению с 2019 годом они имели отрицательную тенденцию (уменьшились на 34,96%), а в 2021 году по сравнению с 2020 годом увеличились на 59,67%. Такая динамика обусловлена тем, что некоторые ценные бумаги распродавались, а некоторые покупались. В 2019 и 2021 году отсутствовали ценные бумаги, удерживаемые до погашения и ценные бумаги, учитываемые по справедливой стоимости.

Проведем качественный анализ привлеченных ресурсов, полученных ЗАО "Альфа-банк" от размещения ценных бумаг (таблица 3).

Таблица 3 – Анализ привлеченных средств ЗАО "Альфа-банк" от размещения ценных бумаг за 2019-2021 гг.

Показатели	2019	2020	2021	Абсолютное отклонение	
				2020/ 2019 г.г.	2021/2020 г.г.
Коэффициент соотношения портфеля выпущенных собственных ценных бумаг и общего объема привлеченных средств	0,058	0,073	0,059	0,015	-0,014
Коэффициент соотношения портфеля выпущенных собственных ценных бумаг и всей ресурсной базы банка	0,05	0,06	0,05	0,01	-0,01

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [1,2]

Коэффициент соотношения портфеля выпущенных банков собственных ценных бумаг и общего объема привлеченных средств в 2020 году по сравнению с 2019 годом увеличился на 0,015, и вновь снизился в 2021 году. Коэффициент соотношения портфеля выпущенных собственных ценных бумаг и всей ресурсной базы банка на протяжении анализируемого периода оставался практически неизменным. Так можно сделать вывод, что ЗАО "Альфа-банк" уделяет

недостаточное внимание продвижению работы с ценными бумагами для привлечения ресурсов.

ЗАО "Альфа-банк" не имеет собственного рейтинга и не выходит на мировой рынок финансовых ресурсов. В то же время, в условиях растущей финансовой глобализации все большее значение приобретает рынок долговых ценных бумаг. Облигационный заем, выступая одним из видов такого рода обязательств, является средством расширения и совершенствования финансовых ресурсов банка.

Для эффективного использования облигаций белорусскими банкам, в том числе и ЗАО "Альфа-Банк" необходимо решить на законодательном уровне ряд важных вопросов. Значительное место в стимулировании деятельности белорусских банков занимает Национальный банк. Его роль заключается в формировании и поддержании стабильного макроэкономического положения в стране, повышении инвестиционной привлекательности Республики Беларусь в целом и банковской системы в частности.

В перспективе доля долговых ценных бумаг в пассивах банков должна возрастать и может с течением времени достигнуть широкого распространения в международной практике 20 процентов

Выводы:

- 1) ЗАО "Альфа-Банк" активно использует операции с ценными бумагами для решения задач формирования ресурсной политики привлекая средства на основе использования инструментов рынка ценных бумаг, финансируя юридических лиц посредством выкупа их облигаций.
- 2) Ценные бумаги занимают малую долю в структуре пассивов ЗАО "Альфа-Банк" – 5-7%, в то время как в мировой практике принят стандарт в 20%. ЗАО "Альфа-Банк" целесообразно больше внимания уделить данному инструменту привлечения ресурсов.

Литература:

1. Годовая индивидуальная бухгалтерская (финансовая) отчетность Закрытого акционерного общества «Альфа-Банк» за 2021 год // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.alfabank.by/upload/iblock/f74/fin_otchet_2021.pdf . Дата доступа: 20.10.2022.
2. Годовая аудированная отчетность ЗАО «Альфа-Банк» за 2020 год// [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.alfabank.by/upload/iblock/d79/otchet.pdf>. Дата доступа: 20.10.2022.

ЭКОНОМИКА

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ СКОЛЬЗЯЩЕЙ СРЕДНЕЙ И ЭКСПОНЕНЦИАЛЬНОГО СГЛАЖИВАНИЯ ПРИ ПРОГНОЗИРОВАНИИ ПРИБЫЛИ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «ПИНСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ»)

Белозомб Карина Павловна

студент

Полесский государственный университет

Новогран Полина Александровна, студентка; Боднар Анна Анатольевна, студентка; Бухтик Марина Игоревна, кандидат экономических наук, доцент кафедры финансового менеджмента, Полесский государственный университет

Ключевые слова: прогноз; прибыль; метод скользящей средней; метод экспоненциального сглаживания

Keywords: forecast; profit; moving average method; exponential smoothing method

Аннотация: В статье представлено прогнозирование прибыли от реализации продукции открытого акционерного общества «Пинский мясокомбинат» на 2022 год с помощью скользящей средней и экспоненциального сглаживания.

Abstract: The article presents the forecast of profit from the sale of products of the open joint stock company "Pinsky Meat Processing Plant" for 2022 using a moving average and exponential smoothing.

УДК 338.27

Введение

Главной целью функционирования любого коммерческого предприятия является получение прибыли. Прибыль представляет собой разницу между выручкой от реализации продукции, и затратами на ее производство. С экономической точки зрения прибыль, которую получает предприятие прямопропорциональна риску, то есть, чем выше риск, тем выше прибыль. Поэтому, большое значение имеет эффективное управление ресурсами.

Актуальность темы обусловлена тем, что в процессе управления финансовыми ресурсами организации, ключевая роль отводится их планированию и прогнозированию. Грамотное планирование и прогнозирование, позволит снизить степень неопределенности развития предприятия, предупредить влияние негативных факторов, а также улучшить результаты его деятельности.

Цель данной статьи – спрогнозировать прибыль от реализации продукции с помощью методов скользящей средней и экспоненциального сглаживания.

Для достижения вышеуказанной цели были поставлены и решены следующие **задачи**:

- раскрыть сущность методов прогнозирования с помощью скользящей средней и экспоненциального сглаживания;
- произвести необходимые расчеты для прогноза прибыли от реализации продукции ОАО «Пинский мясокомбинат»;

При написании статьи использовались научные статьи, электронные ресурсы, статистические документы.

В работе использованы методы сравнения и анализа.

Научная новизна заключается в прогнозировании прибыли от реализации ОАО «Пинский мясокомбинат» методом скользящей средней и экспоненциального сглаживания

Рассмотрим наиболее актуальные подходы к прогнозированию прибыли от реализации на основе данных ОАО «Пинский мясокомбинат».

ОАО «Пинский мясокомбинат» является одним из старейших предприятий в Республике Беларусь, продукция которого полностью соответствует международным стандартам качества и которое награждено Премией Правительства Республики Беларусь в области качества, Премией Брестского облисполкома в области качества, и первым в республике получило сертификат соответствия системы качества по производству колбасных изделий и продуктов из свинины и говядины требованиям международного стандарта ИСО-9000.

В случаях, когда наблюдаются резкие колебания результатов финансовой деятельности организации по годам, наиболее эффективным является метод скользящей средней (на примере ОАО «Пинский мясокомбинат» данный метод можно применить к прогнозированию величины прибыли на следующий год (рисунок 1)). Метод скользящей средней предназначен для отслеживания тенденций непосредственно в процессе их развития.

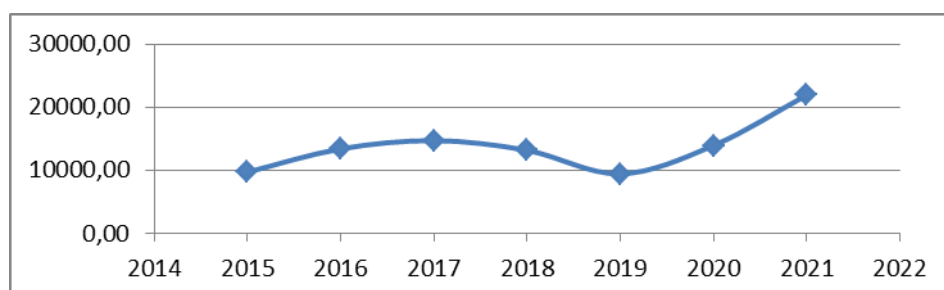


Рисунок 1 – Прибыль от реализации ОАО «Пинский мясокомбинат» за 2014-2021 гг., тыс. рублей

Данный метод состоит в замене фактических уровней динамического ряда расчетными, имеющими значительно меньшую колеблемость, чем исходные данные. При этом средняя рассчитывается по группам данных за определенный интервал времени, причем каждая последующая группа образуется со сдвигом на один год (месяц). В результате подобной операции первоначальные колебания динамического ряда сглаживаются, поэтому и операция называется сглаживанием рядов динамики (основная тенденция развития выражается при этом уже в виде некоторой плавной линии). Метод скользящей средней называется так потому, что при вычислении «средние» как бы скользят от одного периода к другому, с каждым новым шагом средняя как бы обновляется, впитывая в себя новую информацию о фактически реализуемом процессе.

Значения скользящих средних определяются по формуле:

$$y_n = \frac{y_1 + y_2 + \dots + y_n}{m}$$

Где – значение скользящей средней;

m – число уровней входящих в интервал сглаживания.

Среднее изменение n - количества показателей выравненного ряда рассчитывается по формуле:

$$\Delta y = \frac{y_n - y_1}{n - 1}$$

Прогноз на определяется по формуле:

$$Y_{m+1} = y_n + 2\Delta y$$

Приняв значение m равным трем, определим указанные значения для ОАО «Пинский мясокомбинат» и представим в таблице 1.

Таблица 1 – Прогнозирование прибыль от реализации продукции ОАО «Пинский мясокомбинат» на основе скользящей средней.

Годы	Прибыль от реализации, тыс. руб.	Ряд скользящих средних, тыс. руб.
2015	9 686	-
2016	13 379	-
2017	14 688	12 584,33
2018	13 154	13 740,33
2019	9 423	12 421,67
2020	13 911	12 162,67
2021	21 912	15 082

Определяем среднее изменение:

$$\Delta y = \frac{15\,082 - 12\,584,33}{5-1} = 624,42 \text{ тыс. руб.}$$

Прогнозное значение 2022 год равняется:

$$Y_{22} = 15\,082 + 2 * 624,42 = 16\,366,84 \text{ тыс. руб.}$$

Таким образом, значение прибыли от реализации продукции на 2022 год методом скользящей средней составило 16 366,84 тыс.руб.

Метод скользящей средней предполагает, что все данные независимо от периода их возникновения являются равноправными. Однако экономические показатели имеют тенденцию к старению. Данную проблему можно решить с помощью метода экспоненциального сглаживания, при котором более поздним данным придается больший вес, чем более ранним.

Для реализации данного метода необходимо определить:

- значение параметра сглаживания;
- экспоненциально-взвешенную среднюю для каждого периода.

Значение параметра сглаживания определяется по формуле:

$$\alpha = \frac{2}{n + 1}$$

Где n – число наблюдений, входящих в интервал сглаживания.

Прогноз P_{t+1} для каждого периода рассчитывается по формуле:

$$P_{t+1} = (1 - \alpha) * P_t + \alpha * x_t$$

Где - прогноз значения в t-й период;

x_t – фактическое значение показателя в t-й период.

Из формулы видно, что при увеличении параметра сглаживания в прогнозе доля последнего наблюдения увеличивается, а доля предыдущих наблюдений убывает.

Рассчитаем значения прибыли от реализации продукции ОАО «Пинский мясокомбинат» методом экспоненциального сглаживания.

Значение параметра сглаживания равняется:

$$\alpha = \frac{2}{7+1} = 0,25$$

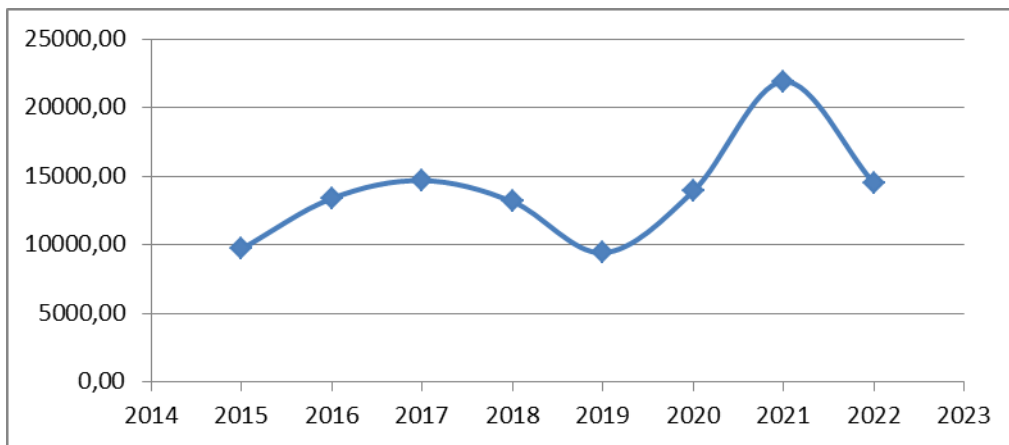


Рисунок 2 – Прогнозирование прибыли от реализации ОАО «Пинский мясокомбинат» на 2022 год, тыс. рублей

По итогам расчётов, прогнозное значение прибыли от реализации продукции ОАО «Пинский мясокомбинат» на 2021 год составил 14 478,23 тыс. руб.

Исходя из расчетов видно, что прогнозное значение показателя прибыли на 2022 год значительно ниже, чем показатель 2021 года. Это обуславливается тем, что в 2019 году наблюдалось резкое снижение прибыли ОАО «Пинский мясокомбинат».

Таким образом, методы скользящей средней и экспоненциального сглаживания позволяют получить динамический ряд значений и чётко проследить тенденцию изменений исследуемого параметра, и спрогнозировать его на будущее.

Прибыль является ключевым показателем деятельности организации, поэтому следует проводить различные мероприятия по повышению его объема. По результатам анализа прогнозируемая прибыль имеет значение ниже, чем в предыдущем году, поэтому необходимо:

1. Снижать себестоимость продукции;
2. Открывать новые рынки сбыта;
3. Увеличивать объем реализованной продукции;
4. Внедрение новейших технологий и оборудования в производство.

Литература:

1. Бухтик М.И. Управление финансами: учебно-методическое пособие / М.И. Бухтик; Министерство образования Республики Беларусь, УО «Полесский государственный университет». – Пинск: ПолесГУ, 2020. – 80 с.
2. Официальный сайт ОАО «Пинский мясокомбинат» [Электронный ресурс]// Отчеты. – Режим доступа: <https://pikant.by>. – Дата доступа: 25.10.2022.

ЭКОНОМИКА

АНАЛИЗ ПРИБЫЛИ ОАО "МТЗ" КАК ОСНОВНОГО ПОКАЗАТЕЛЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ

Матвеец Карина Дмитриевна

Студентка

Полесский государственный университет

Муха, Д.И., студентка; Бухтик М.И., кандидат экономических наук, доцент кафедры финансового менеджмента, Полесский государственный университет

Ключевые слова: прибыль; рентабельность продукции; рентабельность продаж; рентабельность собственного капитала; рентабельность инвестиционного капитала; рентабельность производства

Keywords: profit; profitability of production; profitability of sales; return on equity; return on investment capital; profitability of production

Аннотация: В данной статье проведен анализ финансовой устойчивости ОАО "Минский тракторный завод" за 2019-2021 гг. Анализ проведен на основе показателей рентабельности.

Abstract: This article analyzes the financial stability of JSC "Minsk Tractor Plant" for 2019-2021. The analysis was carried out on the basis of profitability indicators.

УДК 336.671

Введение. Финансовая устойчивость является основным показателем успешной экономической деятельности, базой принятия решений по развитию и совершенствованию функционирования предприятия.

Актуальность данной темы определяется тем, что финансовая устойчивость предприятия является одной из важнейших характеристик его финансово-хозяйственной деятельности, находящаяся в сфере внимания руководства предприятия и финансовой службы. Она используется при оценке финансового состояния предприятия, его экономической надежности, кредитоспособности, конкурентоспособности, возможности банкротства и служит своеобразной гарантией реализации экономических интересов самого предприятия и его партнеров.

ОАО "Минский тракторный завод" был основан 29 мая 1946 г. Данное предприятие осуществляет выпуск широкой номенклатуры продукции машиностроительной отрасли. Основным видом продукции являются колесные тракторы, тракторокомплекты и альтернативная техника. В настоящее время МТЗ является управляющей компанией холдинга "МТЗ-Холдинг".

Целью исследования является анализ прибыли ОАО "МТЗ" как основного показателя финансовой устойчивости и выявление перспектив его дальнейшего развития.

Научная новизна заключается в анализе прибыли ОАО "МТЗ" как основного показателя финансовой устойчивости.

Основные показатели финансово-экономической деятельности ОАО "МТЗ" за 2019-2021 гг. представлены в таблице 1, на основе которых будет проведен дальнейший анализ.

Таблица 1 – Исходные данные для расчета показателей рентабельности ОАО "МТЗ" за 2019–2021 гг., тыс. бел. руб.

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение, тыс. бел. руб.		Темп роста, %	
	2019	2020	2021	2020/	2021/	2020/	2021/
	тыс. бел. руб.			2019	2020	2019	2020
Выручка	1617459	1773038	2203436	155579	430398	109,6	124,3
Себестоимость	(1332298)	(1368179)	(1799178)	(35881)	(430999)	102,7	131,5
Прибыль от реализации	177468	290175	176743	112707	-113432	163,5	60,91
Чистая прибыль	100324	8235	48196	-92089	39961	8,2	585,3
Совокупная прибыль	126989	33307	104405	-93682	71098	26,2	313,5
Активы в т.ч.	2102922	2288287	2541779	185365	253492	108,8	111,1
долгосрочные	604587	640644	739324	36057	98680	105,9	115,4
краткосрочные	1498405	1647643	1802455	149238	154812	109,9	109,4
Собственный капитал	997115	980540	1074515	-16575	93975	98,3	109,6

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [1]

На основе данных таблицы 1 можно сделать вывод о том, что в 2021 году по сравнению с 2020 годом наблюдается сокращение прибыли от реализации продукции, товаров, работ и услуг в размере 113 432 тыс. бел. руб., что в процентном отношении составляет 39,1%. В свою очередь в 2020 году по сравнению с 2019 годом наблюдается сокращение чистой прибыли в размере 92 089 тыс. бел. руб. или 91,8%, совокупной прибыли на 93 682 тыс. бел. руб. или 73,8%, а также сокращение объемов собственного капитала в размере 16 575 тыс. бел. руб. или 1,7%.

Результативность и экономическая целесообразность функционирования предприятия измеряется абсолютными и относительными показателями финансовых результатов. Основным абсолютным показателем является прибыль – результат хозяйственной деятельности предприятия, выраженный в стоимостной форме и в абсолютном выражении характеризующий эффект использования средств предприятия и источников их возникновения [2].

Для оценки использования прибыли необходимо рассчитать коэффициенты рентабельности, представленные ниже в таблице 2.

Таблица 2 – Изменение показателей рентабельности ОАО "МТЗ" за 2019–2021 гг., %

Наименование показателя	2019 г.	2020 г.	2021 г.
Рентабельность продукции	13,3	21,20	9,82
Рентабельность реализации (продаж)	10,97	16,4	8,02
Рентабельность собственного капитала	10,7	0,8	4,7
Рентабельность инвестиционного капитала	5,0	0,4	1,9
Рентабельность производства	6,0	1,5	4,1

Примечание - Источник: собственная разработка на основе [3]

Из таблицы 2 видно, что по всем рассмотренным показателем рентабельности ОАО "МТЗ" за рассматриваемый период наблюдается неравномерная динамика.

Показатель **рентабельности продукции** показывает, сколько предприятие получает прибыли с каждой единицы затрат. Чем выше результат данного показателя, тем эффективнее предприятие распоряжается своими ресурсами, которые идут на производство и реализацию продукции. Высокие показатели свидетельствуют о том, что организация конкурентоспособна и успешна.

В данном случае рентабельность продукции в 2020 г. по сравнению с 2019 г. характерен прирост в размере 7,9 п. п., а в 2021 г. по сравнению с 2020 г. наблюдается сокращение, а именно 11,38 п.п., что говорит о сокращении объемов продаж и снижении эффективности хозяйственной деятельности.

В свою очередь, **рентабельность реализации** показывает, какую сумму прибыли получает предприятие с каждого рубля проданной продукции.

В 2020 г. по сравнению с 2019 г. наблюдается рост показателя рентабельности реализации на 5,4 п.п., а в 2021 г. по сравнению с 2020 г. сокращение на 8,4 п.п. Из динамики видно, что предприятие наиболее эффективно управляла своими затратами в 2020 г. и, как следствие, реализовала больше всего продукции.

Рентабельность собственного капитала определяет доходность организации для собственника ее имущества (учредителей, участников).

Устойчивая динамика роста рентабельности собственного капитала организации свидетельствует о том, что она обеспечивает стабильные доходы для собственника ее имущества.

Снижение показателя может означать неэффективное использование организацией собственного капитала.

В данном случае, рентабельность собственного капитала в 2020 г. по сравнению с 2019 г. характеризуется значительным снижением в размере 9,9 п.п., а в 2021 г. по сравнению с 2020 г. наблюдается рост на 3,9 п.п. Исходя из динамики, можно сделать вывод, что ОАО "МТЗ" неэффективно использует собственный капитал.

Рентабельность инвестиционного капитала определяет эффективность использования организацией вложенного в активы капитала для генерирования прибыли. Чем выше значение данного показателя, тем более эффективна деятельность организации.

На МТЗ в 2020 г. по сравнению с 2019 г. по данной рентабельности наблюдается сокращение в размере 4,6 п.п., а в 2021 г. по сравнению с 2020 г. – рост, который составил 1,6 п.п. Таким образом, предприятие нерационально вкладывает денежные средства в финансовые активы, вследствие чего, происходит снижение прибыли.

Фактически **рентабельность производства** показывает эффективность работы всей организации.

Что касается динамики по данному показателю, то в 2020 г. по сравнению с 2019 г. характерно сокращение на 4,5 п.п., а в 2021 г. по сравнению с 2020 г. наблюдается рост в размере 2,6 п.п. Данный показатель может говорить о том, что у предприятия наблюдается повышение себестоимости продукции, ухудшении ее качества.

Таким образом, из динамики показателей видно, что проблемным является 2020 г., что обусловлено динамикой объемов чистой прибыли за весь рассматриваемый период. Так, в 2019 г. она составила 100 324 тыс. руб., в 2020 г. – 8 137 тыс. руб., в 2021 г. – 48 196 тыс. руб.

Проведем факторный анализ чистой прибыли ОАО "МТЗ" на основе показателей представленный в таблице 3.

Таблица 3 – Исходные данные для факторного анализа чистой прибыли ОАО "МТЗ" за 2019–2021 гг., тыс. бел. руб.

Показатель	Годы			Абсолютное отклонение, тыс. бел. руб.		Темп роста, %	
	2019	2020	2021	2020/	2021/	2020/	2021/
	тыс. бел. руб.			2019	2020	2019	2020
Прибыль от:	132741	22007	(115906)	-110734	-137913	16,6	-527
текущей деятельности	143174	237381	152694	94207	-84687	165,8	64,3
инвестиционной и финансовой деятельности	(10433)	(215374)	(268600)	-204941	-53226	2064,4	124,7
Налог на прибыль	(31027)	(13768)	(39605)	17259	-25837	44,4	288

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [1]

Изменение чистой прибыли за счет изменения бухгалтерской прибыли:

- $DЧП(БП) = ЧП_{19} * (I_{БП} - 1) = 100\,324 * (0,166 - 1) = -83\,670,22$ тыс. бел. руб.
- $DЧП(БП) = ЧП_{20} * (I_{БП} - 1) = 8235 * (-5,267 - 1) = -51\,608,75$ тыс. бел. руб.

Изменение чистой прибыли за счет изменения налога на прибыль:

- $DЧП(НП) = (НП_{19} * I_{БП}) - НП_{20} = (-31\,027 * 0,166) - (-13\,768) = -8\,617,52$ тыс. бел. руб.
- $DЧП(НП) = (НП_{20} * I_{БП}) - НП_{21} = (-13\,768 * (-5,267)) - (-39\,605) = -32\,911,06$ тыс. бел. руб.

Факторный анализ показал, что в 2020 году по сравнению с 2019 годом сокращение бухгалтерской прибыли в размере 110 734 тыс. бел. руб., привело к уменьшению суммы чистой прибыли на 83 670,22 тыс. бел. руб., а за счёт прироста налога на прибыль в размере 17 259 тыс. бел. руб. чистая прибыль на сократилась на 8 617,52 тыс. бел. руб. В 2021 году по сравнению с 2020 годом сокращение бухгалтерской прибыли в размере 137 913 тыс. бел. руб., привело к уменьшению суммы чистой прибыли на 51 608,75 тыс. бел. руб., а за счёт сокращения налога на прибыль в размере 25 837 тыс. бел. руб. чистая прибыль на сократилась на 32 911,06 тыс. бел. руб.

Таким образом, на ОАО "МТЗ" необходимо внедрить мероприятия, разработанные на базе совершенствования технического и организационного уровня производства, использования производственных мощностей и основных фондов, сырья и материалов, рабочей силы и хозяйственных связей, что позволит снизить себестоимость выпускаемой продукции и тем самым выйти на более высокий уровень получаемой выгоды (прибыли).

Литература:

1. Финансовая отчетность ОАО "МТЗ" [Электронный ресурс] / Официальный сайт ОАО "МТЗ". – Режим доступа: <http://www.belarus-tractor.com/company/financial-and-economic-activity.php> – Дата доступа: 15.11.2022.
2. Бухтик М.И. Управление финансами: электронный учебно-методический комплекс: специальность: 1-25 01 04 Финансы и кредит / М.И. Бухтик; УО "Полесский государственный университет". - Пинск : ПолесГУ, 2019. - 240 с.
3. Приказ Министерства Финансов Республики Беларусь от 14 октября 2021 г. № 351 "Об утверждении Методических рекомендаций" [Электронный ресурс] / Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. – Режим доступа: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=hk0200166> – Дата доступа: 15.11.2022.

ЭКОНОМИКА

ИССЛЕДОВАНИЕ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ И СБЕРЕЖЕНИЙ НАСЕЛЕНИЯ В СИСТЕМЕ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ

Волкова Ангелина Николаевна
Полесский государственный университет
студент

**Корако К.А., студентка; Давыдова Н.Л., кандидат экономических работ,
доцент кафедры банкинга и финансовых рынков, Полесский
государственный университет**

Ключевые слова: денежные доходы; сбережения населения; реальный располагаемый доход; банковские вклады; иностранная валюта

Keywords: cash income; household savings; real disposable income; bank deposits; foreign currency

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению роли и сущности денежных доходов и сбережений населения в системе финансовых ресурсов, проведен анализ состава, структуры и динамики денежных доходов и сбережений населения Республики Беларусь, а также выявлены основные проблемы и приведены направления их решения.

Abstract: The article is devoted to the consideration of the role and essence of monetary income and savings of the population in the system of financial resources, the analysis of the composition, structure and dynamics of monetary income and savings of the population of the Republic of Belarus is carried out, as well as the main problems are identified and directions for their solution are given.

УДК 330.564.2

Актуальность данной темы обусловлена тем, что под денежными доходами населения понимается оплата труда, доход от предпринимательской деятельности, пенсий, стипендий, доходы от собственности и прочие доходы, оказывающие влияние на уровень жизни, на способность удовлетворять потребности человека, на мотивацию к труду.

Научная новизна исследования заключается в следующем: проанализированы денежные доходы и сбережения населения Республики Беларусь, а также выявлены проблемы и пути их решения.

Цель данной статьи является анализ динамики и структуры денежных доходов населения, а также анализ форм сбережений населения и определение перспективы повышения денежных доходов и роста сбережений населения в системе финансовых ресурсов.

Под денежными доходами населения понимается заработная плата, доход от предпринимательской деятельности, пенсионные выплаты, стипендии, доходы от собственности и прочие доходы. Доход оказывает влияние на уровень жизни, на способность удовлетворять потребности человека, на мотивацию к труду.

Структура денежных доходов населения Республики Беларусь представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Состав номинальных денежных доходов населения в Республике Беларусь за 2019-2021 гг., млн руб.

Показатель	2019	2020	2021
Денежные доходы населения - всего в том числе:	72,79	81,66	90,19
оплата труда	46,84	52,59	58,51
доходы от предпринимательской и иной деятельности, приносящей доход	5,95	6,21	6,85
трансферты населению	16,60	19,11	20,83
доходы от собственности и прочие доходы	3,39	3,73	4,00

Примечание - Источник: собственная разработка на основе [1, 2]

Из таблицы 1 видно, что на протяжении анализируемого периода наблюдается динамика роста объема денежных доходов населения. В 2021 году объем денежных доходов составил 90,19 млн. руб., в то время как в 2019 году составлял 72,79 млн. руб. (+17,4 млн. руб.). Основным источником формирования личных доходов населения в Республике Беларусь является оплата труда, общая сумма которой в 2021 г. ровняется 58,51 млн. руб. Наряду с этим наблюдается увеличение доходов от предпринимательской и иной деятельности – 6,85 млн руб. на конец 2021 г. Доходы от собственности и прочие доходы, в сравнении с 2020 г., в 2021 году увеличились на 0,27 млн руб. Трансферты населению выросли на 1,72 млн. руб., в связи с социальной политикой Республики Беларусь.

Одним из важных показателей, которые характеризуют доходы населения, являются реальные располагаемые денежные доходы – это определенное количество денежных средств, которое определяется исходя из денежных доходов текущего периода за вычетом обязательных платежей и взносов, скорректированных на индекс потребительских цен. На рисунке 1 приведена динамика изменения реальных располагаемых доходов населения Республики Беларусь на протяжении 2019-2021 гг.

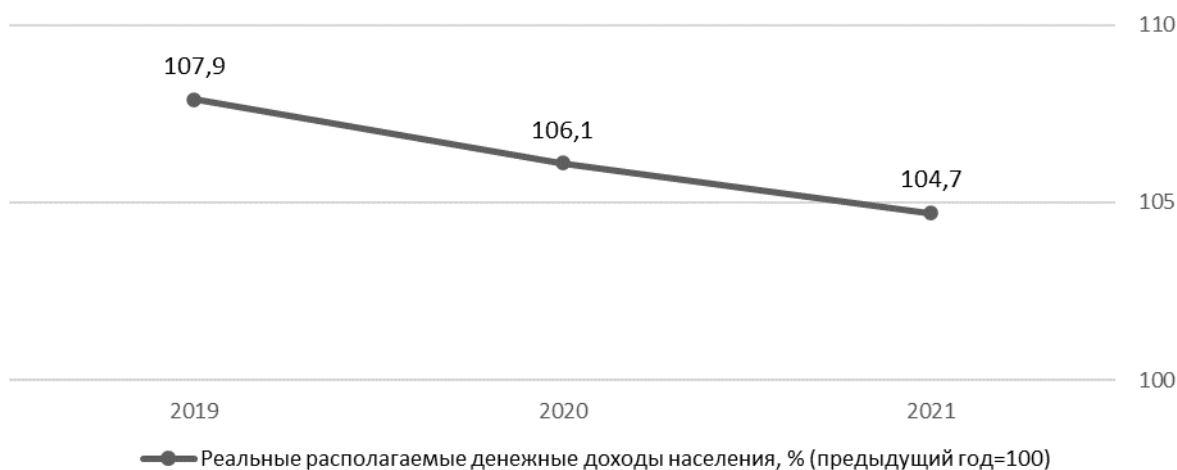


Рисунок 1 – Динамика изменения реальных располагаемых доходов населения в 2019-2021 гг., в % к итогу

Примечание - Источник: собственная разработка на основе [3]

Из рисунка 1 видно, снижение реальных располагаемых доходов населения с 2019 по 2021 гг., которые в 2019 году составляли 107,9% и на конец анализируемого периода составили 104,7%. (-3,2%). Реальные располагаемые денежные доходы населения в январе-октябре 2021 г. составили 104,6 % к уровню января-октября 2020 г.

Также на уровень доходов населения влияет ряд факторов: экономическая ситуация в стране, проводимая органами государственной власти социальная политика, индивидуальные свойства населения страны и т.д.

В свою очередь, доходы населения влияют на занятость, уровень профессиональной квалификации рабочей силы, общественные отношения, качество жизни, поведение и сознание населения.

Социальные трансферы играют немаловажную роль в формировании доходов населения. Одним из ключевых социальных трансфертов являются пенсии, выплачиваемые населению после завершения трудовой деятельности. Средний и реальный размеры пенсий в Республике Беларусь отражены в таблице 2

Таблица 2 – Средний размер и реальный размер назначенных пенсий в Республике Беларусь в 2019-2021 гг., руб

Наименование показателя	2019	2020	2021
Средний размер назначенных пенсий, руб.	381,2	431,3	482,6
Реальный размер назначенных пенсий, в % к предыдущему году	114,8	108,1	104,2

Примечание - Источник: собственная разработка на основе [4]

Проанализировав данные таблицы 2, можно заметить, что с 2019 г. средний размер назначенных пенсий увеличился на 26,6% и в 2021 г. составил 482,6 руб. В 2021 году

наблюдается значительное уменьшение реальных размеров назначенных пенсий на 9,2% относительно 2019 года.

В целях поддержания уровня пенсионного обеспечения периодически производятся перерасчеты пенсий. Перерасчеты пенсий осуществляются несколько раз в год в связи с изменением бюджета прожиточного минимума, средней заработной платы работников.

Что касается сбережений населения, то сбережения представляют собой денежные средства, которые формируются населением под воздействием социально-экономических закономерностей, которые временно исключаются из экономического оборота его обладателя для того, чтобы он мог в будущем удовлетворить свои потребности.

В основном в Республике Беларусь сбережения населения формируются в форме банковских вкладов в национальной и (или) иностранной валюте, приобретении ценных бумаг и драгоценных металлов, осуществлении накопительных видов страхования.

На рисунке 2 представлена информация о сбережениях населения в банковских вкладах.

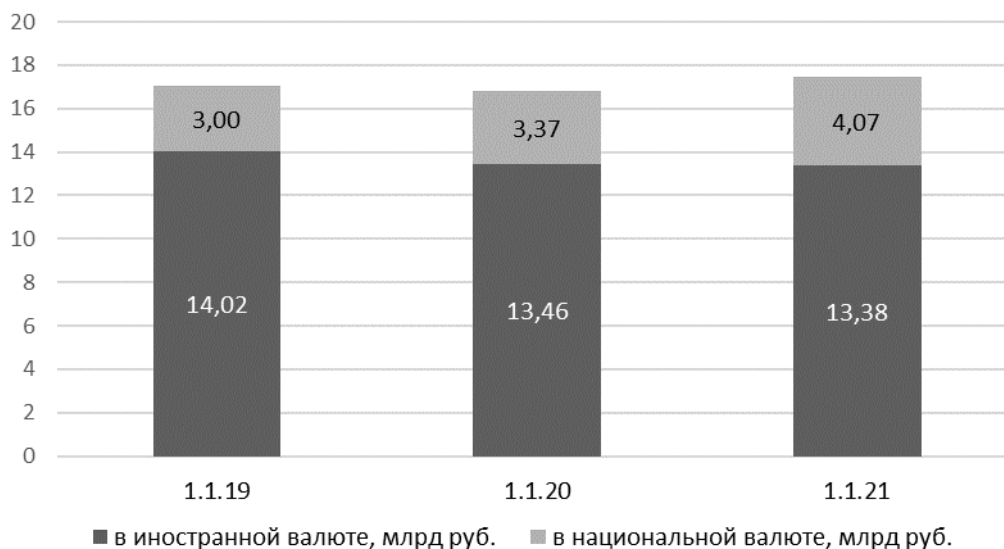


Рисунок 2 – Динамика сбережений населения в банковских вкладах за 2019-2021 гг.

Примечание – Источник: собственная разработка на основе [5]

В белорусских банках на 1 января 2021 г. размещено 4,07 млрд. рублей или 23,3% от общего объема размещенных вкладов (депозитов). Население все еще предпочитает осуществлять сбережения в иностранных валютах. В 2019 году их доля возрастала, но в 2020 и 2021 году пошла на спад.

Сбережения населения в банковских вкладах в национальной валюте за 2020 г. увеличились на 0,7 млрд. руб. в сравнении с 2019 г., в то время как сбережения населения в иностранной валюте уменьшились на 0,08 млрд. руб.

Также стоит отметить, что в Республике Беларусь распространена такая форма сбережений как покупка иностранной валюты. Данные о покупке-продаже физическими лицами иностранной валюты представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Покупка-продажа физическими лицами иностранной валюты за период с января по октябрь 2022 г., млн. долларов США

Покупка		Продажа		Сальдо	
8112,6		8380,0		-267,4	
Наличной валюты	Безналичной валюты	Наличной валюты"	Безналичной валюты	Наличной валюты"	Безналичной валюты
5002,4	3110,2	6308,2	2071,8	-1305,8	1038,4

Примечание – Источник: собственная разработка на основе данных [5]

Преобладающей формой покупки и продажи иностранной валюты является наличная форма.

Основными причинами снижения заработной платы являются инфляция, дифференциация заработной платы как на региональном уровне, так и в зависимости от вида экономической деятельности работника, а также проблема нехватки и переизбытка специалистов, которая вытекает из различий оплаты труда в зависимости от экономической деятельности.

Решениями данных проблем могут выступить:

- проведение государством антиинфляционной политики и осуществление государством мер по защите денежных доходов и сбережений населения от влияния инфляции;
- выравнивание уровней жизни населения в различных регионах, например, путем создания эффективных производств и обеспечения качественных и благоприятных условий для трудовой деятельности в районных городах или внедрение системы доплат в зависимости от региональных номинальных среднедушевых денежных доходов населения
- предоставление работникам образования, здравоохранения определенных льгот или предоставления права на осуществление определенной доли платных услуг.

Литература:

1. Социальное положение и уровень жизни населения Республики Беларусь [Электронный ресурс]/ Национальный статистический комитет Республики Беларусь – Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public_compilation/index_39695/. Дата доступа: 18.11.2022.
2. Структура денежных доходов населения [Электронный ресурс]/ Национальный статистический комитет Республики Беларусь – Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/solialnaya-sfera/uroven-zhizni-naseleniya/denezhnye-dokhody-naseleniya/graficheskiy-material-grafiki-diagrammy/struktura-denezhnykh-dokhodov-naseleniya/> Дата доступа: 18.11.2022.
3. Реальные располагаемые доходы населения [Электронный ресурс]/

Национальный статистический комитет Республики Беларусь - Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/solialnaya-sfera/uroven-zhizni-naseleniya/denezhnye-dokhody-naseleniya/graficheskiy-material-grafiki-diagrammy/realnye-raspolagaemye-denezhnye-dokhody-naseleniya/>. Дата доступа: 18.11.2022.

4. Беларусь в цифрах, 2021 [Электронный ресурс]./ Национальный статистический комитет Республики Беларусь - Режим доступа: https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/publications/izdania/public_compilation/index_28455/. Дата доступа: 19.11.2022.

5. Покупка-продажа иностранной валюты физическими лицами на внутреннем рынке [Электронный ресурс]/ Национальный банк Республики Беларусь – Режим доступа: <http://www.nbrb.by/statistics/FinancialMarkets/ForexMarket>. Дата доступа: 19.11.2022.

ЭКОНОМИКА

ОЦЕНКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРИБЫЛИ И РЕНТАБЕЛЬНОСТИ БРЕСТСКОГО ФИЛИАЛА ГОСУДАРСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ «БТЛЦ»

Чегринец Вероника Владимировна
Полесский государственный университет
студент

**Сарапас Н.В., студентка; Бухтик М.И., кандидат экономических наук, доцент,
кафедра финансового менеджмента, Полесский государственный
университет**

Ключевые слова: прибыль; рентабельность продукции; рентабельность продаж; рентабельность собственного капитала; рентабельность производства; рентабельность активов; факторный анализ

Keywords: profit; product profitability; sales profitability; equity capital profitability; production profitability; asset profitability; factor analysis

Аннотация: В статье рассмотрены основные показатели деятельности Брестского филиала государственного предприятия «БТЛЦ». Проведен структурно-динамический анализ показателей прибыли и рентабельности, а также выявлены факторы, влияющие на изменение чистой прибыли.

Abstract: The article considers the main performance indicators of the Brest branch of the state enterprise "BTLC". A structural-dynamic analysis of profit and profitability indicators was carried out, and factors influencing the change in net profit were identified.

УДК 338.47

Введение: В условиях рыночных отношений одними из важнейших показателей эффективности работы всех организаций являются прибыльность и рентабельность. Достижение высокого уровня данных показателей способствует тщательное экономическое исследование формирования финансовых результатов жизнедеятельности организации. К повышению эффективности стремится каждое предприятие.

Актуальность исследуемой темы состоит в том, что целью деятельности любого предприятия является положительный финансовый результат, то есть прибыль. Поэтому одной из актуальных задач современного этапа является овладение руководителями и финансовыми менеджерами современными методами эффективного управления формированием, распределением и использованием прибыли предприятия.

Целью исследования является оценка показателей прибыли и рентабельности Брестского филиала государственного предприятия «БТЛЦ».

Научная новизна заключается в оценке показателей прибыли и рентабельности Брестского филиала государственного предприятия «БТЛЦ».

Прибыль является важнейшим показателем эффективности деятельности предприятия и источником развития производства, это обуславливает необходимость построения эффективного механизма управления прибылью и доходами.

Прибыль отражает абсолютный результат деятельности организации без учета ресурсов, вложенных предприятием для своей жизнедеятельности, поэтому его следует дополнять значениями рентабельности, которые и показывают степень эффективности предприятия [1].

Брестский филиал государственного предприятия "БТЛЦ" является структурным подразделением Государственного предприятия «БЕЛИНТЕРТРАНС – транспортно-логистический центр» - официального экспедитора Белорусской железной дороги.

Государственное предприятие "БТЛЦ", занимая ведущие позиции на рынке транспортно-экспедиционных услуг Республики Беларусь, предлагает услуги по организации железнодорожных перевозок с использованием собственного подвижного состава.

Брестский филиал осуществляет полный комплекс логистических услуг, который включает в себя экспедирование грузов различными видами транспорта (железнодорожным, автомобильным, морским и авиа), терминальные и складские услуги на Брестском железнодорожном узле, таможенное оформление, страхование грузов [2].

Далее рассмотрим основные показатели, которые помогут в оценке прибыли и рентабельности данного предприятия.

Таблица 1 – Общие показатели деятельности Брестского филиала государственного предприятия "БТЛЦ" за 2019-2021 гг.

Показатель	2019 год	2020 год	2021 год	Абсолютное отклонение		Темп роста, %		Темп прироста, %	
				2020/	2021/	2020/	2021/	2020/	2021/
				2019	2020	2019	2020	2019	2020
Прибыль (убыток) от реализации продукции, товаров, работ, услуг	4454	7673	9226	3219	1553	172,27	120,24	72,27	20,24
Себестоимость реализованной продукции, товаров, работ, услуг	1631	2159	2732	528	573	132,37	126,54	32,37	26,54
Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг	6313	10064	12256	3751	2192	159,42	121,78	59,42	21,78
Чистая прибыль (убыток)	3397	7627	7336	4230	-291	224,52	96,18	124,52	-3,82
Средняя стоимость собственного капитала	140	140,5	142	0,5	1,5	100,36	101,07	0,36	1,07
Средняя стоимость активов	3568,5	4731	6160	1162,5	1429	132,58	130,21	32,58	30,21
Совокупная прибыль	3397	7628	7338	4231	-290	224,55	96,20	124,55	-3,80
Сумма основного капитала организации	39	539	148	500	-391	1382,05	27,46	1282,05	-72,54
Сумма оборотного капитала организации	2448	6436	5197	3988	-1239	262,91	80,75	162,91	-19,25

Примечание – Источник: собственная разработка на основе отчетности

В таблице 2 представлены расчеты основных показателей рентабельности предприятия.

Таблица 2 – Расчеты рентабельности продукции за 2019-2021 гг.

Показатель	2019 год	2020 год	2021 год	Абсолютное отклонение		Темп роста, %		Темп прироста, %	
				2020 / 2019	2021 / 2020	2020 / 2019	2021 / 2020	2020 / 2019	2021 / 2020
Рентабельность продукции, %	273,08	355,4	337,7	82,32	-17,7	130,15	95,02	30,15	-4,98
Рентабельность реализации (продаж), %	70,55	76,24	75,28	5,69	-0,96	108,07	98,74	8,07	-1,26
Рентабельность собственного капитала, %	2426,43	5428,47	5166,2	3002,04	-262,27	223,72	95,17	123,72	-4,83
Рентабельность инвестиционного капитала (рентабельность активов), %	95,19	161,21	119,09	66,02	-42,12	169,36	73,87	69,36	-26,13
Рентабельность производства, %	136,59	109,36	137,29	-27,23	27,93	80,06	125,54	-19,94	25,54

Примечание – Источник: собственная разработка на основе отчетности

Из данной таблицы видно, что рентабельность продукции имеет устойчивую положительную динамику. Так, в 2019 году на каждый рубль затрат предприятие получало 273,08 руб. прибыли, в 2020 году – 355,40 руб., а в 2021 году – целых 337,70 руб. прибыли на 1 рублю затрат.

Также можно наблюдать непостоянную динамику рентабельности продаж. Так, в 2020 году по сравнению с 2019 годом работа предприятия стала эффективнее на 5,69%. В 2021 году по сравнению с 2020 годом рентабельность снизилась на незначительный процент, а именно на 0,96%.

Рентабельность собственного капитала также непостоянную динамику. Значительный скачок рентабельности собственного капитала наблюдался в 2020 году по сравнению с 2019 годом. В 2021 же году данный показатель сократился на 262,27% по сравнению с 2020 годом. Также стоит отметить, что рентабельность собственного капитала имеет относительно высокие значения за анализируемый период, что объясняется малой долей собственного капитала, что негативно скажется на финансовой устойчивости предприятия.

Рентабельность активов значительно выросла в 2020 году по сравнению с 2019 годом, а именно на 66,02%, что свидетельствует о том, что надежность, кредитоспособность и инвестиционная привлекательность организации улучшилась.

В 2021 же году данный показатель сократился по сравнению с 2020 годом на 42,12%, что, несомненно, является отрицательной стороной.

Можно отметить, что у рентабельности производства также непостоянная динамика. Так, в 2020 году по сравнению с 2019 годом эффективность предприятия уменьшилась на 27,23%, а в 2021 году эффективность предприятия увеличилась 27,93% по сравнению с 2020 годом.

Далее проведем факторный анализ чистой прибыли предприятия "БТЛЦ":

- Изменение чистой прибыли за счет изменения бухгалтерской прибыли:

$$ДЧП (БП) = ЧП_0 * (I_{БП} - 1) = 1365,23 \text{ тыс. рублей}$$

- Изменение чистой прибыли за счет изменения налога на прибыль:

$$ДЧП (НП) = (НП_0 * I_{БП}) - НП_1 = - 0,32 \text{ тыс. рублей}$$

Факторный анализ показал, что увеличение бухгалтерской прибыли на 1362 тыс. рублей в 2021 году по сравнению с 2020 годом привело к увеличению чистой прибыли в 2021 году на 1365,23 тыс. рублей. А за счет увеличения налога на прибыль произошло снижение чистой прибыли в 2021 году на 0,32 тыс. рублей.

Таким образом можно сказать, что в целом Брестский филиал государственного предприятия "БТЛЦ" эффективно осуществляет свою деятельность. Однако наблюдается снижение некоторых показателей в 2021 году по сравнению с 2020 годом, на что повлияли некоторые ограничения по предоставлению транспортных и логистических услуг в зарубежные страны.

Литература:

1. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия. / В.Ф. Протасов /. М.: Юрист. 2014. 422 с.
2. Официальный сайт Брестского филиала государственного предприятия "БТЛЦ". [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.brit.by/ru/about>. – Дата доступа: 24.10.2022.

МАРКЕТИНГ, ЭКОНОМИКА

АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА, РЕАЛИЗАЦИИ И ДОВЕДЕНИЯ ДО КОНЕЧНОГО ПОТРЕБИТЕЛЯ ПРОДУКЦИИ ОАО «ПОЛЕСЬЕ»

Счастный Дмитрий Сергеевич
Полесский государственный университет
студент

**Тихонович И.В., студент; Бухтик М.И., кандидат экономических наук, доцент
кафедры финансового менеджмента, Полесский государственный
университет**

Ключевые слова: ОАО «Полесье»; конкурентоспособность; конъюнктура рынка; текстильная промышленность; трикотажная отрасль; прядильная отрасль

Keywords: JSC «Polesie»; competitiveness; market conditions; textile industry; knitting industry; spinning industry

Аннотация: В данной статье проведен анализ производства, реализации и доведения до конечного потребителя продукции ОАО «Полесье». Собраны данные по конъюнктуре на рынке текстильной и прядильной отраслей промышленности. Проведен анализ относительной конкурентоспособности продукции ОАО «Полесье».

Abstract: This article analyzes the production, sale and delivery to the final consumer of the products of JSC «Polesie». Data on the market conditions in the textile and spinning industries have been collected. The analysis of the relative competitiveness of the products of JSC «Polesie» is carried out.

УДК 338.516.44

Введение:

ОАО «Полесье» является одним из крупнейших современных предприятий легкой промышленности не только в Республике Беларусь, но и во всем СНГ по выпуску верхней трикотажной одежды, полушерстяной и высокообъемной пряжи. Общая производственная площадь составляет более 75 тысяч квадратных метров, а численность работающих превышает тысячу человек. Предприятие является одним из тех, которые определяют основу экономического развития государства и обеспечивающих его экономическую безопасность и занесено в соответствующий отраслевой перечень.

Актуальность:

Масштаб организации и ее значимость для экономической безопасности государства свидетельствует о важности рассмотрения такого фактора, влияющего на

эффективность деятельности организации, как конкурентоспособность её продукции на рынке и анализ его конъюнктуры.

Цель работы: анализ производства, реализации и доведения до конечного потребителя продукции ОАО «Полесье».

Для достижения поставленной цели в статье необходимо решить следующие **задачи**:

- 1) Изучение основных видов продукции или видов деятельности организации;
- 2) Анализ конъюнктуры рынков основных видов выпускаемой организацией продукции;
- 3) Определить возможные пути повышения эффективности производства, реализации и доведения продукции ОАО «Полесье» до конечного потребителя.

В ходе написания статьи были использованы общенаучные методы, сравнительный и расчетный методы.

Научная новизна и уникальность: в работе проведен анализ относительной конкурентоспособности продукции подотраслей текстильной промышленности, в частности трикотажной и прядильной рынка Республике Беларусь. Предложены пути повышения эффективности деятельности товаропроводящей сети ОАО «Полесье».

Таблица 1 - Общая характеристика ОАО «Полесье»

Полное наименование предприятия (учреждения, организации)	Открытое акционерное общество "Пинское промышленно-торговое объединение "Полесье""
Юридический адрес	225710 г.Пинск, ул.Первомайская, 159/3
Организационно-правовая форма	Открытое акционерное общество
Орган управления	Концерн "Беллегпром"
Вид деятельности	Производственно-торговая. Основной вид деятельности - «Подготовка и гребенное прядение шерстяных волокон»
Дата регистрации	15.11.1991

Производственная сфера ОАО «Полесье» представлена фабрикой верхнего трикотажа и прядильной фабрикой. Соответственно, основные виды продукции или виды деятельности, по которым получено двадцать и более процентов выручки от реализации товаров, продукции, работ, услуг (за 2021г.): трикотажные изделия (26,60%); пряжа различных смесовых составов (70,30%).

Таблица 2 - Динамика основных видов продукции ОАО «Полесье» за 2019-2021 гг.

Объем выпускаемой продукции в отпускных ценах, тыс.руб.	2019г.	2020г.	2021г.	2020 к 2019, %	2021 к 2020, %	2021 к 2019, %
Трикотажные изделия	14045	13279	14027	95	106	100
Пряжа различных смесовых составов фабрики	31828	31651	37059	99	117	116

Как видно из Таблицы 2, в 2021г. по сравнению с 2019 и 2020 гг. произошло увеличение годового объема выпускаемой пряжи в отпускных ценах. Соответствующий показатель продукции фабрики верхнего трикотажа не увеличился по сравнению с 2019г.

Трикотажные изделия производства ОАО «Полесье» поставляются на рынки Республики Беларусь, Российской Федерации, Казахстана, Германии, но именно рынок Республики Беларусь является основным рынком сбыта трикотажных изделий и составляет около 75%. Поставки продукции на внутреннем рынке осуществляются посредством фирменной торговли, представленной на белорусском рынке двумя филиалами «Пинский трикотаж», в состав которых включены региональные склады и фирменные магазины. Другими каналами распределения товара на внутреннем рынке является склад готовой продукции в г. Минске, а также ключевая розница (торговые объекты Республики Беларусь, Белкоопсоюза, торговые сети, субъекты малого и среднего бизнеса). Продукция ОАО «Полесье» продвигается под фирменным брендом POLESIE

В последние годы намечается тенденция снижения доли рынка ключевой розницы трикотажных изделий. В таблице представлена информация по поставкам продукции в натуральном и стоимостном выражении по крупным контрагентам.

Падение объемов поставок в крупные торговые предприятия Республики Беларусь обусловлено следующими причинами:

- сокращение штата работников торговых залов привело к несвоевременной подаче трикотажных изделий в торговый зал;
- сокращение площадей под складские запасы, как следствие ограниченный объем заказа;
- ограничение остатков товарных запасов самим торговым предприятием;
- невозможность предоставлять скидки.

В связи с уменьшением доли рынка ключевой розницы, ОАО «Полесье» делает акцент на собственные фирменные магазины. Фирменные магазины привлекают покупателей постоянным наличием широкого ассортимента.

Таблица 3 - Сложившаяся конъюнктура цен на трикотажные изделия на рынке Республики Беларусь, бел. руб.

Диапазон цен на трикотажные изделия	Polesie	MarkFormelle	Ромгиль	Свитанок	Oodji	Твое	BeFree	Conte	Манго
Джемперы, свитеры женские	7.36 – 72.20	12.99 – 59.99	40.12 – 84.96	15.07 – 37.93	14.78 – 73.05	7.34 – 44.38	19.57 – 79.45	27.97 – 115.99	59.99 – 129.99
Жилеты, жакеты женские	14,84 – 133.10	17.99 – 59.99	59.22 – 97.83	36.72 – 52.12	47.27 – 68.72	12.05 – 31.12	30.00 – 69.70		59.99 – 219.99
Брюки, бриджи, леггинсы, юбки женские	4.70 – 59.80	14.99 – 39.99	-	17.05 – 42.28	27.78 – 39.90	8.11 – 38.69	39.80 – 69.45	25.99 – 79.99	99.99 – 179.99
Костюмы, комплекты женские	27.90 – 115.20	-	-	69.50	-	-	-	-	-
Платья, сарафаны женские	16.80 – 98.20	17.99 – 59.99	42.70 – 57.49	25.94 – 49.03	20.90 – 44.90	10.67 – 58.92	19.57 – 75.06	24.99 – 108.79	59.99 – 179.99
Джемперы, свитеры мужские	11.6 – 87.80	12.99 – 64.99	-	17.57 – 54.40	36.90 – 61.90	14.37 – 36.37	21.45 – 69.92	17.99 – 45.99	69.99 – 179.99
Жакеты, жилеты мужские	8.10 – 92.50	16.99 – 64.99	-	63.43	-	-	-	-	99.99 – 219.99
Костюмы комплекты мужские	22.20 – 75.30	-	-	-	-	-	-	-	-
Брюки, кальсоны мужские	11.50 – 38.2	19.99 – 59.99	-	12.35 – 42.55	25.90 – 61.90	14.94 – 58.92	34.73 – 79.45	-	-
Джемперы, свитеры детские	7.90 – 51.30	4.49 – 22.99	17.89 – 22.64	10.06 – 41.47	-	-	-	-	-
Жакеты, жилеты детские	8.80 – 68.60	21.99	17.89 – 22.64	-	-	-	-	-	-
Костюмы комплекты детские	12.70 – 61.60	34.99	-	16.99 – 54.56	-	-	-	-	-
Брюки, шорты, леггинсы, юбки детские	7.50 – 33.70	6.99 – 24.99	-	10.19 – 17.83	29.90 – 56.47	-	-	-	-
Платья, сарафаны для девочки	10.00 – 54.50	5.49 – 26.99	-	16.49 – 27.38	43.77	-	-	-	-

Как видно из Таблицы 3, АОО «Полесье» имеет широкий диапазон цен на большую часть видов трикотажной продукции, имея отдельные экземпляры как в границах низких, так и высоких цен. Такая ситуация в целом увеличивает шансы приобретения

продукта ОАО «Полесье» по сравнению с конкурентами, имеющими более узкий ценовой диапазон в соответствующей товарной категории.

Для пряжи же основным рынком сбыта является внешний рынок, который за 2021 года составил более 90%.

За январь-октябрь 2021 года ОАО «Полесье» было отгружено 2541,0 тн пряжи на экспорт на сумму 12388 тыс. долл., из которых на Российскую Федерацию приходится 11867,704 тыс. долл. (95,8 %), 297,312 тыс. долл. (2,4 %) на Украину, 86,716 тыс. долл. (0,7 %), 37,164 тыс. долл. (0,3 %) на Германию, и 11.243 тыс. долл. (0,1 %) на Армению, 16,343 тыс. долл. (0,1 %) на Бельгию и 9.578 тыс. долл. (0,1 %) на Молдову. На 2022 год организация планом предусматривает осуществить объем поставок пряжи, равный 3225 тн.

Организацией планируется увеличить объёмы поставок пряж различных смесовых составов в Казахстан, Кыргызстан, Молдову, Узбекистан. Ведется активное сотрудничество с фирмами и индивидуальными предпринимателями Республики Кыргызстан (в 2022 году отгружено 26,6 тн). В 2022 году предприятие рассчитывает увеличить реализацию пряжи в Республике Кыргызстан с 26,6 тн до 132 тн за счет активного сотрудничества с фирмами и индивидуальными предпринимателями. Высокий потенциал имеется у Республики Казахстан - как у страны, активно наращивающей импорт пряж из синтетических волокон. Это растущий рынок (в 2021 году заключены 3 новых договора, по которым отгружено 12,2 тн). В 2022 году планом предусмотрено увеличить объем экспорта в Казахстан до 32,5 тн. В Узбекистане планом на 2022 предусмотрено повышение поставок до 51,6 тн, а в Молдову до 10,2 тн.

Таблица 4 - Цены на рынке на пряжу машинного вязания за 1 кг бел.руб. без НДС

Вид пряжи	ОАО «Полесье» г.Пинск	ОАО «МШФ» г.Москва, РФ	ООО «Пехорский текстль» РФ	Концерн «Курсктрикотажпром»	ОАО «Слонимская КФ»
Полиакрилонитрильная (ПАН) 100%	8,61-9,66	12,49	13,2	10,56-11,47	10,9
Полушерстяная:					
30%шерсть+70%ПАН	15,29- 16,93	26,15	22,63	20,45	17,84
50%шерсть+50%ПАН	21,8	29,84	-	22,8	24,07

Как видно из Таблицы 4, пряжа машинного вязания ОАО «Полесье» при идентичном составе и характеристиках выигрывает в цене у конкурентов.

Таблица 5 - Сложившаяся конъюнктура цен на пряжу для ручного вязания различных составов, бел.руб на рынке Республики Беларусь

Пряжа для ручного вязания 100 гр., бел.руб.	Pole sie	ОАО "Слони мская КПФ"	Троицк ая камвол ьяная фабрик а	Камте кс	Пехо рка	Yarnart (Турция)	ALIZE (Турция)	BBB (Италия)
30% шерсть 70% ПАН	3,50	3,80	3,00 – 4,49	3,40 – 4,00	5,0 – 5,50	4,80	3,43 – 3,97	5,05
50% ПАН 50% хлопок	3,15	3,40	3,90	4,80 – 5,90	3,76	5,0 – 5,8	5,09-5,5	4,00
100% ПАН	2 – 2,50	2,60	2,40 – 4,40	3,40	3,3 – 5,80	3,45 – 3,60	4,65 – 6,4	4,70 – 5,50

Как видно из Таблицы 5, пряжа ручного вязания ОАО «Полесье», как и пряжа машинного вязания, уже составляет конкуренцию на рынке по выпускаемым её видам

Из проведенного анализа цен на продукцию ОАО «Полесье» на рынке Беларуси можно утверждать, что организация имеет резерв роста стоимости отдельных видов продукции до уровня аналогичных товаров конкурентов. Это в некоторой степени способно увеличить выручку при тех же затратах на единицу себестоимости товара, что соответственно увеличит эффективность продаж. Однако, помимо непосредственного увеличения цен на отдельные товары, возможно увеличение совокупного объема произведенной продукции в отпускных ценах за также и за счет изменения структуры выпускаемой продукции посредством увеличения производства трикотажных изделий. Это обуславливается тем обстоятельством, что специфика реализации пряжи, наиболее востребованные виды которой являются пряжами для машинного вязания, заключается в оптовом методом сбыта, предполагающим продажу продукции крупными партиями одновременно с невысокой наценкой. В то же время, трикотажные изделия, особенно при прямой продаже продукции организацией-производителем благодаря избеганию посредничества могут реализовываться по более высокой наценке, обеспечивающей большую рентабельность.

Таким образом, рассмотрев ценовой фактор, далее стоит обратиться к аспектам маркетинга, продвижению и сбыту продукции. Для повышения эффективности деятельности и увеличения продвижения и сбыта продукции, а в особенности трикотажа, предлагается в дальнейшем развивать свою собственную товаропроводящую сеть в новом формате. Основной акцент может быть сделан на открытие фирменных секций с элементами франчайзинга на базе субъектов малого бизнеса и ИП, особенно в небольших городах Республики Беларусь.

Для повышения эффективности работы собственной товаропроводящей сети магазинов предлагается выбрать стратегию развития, нацеленную на увеличение товарооборота и сокращение затратной части за счет:

- Закрытия или передислокации нерентабельных магазинов на новые площади в более «проходные» места с учетом уменьшения арендной ставки, изменение формата магазинов и его оформления;
- Увеличения доли товарооборота за счет выездной торговли используя различные формы организации продаж (участие в выставках-ярмарках, выездная торговля на рынках и предприятиях Республики Беларусь);
- Проведения акций-распродаж, в том числе сезонных, моделей прошлых лет выпуска, к праздникам, основные цели которых – распродать товарные остатки в конце сезона, избавиться от неликвидов и быстро получить «живые» деньги. Обязательное выделение акционного товара в местах продаж;
- Снижения товарных запасов в магазинах, ускорение товарооборачиваемости, в том числе и за счёт эмоционального воздействия на потребителя (грамотный мерчендайзинг – представление товара «луками», навигационные таблички; выкладка товаров около кассы – повышается шанс, что потребитель совершит импульсную покупку);
- Увеличения объемов продаж сопутствующих товаров и продукции других производителей.

Вывод: Таким образом, можно говорить о том, что на рынке Республики Беларусь трикотажные изделия ОАО «Полесье» по сложившейся конъюнктура цен находятся в различных ценовых категориях и предоставляет покупателю возможность выбрать в ассортименте как дорогостоящую продукцию, так и по более низким ценам. Что касается второго основного вида продукции ОАО «Полесье», пряжи, то мы можем утверждать, что на рынке Республики Беларусь как по пряже машинного вязания, так и по пряже ручного вязания, продукция данной организации должна являться фаворитом по ценовому фактору выбора продукта. Предлагается выбрать стратегию развития, нацеленную на увеличение товарооборота и сокращение затратной части собственной товаропроводящей сети.

Литература:

1. Годовые отчеты ОАО «Полесье» за 2019-2021 годы [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://polesie.by/news/76.html> (дата обращения: 23.11.2022 г.).
2. О компании [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://polesie.by/o-kompanii> (дата обращения: 23.11.2022 г.).

ЭКОНОМИКА

ПУТИ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ БСЗ ЗАО "АТЛАНТ")

Рагузина Анастасия Александровна
Полесский государственный университет
студент

Стельмашок Наталья Олеговна, студент, Полесский государственный университет. Научный руководитель: Бухтик Марина Игоревна, кандидат экономических наук, доцент, Полесский государственный университет, РБ, г. Пинск

Ключевые слова: себестоимость; материальные затраты; затраты на производство и реализацию продукции; материалоемкость

Keywords: cost; material costs; production and sales costs; material consumption

Аннотация: В статье проведен анализ затрат на производство и реализацию продукции БСЗ ЗАО "Атлант", а также выявлены резервы их снижения в целях повышения финансовых результатов деятельности.

Abstract: The article analyzes the costs of production and sale of products of the BSZ CJSC Atlant, and also identifies reserves for their reduction in order to improve financial performance.

УДК 338.27

Введение: Себестоимость продукции является одним из основных показателей финансовой результативности ее производства. Она отражает все аспекты хозяйственной деятельности, а также результаты применения всех производственных ресурсов. От ее уровня зависят финансовые результаты деятельности предприятий, темпы расширенного воспроизводства, финансовое положение субъектов хозяйствования, а также конкурентоспособность производимой продукции.

Актуальность: Анализ себестоимости продукции, работ, услуг наделено большое значение в системе управления затратами. Он дает возможность изучить направления изменения ее уровня, определить отклонения фактических затрат от нормативных, а также причины их возникновения и выявить резервы снижения затрат на производство и реализацию продукции.

Целью работы является анализ затрат на производство и реализацию продукции предприятия БСЗ ЗАО "Атлант".

Задачи:

- 1) проанализировать динамику состав, структуру и динамику себестоимости продукции БСЗ ЗАО "Атлант".
- 2) Выявить резервы снижения себестоимости продукции данного предприятия.

Научная новизна заключается в выявлении резервов снижения себестоимости продукции БСЗ ЗАО "Атлант".

Основная часть:

БСЗ ЗАО "Атлант" – предприятие, относящееся к отрасли машиностроительной промышленности, расположенное в г. Барановичи.

БСЗ является филиалом Закрытого акционерного общества "Атлант".

Торжественный пуск завода состоялся в апреле 1986 года. Завод строился как одно из предприятий производственного объединения по выпуску станков и автоматических линий. В 1992 году БСЗ входит в состав ЗАО "Атлант", и уже в 1993 году на заводе организовано производство компрессоров к бытовым холодильникам и морозильникам.

В кратчайшие сроки было смонтировано, отлажено и пущено в эксплуатацию уникальное оборудование, освоена лицензионная технология производства компрессоров японской фирмы «Sanyo». Всего за время работы завода было изготовлено более 30 миллионов компрессоров.

Высокотехнологичное оборудование, производимое Барановичским станкостроительным заводом, поставляется во многие страны мира. Оно широко востребовано благодаря своей надежности и высокой производительности [4].

Выручка от реализации промышленной продукции (товаров, работ, услуг) филиала ЗАО "Атлант"- БСЗ в 2021 году составила 113 103 тыс. руб., что на 20,5% больше, чем в 2020 году. Прибыль от реализации товаров, продукции, работ, услуг за 2021 год составила 10 174 тыс. руб., против 6 938 тыс. руб. за тот же период прошлого года, а чистая прибыль 5 738 тыс. руб., увеличившись на 11% по сравнению с прошлым годом [2].

Для начала проанализируем состав, структуру и динамику затрат на производство и реализацию продукции по элементам затрат БСЗ ЗАО "Атлант", используя данные 2020 - 2021 гг.

Таблица 1 - Анализ состава, структуры и динамики затрат на производство и реализацию продукции предприятия БСЗ ЗАО "Атлант" по элементам за 2020–2021 гг.

Элементы затрат	2020	2021	Отклонение, (+/-), тыс. руб.	Темп роста, %	Структура затрат,%		Затраты на рубль продукции, руб.	
					2020	2021	2020	2021
Материальные затраты	60 548	68 480	7 932	113,1	75,4	77,72	0,71	0,67
Затраты на оплату труда	10 918	11 140	222	102,03	13,6	12,64	0,13	0,12
Отчисления на социальные нужды	3 695	3 781	86	102,33	4,6	4,29	0,04	0,04
Амортизация ОС и НА	3 138	2 998	-140	95,54	3,91	3,4	0,04	0,03
Прочие затраты	1999	1711	-288	85,59	2,49	1,94	0,02	0,02
Итого	80 298	88 110	7812	109,73	100	100	0,94	0,86
Выручка от реал. продукции	85 419	102 786	17367	120,33				

Примечание – Собственная разработка на основе[2]

Исходя из данных таблицы видно, что в общей сумме затраты на производство и реализацию продукции в целом по организации в 2021 году по сравнению с 2020 увеличились на 7 812 тыс. руб. или на 9,73%.

В структуре затрат наибольший удельный вес занимают материальные затраты, которые в 2021 году по сравнению с 2020 увеличились на 7 932 тыс. руб. или 13,1%. Увеличение материальных затрат связано с их преобладающим использованием при производстве продукции. Исходя из того, что производство БСЗ ЗАО "Атлант" является материалоемким, влияние изменения материальных затрат оказывает существенное влияние на общие затраты.

Затраты на оплату труда также возросли в 2021 году по сравнению с 2020 на 222 тыс. руб. или 2,03%. Рост оплаты труда в основном обусловлен увеличением объема производимой продукции за исследуемый период. Отчисления на социальные нужды находятся в прямой зависимости от объемов оплаты труда, поэтому их темпы роста и его причины аналогичны

Наименьший удельный вес в структуре затрат занимают прочие затраты, составившие в 2021 году 2,49%, а в 2020 – 1,94%, следовательно данный элемент затрат в 2021 году по сравнению с 2020 снизился на 288 тыс. руб. или 14,41%.

Затраты на 1 рубль реализованной продукции в анализируемом периоде имеют отрицательную динамику, в 2021 году по сравнению с 2020 они снизились на 8 коп, что вызвано увеличением выручки от реализации продукции.

Графически состав и динамику затрат на производство и реализацию продукции БСЗ ЗАО "Атлант" можно увидеть на графике (рисунок 1).

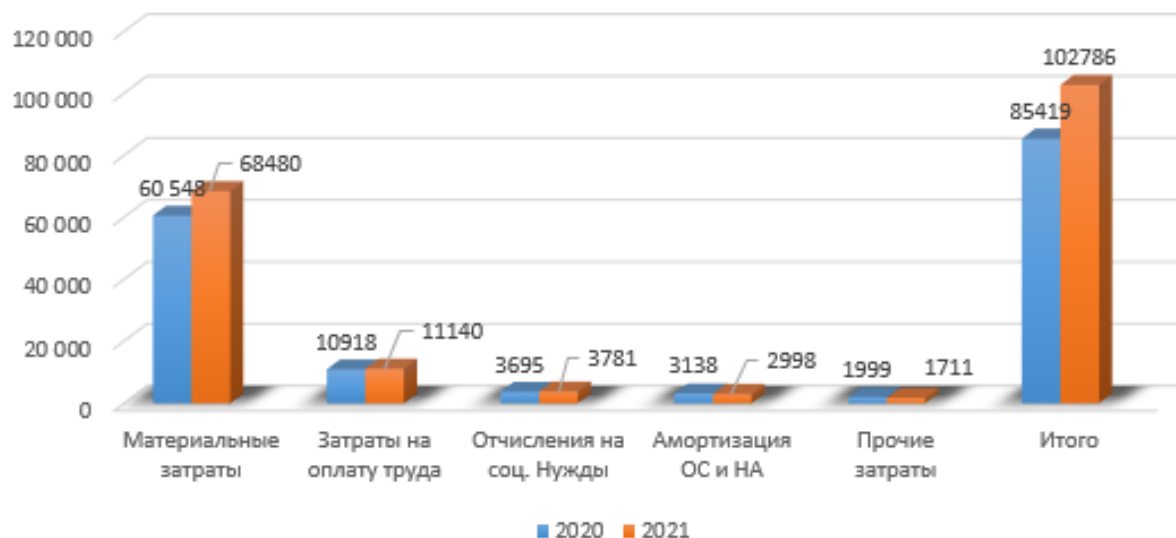


Рисунок 1- Состав и динамика затрат на производство и реализацию продукции БСЗ ЗАО "Атлант"

Примечание – собственная разработка на основе [2]

Основным видом продукции, реализуемым БСЗ ЗАО "Атлант" являются компрессоры, затраты на производство которых представлены в Таблице 2.

Таблица 2 - Анализ состава, структуры и динамики затрат на производство и реализацию основного вида продукции БСЗ ЗАО "Атлант" по элементам за 2020–2021 гг.

Элементы затрат	2020	2021	Структура затрат, %		Отклонение, тыс. руб.	Темп роста, %
			2020	2021		
Материальные затраты	19 195	15 469	76,75	78,92	- 3726	80,59
Затраты на оплату труда	3 289	2 395	13,15	12,22	-894	72,82
Отчисления на социальные нужды	1 113	813	4,45	4,15	-300	73,04
Амортизация ос и нематериальных активов	903	614	3,61	3,13	-289	68
Прочие затраты	510	311	2,04	1,59	-199	60,98
Итого	25 010	19 602	100	100	-5 408	78,38

Примечание – собственная разработка на основе [2]

Затраты, связанные с производством и реализацией основного вида продукции (прочих насосов и компрессоров) в 2021 году по сравнению с 2020 уменьшились на 5 408 тыс. руб. или 21,62%. Это связано с сокращением объемов производства компрессоров.

Наибольший удельный вес в структуре затрат по основному виду продукции, как и по всему объему производства, занимают материальные затраты, составившие в 2021 году 78,92%. В общей сумме материальные затраты за анализируемый период снизились на 3 726 тыс. руб. или 19,41%. Анализ структуры материальных затрат представлен в Таблице 3.

Затраты на оплату труда уменьшились на 894 тыс. руб. или 27,18%, отчисления на социальные нужды на 300 тыс. руб. или 26,96%, амортизация основных средств и нематериальных активов на 289 тыс. руб. или 32%, прочие затраты на 199 тыс. руб. или 39,02%.

Таблица 3 - Анализ структуры материальных затрат на производство и реализацию основного вида продукции БСЗ ЗАО "Атлант" за 2020–2021 гг.

Элементы затрат	2020	В % к итогу	2021	В % к итогу	Отклонение, тыс. руб.	Темп роста, %
Сырье и материалы	12 197	63,54	9 985	64,55	-2 212	81,86
Покупные комплектующие изделия и полуфабрикаты	4 676	24,36	3 651	23,6	-1025	78,08
Работы производственного характера, выполненные другими организациями	151	0,79	66	0,43	-85	43,71
Топливо	309	1,61	253	1,64	-56	81,88
Электрическая энергия	1862	9,7	1514	9,79	-348	81,31
Итого	19 195	100	15 469	100	-3726	80,59

Примечание – собственная разработка на основе [2]

Из таблицы следует, что среди элементов материальных затрат наибольший удельный вес занимают сырье и материалы, по которым наблюдается отрицательная динамика, в 2021 году по сравнению с 2020 они сократились на 2 212 тыс. руб. или 18,14%. Наименьшая доля в структуре материальных затрат приходится на работы производственного характера, выполненные другими организациями – 0,79%, которые за анализируемый период уменьшились на 85 тыс. руб. или 56,29%.

Общая сумма затрат на производство продукции может изменяться из-за:

- объема производства продукции (VBP);
- структуры выпуска продукции (i);
- уровня переменных затрат на единицу продукции (b);
- суммы постоянных расходов (A) [1].

$$Z_{\text{общ}} = \sum(VBP_i * b_i) + A = Z_{\text{общ}} = \sum(VBP_i * Ud_i * b_i) + A_{\text{пост}}$$

где:

- уровень переменных затрат на единицу продукции

A- сумма постоянных расходов

Влияние факторов 1 порядка на изменение уровня себестоимости единицы продукции изучают с помощью факторной модели:

$$C_i = \frac{A_i}{V\Pi_i} + b_i$$

где:

- постоянные затраты, относимые на единицу i вида продукции

– уровень переменных затрат на единицу i вида продукции

V\Pi - объем выпуска i -го вида продукции [3].

Используя данную модель, основываясь на данных Таблицы 4, произведем расчет влияния факторов на изменение затрат на производство продукции методом цепных подстановок.

Таблица 4 - Исходные данные для факторного анализа затрат на производство продукции за 2020 – 2021 гг.

Показатель	2020	2021	Отклонение, +/-
Объем выпуска продукции (V\Pi _i), тыс.руб.	20 461	18 830	-1 631
Сумма постоянных затрат (A _i), тыс. руб.	2 263	1309	-954
Сумма переменных затрат, тыс. руб.	22 747	18293	-4454
Сумма переменных затрат на единицу продукции (b _i), руб./т.	1,11	0,97	-0,14
Себестоимость 1 компрессора (C _i), руб.	48,7	49,6	+0,9

Примечание – собственная разработка на основе [2]

Вначале рассчитаем условные показатели

$$1) C_{i \text{ усл}1} = \frac{A_{i0}}{V\Pi_{i1}} + b_{i0} = 2263 / 18830 + 1,11 = 2,31$$

$$2) C_{i \text{ усл}2} = \frac{A_{i1}}{V\Pi_{i1}} + b_{i0} = 1309 / 18830 + 0,97 = 1,04$$

После этого проанализируем влияние факторов на изменение себестоимости единицы продукции:

1) За счет изменения объема произведенной

$$\Delta C_{i \text{ вп}} = C_{i \text{ усл}1} - C_{i0} = 2,31 - 48,7 = -46,4 \text{ руб.}$$

продукции

2) За счет изменения суммы постоянных затрат

$$\Delta C_{iA} = C_{i \text{ усл}2} - C_{i \text{ усл}1} = 1,04 - 2,31 = - 1,27 \text{ руб.}$$

3) За счет изменения удельных переменных затрат

$$\Delta C_{iB} = C_1 - C_{i \text{ усл}2} = 49,6 - 1,04 = 48,56 \text{ руб.}$$

Общее изменение себестоимости единицы продукции составляет:

$$\Delta C_{\text{общ}} = C_{2021} - C_{2020} = 49,6 - 48,7 = 0,9 \text{ руб.}$$

В результате проведенного анализа выявлено, что в 2021 году себестоимость увеличилась на 0,9 рубля, в том числе за счет изменения объема выпуска снизилась на 46,4 руб., за счет снижения суммы постоянных затрат уменьшилась на 1,27 руб., изменения суммы удельных переменных затрат – увеличилась на 48,56 рублей.

Видно, что в наибольшей степени рост себестоимости единицы *i*-го изделия обусловлен ростом удельных переменных затрат. На некоторое снижение себестоимости оказало сокращение объема выпуска продукции и экономия на постоянных расходах.

Таким образом, исходя из проделанного анализа, можно сделать вывод, что себестоимость всего объема производимой продукции БСЗ ЗАО "Атлант" увеличивается, а себестоимость основного вида продукции имеет отрицательную динамику. Производство является материалоемким и трудоемким. Для оптимизации себестоимости продукции в наибольшей степени следует уделить внимание удельным переменным затратам, в частности затратам на сырье и материалы.

Сырье и материалы учитываются в себестоимости по цене их приобретения, включая расходы на перевозку, следовательно правильный выбор поставщиков материалов влияет на себестоимость продукции [5].

В состав основных поставщиков сырья и материалов в 2021 году входили предприятия Республики Беларусь, России и стран Дальнего Зарубежья. Их количественный состав можно увидеть на Рисунке 2.



Рисунок 2 - Состав основных поставщиков сырья и материалов БСЗ ЗАО "Атлант" в 2021 году.

Примечание – собственная разработка на основе [2]

Таким образом, наибольший удельный вес в составе основных поставщиков сырья и материалов занимают предприятия стран Дальнего Зарубежья (48%).

Так как цена на импортное сырье напрямую зависит от изменения курса доллара, важно создать условия поступления материалов от поставщиков, которые находятся неподалеку от предприятия, а также транспортировать грузы наиболее бюджетным видом транспорта. Поэтому импортное сырье и материалы следует заменить материалами отечественного производства и отдать предпочтение поставщикам из Республики Беларусь (например, СОАО «Речицкий метизный завод; ОДО «Спутник-автосервис» г. Барановичи; СП ОАО «Брестгазоаппарат» Брест), что позволит также снизить расходы на перевозку сырья и материалов.

С уже имеющимися поставщиками из России и стран Дальнего Зарубежья следует пересмотреть условия действующих контрактов, а также попытаться найти новых поставщиков, которые могут предложить наиболее выгодные условия. Также можно рассмотреть кооперирование с другими предприятиями для закупки крупных партий у поставщиков, чтобы получить скидку за объем.

Таким образом, пересмотр и изменение состава поставщиков сырья и материалов позволит БСЗ ЗАО "Атлант" оптимизировать удельные переменные затраты и тем самым снизить себестоимость производимой продукции.

Литература:

1. Финансы: учебное пособие / М.И. Бухтик [и др.]. – Пинск : ПолесГУ, 2017. – 111 с.
2. Годовой отчет предприятия БСЗ ЗАО "Атлант" за 2020 и 2021 гг.
3. Отраслевые финансы: учебно-методическое пособие для студентов специальности 1-25 01 04 «Финансы и кредит» / Т.Н. Лобан, М.П. Самоховец, М.И. Бухтик, А.В. Киевич; Министерство образования Республики Беларусь УО «Полесский государственный университет». – Пинск: ПолесГУ, 2018. – 67
4. Официальный сайт предприятия БСЗ ЗАО "Атлант" [Электронный ресурс]. - Режим доступа: bsz.by - Дата доступа: 12.11.2022 г.
5. Экономический анализ: учебник / Г.В. Савицкая.- 14-е изд., перераб. И доп.–М. : ИНФРА-М, 2017- 206 с.

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК ОСНОВНОЙ ЭЛЕМЕНТ СИСТЕМЫ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ

Халилова Алина Рашитовна

Южно-Уральский технологический университет
Студент

**Сотникова Лилия Владимировна, доцент кафедры юриспруденции, ОУ ВО
Южно-Уральский технологический университет**

Ключевые слова: налоговое администрирование; налоговый контроль; деятельность ФНС; налоговый орган

Keywords: tax administration; tax control; activities of the Federal Tax Service; tax authority

Аннотация: В статье раскрывается значение налогового контроля как составного элемента управления налоговой системой государства и формы его осуществления. Рассматриваются актуальные вопросы по урегулированию разногласий, возникающих между налоговыми органами и фискально-обязанными лицами в процессе проведения выездных налоговых проверок.

Abstract: The article reveals the importance of tax control as an integral element of the management of the tax system of the state and the form of its implementation. Topical issues on the settlement of disagreements arising between tax authorities and fiscally obligated persons in the process of conducting on-site tax audits are considered.

УДК 336.225.673

Введение

Налоговый контроль представляет собой специализированный государственный финансовый контроль, нацеленный на проверку корректности исчисления, полноты и своевременности уплаты налогов и сборов, соблюдения налогового законодательства, а также в устранении найденных нарушений. Контроль предусматривает обнаружение несоответствия, по сути, достигнутых результатов за конкретный промежуток времени от намеченных и установление средств, направленных на устранение обнаруженных несоответствий.

Актуальность

В современный период одним из наиболее важных и приоритетных направлений деятельности РФ является осуществление налоговой политики. Повышение эффективности налогового администрирования является первоочередной задачей

государства. Правовой основой налогового контроля являются нормы налогового законодательства. В России наиболее актуальными являются вопросы, связанные с реализацией мероприятий налогового контроля в рамках осуществления текущего и последующего контроля.

Цель работы – проанализировать взаимоотношения организации с налоговыми органами в процессе налогового администрирования.

Задачи:

- рассмотреть действующее законодательство в сфере налогов и сборов;
- раскрыть сущность налогового контроля как основного элемента системы налогового администрирования.

При написании работы применялись официальные статистические данные, информация сети Интернет, отражающие некоторые моменты исследуемой проблематики.

В работе применялись методы сравнительного правоведения, формально-логический, статистический, системно-структурный анализы.

Научная новизна заключается в определении эффективности налогового администрирования на современном этапе в рамках налоговой политики государства.

Одной из наиболее острых проблем совершенствования налоговых отношений является повышение эффективности налогового администрирования. Решение этой проблемы является приоритетным направлением налоговой политики государства.[1]

Налоговое администрирование – деятельность государства и местных органов в сфере налогового планирования, формирования и совершенствования системы налогов и сборов, контроля над соблюдением налогового законодательства [2]. Существует два уровня налогового администрирования. Первый уровень налогового администрирования – деятельность ФНС и Министерства финансов РФ. Касательно деятельности ФНС 25 августа 2022 года была проведена рабочая встреча с президентом России Владимиром Путиным и руководителем ФНС России Даниилом Егоровым, на которой были подведены итоги налоговых поступлений за первое полугодие 2022 года [5]. За шесть месяцев 2022 года в консолидированный бюджет РФ поступило 16,9 трлн рублей. Это на 32%, или 4,1 трлн рублей, больше, чем в первом полугодии прошлого года – заявил руководитель ФНС России. Аналогичные темпы роста поступлений были замечены в федеральном бюджете. За полгода поступило 9,8 трлн рублей, что на 37% (2,6 трлн рублей) больше аналогичного периода 2021 года. Поступление налога на добычу полезных ископаемых на нефть, газ, газовый конденсат и налога на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья за первое полугодие составило 4,7 трлн рублей, в 1,6 раза больше аналогичного периода прошлого года (+1,8 трлн рублей). При этом ненефтегазовые доходы также показывают высокий рост поступлений – плюс 24%, или 2,3 трлн рублей.

Современные технологии, которые использует ФНС России в налоговом администрировании, позволяют не только удерживать высокие темпы налоговых поступлений, но и оказывать меры поддержки населению и бизнесу, подчеркнул Даниил Егоров. Так, сроки получения вычетов по НДФЛ в большинстве своем сократились с трех месяцев до 12 дней. Исключения составляют, когда налогоплательщик ошибся в заполнении декларации или предоставил не все документы.

Второй уровень налогового администрирования – это деятельность отдельных подразделений ФНС РФ и территориальных налоговых инспекций. К примеру, по Челябинской области имеются следующие данные о налоговых проверках. Так, под председательством руководителя УФНС России по Челябинской области М. М. Бирюка прошло расширенное заседание коллегии налогового ведомства региона с участием аппарата Управления, руководства налоговых инспекций региона. По итогам контрольной работы, сотрудники регионального налогового ведомства сообщили, что за 8 месяцев 2021 года проведено 136 выездных налоговых проверок. Эффективность одной выездной налоговой проверки составила 33,1 млн рублей на одну проверку.

Таблица 1 – результативность контрольных мероприятий по соблюдению валютного законодательства РФ

Результативность по годам исполнения	Количество (%)	Ответственный исполнитель
Результативность контрольных мероприятий по соблюдению валютного законодательства РФ на 2021 год	90%	Начальник Управления международного сотрудничества и валютного контроля Е.Ю. Балта
Результативность контрольных мероприятий по соблюдению валютного законодательства РФ на 2020 год	55%	И.о. начальника Управления международного сотрудничества и валютного контроля А.В. Еремейчик
Результативность контрольных мероприятий по соблюдению валютного законодательства РФ на 2019 год	53%	Начальник Управления международного сотрудничества и валютного контроля Д.В. Вольвач

Проведя анализ по данным таблицы можно сделать вывод, что результативность контрольных мероприятий за 2019 и 2020 годы была достаточно слабой, что говорит о низкой эффективности работы налоговыми органами. Высокий показатель контрольных мероприятий 2021 года свидетельствует о том, что налоговые органы стали более ответственно подходить к отбору налогоплательщиков и повысили уровень документального доказательства нарушений.

В рамках осуществления контрольно-надзорной деятельности в сфере валютных правоотношений в 2020 году территориальными налоговыми органами проведены 17 222 проверки соблюдения валютного законодательства. По результатам 16 991 проверки выявлены 44 328 нарушений валютного законодательства.

Под налоговым контролем понимают деятельность государства в лице уполномоченных органов по контролю за соблюдением налогового

законодательства, проверке своевременности и полноты поступления налогов в определённые бюджеты в целях финансового обеспечения деятельности государства (муниципальных образований) посредством применения специфических форм и методов воздействия на налогоплательщиков, налоговых агентов, плательщиков страховых взносов и иных обязанных лиц. В России налоговый контроль проводится в форме двух основных видов проверок: камеральных и выездных.

Камеральная налоговая проверка выступает формой текущего документального контроля за соблюдением налогового законодательства, осуществляемого на основе налоговых деклараций (расчетов) и документов, представленных налогоплательщиком, а также других документах о деятельности налогоплательщика, имеющихся у налогового органа. В отличие от выездной проверки она нацелена на своевременное выявление ошибок в налоговой отчетности и оперативное реагирование налоговых органов на обнаруженные нарушения, что позволяет смягчить для налогоплательщиков последствия от неправильного применения ими налогового закона.

Выездная налоговая проверка ориентирована на выявление тех нарушений налогового законодательства, которые не всегда можно обнаружить в рамках камерной налоговой проверки: для их выявления требуется углубленное изучение документов бухгалтерского и налогового учета, а также проведение ряда специальных мероприятий контроля, например, осмотра или выемки документов. Как правило, именно в рамках выездных налоговых проверок выявляются и нарушения, обусловленные злоупотреблениями налогоплательщика в налоговой сфере, стремлением уклониться от налогообложения. Выездная налоговая проверка является важнейшим методом контрольной работы любой налоговой инспекции. Этой работе уделяется повышенное внимание на всех уровнях налоговой системы, поскольку она приносит в бюджет значительные суммы дополнительных поступлений.[3] Согласно ч.4 ст. 89 НК РФ предметом выездной налоговой проверки является правильность исчисления и своевременность уплаты налогов, если иное не предусмотрено НК РФ.

Как и в 2021 году, в 2022 был введен мораторий (продолжается с 2020 года) на проведение плановых выездных проверок в отношении юридических лиц и ИП, субъектов малого бизнеса.

Постановлением Правительства РФ от 10.03.2022 № 336 «Об особенностях организации и осуществления государственного контроля (надзора), муниципального контроля» предусмотрен запрет на проведение до конца 2022 года плановых проверок. Кроме того, плановые проверки будут соблюдены только в отношении небольшого закрытого перечня объектов контроля, в рамках санитарно-эпидемиологического, ветеринарного и пожарного контроля, а также надзора в области промышленной безопасности.

Проведение внеплановых контрольных мероприятий допускается лишь в исключительных случаях при угрозе жизни и причинения тяжкого вреда здоровью граждан, угрозе обороне страны и безопасности государства, а также при угрозе возникновения чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера. При этом такие проверки должны быть согласованы с органами прокуратуры.

Внеплановые проверки также могут проводиться по поручению Президента РФ и Правительства РФ.

В рамках осуществления налогового контроля полноты исчисления и уплаты налогов в связи с совершением сделок между взаимозависимыми лицами за период 2014-2020 годов назначено 45 проверок.[4]

Таблица 2 – показатели деятельности ФНС России на 2021 год.

№ п/п	Наименование показателя	Единица измерения	Определение показателя
1.	Результативность выездных налоговых проверок	Процент = 96 %	Показатель характеризует эффективность отбора налогоплательщиков для проведения выездных налоговых проверок на предмет выявления нарушений непосредственно в ходе выездных налоговых проверок
2.	Охват выездными проверками субъектов малого и среднего предпринимательства, применяющих специальные налоговые режимы	1 из X тыс. = 10 тыс.	Показатель характеризует степень выездного налогового контроля в отношении субъектов малого и среднего предпринимательства, применяющих специальные налоговые режимы
3.	Результативность контрольных мероприятий по соблюдению валютного законодательства РФ	Процент = 90 %	Показатель характеризует результативность проведения проверочных мероприятий (проверок) по соблюдению валютного законодательства РФ резидентами и нерезидентами, не являющимися кредитными организациями

Таким образом, можно сделать такие выводы из таблицы, что высокие показатели выездных налоговых проверок и контрольных мероприятий 2021 года, то есть 96 и 90 % соответственно свидетельствует о том, что налоговые органы стали более ответственно подходить к отбору налогоплательщиков.

В 2020 году была утверждена Концепция развития и функционирования в РФ системы налогового мониторинга. Основная цель Концепции – определение путей и методов цифровизации налогового контроля исходя из использования риск-ориентированного подхода, направленного на контроль высокорисковых операций плательщиков с учетом отраслевой специфики с последующей интеграцией функции государственного налогового контроля в корпоративные информационные системы плательщиков, что позволит обеспечить добровольное, правильное и своевременное исчисление и уплату налогов, сборов и страховых взносов в бюджетную систему РФ, повышение эффективности налогового контроля и снижение административного бремени для плательщиков.

В рамках реализации Концепции принят Федеральный закон от 29 декабря 2020 г. № 470-ФЗ «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса РФ и отдельные законодательные акты РФ о налогах и сборах», устанавливающий, например:

- отмену оснований проведения камеральных налоговых проверок для организаций, в отношении которых проводится налоговый мониторинг с целью гарантии постоянства проведения налогового контроля в виде налогового мониторинга;
- право автоистребования недостающих документов у налогоплательщиков через их информационные системы, что предоставит налоговым органам отказаться от традиционной системы истребования документов, и сократит издержки налогоплательщиков на сопровождение «встречных» проверок и др.

Выводы

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод о том, что на сегодняшний день осуществляется административная реформа структуры и функций с намерением повышения эффективности результатов контрольной работы. Особого внимания удостоивает определение весьма эффективных форм и методов налогового контроля, значительно повышающих объем налоговых зачислений в бюджетную систему РФ. Таким образом, оценка эффективности налогового контроля и установление направлений по его развитию значима в нынешних условиях, так как качественная организация контрольной работы налоговых органов, влияет на рентабельность бюджета страны, что оказывает воздействие на благосостояние населения.

Литература:

1. Болеста, Т. А. Налоговый контроль как основной элемент системы налогового администрирования / Т. А. Болеста, М. А. Сумарокова // Разработка стратегии социальной и экономической безопасности государства. – Лесниково, 2018. – С. 361-364. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=32699226>. (дата обращения: 23.10.2022)
2. Зайнулина, Л. С. Налоговый контроль как основной элемент системы налогового администрирования / Л. С. Зайнулина // Управление социально-экономическим развитием регионов: проблемы и пути их решения. – Курск, 2022. – С. 81-83. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=49274222>. (дата обращения: 23.10.2022)
3. Официальный сайт Министерства финансов [Электронный ресурс] // Доклад об исполнении в 2020 году Плана деятельности Министерства финансов Российской Федерации на 2020-2025 годы // Режим доступа: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=132678. (дата обращения: 23.10.2022)
4. Официальный сайт Федеральной налоговой службы [Электронный ресурс] Доклад руководителя ФНС Даниила Егорова о итогах налоговых поступлений за первое полугодие 2022 года // Режим доступа: https://www.nalog.gov.ru/rn77/news/activities_fts/12435556/ (дата обращения: 08.11.2022)
5. Токарева, Н. А. Налоговый контроль как основной элемент системы налогового администрирования (на примере Нижегородской области) / Н. А. Токарева, О. П. Дорошина // Общество, государство, личность: модернизация системы

взаимоотношений в современных условиях. – Казань, 2018. – С. 388-391. Режим доступа: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=35199305>. (дата обращения: 23.10.2022)

ЭКОНОМИКА

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ ОАО «СВИТАНАК»

Онискевич Анастасия Анатольевна
Полесский государственный университет
студент

***Бухтик Марина Игоревна, кандидат экономических наук, доцент кафедры
финансового менеджмента, Полесский государственный университет***

Ключевые слова: чистый денежных поток; денежный приток; денежный отток; денежный поток по текущей деятельности; денежный поток по инвестиционной деятельности; денежный поток по финансовой деятельности; управление денежными потоками

Keywords: net cash flow; cash inflow; cash outflow; cash flow from operating activities; cash flow from investing activities; cash flow from financing activities; cash flow management

Аннотация: Статья посвящена анализу денежных потоков ОАО «Свитанак», проведена оценка эффективности их использования и предложены мероприятия по управлению денежными потоками.

Abstract: The article is devoted to the analysis of cash flows of JSC "Svitanak", an assessment of the effectiveness of their use was carried out and measures for managing cash flows were proposed.

УДК 338.2

Введение

Анализ денежных потоков организации является одним из ключевых моментов в анализе финансового состояния предприятия, так как именно через него удаётся выяснить, способно ли предприятие организовать управление денежными потоками так, чтобы в любой момент в распоряжении организации было достаточное количество денежных средств. Актуальным считается анализ денежных потоков организации на основе данных отчета о движении денежных средств.

Актуальность

В связи с постоянно меняющейся экономической ситуацией, анализ финансового положения предприятия один из наиболее быстро реагирующих показателей на эти изменения. Цель деятельности любого предприятия - положительный финансовый результат (прибыль). Эффективно организованные денежные потоки являются важнейшим звеном финансовой системы предприятия.

Целью данной статьи является анализ денежных потоков ОАО «Світанак» и оценка эффективности их использования.

Научная новизна заключается в выявлении факторов, оказывающих влияние на величину чистого денежного потока организации.

Основная часть

ОАО «Світанак» - одно из ведущих предприятий концерна Беллегпром и успешно работает на рынке трикотажа более 45 лет.

Продукция предприятия: трикотажные изделия из хлопка и смесей хлопка с полиэстером, эластаном, вискозой, льном. Компания производит одежду для взрослых и детей.

Главной целью компании является производство качественной современной одежды. Продукцию ОАО «Світанак» за отличное качество и приемлемую цену уже оценили в России, а также в других странах СНГ, Германии, Италии, Швейцарии, странах Балтии.

Движение финансовых ресурсов организации осуществляется в форме денежных потоков. Денежный поток предприятия - совокупность распределенных во времени поступлений и выплат денежных средств, создаваемых его хозяйственной деятельностью [1].

Все денежные средства, которые поступают в организацию, как правило, расходуются по трем направлениям: текущая, финансовая и инвестиционная деятельность.

На основании прямого и косвенного методов проведем оценку движения денежных средств по всем видам деятельности ОАО «Світанак».

Отчет о движении денежных средств по текущей деятельности ОАО «Світанак» представлен в таблице 1.

**Таблица 1 – Отчет и движения денежных средств по текущей деятельности
ОАО «Світанак», тыс. руб.**

Показатели	Годы		Уд. вес, %	
	2021	2020	2021	2020
Движение денежных средств по текущей деятельности				
Поступило денежных средств - всего	23451	21644	100	100
В том числе: от покупателей продукции, товаров, заказчиков работ, услуг	23444	21638	99,970	99,972
от покупателей материалов и других запасов	3	1	0,013	0,005
прочие поступления	4	5	0,017	0,023
Направлено денежных средств – всего	(23307)	(22676)	100	100
В том числе: на приобретение запасов, работ, услуг	(19658)	(19036)	84,344	83,948
на оплату труда	(1870)	(1745)	8,023	7,695
на уплату налогов и сборов	(1229)	(889)	5,273	3,920
на прочие выплаты	(550)	(1006)	2,360	4,436
ЧДП	144	(1032)	-	-
Отношение притока денежных средств к их оттоку, %	100,62	95,45	-	-
Излишек (дефицит) денежных средств	+144	-1,032	-	-

Источник: собственная разработка на основе [2]

Исходя из данных таблицы 1, можно заметить, что наибольший удельный вес занимают поступления от покупателей продукции, товаров, заказчиков работ, услуг: в 2021 году – 99,970%, что незначительно меньше, чем в 2020 году. Объем поступлений денежных средств в 2021 году увеличился на 1807 тыс. руб. по сравнению с 2020 годом и составил в 2021 г. 23451 тыс. руб.

Платежи от текущей деятельности в большей мере связаны с оплатой поставщикам и выплатой заработной платы работникам. В частности, доля платежей поставщикам в 2021 году составила 84,344%, доля платежей по заработной плате – 8,023%. Объем потраченных денежных средств на оплату поставщикам увеличился в 2021 г. на 622 тыс. руб. по сравнению с 2020 г. Объем потраченных денежных средств на оплату труда работников увеличился в 2021 г. на 125 тыс. руб. по сравнению с 2020 г.

Таким образом, согласно прямому методу, в 2021 г. приток денежных средств по текущей деятельности ОАО «Світанак» превышает отток на 144 тыс. руб., что трактуется как положительное явление, так как в 2020 г. была обратная ситуация. Согласно косвенному методу, чистый денежный поток по текущей деятельности (ЧДПт) составил 1307 тыс. руб.

Отчет о движении денежных средств по инвестиционной деятельности ОАО «Світанак» представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Отчет и движения денежных средств по инвестиционной деятельности ОАО «Світанак», тыс. руб.

Показатели	Годы		Уд. вес, %	
	2021	2020	2021	2020
Движение денежных средств по инвестиционной деятельности				
Поступило денежных средств – всего	235	147	100	100
В том числе: от покупателей основных средств, нематериальных активов и других долгосрочных активов	6	-	2,553	-
возврат предоставленных займов	-	3	-	2,041
доходы от участия в уставном капитале других организаций	-	-	-	-
проценты	6	39	2,553	26,531
прочие поступления	223	105	94,894	71,429
Направлено денежных средств – всего	(188)	(103)	100	100
В том числе: на приобретение и создание основных средств, нематериальных активов и других долгосрочных активов	(188)	(100)	100	97,087
на предоставление займов	-	(3)	-	2,913
на вклады в уставный капитал других организаций	-	-	-	-
прочие выплаты	-	-	-	-
ЧДП	47	44	-	-
Отношение притока денежных средств к их оттоку, %	125	142,72	-	-
Излишек (дефицит) денежных средств	+47	+44	-	-

Источник: собственная разработка на основе [2]

Исходя из данных таблицы 2, можно заметить, что объем поступлений денежных средств от покупателей основных средств, нематериальных активов и других долгосрочных активов в 2021 году составил 6 тыс. руб., в 2020 году поступлений не было. Объем потраченных денежных средств на приобретение и создание основных средств, нематериальных активов и других долгосрочных активов увеличился в 2021 году на 85 тыс. руб. по сравнению с 2020 годом.

Таким образом, согласно прямому методу, в 2020 и 2021 гг. приток денежных средств по инвестиционной деятельности ОАО «Світанак» превышает отток на 44 тыс. руб. и 47 тыс. руб. соответственно, что трактуется как положительное явление. Согласно косвенному методу, чистый денежный поток по инвестиционной деятельности (ЧДПи) составил 2256 тыс. руб.

Отчет о движении денежных средств по финансовой деятельности ОАО «Світанак» представлен в таблице 3.

**Таблица 3 – Отчет и движения денежных средств по финансовой деятельности
ОАО «Світанак», тыс. руб.**

Показатели	Годы		Уд. вес, %	
	2021	2020	2021	2020
Движение денежных средств по финансовой деятельности				
Поступило денежных средств – всего	680	651	100	100
В том числе:кредиты и займы	679	650	99,853	99,846
от выпуска акций	-	-	-	-
вклады собственника имущества (учредителей, участников)	-	-	-	-
прочие поступления	1	1	0,147	0,154
Направлено денежных средств – всего	(879)	(47)	100	100
В том числе:на погашение кредитов и займов	(680)	-	77,361	-
на выплаты дивидендов и других доходов от участия в уставном капитале организации	(51)	(47)	5,802	100,000
на выплаты процентов	(148)	-	16,837	-
	-	-	-	-
прочие выплаты	-	-	-	-
ЧДП	(199)	604	-	-
Отношение притока денежных средств к их оттоку, %	77,36	1385,11	-	-
Излишек (дефицит) денежных средств	-199	+604	-	-

Источник: собственная разработка на основе [2]

Исходя из данных таблицы 3, можно заметить, что объем поступлений денежных средств от получения кредитов и займов в 2021 году увеличился на 29 тыс. руб. по сравнению с 2020 годом, а объем потраченных денежных средств на погашение кредитов и займов в 2021 году составил 680 тыс. руб.

Таким образом, согласно прямому методу, в 2021 г. отток денежных средств по финансовой деятельности ОАО «Світанак» превышает приток на 199 тыс. руб., тогда как в 2020 г. была обратная ситуация. Согласно косвенному методу, чистый денежный поток по финансовой деятельности (ЧДПф) составил 2366 тыс. руб.

На рисунке 1 наглядно можно увидеть изменение чистого денежного потока по видам деятельности за 2020-2021 гг.

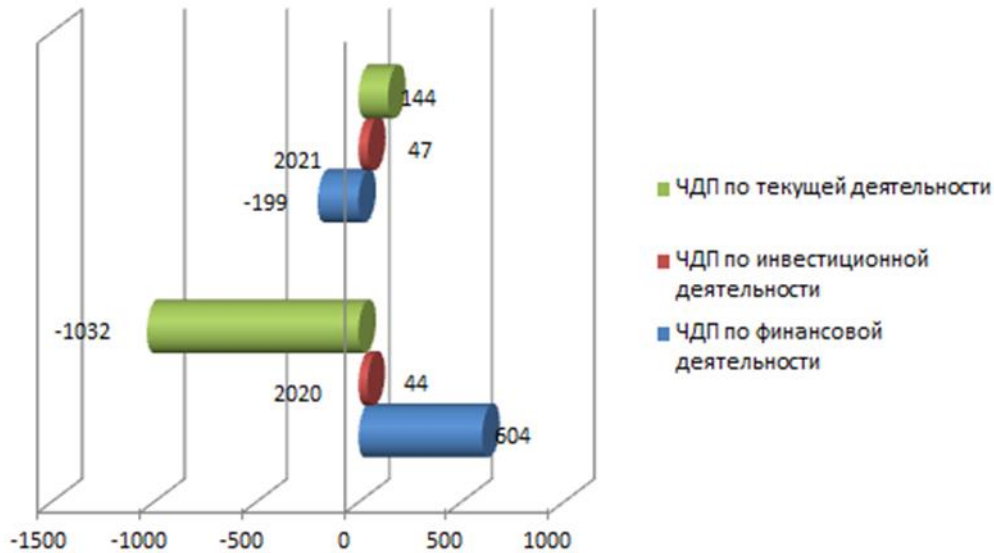


Рисунок 1 – Динамика чистого денежного потока ОАО «Світанак» за 2020-2021 гг., тыс. руб.

Источник: собственная разработка на основе [2]

В 2020 году отрицательное влияние на чистый денежный поток предприятия оказал чистый денежный поток по текущей деятельности (-1032 тыс. руб.), а в 2021 году – чистый денежный поток по финансовой деятельности (-199 тыс. руб.). Наибольшее положительное влияние в 2020 году оказал ЧДП по финансовой деятельности (604 тыс. руб.), в 2021 – ЧДП по текущей деятельности (144 тыс. руб.).

Таким образом, можно сделать вывод о том, что предприятию необходимо пересмотреть подходы к ведению финансовой деятельности, а также повысить эффективность текущей и инвестиционной деятельности.

Анализ денежных потоков ОАО «Світанак» прямым методом представлен в таблице 4.

Таблица 4 – Анализ денежных потоков ОАО «Світанак» за 2020-2021 гг.

Показатель	2021 год	2020 год
Сумма ЧДП предприятия	-8	-384
Удельный объем денежного оборота предприятия на единицу используемых активов	$48740/129=377,83$	$45268/325=139,29$
Удельный объем денежного оборота предприятия на единицу реализованной продукции	$46758/23444=1,994$	$44320/21638=2,048$
Продолжительность денежного оборота по текущей деятельности	$46758/360=129,88$	$44320/360=123,11$
Коэффициент участия текущей деятельности в формировании положительного ДП	$23451/24366=0,962$	$21644/22442=0,964$
Уровень качества ЧДП на предприятии	$158/-8= -19,75$	$180/-384= -0,469$
Коэффициент достаточности ЧДП	$-8/20389= -0,0004$	$-384/19083= -0,020$
Коэффициент ликвидности ЧДП	$24366/24374=1,0$	$22442/22826=0,98$

Коэффициент эффективности ЧДП	$-8/24374 = -0,0003$	$-384/22826 = -0,017$
-------------------------------	----------------------	-----------------------

Из данных таблицы 4 следует, что 2021 год был более благополучный для предприятия, чем 2020 год, поскольку в 2021 году ЧДП составил -8 тыс. руб., а в 2020 г. ЧДП составлял -384 тыс. руб.

Коэффициент достаточности ЧДП в анализируемом периоде меньше 1, что свидетельствует о том, что у предприятия недостаточно денежных средств, необходимых для обеспечения оттока, выполнения обязательств. Это ведет к тому, что необходимо искать дополнительные источники финансирования, в том числе и внешние.

Коэффициент ликвидности показывает, насколько положительный денежный поток покрывает отток денежных средств. Его норма – более 1. В 2020 году данный показатель составил 0,98, а в 2021 году – 1,0.

Коэффициент эффективности ЧДП в 2020 году составлял (-0,017), а в 2021 году снизился и составил (-0,0003). Это свидетельствует о повышении эффективности деятельности предприятия.

Таким образом, в ОАО «Світанак» для сокращения отрицательного денежного потока необходимо, например: ввести ограничения на приобретение основных средств, которые не обеспечивают существенного увеличения притока денежных средств, а также снизить объемы реальных и финансовых инвестиций.

Для обеспечения прироста суммы чистого денежного потока целесообразно:

- привлекать стратегических инвесторов с целью увеличения объема собственного капитала;
- продавать неиспользуемые основные средства,
- нематериальные активы и запасы;
- осуществлять эффективную ценовую политики и др.

Практическая реализация предложенных мероприятий по управлению денежными потоками в ОАО «Світанак» положительно повлияют на финансовое состояние предприятия.

Литература:

1. Бухтик М.И. Управление финансами : электронный учебно-методический комплекс: специальность: 1-25 01 04 Финансы и кредит / М.И. Бухтик; УО "Полесский государственный университет". - Пинск : ПолесГУ, 2019. - 240 с.
2. Консолидированная бухгалтерская отчетность ОАО «Світанак» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://st.svitanak.by/akzioneram.php?id=13>. – Дата доступа: 24.11.2022
3. Финансы: учебное пособие / М.И. Бухтик, А.В. Киевич, И.А. Конончук, М.П. Самоховец, С.В. Чернорук; Министерство образования Республики Беларусь, УО «Полесский государственный университет». – Пинск : ПолесГУ, 2017. – 110 с.

КУЛЬТУРОЛОГИЯ, ПСИХОЛОГИЯ, ФИЛОСОФИЯ, ЗА ГОРИЗОНТОМ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ

РАЗМЫШЛЕНИЯ НА ГРАНИЦЕ ВИДИМОСТИ

Полканов Юрий Алексеевич
Пенсионер

Ключевые слова: наука; развитие; методы; результаты; интерпретация; неоднозначность

Keywords: science; development; methods; results; interpretation; ambiguity

Аннотация: В статье представлена попытка выхода за пределы общепринятых научных ограничений, позволяющей взглянуть на картину мира под несколько иными ракурсами, позволяющими избежать общепринятых.

Abstract: The article presents an attempt to go beyond the limits of generally accepted scientific limitations, allowing you to look at the picture of the world from slightly different angles, allowing you to avoid generally accepted science; development; methods; results; interpretation; ambiguity of shop limits.

УДК 001, 11, 53.09

Введение.

“О люди! В жизни беззаботной забыли Вы свое предназначенье
И тешитесь, как на перине, на прахе мыслей прошлых поколений
Всего милей - урчание утробы, а ненасытней лишь возвыситься желанье
Украсив бледные лохмотья мыслей шитьем фальшивым - интереса!”

Актуальность. Кризис современного общества и науки, как неотъемлемой его части заставляет искать его причины и возможности его преодоления.

Цель статьи.

Привлечь внимание к необходимости междисциплинарных подходов в решении задач современной науки и формирования синтезирующего знания о природе и человеке, как единого комплекса науки.

Научная новизна.

Состоит в попытке привлечь внимание к необходимости изучения междисциплинарных пробелов в знании процессов взаимодействия человека и природы.

Размышление I

Бытовая жизнь представителей общественности имеет свойство в редкие моменты притормаживаться в потреблении материальных услуг и исторжении их последствий.

И тогда в сумеречном сознании, не всегда трезвого ума, встает вопрос: “Для чего собственно весь этот процесс и есть ли что-то более стоящее вне этого и исчисляемое не звонкой монетой? “

Сразу в поле зрения попадают доброты уверяющие – их есть у нас, и только у нас, но чтобы получить это, нужно приложить определенные усилия. Какие, мы вас научим, за определенную мзду, исключительно. Не корысти ради, а токмо волею пославшей мя...”

Кто же эти пославшие мя..? Это определяется по месту обучения. Одни приписывают себя к труднодоступному Учителю в материальном облики. Другие, и это более эффективно, самозвано приписывают себе учительство Моисея, Христа, Аллаха, Будды, включая неназванного, как главенствующего, иногда несть им числа.

Все они искренне считают только свои убеждения истинными в последней инстанции и готовы постоять за них, уничтожая себе неподобных, презрев собственную Смерть.

За всю историю человечества за эти убеждения расстались с жизнью сотни миллионов, часто совершенно безвинно.

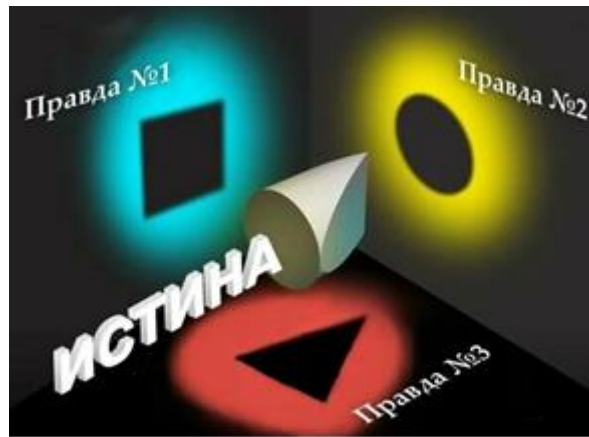
Говоря современным языком, это просто работа невидимой руки не рынка, а предоставляющей такие услуги.

Как мы можем оценить эффективность таких услуг. Неужели по количеству пролитой побежденными и победителями крови? Чем больше крови, тем "правильней" победа?

Размышление II

Нам не ведома праведность посмертных результатов борьбы за “Истину”. Может правее “Правда № 1”, или “Правда № 2”, или “Правда № NN”? А

может “Истина” более изощрена и укладывается не в линейную логику, а некую непознанную картину взаимосвязей.



Тогда зачем столько крови, если определенные, внешне непохожие, убеждения это только проекция единой “Истины”?

Казалось бы, что Вера в Единого должна была вырвать из этого круга. Однако, согласно откровению, переданному Вышеназванным, оно было одно и тоже, но привело к противоборствующим результатам.

Значит ли это, что мы, как человечество, до сих пор не прошли контрольных испытаний на пути познания “Истины”?

Или мы идем на поводу тех или иных явных или неявных подстав? Если так, то откуда они появляются? Кто их производитель и обладает ли он так называемой доброй или злой волей?

Кажется, что между добром и злом нам снисходительно предоставляется право выбора. Как правило, этот выбор делается, в первом приближении, из благих побуждений, но неизменно, он сводится, вольно или невольно, к материальному интересу: Здесь и Сейчас. Хотя здесь и сейчас может охватывать поколения и сотни лет.

Результат – движение по кругу с убеждением, что новые слова и понятия меняют действительность и вырывают нас из этого круга.

Религии как институт переносят решение в иной, как бы благообразный мир. Однако на определенном этапе в них произошла подмена смыслов, основанная на интересах церкви как института. Они связаны с представлениями материального свойства, необходимыми для успешного функционирования, как человеческого института.

Для Христианства первым звончком стало решение Вселенского собора 553 года отрицающее реинкарнацию. Ваши проблемы можно решить только Здесь и Сейчас. Это привело к реальному превалированию материального над духовным. Заработал соблазн материального обогащения церкви, как института и он реально заработал. К этому имеет вторичное, косвенное отношение признание самоубийства грехом.

Таких маркеров перерождения церкви, как человеческого института, множество.

Символически посредничество с Богом стало плавно подменяться посредничеством с Падшим Ангелом – Люцифером, владыкой мира сего, согласно, например, мнению христиан-катар, объявленных еретиками и уничтоженных церковью римских пап (12 век). Причем, в последующем, Римского Папу превратили в безгрешного наместника Бога, вещающего абсолютные истины.

Для православия такой вехой стал переход от понятий “Отче наш” и “Сын Божий” к понятиям “Господь наш” и “Раб Божий”. В России он оформился как всегда позже, во времена Раскола Церкви 17 века.

К сожалению, список этот внушительен и несть им числа в странах и весях.

Размышление III

Процесс деградации духовного развития можно разделить на три этапа.

Первый, когда материальное служило инструментом для познания духовного. Он окончился Средними Веками и укрепился в католицизме протестанской этикой Мартина Лютера.

Второй этап завершается, когда материальное давит духовное окончательно и принимается обществом как гуманистическая основа для существования. Идет окончательное оформление сознательного блокирования таких связей (окукливание).

Церковь превращается в институт носящий формальный характер, сохраняющий внешнюю атрибутику, с выхолащенным содержанием, за редким исключением, в подвижниках и истинно верующих, приходящих не с прошениями, а с желанием познать благодать.

Потенциально возможен третий этап. Он требует сознательной духовной работы и сопротивления материальным соблазнам. В настоящий момент люди участвуют в сносе старого Мирового Порядка, как инструмент хозяина Мира Сего, и пестуют зреющий Хаос - предтечу Нового Порядка, уводящего в низменное, как бы естественное, состояние.

Приобретенное научное знание говорит, что в подобном состоянии минимальное воздействие, незначущее в условиях Порядка, может сместить ситуацию в направлении не зреющего обманного псевдогармоничного порядка, а порядка способного раскрыть глубокую внутреннюю сущность Человека, как естественного созидателя, вне Мира Сего - "светоносного" мира, несущего изощренную псевдодуховную ослепляющую тьму. Наличие даже малейшей вероятности такого выбора внушает некоторый оптимизм.

Право выбора остается за Человеком. Заметит ли человек такую возможность, при активном противодействии этому?

Вместе с тем, нельзя сказать, что Зло чужеродный, лишний элемент нашего мира. Это неотъемлемый элемент в механизме постоянного внутреннего выбора. Древние откровения постоянно описывают такой механизм и дают зашифрованные подсказки правильных действий.

Падший Ангел честно содействует выбору Зла, и тогда Человек принимает удобное подсказанное им решение, если духовная работа обременительна и требует усилий, не дающих видимый результат прямо сейчас.

Кстати, необходимость наличия Падшего Ангела косвенно подтверждает и Церковь, где прямо запрещено предавать его проклятью. Он неотъемлемая часть Замысла. Призывы признать его отсутствие - лучшая операция прикрытия Игры "Светоносного".

Другим аспектом такой игры является относительность и взаимоперетекание Добра и Зла. Не зря в русском языке есть еще одно определение добра - имущество.

Как только Добро приводит к добру, следует насторожиться и ждать испытаний твоих истинных намерений. Засада Зла уже готова к подмене и ждет нашей реакции с неослабевающим интересом.

С другой стороны, восприятие физической или духовной боли как зла далеко от истины. Через это, рано или поздно, мы понимаем цену наших неблагоприятных поступков по своему внутреннему состоянию. Благо наш внутренний цензор всегда при нас и подспудно фиксирует нашу реакцию на внешний соблазн.

Нам милы простые решения и мы часто не подозреваем, что Зло во имя Добра также часто как и сиюминутное Добро во имя последующего Зла.

Относительность этих понятий, их взаимосвязь и взаимоперетекание, является камнем преткновения в построении гармоничной картины мира. Эти противоречия не разрешимы до сих пор. В нашем мире, с акцентом на материальное, ответа быть не может.

Размышление IV

Граница видимого просматривается исходя из выводов к которым подспудно приходят исходя из тупика так называемого научного знания. Некоторые наброски на вентилятор приведены ниже.

Начальные и Граничные Условия:

Мозг изучен и понят на ~ 5 % (см. Бехтерева, Черниговская).

Вселенная изучена и понята на ~ 5 % (см. темная материя).

Сложность Мозга соизмерима со сложностью Вселенной (см. Черниговская).

Вывод: - 95 % мира занимает мир невидимый, влияющий на непознанные 95 % Мозга.

Пара утверждений специалистов о работе мозга:

- То, что мозг оказался у нас в черепной коробке, не дает нам право называть его «мой». Оказывает мозг и Я - это разные вещи. Мозг сам принимает все

решения, но посылает человеку сигнал, с некоторой измеряемой экспериментально задержкой — ты, мол, не волнуйся, это было твоё решение.

- Мозг постоянно обманывает, например, подавая всю сенсорную информацию, что галлюцинация реальна. Нет никаких подтверждений, что то что сейчас происходит, реально, а не находится внутри нашей галлюцинации?

Значит ли это, что мозг некое промежуточное звено более сложной наружной системы? Возможно это только некая прямо-передающая её часть.

Линейная логика познания относится к видимому миру и замкнута в трехмерном пространстве.

Множественные откровения разных традиций и народов говорят о многомерном мире во всей полноте (видимом + невидимом).

Что такое чудо?

Это воздействие из многомерия мира невидимого.

Понять это можно из аналогии двухмерных существ, живущих на плоскости.

Для них изолированное помещение – помещение ограниченное в двух измерениях, подобное только стенам.

Для этих существ воздействие из третьего измерения например появление предмета из третьего измерения – ЧУДО. Объяснение его линейной логикой двухмерья невозможно.

Размышление V

Ничего не мешает нам сделать ряд допущений, позволяющих построить еще одну картину мира в такой логической полноте:

Наличие неких (неорганических) сущностей воспринимающих многомерье (в первом приближении семимерье).

Мы не высшая ступень пищевой цепочки. Отсюда следует неизбежность нашего подчинения им через воздействие на нас необъяснимым с точки зрения трехмерья (Случайность, Черный Лебедь, Чудо).

Мы нужны для воздействия на трехмерный мир, которое возможно из более тонкого (в энергетическом смысле) многомерья только через нас.

Конечная цель воздействия – добыча и перекачка генерируемой нашими организмами тонкой энергии в высшие измерения, для прямого потребления.

Тонкая энергия людей это эмоции, положительные и отрицательные. Причем отрицательные эмоции более удобны к усвоению нашими потребителями (неназванными), из-за своей провокативности и направленности вниз.

Предпочтительна массовая генерация таких эмоций. Максимальная эффективность достигается через массовые собрания “болельщиков”, через религию, политику, спорт, музыку, моду, любые игры. Война наиболее всеобъемлюща и эффективна в такой генерации.

Необходимым условием непрерывности таких генераций является относительность представлений добра и зла, когда представления о добре в “материальном” (трехмерном) мире неизбежно перерождается со временем в зло. Не зря в русском языке слово “добро” имеет еще один смысл – имущество. Если оно сопровождается имущественным накоплением, оно неизбежно превращается в Зло, плавно и незаметно, возможное удобство перехода для неназванных требует нескольких поколений, два-три.

Размышление VI

На уровне индивидуума, человеческий мозг функционирует как приемо-передающая антенна и требует определенных усилий для ее перенастройки, которые эффективны только при определенном моральном состоянии (+ или -).

В обычных условиях обыденной жизни мозг находится под внешним управлением, когда решение принимает нечто за его пределами и убеждает человека, что это решение принял он (см. <https://www.youtube.com/watch?v=XWpKlujSMYU&t=128s>)

Не зря говорят мысль пришла. Откуда? Оттуда.

Чтобы осознать и отстроиться от этого управления нужно тренировкой и волевыми усилиями остановить поток мыслей, войти в состояние безмыслия (см. Буддизм). Тогда можно поймать рождение необычной мысли.

Откуда она приходит? Она прорывается из высших сфер через выставленные Неназванными барьеры. Аналогом такого является туннельный эффект в физике.

Такое состояние требует больших энергетических затрат, настроенной структуры мозга-антенны и может существовать только короткое время. Так работают гении.

Таким образом настроенный мозг просто получает возможность подключиться к хранилищу знаний, а именно к первоисточнику. Аналог, в нашем компьютерном мире, это облачные технологии, позволяющие хранить информацию внешним образом, за пределами конкретного физического носителя.

Есть более легкий путь доступа к этому хранилищу. Для этого необходимо овладеть более близкими на настройками нашего мозга-антенны, чтобы выйти на связь с Неназванным.

Там предлагается честный обмен по Фаусту, настоящая информации, без обмана, на нечто в тебе несущее положительное начало (простонародно – Твою душу, частицу Бога). И пользуйся полученным в этом материальном мире во “благо”. Таков вариант картины мира который просматривается, возможно в больном воображении, отвлекающем от навязываемого стремления к повседневным радостям. Но выдуманного назад не вдумашь.

Размышление VII

В настоящий момент все более явно проявляется деятельность неких неназванных "заинтересантов" по фактической оккупации человечества, физической и духовной.

Происходящие процессы носят заведомо античеловеческий характер и это проявляется в виде нарастающей иллюзии хаотизации, из-за заведомой ограниченности наших сложившихся представлений.

А заорганизованный и капсулированный быт европейского обывателя напрямую подавляет процесс высокой организации мозга, из-за отсутствия необходимости реагировать на нестандартные ситуации, в сторону его упрощения.

Косвенно это находит подтверждение в том, что вес мозга цивилизованного среднего европейца постоянно уменьшается.

Нет необходимости выживать на пределе возможностей и подключения духовной составляющей, когда только эмоции помогают запустить скрытые возможности мозга, если они еще сохранились.

Что такое эмоция? Это генерация человеком некой энергии, воспринимаемой окружающими непосредственно, или по неким видимым поведенческим признакам. Судя по всему, энергетическое воздействие эмоций является неотъемлемым атрибутом существования нашего мира.

Есть убеждение, что потребителями энергии определенных эмоций являются все те же "заинтересанты".

Какие эмоции им нужны? Косвенным признаком их типа является непомерные доходы, например представителей масс-медиа, кино, музыки и спорта... и т.д., способных вызвать нужные эмоции, захватить и постоянно удерживать на них внимание больших масс.

Наиболее эффективным способом генерации подобных энергий является война или ее имитация, типа ковид-паники. Поголовный страх смерти наилучший природный катализатор потребляемых "заинтересантами" эмоций.

Гетера Каллисто однажды насмешливо заявила Сократу, что если она захочет, то переманит к себе всех его друзей и учеников, а вот ему это сделать с ее друзьями не удастся. Конечно, - сказал философ. - Тебе легче: ведь ты зовешь спускаться вниз, а я - подниматься вверх.

Усилия необходимые для генерации высоких эмоций настолько энергетически затратны, что не привлекают большинство, ориентированное на субсидируемую трату собственной энергии (физической, интеллектуальной, эмоциональной) только на сферу собственного удобства и комфорта.

Вместе с тем провоцирование страха смерти наилучший способ отключить логическое сознание перевести все в область неконтролируемых низких эмоций. Это тупо снижает иммунитет и способствует выполнению еще одной задачи - управляемому прореживанию населения.

Как этому противостоять? Последние объективные исследования показывают, что защитные функции организма существенно повышаются при воздействии на психику человека жизнеутверждающей информации.

Эксперименты показывают, что активность борющихся с инфекцией в крови микрофагов (элементов иммунной защиты), существенно растет при демонстрации испытуемому отрывков фильмов вызывающих смех.

Демонстрация отрывков фильмов-ужасов подавляет активность микрофагов и они из охотников становятся жертвами.

Все это говорит о связи сопротивляемости организма с состоянием сознания человека и его психики. Тогда сознательное управление своим психическим состоянием, настроенным на созидание - гарантия высокого иммунитета и духовного роста.

Отсюда можно сделать вывод, что это не цель "заботливых заинтересантов".

Выводы.

Пора вспомнить, что даже простое бездеятельное материальное присутствие меняет мир, пока оставим за скобками материальное воздействие на мир мыслей и так называемого состояния духа. Без учета этого кризис будет развиваться и может приобрести необратимый характер. А сон разума рождает чудовищ в реальности и они становятся все зримее.

Литература:

1. Бехтерева Н.П. Магия Творчества и психофизиология. Факты, соображения, гипотезы, (The Magic of Creativity and Psychophysiology. Considerations, thoughts, hypotheses), СПб, 2006. 79 с.
2. Черниговская Т.В. Откуда берётся мысль: разрешима ли психофизиологическая проблема? Институт перспективных исследований мозга МГУ
<https://www.youtube.com/watch?v=MXxlvvVH6PA>
3. Merrifield Mike, Copeland Ed, Gray Meghan. Haran, Brady: Dark Matter. Sixty Symbols. University of Nottingham (2010).

ЖУРНАЛИСТИКА, ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

ПОНЯТИЕ СВОБОДЫ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ КАК КОНСТИТУЦИОННОЙ ГАРАНТИИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЖУРНАЛИСТА

Сарасов Евгений Александрович

кандидат политических наук

ООО "ЧТЗ-УРАЛТРАК"

корреспондент корпоративной газеты "Челябинский трактор"

Ключевые слова: свобода массовой информации; профессиональная деятельность журналиста; конституционные гарантии; право на информацию

Keywords: freedom of the media; professional activities of a journalist; constitutional guarantees; right to information

Аннотация: В статье анализируются подходы к определению понятий и правовой природы свободы массовой информации, конституционных гарантий, профессиональной деятельности журналиста применительно к действующему законодательству. Анализируются основные нормативно-правовые акты, регулирующие свободу массовой информации, на предмет пробелов. Разрабатывается понятийный инструментарий, который может помочь законодателю их восполнить.

Abstract: The article analyzes the approaches to determining the concepts and legal nature of freedom of the media, constitutional guarantees, and the professional activities of a journalist in relation to the current legislation. The main regulations governing freedom of the media are analyzed for gaps. A conceptual toolkit is being developed that can help the legislator replenish them.

УДК 342.732

Введение

Современную жизнь невозможно представить без массовой информации. Она часто определяет жизнь общества и государства. Однако законодатель порой забывает об интересах конкретно человека, потребителя информации. А ведь свобода массовой информации призвана охранять его права, защищать общество и государство. Именно поэтому необходимо на законодательном уровне учитывать интересы производителей массовой информации, отвечающих за ее качество и эффективность прежде всего перед аудиторией. И для этого нужно разработать четкий понятийный инструментарий информационно-правовых отношений, который на данный момент отсутствует. Этим определяется и актуальность нашей работы.

Целью работы является разработка понятия свободы массовой информации как конституционной гарантии профессиональной деятельности журналиста.

В соответствии с поставленной целью можно сформулировать следующие задачи:

- определить понятие и сущность свободы массовой информации в современной теории конституционализма;
- определить понятие и сущность конституционной гарантии;
- разработать определение профессиональной деятельности журналиста на основе современных нормативно-правовых актов.

Методологической основой работы являются общенаучные методы исследования: сравнение, анализ, синтез, а также формально-логический, сравнительно-правовой.

Новизна заключается в том, что в современной разнообразии информационно-правовых отношений законодателю необходимо создать правовые условия для реализации подлинной профессиональной деятельности журналиста. Ее инструменты требуют правового регулирования. И для решения этой непростой задачи необходимо разработать понятийный аппарат.

В современной научной литературе авторы по-разному определяют понятие свободы массовой информации. Практически отсутствуют определения свободы массовой информации именно как **конституционной гарантии** прав, в общем, и профессиональной деятельности журналиста, в особенности. Нет единого легального определения профессиональной деятельности журналиста.

Современные определения свободы массовой информации [5, с. 25; 8, с.64; 18, С. 6-19; 21, с. 9] в основном являются формально-догматическими и не отражают сущностное содержание этого понятия, которое кроется в реализации и защите гражданских свобод и политических прав человека. Однако есть исключения.

По мнению Рихтера А.Г., под свободой массовой информации следует понимать распространение категории **свободы печати** на сферу радио и телевидения, то есть **возможность человека** при помощи специальных технических средств распространять свои мысли и мнения среди такого числа людей, которое бы удовлетворяло его целям участия в общественном диалоге и влияния через реализацию этой свободы на политику и принятие затрагивающих интересы общества решений, а также возможность человека беспрепятственно распространять и получать информацию о текущих событиях [13, с. 30].

Необходимо ответить на вопрос: свобода массовой информации – это право естественное, врожденное, данное человеку уже в силу факта его рождения, или же это право, приобретенное человеком в силу его включения в общественные отношения для управления, то есть право политическое? Или же это право гражданской свободы, которое существует для того, чтобы защитить свободу гражданина от влияния государства, от вмешательства государственной власти в его частные интересы путем определения границ данного права в области частноправовых отношений?

Ученый Н.М. Коркунов решал этот вопрос следующим образом. Он выделял четыре вида гражданской свободы: 1) свобода индивидуальная; 2) свобода слова; 3) свобода общения; 4) свобода религиозная. И по его мнению свобода слова занимает как бы среднее место между личной свободой и свободой общественной, так как слово, с одной стороны, есть акт отдельной личности, а с другой – непременно

предполагает общение с другими людьми. Самостоятельное значение имеет только свобода печатного слова, потому что свобода частных разговоров регулируется личной свободой и неприкосновенностью частного жилища, а свобода публичных речей неотделима от свободы собраний, так как если люди собираются вместе, то, конечно же, не для того чтобы молчать.

Н.М. Коркунов, сравнивая основные законы Франции, Англии, Германии отмечает, что в них декларируется свобода печати как право личности [7, с. 448]. Ученый говорит о декларации прав граждан, в том числе свободы печати, как условии, которое оказало несомненную пользу развитию свободного государственного устройства.

Вся особенность данных прав «гражданской свободы», по мнению Коркунова, сводится лишь к тому, что ими государственная власть ограничивает сама себя и принимает на себя обязанности по их соблюдению. Обусловлено это интересами развития государства, прогресса. Государство, не признающее гражданской свободы, по мнению ученого, обречено на застой. А первым условием и единственным источником прогрессивного развития общественной жизни служит индивидуальная самостоятельность, независимость.

С другой стороны, необходимо признать, что свобода массовой информации как право в объективном смысле и как конституционный принцип обусловлена не естественным состоянием человека, но общественными публичными отношениями. На это указывает слово «массовой», что предполагает общность, общество, группу людей, объединение граждан, которые эту информацию распространяют или получают, а с другой стороны, публичность, то есть в данном случае ориентированность на максимально большие группы людей, как правило, с целью подключения их к участию в государственной жизни. Право человека на свободу массовой информации можно трактовать как право на свободу печатного слова и других публичных форм выражения человеческой мысли. В Конституции РФ [26] и в Законе Российской Федерации от 27 декабря 1991 года «О средствах массовой информации» (далее – Закон о СМИ) [28] оно трактуется как право каждого свободно искать, получать, передавать, производить и распространять информацию любым законным способом (п. 4 ст. 29 Конституции РФ).

Слово «массовой» указывает на публичную форму выражения информации. Об этом же говорит определение массовой информации в ст. 2 Закона о СМИ: «под массовой информацией понимаются предназначенные для неограниченного круга лиц печатные, аудио-, аудиовизуальные и иные сообщения и материалы».

Согласно этому можно утверждать, что данное право предназначено для регулирования информационных взаимоотношений человека и общества, человека и государства, общества и государства. Естественное право на свободу выражения человека здесь коррелирует с общественными интересами, с общественным мнением, а также с интересами государства. Данное право регулирует поведение индивида в обществе в области информации.

Думается также, что это право гражданской свободы, так как оно призвано, согласно сущности и функциям Конституции РФ, оградить человека от вмешательства государства в области информации, в области мысли, выраженной в публичной форме (печатно, изустно, визуально и т.д.).

Как право политическое данную свободу можно рассматривать только в том случае, если оно связано с управлением государства. В этом случае свободное выражение общественного мнения, воли народа через средства массовой информации (СМИ), независимые от государства, также регулируется правом человека на свободу массовой информации.

В идеале это право должно закреплять естественное положение человека, который свободно распространяет те мысли и идеи, которых придерживается или которые считает важными, посредством печати, аудио-, видео-, других форм сообщений, а также свободно получает и использует нужную ему информацию, получаемую от государственных и негосударственных организаций и ведомств. Но на самом деле существуют различные препятствия для воплощения этого идеала в реальности. Они кроются в разных формах собственности на средства производства и распространения массовой информации, в стремлении государства узурпировать или ограничить свободу массовой информации, предназначенной для общества, для народа. Владелец средств производства и распространения информации имеет свои интересы и потребности, поэтому это накладывает отпечаток на содержание передаваемых сообщений, материалов. Человек, общество получают преимущественно информацию ангажированную, обусловленную интересами частными или публичными, а потому часто не соответствующую истинному положению дел.

Подытоживая вышесказанное, укажем, что свобода массовой информации может определяться как естественное право применительно к субъективным правам человека в случае притязаний, проявления воли, интереса, конкретных действий в области частноправовых отношений, но не публичных, относящихся к области управления государством. Свобода массовой информации может определяться как политическое право при наличии ряда условий. Во-первых, когда человек имеет правовую связь с государством, то есть обладает гражданством и гражданской свободой в государстве, во-вторых, когда человек вступает в публичные правоотношения, связанные с интересами всего общества, в-третьих, когда человек посредством реализации данного права имеет реальную возможность участвовать в общественной и политической жизни страны, влиять на нее.

Данный тезис обусловлен тем, что, вступая в публичные правоотношения государственного, политического характера, человек обязан повиноваться правилам, установленным учредителем государственного порядка. В своем естественном состоянии, до возникновения государства или же вне пределов влияния государственной власти, человек волен подчиняться другим правилам, в том числе обусловленным его личной волей. В христианском учении этот подход сформулирован кратко: «отдавайте кесарево кесарю, а Божие Богу» (Мф. 22:15-22). Общественные отношения публичного характера, которые уполномочено контролировать государство, часто не предполагают сохранения естественного состояния человека. Ведь это противоречит сущности государства, нередко стремящегося ограничить свободу воли человека. Отдельный индивид или совокупность людей часто не в состоянии отстоять свои интересы перед государством, не в состоянии ограничить его стремление к контролю и повышению управляемости человека и общества.

Свобода массовой информации как гарантия, указанная в Основном законе, является закреплением частноправовых отношений, сложившихся в области

массовой информации, в особенности права частной собственности на средства производства массовой информации. Это гарантия невмешательства государства в деятельность негосударственных, частных средств массовой информации. В отношении средств массовой информации, учредителем которых выступают органы государственной власти, данный конституционный принцип и конституционная гарантия в полной мере не действуют. Об этом, в частности, свидетельствуют положения Федерального закона N 7-ФЗ "О порядке освещения деятельности органов государственной власти в государственных средствах массовой информации" [29]. Здесь указываются сервисные функции профессионального журналиста, работающего в данных СМИ, что свидетельствует о зависимости массовой информации от органов государственной власти.

По своей правовой природе, сущности, свобода массовой информации – это гарантия самоограничения государством своего влияния на человека, гражданина в области поиска, получения, производства и распространения информации, организованных на основе личных, частных интересов человека, проистекающих из природы его естества. Истинная натура человека может проявиться только в единении с полисом, обществом. Человеку естественно стремление к единению с другими людьми [2; 3]. В основе свободы массовой информации лежат естественные правовые притязания человека.

Рассмотрев **свободу массовой информации** с точки зрения ее правовой природы, сущности, необходимо определить, что означает каждое из слов, включенных в данное понятие.

Свободу в данном случае можно определить как продиктованную интересами самосохранения и развития человека, общества и государства **возможность выбора** личности между справедливым и несправедливым, между добром и злом, то есть возможность поиска истины, обусловленной волеизъявлением человека. Это независимый от государства самостоятельный выбор человеком **определенной системы ценностей**, способствующей его существованию и развитию в сообществе людей. В христианском понимании свободу человек обретает только в любви к ближнему.

По мнению Локинской С.А., свобода – это естественное состояние человека, обеспечиваемое институтом прав и свобод, которые закрепляют свободу народа и каждого человека от произвола государственной власти [8, с. 56]. Применительно к массовой информации слово **свобода** означает, согласно либеральной правовой доктрине, независимость от оков государственного контроля [4, с. 20], отсутствие предварительных ограничений на печатные издания [15, с. 80], относительное отсутствие государственных ограничителей в сфере массовой информации, относительное отсутствие негосударственных ограничителей в той же сфере, существование условий и гарантий для массового распространения идей и мнений [13, с. 33]. Думается, что слово свобода применительно к массовой информации следует определять как определенный набор информационных прав, регулирующих и обеспечивающих независимую публичную деятельность их субъектов.

Следующее слово в рассматриваемом понятии – **массовая информация** – имеет множество политологических, культурологических толкований, которые связывают массовую информацию, в частности, с возможностью участия масс в управлении государством, а также с зарождением капиталистических общественных отношений,

с формированием класса буржуазии [20, с. 24-77]. В нашей работе целесообразно остановиться на конституционно-правовых интерпретациях понятия.

Слово **информация** происходит от латинского слова *informatio*, что в переводе означает сведение, разъяснение, ознакомление [22]. Массовую информацию можно определить как разновидность социальной информации, которая наиболее полно отражает общественные, государственные процессы. И естественна взаимосвязь истинности (адекватности) отражения действительности и поведения людей в обществе (например, электората на выборах).

Ст. 2 Федерального закона от 27 июля 2006 г. N 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [30] определяет **информацию** как сведения (сообщения, данные) независимо от формы их представления. Социальная природа здесь не подчеркивается. Однако положения ст. 8 данного закона указывают на социальные характеристики информации. Здесь сведения понимаются как реальные объекты социальной жизни: лица, предметы, факты, события, явления, процессы. Они могут служить и объектом познания, и ресурсом пополнения информационной базы [1, с. 22].

На социальную природу указывает слово, прилагательное «массовая» в положениях Закона о СМИ, в частности в ст. 2 Закона о СМИ. Отметим, что это прилагательное указывает скорее на качественные характеристики информации, а не количественные. Очевидно, что это информация не личного, индивидуального, но общественного характера. Значение прилагательного «массовый» определяют, например, как «принадлежащий массам», «проявляющийся в массе, не единичный» [6], «свойственный очень многим, массе людей», «производимый широкими массами, для широких масс, общедоступный» [17]. Применительно к количественной характеристике понятия можно сказать, что оно отражает стремление субъектов информационных прав, в частности, журналиста, к максимально возможному охвату целевой аудитории, адресата сообщений и материалов (чем больше аудитория, тем результативнее сообщение).

Выбор законодателем формулировки «массовая информация» говорит об отказе от социальной, классовой принадлежности информации. В Конституции РФ, в отличие от советских конституций, нет указания на то, какой класс может пользоваться свободой информации. Также здесь законодатель избегает говорить об обществе и народе в целом. Массы – это множество индивидов, с не выраженной социальной, классовой, национальной, религиозной, культурной принадлежностью. Это открывает возможности законодателю оперировать понятием информации не массовой, то есть ограниченного доступа. Следовательно, можно утверждать, что массовая информация – это информация для каждого человека, который способен реализовать возможность доступа к ней.

Согласно ст. 2 Закона о СМИ, массовую информацию можно трактовать как **результат** профессиональной деятельности субъектов информационных прав (в частности, прав на поиск, получение, обработку, производство и распространение печатных, аудио-, аудиовизуальных и иных сообщений и материалов, а также форм их периодического распространения под постоянным наименованием). В то же время, согласно положениям ст. 2 Закона о СМИ, можно сделать вывод, что массовая информация («сообщения и материалы») является наполнением, **содержанием**, которое имеет **форму** периодического

распространения под постоянным наименованием (названием), именуемую в законе **средством** массовой информации.

Согласно ст. 2 Закона о СМИ, именно журналист осуществляет редактирование, создание, сбор или подготовку сообщений и материалов для редакции СМИ, то есть реализует права на поиск, получение, обработку, производство, распространение массовой информации. Это позволяет включить «журналиста», субъекта информационных правоотношений, в определение понятия массовой информации.

Следовательно, **массовая информация** – это **результат** деятельности указанных в Законе о СМИ субъектов информационных прав, представленный в виде созданного журналистом общественно значимого **содержания** (сообщений и материалов), имеющего **форму** периодического распространения под постоянным наименованием (названием), произведенную и выпущенную редакцией СМИ (организацией, учреждением, предприятием, гражданином, объединением граждан) на основе материально-технического обеспечения издателя и в определенном порядке **распространенную** неограниченному кругу лиц, а точнее каждому человеку, сумевшему реализовать возможность доступа к ней.

Таким образом, свобода массовой информации – это естественные, врожденные права и закрепленные законом обязанности субъектов информационных правоотношений, объектом которых выступают поиск, получение, обработка и распространение общественно значимых сведений и материалов (массовой информации) в установленной законом форме и в определенном законом порядке, подкрепленные гарантиями самоограничения, не вмешательства государственной власти, для создания благоприятных условий существования и развития человека, общества, государства.

Рассмотрев и определив свободу массовой информации как естественное право человека, как право политическое и как право гражданской свободы, необходимо дать определение термину **конституционная гарантия**.

Конституционно-правовые гарантии определяются как «совокупность общих социально-политических, социально-экономических, духовно-нравственных условий, предпосылок реальности (осуществимости) субъективных прав и свобод личности, а также специальных юридических средств обеспечения реализации, охраны и защиты субъективных прав, закрепленных в Конституции РФ, международно-правовых актах, федеральных конституционных и федеральных законах, конституциях и уставах субъектов РФ» [19, с. 157]. По мнению автора, конституционные гарантии можно представить в виде связующего элемента, «надежного мостика», соединяющего права и их фактическую реализацию, поэтому их не следует однозначно включать ни в правовой статус, ни в механизм его реализации. Конституционные гарантии являются связующим звеном между правами и механизмом их реализации. Это гарантии-принципы постольку, поскольку они выступают в качестве руководящих идей гарантирования и требуют конкретизации в текущем нормотворчестве [9, с. 159].

Полагаем, что конституционные гарантии прав основаны на идее договорного происхождения власти. Следовательно, конституционные гарантии прав – это гарантии, которые характеризуются особым способом, процедурой реализации: через участие народа в управлении государством, прежде всего при помощи влияния

на законотворческую деятельность непосредственно или через своих представителей. Думается также, что конституционные гарантии образуются посредством обеспечения единства правительства и народа в результате обеспечения народного представительства во власти. Это единство в свою очередь должно быть сопряжено с возможностью политического самоопределения человека, гражданина и общества. Если народ не имеет реальных способов воздействия на правительство, на власть, то, соответственно, не могут возникнуть конституционные гарантии прав. Подчеркнем, конституционные гарантии прав основаны прежде всего на реальном **участии** народа или избранных народом представителей в управлении государством, в частности процессе разработки и принятия законов. Только в этом случае можно быть уверенным в том, что законы будут обеспечивать права и интересы каждого человека, народа в целом, а не какой-то его части, элиты или аристократии. Ни один закон не должен приниматься без согласия народа или народных представителей, без учета общественного мнения, которое отражает и выражает сегодня массовая информация (в форме печати, телевидения и т.д.).

Конституционные гарантии – это и «средства и способы охраны и защиты Конституции от всяких посягательств на нее» [23, с. 500]. Ученый П. Роллан доказал: всякое общество, в котором не обеспечена гарантия прав и не определено разделение властей, не имеет конституции [25]. Следовательно, **конституционные гарантии** – это защита в первую очередь человека и общества, их прав и свобод, ограничивающих влияние государства правовых и социально-политических механизмов, основанных прежде всего на участии народного представительства в управлении государством. Полагаем, что права и свободу человека можно обеспечить только при свободном доступе каждого к истине. Это сегодня возможно в результате **свободной** профессиональной деятельности журналиста.

Профессионально журналист может работать только в том случае, если его деятельность свободна, независима, основана на свободном проявлении воли журналиста, на свободном творческом самовыражении. От кого или от чего она должна быть независима? Прежде всего от неправовых посягательств: от цензуры, от экономического, политического давления извне. Свобода профессионального журналиста – это, без сомнения, идеальная ситуация, которая соответствует естественному праву человека на свободу воли, свободу творчества, свободу выражения, в том числе свободу мнений и убеждений. Различные политические, экономические субъекты не всегда заинтересованы в распространении правды. Несовершенство общества, общественных отношений неминуемо отражается на свободе профессиональной деятельности журналиста. Позитивное право также серьезно ограничивает права профессионального журналиста, что обусловлено стремлением государства повысить управляемость человека и общества для решения различных политических задач.

Исследователь Терновский Р.Б. считает, что «профессиональная деятельность журналиста – это совокупность мероприятий, осуществляемых лицом на возмездной основе с целью подготовки сообщений и материалов для редакции зарегистрированного средства массовой информации, составляющих его должностные (трудовые) обязанности либо обязательства, вытекающие из договорных или иного рода отношений с редакцией средства массовой информации» [16, с. 29]. Подобная трактовка имеет право на существование, но для выявления и анализа информационных правоотношений, по нашему мнению, она

малозффективна, так как не учитывает, например, возможный круг субъектов, которые могут быть вовлечены в процесс подготовки сообщений.

Понятие **профессиональная деятельность журналиста** можно определить через пояснение каждой составляющей его части, каждого слова. Слово **профессиональная** в отношении деятельности журналиста означает деятельность законную, независимую от оков государственного контроля, соответствующую принципам Конституции РФ в сфере массовой информации (прежде всего принципу уважения и соблюдения прав человека, принципу народовластия, политического плюрализма и т.д.), то есть деятельность, основанную на правовом положении профессионального журналиста, имеющего определенные законом права и обязанности. Это права по поиску, получению, обработке, производству и распространению массовой информации определенного качества для каждого человека, имеющего возможность доступа к ней. При этом критерии качества информации также упоминаются в законодательстве.

Так, в статье 38 «Право на получение информации» Закона о СМИ указано: «Граждане имеют право на **оперативное получение** через средства массовой информации **достоверных сведений** о деятельности государственных органов, органов местного самоуправления, организаций, общественных объединений, их должностных лиц». То есть законодатель указывает, что информация, распространяемая журналистами должна быть **оперативной и достоверной**, ее **предметом** должны быть **сведения о деятельности органов государства, общественных объединений, должностных лиц**.

Но каковы же критерии качества массовой информации с точки зрения профессиональной деятельности журналиста? Закон о СМИ вводит также понятие **достоверные сведения**. Толковый словарь С.И. Ожегова слово «достоверный» трактует как «не вызывающий сомнений, надежный» [10]. Согласно такому определению, качество информации будет определяться тщательным отбором и проверкой фактов журналистом. Но в этом случае обязанность вновь накладывается законом на журналиста, а не на источники информации (государственные органы, общественные организации, должностные лица и т. п.)

Большую роль в создании журналистом качественных (оперативных, достоверных) произведений играет **доступность** информации. Здесь следует остановиться на Федеральном законе «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления» [31]. Данный закон имеет важное значение для раскрытия критериев качества массовой информации как результата профессиональной деятельности журналиста – носителя определенных конституционных прав, субъекта информационного правоотношения. Так, в ст. 4 данного закона перечислены основные принципы обеспечения доступа к информации о деятельности государственных и муниципальных органов. Это **открытость и доступность** информации об их деятельности; **достоверность** информации и **своевременность** ее предоставления; **свобода поиска, получения, передачи и распространения** информации; **соблюдение прав граждан** на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, **защиту их чести и деловой репутации**, права организаций на защиту их деловой репутации при предоставлении информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления. То есть в данной статье законодатель определил

основные характеристики объекта информационных правоотношений (сведений, сообщений, массовой информации), субъектами которых могут выступать, с одной стороны, журналисты (как носители прав), а с другой, органы власти (как носители обязанностей, хотя надо оговориться, что в российском законодательстве юридические обязанности государственных органов в информационных правоотношениях обозначены не четко, а скорее аморфно).

Слово **деятельность** журналиста, в соответствии с положениями Закона о СМИ и ст. 144 «Воспрепятствование законной профессиональной деятельности журналистов» Уголовного кодекса РФ [27], можно определить как реализацию профессиональных прав и обязанностей в сфере массовой информации, то есть как редактирование, создание, сбор или подготовку сообщений и материалов для редакции зарегистрированного средства массовой информации, а также распространение массовой информации.

Согласно ст. 2 Закона о СМИ, под **журналистом** понимается лицо, занимающееся редактированием, созданием, сбором или подготовкой сообщений и материалов для редакции зарегистрированного средства массовой информации, связанное с ней трудовыми или иными договорными отношениями либо занимающееся такой деятельностью по ее уполномочию. При этом, согласно ст. 52 Закона о СМИ, профессиональный статус журналиста распространяется на штатных сотрудников редакций, занимающихся редактированием, созданием, сбором или подготовкой сообщений и материалов для многотиражных газет и других средств массовой информации, продукция которых распространяется исключительно в пределах одного предприятия (объединения), организации, учреждения, а также авторов, не связанных с редакцией средства массовой информации трудовыми или иными договорными отношениями, но признаваемых ею своими внештатными авторами или корреспондентами, при выполнении ими поручений редакции.

Следовательно, **профессиональная деятельность журналиста** – это законная, независимая от цензурного контроля, соответствующая принципам Конституции РФ в сфере массовой информации (прежде всего принципу уважения и соблюдения прав человека, принципу народовластия, политического плюрализма и т.д.) **реализация профессиональных прав и обязанностей в сфере массовой информации**, основанная на **правовом положении журналиста** (лица, занимающегося редактированием, созданием, сбором или подготовкой сообщений и материалов для редакции зарегистрированного средства массовой информации, связанное с ней трудовыми или иными договорными отношениями либо занимающееся такой деятельностью по ее уполномочию), результатом которой выступает массовая информация, соответствующая определенным критериям (достоверность, открытость, доступность, своевременность, соблюдение прав граждан и т.д.).

Заключение

Таким образом, проанализировав каждое слово, каждую составляющую рассматриваемого понятия, можно привести следующее авторское определение его.

Свобода массовой информации как конституционная гарантия профессиональной деятельности журналиста – это естественные, врожденные **права** и закрепленные законом **обязанности субъектов** информационных правоотношений, **объектом** которых выступают поиск, получение, обработка и

распространение **общественно значимых сведений и материалов** (массовой информации) в установленной законом форме и в определенном законом порядке, подкрепленные **самоограничением, невмешательством** государственной власти, реализуемые особым способом – через участие народа или его представителей в государственной жизни, в законотворчестве – для защиты законной, независимой от государства, соответствующей принципам Конституции РФ в сфере массовой информации деятельности, основанной на правовом положении профессионального журналиста, реализующего определенные законом права и обязанности в процессе поиска истины, для создания благоприятных условий существования и развития человека, общества, государства.

Результаты исследования свидетельствуют о том, что подходы к определению понятий и правовой природы свободы массовой информации недостаточно учитывают интересы профессионального сообщества (журналистов) и аудитории (потребителей информации). И этот пробел надо устранять в интересах развития человека, общества и государства в целом.

Литература:

1. Гавришов Д.В. Гарантии реализации субъективного права на информацию: конституционно-правовой аспект. Диссер. ... канд. юрид. наук. Белгород, 2010.– 181 с.
2. 2. Гаджиев. Введение в политическую науку. Гражданское общество: политологический аспект. Трактровка понятия "гражданское общество" в античности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://society.polbu.ru/gadzhiev_science/ch10_i.html (дата обращения: 15.09.22)
3. Ганин О.Н. Понятие «гражданское общество»: сущность и содержание // Фундаментальные исследования. – 2005. – № 2 – С. 93-94 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=5768> (дата обращения: 10.09.22)
4. Градовский А.Д. О свободе русской печати. С.-Петербург, типо-литография Ф. Вайсберга и П. Гершунина, 1905 г. – 184 с.
5. Елизаров В.Г. Свобода массовой информации в Российской Федерации: Конституционные основы и правовые ограничения: дисс. ... канд. юрид. наук: 12.00.02. М., 2002. – 189 с.
6. Ефремова Т. Ф. Современный словарь русского языка три в одном: орфографический, словообразовательный, морфемный: около 20 000 слов, около 1200 словообразовательных единиц. - М.: АСТ, 2010. - 699 с.
7. Коркунов Н. М. Русское государственное право. Том I. Введение и общая часть. Издание шестое, под редакцией и с дополнениями М.Б. Горенберга, приват-доцента С.-Петербургского Университета С. 448 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://civil.consultant.ru/reprint/books/97/455.html> (дата обращения: 17.10.22)
8. Локинская С. А. Свобода массовой информации: конституционно-правовое исследование: дисс. ... канд. юрид. наук: 12.00.02. Челябинск, 2004. – 180 с.
9. Мартенс Ф. Современное международное право цивилизованных народов. Т. 1, СПб., 1882. – 418 с.
10. Ожегов С.И. Словарь русского языка/ Под ред. чл.-корр. АН СССР Н.Ю.Шведовой. - 20-е изд., стереотип. М.: Русский язык, 1989. - 750 с.
11. Погребинская Л. А. Реализация конституционной свободы массовой информации: российское законодательство и практика его применения : автореф. дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.02. Тюмень, 2009. – 27 с.

12. Радугин А.А. Политология: учеб. пособие для вузов. М.: Центр, 1999. – 224 с.
13. Рихтер А.Г. Свобода массовой информации в постсоветских государствах: регулирование и саморегулирование журналистики в условиях переходного периода: дисс. ... д-ра филол. наук: 10.01.10. М., 2007. – 694 с.
14. Российская юридическая энциклопедия. М., 1999. – 1110 с. – С. 876-877.
15. Сиберт Ф., Шрамм У., Питерсон Т. Четыре теории прессы. М., 1998. – 198 с.
16. Терновский Р.Б. Расследование воспрепятствования законной профессиональной деятельности журналистов: дисс. ... канд. юрид. наук. Сургут, 2003. – 243 с.
17. Ушаков Д.Н. Толковый словарь русского языка. М.: Альта-Принт, 2005. - 1216 с.
18. Фролова И.Г. Конституционно-правовые гарантии свободы массовой информации в Российской Федерации: автореф. дисс. ... канд. юрид. наук: 12.00.02. Саратов, 2012. – 22 с.
19. Хазов Е.Н. Конституционные гарантии прав и свобод человека и гражданина в России: теоретические основы и проблемы реализации : дисс. ... д-ра юрид. наук: 12.00.02. М., 2011. – 500 с.
20. Хлыстунов С.Ю. Средства массовой информации российского общества в условиях идеологической глобализации : дисс. ... д-ра полит. наук: 23.00.02. Саратов, 2009. – 460с.
21. Царик А. А. Реализация конституционного права на свободу массовой информации в субъектах Российской Федерации: на примере Центрального федерального округа: автореф. дисс. ... канд. юрид. наук. 12.00.02. - Белгород, 2011. – 22 с.
22. Шауцукова Л.З. Информатика. М.: Просвещение, 2000 [Электронный ресурс]. – Режим доступа:// http://book.kbsu.ru/theory/chapter1/1_1_2.html (дата обращения: 30.10.22)
23. Эбзеев Б.С. Человек, народ, государство в конституционном строе Российской Федерации. М.: Юрид. лит., 2005. – 576 с.
24. Déclaration des Droits de l'Homme et du Citoyen de 1789 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.legifrance.gouv.fr/Droit-francais/Constitution/Declaration-des-Droits-de-l-Homme-et-du-Citoyen-de-1789> (дата обращения:09.08.22)
25. Rolland P. La garantie des droits// Droits fondamentaux, n° 3, janvier – décembre 2003. P. 180-217. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.droits-fondamentaux.org> (дата обращения:12.09.22)
26. Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции Российской Федерации от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)// Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, N 31
27. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 28.11.2015)// Собрание законодательства РФ, 17.06.1996, N 25
28. Закон РФ от 27.12.1991 N 2124-1 (ред. от 13.07.2015) "О средствах массовой информации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 15.09.2015)// Российская газета, N 32, 08.02.1992
29. Федеральный закон от 13.01.1995 N 7-ФЗ (ред. от 12.03.2014) "О порядке освещения деятельности органов государственной власти в государственных средствах массовой информации" // Российская газета, N 9-10, 14.01.1995.
30. Федеральный закон от 27 июля 2006 г. N 149-ФЗ "Об информации, информационных технологиях и о защите информации"// Российская газета, № 4131, 29.07.2006
31. Федеральный закон от 9 февраля 2009 г. N 8-ФЗ "Об обеспечении доступа к

информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления" // Собрание законодательства РФ, 16.02.2009г. N 7

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА

ЛЕЧЕБНАЯ ФИЗКУЛЬТУРА КАК МЕТОД ЛЕЧЕНИЯ СКОЛИОЗА

Акишина Диана Андреевна

Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии
Студент

Стусова Алина Денисовна, студентка 3-го курса экономического факультета Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской Таможенной академии. Дудус Александр Николаевич, доцент кафедры физической подготовки, кандидат педагогических наук Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии

Ключевые слова: искривление позвоночника; сколиоз; ограничения при сколиозе; лечение сколиоза; физкультура при сколиозе

Keywords: rachiocampsis; scoliosis; scoliosis restrictions; scoliosis treatment; exercise for scoliosis

Аннотация: В статье рассматривается само понятие «сколиоз», его виды, стадии и причины возникновения. Также немаловажным аспектом работы выступают выявленные ограничения в занятиях физической культурой, методы лечения и упражнения, направленные на улучшение здоровья при данном заболевании.

Abstract: The article discusses the very concept of "scoliosis", its types, stages and causes. Also, an important aspect of the work is the identified limitations in physical education, treatment methods and exercises aimed at improving health in this disease.

УДК 616

Введение

Одна из самых распространенных болезней XXI века – сколиоз. Заболеванию подвержены люди всех возрастов – от дошкольников до пенсионеров. По статистике ВОЗ (Всемирной организации здравоохранения), у каждого шестого человека на земле диагностирован сколиоз. Более чем в 85 % случаев у студентов наблюдаются проблемы с осанкой. По данным различных исследований, деформирующие дорсопатии выявляют у 10–15 % обследованных детей, а у 20 % выпускников школ диагностируют идиопатический сколиоз. В последнее десятилетие отмечается рост заболеваний опорно-двигательного аппарата и среди студентов.

Актуальность исследования состоит в том, что в наше время такая болезнь, как сколиоз распространена как среди детей дошкольного возраста, так и среди студентов. Предпосылок у данного заболевания достаточно много. И зачастую сколиоз доводят до сложных для лечения стадий. В связи с этим важно популяризировать лечебную физкультуру как метод лечения.

Целью работы является рассмотрение лечебной физкультуры как метода лечения сколиоза.

Задачи работы: проанализировать эффективность использования лечебной физкультуры на различных этапах сколиоза; рассмотреть виды физических упражнений, направленных на лечение сколиоза.

Методы и организация исследования. При написании работы авторы использовали специальную литературу по данной теме, на основе анализа и структурировании которой были собраны важнейшие моменты данной проблемы.

Научная новизна заключается в том, что данное исследование предлагает новый взгляд на вопросы, связанные с лечением сколиоза в современном мире и необходимостью придерживаться определенных видов деятельности для его поддержания.

Исследование

Сколиоз – это заболевание, при котором искривляется позвоночник, начинает проявляться разница в высоте между линиями плеч, спина прогибается. В тяжелых случаях ребра давят на таз, вызывая боль и давление на легкие или органы брюшной полости, что может привести к проблемам с сердечно-легочной системой или пищеварением. Условия развития сколиоза определяются особенностями организма, проявляющимися в определенный возрастной период развития. Для них характерен интенсивный рост с быстрой перестройкой структур: костной ткани, связок, мышц и нервной ткани.

По форме искривления позвоночника различают:

- С-образном сколиоз (простой) – с одной дугой искривления;
- S-образный сколиоз (сложный) – с двумя дугами искривления;
- Σ-образном сколиоз (тотальный) – с тремя дугами искривления.

В зависимости от вида различают также несколько десятков подвидов сколиоза. Причинами деформации позвоночника могут быть: детский церебральный паралич, полиомиелит или миопатия. Однако наиболее распространенным является так называемый идиопатический сколиоз, т.е. неизвестного происхождения. Специалисты бьются уже сотни лет, но причины этого сколиоза до сих пор неизвестны.

В зависимости от угла искривления патологию можно разделить на четыре степени:

- 1 степень – до 10°;

- 2 степень – 11–25°;
- 3 степень – 26–40°;
- 4 степень – больше 40°.

Начальная стадия развития сколиоза начинает проявляться в дошкольном возрасте (5–7 лет), последующая и более выраженная – в раннем юношеском возрасте (10–14 лет). В период полового созревания отягощают заболевание другие факторы – быстрая перестройка всех систем вследствие полового созревания. Важным фактором, переплетающимся с условиями развития сколиоза, является врожденная особенность, повышенная пластичность связок, их податливость и растяжимость, что часто встречается у девочек.

Первая степень: сколиотическая дуга искривляется до 10°, что практически не влияет на самочувствие человека. Дискомфорт и болевые ощущения в спине могут проявляться только при больших физических нагрузках или после долгого пребывания в одном положении.

К внешним признакам сколиоза первой степени относятся:

- при вертикальном положении одно его плечо находится ниже другого;
- меняется промежуток от позвоночника до каждой из лопаток;
- при наклоне можно заметить, что позвоночник отклоняется вправо или влево в одном или нескольких местах;
- осанка прямая, но уже присутствует небольшая сутулость.

Вторая степень: сколиотическая дуга отклоняется на 11-25°. Соответственно отклонение в 12 градусов уже является второй степенью деформации.

Симптомами второй степени можно считать:

- заметную сутулость, чаще всего проявляющуюся при S-образном сколиозе;
- появление межреберного горба с левой или правой стороны от позвоночника, который можно заметить при наклоне;
- образование мышечного валика на уровне крестца, который состоит из спазмированных мышц;
- боль может отдавать в различные отделы спины и может беспокоить больше, чем при первой степени сколиоза;
- незначительные нагрузки создают дискомфорт и болевые ощущения в спине.

Третья степень: сколиотическая дуга достигает искривления в 26–40° и характеризуется такими симптомами, как:

- заметное искривление позвонков в виде букв С, S или Z;
- сильная асимметрия туловища или даже всего тела и сутулость;
- перекос грудного отдела;
- значительная различие в положении лопаток и плеч;
- ощутимые, не проходящие болевые ощущения в спине;
- ухудшение работы дыхательной и сосудистой систем, которая проявляется сильной утомляемостью от физической активности, одышкой и учатившимися простудными заболеваниями;
- защемление спинного мозга, что приводит к нарушению чувствительности, мышечной слабости в спине и конечностях.

Четвертая степень – угол сколиотической дуги превышает 40°. При четвертой степени пациент уже считается инвалидом, а его качество жизни значительно снижено. Искривление позвоночника приводит к смещению внутренних органов, что нарушает их работу и способствует ухудшению жизни. Постоянный дискомфорт и сдавление позвоночного канала может привести к серьезным последствиям. К ним можно отнести «синдром конского хвоста», который вызывает паралич ног.

Методы лечения.

От степени сколиоза и самочувствия пациента зависит тактика лечения. Искривление в 50° чаще всего требует хирургической операции. Решение о целесообразности этого метода лечения напрямую зависит от следующих индивидуальных факторов:

- возраст пациента;
- причина возникновения сколиоза;
- в каком месте находится изгиб (грудная клетка, поясница и т.д.);
- принесли ли какие-то результаты консервативные методы;
- общее состояние пациента и его самочувствие.

Первая степень: на начальном этапе деформации достаточным будет выполнение лечебной гимнастики и прохождение комплекса массажей. Рекомендовано плавание и систематическое посещение лечащего врача. Для укрепления мышечного каркаса могут быть назначены электрофорез и электромиостимуляция и другие физиотерапевтические процедуры.

Вторая степень: вылечить сколиоз второй стадии труднее, чем первой. Выпрямление позвоночника вряд ли будет успешным, но уменьшить степень искривления и предотвратить дальнейшее ухудшение этого состояния может каждый. Терапевтический комплекс включает в себя ЛФК (лечебную физическую культуру) и массаж.

Детям, которые продолжают расти и имеют искривление больше 15° , назначают ортопедические корректирующие корсеты. Корсет не используется у пациентов в полный рост. Его следует носить постоянно, а в некоторых случаях только на ночь – условия ношения корсета определяются лечащим врачом, исходя из вида и степени сколиоза.

Одними из видов лечения выступают тракционное вытяжение, выполняемое на специальных кроватях с уклоном, и мануальная терапия, которые дают большие результаты. Важна систематичность выполнения комплекса лечения.

Пациентам со сколиозом второй степени не рекомендуется заниматься спортом, т. к. командные игры могут привести к травмам. При неэффективности консервативных методов лечения, перечисленных выше, встает вопрос об операции.

Третья степень – полностью выпрямить позвоночник удастся только в детском возрасте, до 12 лет включительно. Далее позвонки окончательно окостеневают, а лечение выступает лишь в качестве замедления сколиотического процесса и вызывает незначительное уменьшение угла искривления.

В качестве дополнения к лечебной физкультуре врачи рекомендуют делать массаж до четырех раз в год, а также интенсивные занятия ЛФК.

При третьей степени сколиоза часто применяют физиотерапевтические процедуры: магнитотерапию импульсные токи, электрофорез. В крайних случаях, когда сильные болевые ощущения не прекращаются, прибегают к хирургическому вмешательству.

Четвертая степень – угол искривления позвоночника превышает 40° . Это выступает прямым показанием к операции при не результативности консервативных методов лечения. Сочетание лечебных мероприятий остается таким же, как и при третьей степени. Операция направлена на выпрямление деформированной части позвоночника до угла, с которым пациент сможет нормально жить. Позвонки фиксируются металлоконструкциями: стержнями, пластинами, крючками и винтами. Оперированная область остается зафиксированной в одном положении. Костные трансплантаты используются для коррекции и расширения формы позвонков, и для укрепления общей конструкции.

Людам, столкнувшимся с этой проблемой, не следует откладывать лечение. Выпрямить позвоночник можно, обратившись к грамотному врачу в кратчайшие сроки. Каждый пациент, пройдя диагностику, получает индивидуальный план лечения, после чего даются советы по сохранению достигнутого результата.

Упражнения противопоказаны при сколиозе.

Всем известно, что болезни нужно лечить лекарствами. Однако искривление позвоночника является исключением. Важнейшим фактором, способствующим коррекции осанки, является лечебная физкультура. Она способствует укреплению мышц, а в некоторых случаях – частичному восстановлению физиологического состояния спины.

Многолетний врачебный опыт показал необходимость запретов на определенные группы упражнений при этом заболевании. Если некоторые движения вызывают

дискомфорт, то заниматься упражнениями можно только под присмотром врача. Эти упражнения выполняются:

- лежа;
- сидя;
- стоя.

Во время лечения врач составляет комплекс элементов, отталкиваясь от таких факторов, как: самочувствие пациента и активность протекания заболевания. Существует обширный список противопоказаний при сколиозе. К ним относятся следующие:

- бег;
- упражнения на гибкость;
- рывки и кувырки;
- активные виды спорта, перегружающие позвоночник;
- неконтролируемая растяжка и занятия на турнике;
- если позвонки имеют тенденцию к вращению, т. е. слегка вращаются вокруг своей оси, то поворачиваться следует с особой осторожностью;
- бесконтрольные походы в тренажерный зал.

При сколиозе 1 степени рекомендуется такой комплекс упражнений:

1. Ходьба в течение двух минут.
2. Наклоны вперед, дотрагиваясь до пола руками (при достаточной растяжке можно поставить ладони на пол).
3. Подъем на пальцах ног, вытягивая вверх руки.
4. Круговые вращения корпусом с вытянутыми в стороны руками.
5. Исходное положение – лежа на спине, поочередно подтягивать колени к прессу, помогая руками, и останавливаться в верхней точке на 7 секунд.
6. Упражнение «велосипед» – выполнять круговые движения ногами над полом, как при езде на велосипеде.
7. Упражнение «ножницы» – делать перекрестные движения выпрямленными и слегка приподнятыми ногами. Чем больше поясничный изгиб, тем выше нужно поднять ноги, чтобы поясница была плотно прижата к полу.

8. Лежа на спине, заложив руки за затылок, поднять корпус к пояснице, остановиться в верхней точке, а далее опустить вниз.
9. Из того же исходного положения поднимать корпус и выпрямленные ноги, вытянуть руки вперед и удерживать равновесие. Упражнение не всем дается с первого раза, необходимы неоднократные повторения.
10. Лежа на животе, максимально приподнимая верхнюю часть корпуса, совершая движения руками, как при плавании.
11. Поднять корпус и ноги, согнутые в коленях. Обхватить стопы руками, остановиться на несколько секунд и вернуться в исходное положение.
12. В завершение зарядки – ходьба в течение нескольких минут.

Данный комплекс упражнений направлен на борьбу с искривлением любой локализации. Эта тренировка дает результаты при сколиозе поясничного отдела, грудной клетки и на уровне шеи. Рекомендуется выполнять каждое упражнение по 7–10 раз, основываясь на своих ощущениях.

Следующие упражнения рекомендуется выполнять при сколиозе 2 степени:

- ходьба на четвереньках или на полусогнутых ногах;
- махи ногами лежа на боку: необходимо, чтобы ноги и туловище находились на одной плоскости, т.е. тело должно быть ровным. С этого исходного положения нога сверху поднимается и опускается;
- подъем корпуса из положения лежа. Руки сцеплены за головой, а корпус поднимается на максимально возможную высоту.

Рекомендовано при второй степени сколиоза проводить тренировки чаще и усерднее, поскольку это может облегчить болевые симптомы и увеличить шансы на уменьшение угла искривления. Оптимальные план тренировок на этой стадии – 3–5 раз в неделю, а лучше каждый день. Длительность каждого занятия должна быть не менее 30 минут. При постоянном выполнении лечебного комплекса есть вероятность вылечить сколиоз, но на это уйдет около двух лет.

Наиболее результативным является комплексный метод. Эффективность лечебной физкультуры во многом зависит от сочетания ее с массажем и физиотерапией. При искривлении, превышающем 20°, врач может порекомендовать ношение корректирующего корсета.

В этом случае строго запрещено самолечение, т. к. разные группы мышц требуют разных нагрузок.

Поскольку при угле искривления более 25–26° выпрямление позвоночника с помощью консервативного метода уже невозможно. Однако есть вероятность задержать или остановить постоянное прогрессирование искривления. Комплекс лечения чаще всего включает в себя ношение корректирующих корсетов, массаж и ЛФК. Какие-то виды физической активности запрещены людям с данным

заболеванием. Под запрет попадают перекаты, бег, скачки, приседания и тяжелая атлетика, в частности.

Основные упражнения не отличаются, но в этот комплекс так же включаются асимметричные упражнения и упражнения с отклонением. Вторые растягивают и укрепляют сокращенные, ослабленные и растянутые мышцы. Также внимание уделяется эффективности консервативных методов лечения.

Заключение.

Таким образом можно сделать вывод о том, что упражнения при сколиотической деформации следует выполнять с особой осторожностью, без резких движений. Если упражнение вызывает боль и затрудняет работу дыхательного аппарата, следует уменьшить амплитуду или не делать его вообще. Определенного алгоритма действий не существует, а те упражнения, облегчающие боль одному, могут вредить и доставлять дискомфорт другим. При продолжительных и циклично усиливающихся болях необходимо незамедлительно обратиться к врачу. В частности, ортопеды и спортивные врачи рекомендуют прodiагностироваться до начала занятий. Согласно исследованиям, на фоне сколиоза и других сопутствующих заболеваний позвоночника могут возникнуть грыжи или межреберная невралгия. Данные сведения необходимо учитывать, т. к. они имеют свои собственные ограничения по физической активности.

Лечение сколиоза – продолжительный и тяжелый процесс, обязательным составляющим которого является постоянное медицинское наблюдение. Результат зависит от слаженной командной работы врача и пациента. Сочетание массажа, мануальных техник и лечебной физкультуры способствует улучшению кровообращения в тканях позвонков, укреплению мышечного каркаса и возвращает человеку нормальное качество жизни.

Литература:

1. Коллектив авторов Клинические аспекты спортивной медицины. – 2017
2. Виктор Рубанович. Основы врачебного контроля при занятиях физической культурой. 3-е изд., испр. и доп. Учебное пособие для СПО. – 2022
3. Комплекс ЛФК при сколиозе. URL: <https://yourspine.ru/lfk-pri-skolioze.html> (дата обращения 03.11.2022)
4. Правильные упражнения при сколиозе, пять правил лечебной физкультуры. URL: <http://sustavzdorov.ru/raznoe/lfk-pri-skolioze-210.html> (дата обращения 03.11.2022)
5. Сколиоз – симптомы, степени, причины, виды и лечение сколиоза. URL: <https://medicina.dobro-est.com/skolioz-simptomyi-stepeni-prichinyi-vidyi-i-lechenie-skolioza.html> (дата обращения 03.11.2022)

ПОЛИТОЛОГИЯ

ПЕРВЫЕ ШАГИ РЕФОРМИРОВАНИЯ ПЕНСИОННЫХ СИСТЕМ ГОСУДАРСТВ ПОСТСОВЕТСКОГО ПРОСТРАНСТВА

Ёдко Наталья Александровна

Белорусский государственный экономический университет
студентка

**Киселёв Александр Александрович, кандидат исторических наук, доцент
кафедры политологии, Белорусский государственный экономический
университет**

Ключевые слова: пенсионная система; накопительный компонент; солидарная модель пенсионного обеспечения; реформирование

Keywords: pension system; funded component; solidarity model of pension provision; reforming

Аннотация: Сформированные новые независимые государства после распада СССР наметили путь на переход к рыночной экономике, что привело к значительным коренным изменениям во всех базовых институтах и механизмах системы социального обеспечения граждан пожилого пенсионного возраста. основополагающей причиной, которая привела к преобразованию действующего механизма – недостаток финансовых ресурсов, обеспечиваемые в советский период государством за счет доходов от общенародной собственности. Таким образом, каждая страна постсоветского пространства определила собственный путь реформирования пенсионной системы, в зависимости от текущей ситуации в экономике и демографических показателей.

Abstract: The newly formed independent states after the collapse of the USSR charted the path to the transition to a market economy, which led to significant fundamental changes in all the basic institutions and mechanisms of the social security system for citizens of advanced retirement age. The fundamental reason that led to the transformation of the current mechanism is the lack of financial resources provided during the Soviet period by the state at the expense of income from public property. Thus, each country of the post-Soviet space has determined its own way of reforming the pension system, in depending on the current situation in the economy and demographic indicators.

УДК 323

Введение.

Важное место в системе социальной политики любого государства занимает пенсионное обеспечение граждан. Пенсионная политика является необходимой составляющей социальных гарантий стабильного развития общества, так как напрямую касается как нетрудоспособного населения, так и занятого в экономике. Для устойчивого развития общества пенсионная система должна обладать

устойчивым финансовым основанием, быть ясной гражданам и гарантировать необходимый уровень благосостояния пенсионеров.

Основной целью работы является исследование первоначальных шагов реформирования пенсионных систем государств постсоветского пространства.

Методы: общенаучные.

Основной текст

Все государства постсоветского пространства в наследство от Советского Союза получили солидарную (распределительную) модель пенсионного обеспечения. В такой модели пенсионного обеспечения пенсия зависит непосредственно от стажа, уровня оплаты труда, суммы страховых взносов. Распределительная система функционирует по принципу солидарности поколений: дальнейшее поколение финансирует предыдущее, и собранные страховые взносы, уплачиваемые нанимателями и работниками, полностью используются для выплаты пенсий в текущее время. Вместе с тем такая модель характерна для стран с быстрым экономическим ростом и высокой рождаемостью.

Республика Казахстан стала одной из первых стран постсоветского пространства, которая в первые годы своей самостоятельности приняла решение комплексно реформировать модель пенсионного обеспечения (1998 год). Реформа предполагала постепенный переход от распределительной системы к накопительной модели пенсионного обеспечения. На данный момент в Казахстане все также осуществляется плавный переход к накопительной модели пенсионного обеспечения.

На сегодняшний день в Казахстане действует многоступенчатая пенсионная система, состоящая из базового, обязательного и добровольного уровней. Все пенсионные фонды объединены и входят в Единый накопительный пенсионный фонд Республики Казахстан (далее – ЕНПФ). Главную часть пенсионных взносов выплачивает работник. Единый накопительный пенсионный фонд дает возможность как обязательного, так и добровольного пенсионного страхования. Пенсионные выплаты в Казахстане складываются из базовых и солидарных выплат государственного бюджета; из накоплений в ЕНПФ, образованных за счет обязательных и добровольных взносов в фонд [3]. По последним данным в Едином накопительном фонде прослеживается положительная динамика (по состоянию на 1 июля 2022 года на счетах вкладчиков сумма пенсионных накоплений выросла более чем на 4,8% по сравнению с прошлым годом). Рассматривая основные показатели пенсионного обеспечения в Казахстане, можно выявить следующие тенденции. Начиная с 2009 года отмечается увеличение численности пенсионеров. В период 2009–2021 гг. прирост пенсионеров составил +26,2% (589,9 тыс. человек) [14]. Схожая ситуация наблюдается и с трудоспособным населением. Только за период 2000–2013 гг. количество занятого населения в экономике увеличилось на 27,7% (2369,6 тыс. человек). Прирост трудоспособного населения отмечается и в период 2015–2019 гг. – на 4,1% [15]. Сравнивая с иными постсоветскими странами, стоит отметить, что в Республике Казахстан отмечается высокий уровень средней пенсии. В 2000 году средняя пенсия составила 30,87 долларов [14]. В период за 2000 – 2008 гг. пенсия увеличилась в 3,6 раз. Наиболее высокий уровень средней пенсии отмечается в 2013 году – 207,7 долларов.

Следующей постсоветской страной, предпринявшей попытки реформировать унаследованную пенсионную систему является Республика Молдова. Первоначальное реформирование началось в 1999 году, причем характерной особенностью данного периода стали: созданная законодательная база в регулировании пенсионной политики и введение новой пенсионной формулы (напрямую увязывала оплачиваемые суммы индивидуальных взносов с размером будущих пенсий). Одновременно началась процедура постепенного отказа от многочисленных пенсионных льгот и привилегий для определенной категории граждан (депутаты, члены правительства). Кроме того, Правительство Республики Молдова приняло решение о поэтапном увеличении пенсионного возраста и страхового стажа, требуемого для получения пенсии по старости в полной мере, рассчитываемый до 2008 года (65 лет для мужчин и 60 лет для женщин) [4, с. 56]. Однако данное повышение пенсионного возраста было приостановлено в 2002 году в связи с изменением политического курса и зафиксировалось на уровне: 62 года у мужчин и 57 лет у женщин. Рассматривая основные показатели пенсионного обеспечения в данный период, стоит отметить следующие моменты. В период с 2000 года по 2005 год наблюдалось снижение численности пенсионеров на 15,3% (96,7 тысяч). В период 2009-2015 гг. численность пенсионеров увеличилась на 7,4% (50,2 тыс.) [13]. В свою очередь, отмечается и нестабильное количество активно занятого в экономике населения Молдовы. Только с 2002 по 2004 гг. численность трудоспособного населения сократилось на 189 тысяч (-14,4%). В среднем за период 2000 – 2005 гг. соотношение занятых в экономике на лиц пенсионного возраста составляло 2,1 человек. Средняя пенсия по сравнению с другими исследуемыми постсоветскими странами характеризуется наиболее низким уровнем. В 2000 году средний размер пенсии составил 6,87 долларов. В дальнейшем прослеживается повышение пенсионных выплат, однако в сравнении с другими постсоветскими странами они остаются низкими [13]. Таким образом, первую попытку реформирования пенсионной системы в Республике Молдова нельзя охарактеризовать как радикальную или последовательную. Поскольку политическая ситуация последних лет, смена состава правительств обусловили ряд противоречий и отклонений от установленной ранее стратегии пенсионного реформирования.

В свою очередь, основными предпосылками для реформирования пенсионной системы в Армении стало снижение рождаемости, повышение уровня средней продолжительности жизни, старение населения. В результате данной ситуации финансовая нагрузка пенсионной системы ложится на небольшое число трудоспособного населения. Первые годы реформирования характеризовались формированием нормативно-правовой базы в области пенсионного обеспечения. Ключевым моментом стало утверждение в 2011 году уровня добровольной накопительной пенсии, сформированного в ходе добровольных накопительных выплат нанимателей и физических лиц. В последующем для полного перехода на новую пенсионную систему в январе 2014 года Правительство утверждает Закон «О накопительных пенсиях». Цель принятия и утверждения данного закона заключалась в предоставлении возможности лицам, выплачивающим в течении трудовой деятельности накопительный пенсионный взнос, при выходе на пенсию получать помимо государственной пенсии, пенсионные доходы. Накопительная пенсия образует непосредственную связь между выплатами пенсионных взносов и размером получаемой пенсии в будущем. Вместе тем, граждане, вносящие пенсионный взнос, имеют возможность влиять на размер накопительных пенсий с помощью выбора управляющего накопленными фондами. Закон вводит в структуру пенсионной системы обязательную накопительную пенсионную составляющую и

добровольную накопительную пенсионную составляющую. Особенностью реформирования модели пенсионного обеспечения в Армении является система Blind Quotation, в рамках которой управляющая компания не знает, чьими активами она управляет, что способствует снижению влияния внешних факторов на деятельность управляющих компаний, в том числе влияния работодателей на выбор того или иного фонда [1, с. 63]. При анализе основных показателей пенсионного обеспечения прослеживается ряд моментов. В период 2000–2007 гг. численность пенсионеров уменьшается на 7,1% (37,5 тыс.) [9]. Значительное снижение численности пенсионеров отмечается с 2013 по 2014 гг. – 11,2% (52,1 тысяч.). Аналогичная тенденция прослеживается и с численностью трудоспособного населения. Только за период 2000-2002 гг. количество населения, занятого в экономике уменьшилось на 15% (171,3 тысяч.) [10]. Позднее с 2003 г. по 2008 г. отмечается прирост трудоспособного населения на +6,4% (75,5 тысяч.) [11]. Заметный прирост назначенной средней пенсии отмечается в 2008 г. в 1,7 раз и в 2014 г. – в 1,3 раз [12].

В Российской Федерации крупномасштабная реформа пенсионной системы началась в 2002 году. Проводимая реформа была нацелена на плавный переход от распределительной к распределительно-накопительной модели пенсионного обеспечения. В ходе данного перехода устанавливалось разделение трудовой пенсии на три части: базовая (гарантированная непосредственно государством), страховая (пенсионные взносы, вычитываемые из заработной платы и гарантирующие выплаты после выхода на пенсию) и накопительную (денежные средства, хранящиеся на личном счете, которые до выхода на пенсию могли инвестироваться в ценные бумаги и иные активы) [6]. С введением некоторых изменений размер пенсии стал определяться не стажем трудящегося, а его реальным заработком и размером отчислений работодателя в Пенсионный фонд. С 2002 года непосредственно начали реализовываться отчисления на накопительную часть пенсии – 2–4%. Показатели того периода характеризуются следующими свойствами. Прирост пенсионеров отмечается в период 2004–2009 гг. – +2,3% (906 тысяч). Значительное уменьшение численности трудоспособного населения на 1131,0 тыс. человек (-1,7%) просматривается в 2008-2009 гг. [7]. Численность занятых в экономике, приходящихся на 1 пенсионера в среднем, за этот период составила 1,74 человек, что существенно сказывается на государственный бюджет. Расходы ПФР в % от ВВП в среднем составили 5,9%. Особенно сильно это ощущалось в 2009 году – 7,4%. Стоит отметить, что за рассматриваемый период расходы Пенсионного фонда России увеличились в 4,3 раза [7].

На Украине первоначальным шагом реформирования модели пенсионного обеспечения стало принятие в 2004 году нескольких нормативно-правовых актов, которые сформировали трехуровневую пенсионную систему, состоящую из солидарной системы пенсионного страхования; накопительной системы общеобязательного пенсионного страхования и системы негосударственного пенсионного обеспечения.

Стоит отметить, что второй уровень является условным в системе пенсионного обеспечения. Внедрение этого уровня в пенсионную систему на Украине было запланировано на 1 января 2019 года, однако реализовано не было [16]. Вместе с тем Украина является единственной страной из пяти исследуемых, где присутствует достаточно развитый рынок негосударственного обеспечения. Согласно данным Государственного реестра финансовых учреждений, по состоянию на 2021 год было

зарегистрировано 63 негосударственных пенсионных фонда. По состоянию на 2021 год администраторами НПФ заключено 92,4 тысячи пенсионных контрактов, что на 12,8% (10,5 тыс.) больше, чем за прошедший год. Выплаты получили 88,2 тысяч участников, что составляет 9,9% от общего их числа [5].

Анализируя основные показатели пенсионного обеспечения, приходим к следующим выводам. В период 2000–2010 гг. численность пенсионеров уменьшилось на 808,7 тыс. или на 5,57%. Значительное снижение населения пожилого пенсионного возраста прослеживается в период 2016–2021 гг. – 1165,6 тыс. человек или на 9,5% [2]. Данные по трудоспособному населению предоставляются лишь с 2012 года. За этот период наблюдается схожая ситуация, что и с численностью пенсионеров: с 2012 по 2017 гг. уменьшилось на 3105,0 тыс. или на 19,2%. Незначительные прирост занятого населения в экономике отмечается в период 2018–2019 гг. – 82,6 тыс. человек или +1,3%. За последние два года численность работающих граждан на Украине снизилось на 305,3 тыс. или – 1,9% [8]. Согласно официальным данным статистики Украины, средняя пенсия каждый год повышается. В период 2000–2013 гг. пенсия увеличилась в 14,5 раза [2]. В сравнении с другими постсоветскими странами вместе с Казахстаном отмечается высокий уровень средней пенсии. В свою очередь, неутешительными показателями являются расходы государственного бюджета на выплату пенсий. Наиболее высокая сумма на выплату пенсий отмечается в 2013 году – 10413,3616 долларов. В % от ВВП в среднем за анализируемый период доля расходов 4,7%.

Таким образом, каждое постсоветское государство наметило и определило собственный путь реформирования пенсионной системы, в зависимости от текущей ситуации в экономике и демографических показателей. Сложившиеся новые пенсионные системы в этих странах включают в себя черты как прошлой советской модели пенсионного обеспечения, так и новых видов страховых институтов. Наиболее успешное реформирование пенсионной системы, на наш взгляд, отмечается в Казахстане. Начиная с 1998 года, казахское правительство придерживается одной стратегии (плавный переход к накопительной составляющей). Анализируя основные показатели пенсионного обеспечения, стоит отметить, что введенный накопительный механизм приводит к положительным результатам.

Литература:

1. Акопян А.А., Анализ особенностей пенсионной реформы в Республике Армения / А.А. Акопян // Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. – 2015. – №34. – С. 63–70.
2. Демографическая и социальная статистика [Электронный ресурс] // Государственная служба статистики Украины. – Режим доступа: <https://www.ukrstat.gov.ua/>. – Дата доступа: 09.11.2022.
3. Многоуровневая модель социальной защиты в Республике Казахстан [Электронный ресурс] // Государственные услуги и информация онлайн. – Режим доступа: https://egov.kz/cms/ru/articles/pension/pensionnaya_sistema. – Дата доступа: 15.10.2022.
4. Мындру В. Актуарное сопровождение реформы пенсионной системы в Республике Молдова / В. Мындру // Актуарий. – 2007. – №1. – С. 56–57.
5. Национальная комиссия ценных бумаг и фондового рынка Украины [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nssmc.gov.ua/reiestr-nederzhavnykh-pensiinykh-fondiv/>. – Дата доступа: 15.10.2022.

6. Пенсионная система в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.enpf.kz/ru/pension-system/world/russia.php>. – Дата доступа: 15.10.2022.
7. Российский статистический ежегодник, 2009 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://gks.ru/bgd/regl/b09_13/lssWWW.exe/Stg/html1/06-10.htm. – Дата доступа: 15.10.2022.
8. Рынок труда [Электронный ресурс]. // Государственная служба статистики Украины. – Режим доступа: <https://www.ukrstat.gov>. – Дата доступа: 15.10.2022.
9. Социальная статистика Армении [Электронный ресурс] // Статистический комитет Республики Армения. – Режим доступа: <https://armstat.am/ru/?nid=12&thid=soc&type=0&submit=%D0%9F%D0%BE%D0%B8%D1%81%D0%BA>. – Дата доступа: 09.11.2022.
10. Статистический ежегодник Армении, 2005 [Электронный ресурс] // Статистический комитет Республики Армения. – Режим доступа: <https://armstat.am/ru/?nid=586&year=2005>. – Дата доступа: 15.10.2022.
11. Статистический ежегодник Армении, 2009 [Электронный ресурс] // Статистический комитет Республики Армения. – Режим доступа: <https://armstat.am/ru/?nid=586&year=2009>. – Дата доступа: 15.10.2022.
12. Статистический ежегодник Армении, 2015 [Электронный ресурс] // Статистический комитет Республики Армения. – Режим доступа: <https://armstat.am/ru/?nid=586&year=2015>. – Дата доступа: 15.10.2022.
13. Статистический ежегодник Республики Молдова, 2005 г. [Электронный ресурс] // Национальное бюро статистики Республики Молдова. – Режим доступа: https://statistica.gov.md/ru/statisticskii-ezegodnik-respubliki-moldova-2005-g-63_3706.html. – Дата доступа: 15.10.2022.
14. Статистика социального обеспечения [Электронный ресурс] // Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан. – Режим доступа: <https://www.stat.gov.kz/official/industry/66/statistic/8>. – Дата доступа: 15.10.2022.
15. Статистика уровня жизни [Электронный ресурс] // Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан. – Режим доступа: <https://stat.gov.kz/official/industry/64/statistic/8>. – Дата доступа: 15.10.2022.
16. Трехуровневая пенсионная система [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://pravo.ua/articles/trehurovnevaja-pensionnaja-sistema>. – Дата доступа: 15.10.2022.

ФИЗИКА

ФИЗИКА ДРИФТА: НАСТРОЙКА ПОДВЕСКИ ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЯЕМОГО ЗАНОСА

Шендеров Антон Леонидович
Индивидуальный предприниматель

Ключевые слова: дрифт; управляемый занос; инерция; подвеска; развал – схождение

Keywords: drift; controlled drift; vibration; suspension; camber – convergence

Аннотация: Статья посвящена вопросам использования техник управляемого заноса автомобиля в профессиональном автоспорте. Подчеркивается, что дрифт – это экстремальный вид спорта, требующей обширной подготовки как самого спортсмена, так и его автомобиля, использующегося в целях исполнения техник управляемого заноса. Приводится обобщенное описание требований к автомобилю, а также предоставляются общие показания и основы использования тех или иных техник управляемого заноса. Проанализированы и описаны восемь техник управляемого заноса автомобиля. Уточнено, что наиболее популярными из них становятся техники, связанные с использованием сцепления, тормоза, а также электронного и/или ручного тормоза.

Abstract: The article is devoted to the use of technical means of driving a car in professional motorsport. It is emphasized that drifting is an extreme sport that requires extensive training of both the athlete himself and his car, which uses the use of technical drift control. A generalized description of safety for cars is given, general provisions and basics for using certain technical means of skid control are also covered. Eight techniques for controlling a car's skid have also been analyzed. It is clarified that the most important issues of them become techniques related to the use of the clutch, brake, as well as own and / or hand brake.

УДК. 531.4

Введение.

Автомобили стали неотъемлемой частью современного общества, машина перестала быть элементом роскоши, став обыденной необходимостью.

На фоне такого внедрения автомобилей в нашу жизнь появились и разновидности видов вождения. Одним из таких видов является дрифт. Свои корни он берет в Японии, и появился в начале 1980х годов.

Дрифт – это экстремальная техника поворота автомобиля, характеризующаяся прохождением поворота на максимальной скорости и с преднамеренным срывом задней оси.

Актуальность исследования.

Изучение и настройка работы автомобиля под определенными нагрузками снижает риски, а значит повышает вероятность успеха. Настройка подвески для эффективного управления заносом необходима для сохранения должного уровня безопасности во время дрифта.

Научная новизна.

Научная новизна исследования заключается в том, что дрифт – это достаточно новое явление в мире, основанное на скольжении, однако ранее на проводилась взаимосвязь физических особенностей скольжения и настройки подвески с целью более эффективного управления заносом. Проведенное исследование будет полезно для изучения лицами, желающими безопасно освоить данный вид вождения.

Основная часть.

Первый закон Ньютона или закон инерции, который гласит, что объект после начала движения намеренно продолжает его и сопротивляется любому изменению данного движения, если только нет внешней силы, способной преодолеть силу движения объекта и изменить ее. Согласно этому постулату движение автомобиля прямо – это нормальный ход вещей. При повороте руля автомобиля возникает внешняя сила, которая подтверждает закон Ньютона.

Эта сила представляет собой трение, или сцепление. При повороте колеса, часть этого сцепления перпендикулярна скорости автомобиля. Под воздействием такого формата автомобиль начинает двигаться по кривой. Все описанные действия это всего лишь поворот.

Дрифт – это преодоление силы трения между колесом и дорожным покрытием за счет подбора нужного угла и соответствующей скорости движения автомобиля.

Чтобы освоить технику, позволяющую управлять автомобилем во время его скольжения, нужно понимать физику процесса. Дрифт возможен как на переднем, так и на заднем (и даже полном) приводе. Обычно задняя ось автомобиля отправляется в занос. Шины должны быть разгружены, чтобы они могли скользить. В этот момент все узлы сцепки испытывают сверх нагрузки, поэтому нуждаются в грамотном регулировании.

Подвеска автомобиля выполняет несколько важных функций одновременно, от ее конструкции и эксплуатационных характеристик зависят управляемость, устойчивость, управляемость и другие свойства автомобиля, определяющие его безопасность, комфорт, надежность и экономичность. Таким образом, кинематические свойства подвески влияют на динамику, устойчивость и управляемость автомобиля. Надежность автомобиля во многом зависит от надежности колес и подвески, так как они находятся ближе всего к дороге и подвержены самым жестким условиям эксплуатации.

Развал-схождение является частью подвески и также влияет на поведение автомобиля.

Это относится как к коллапсу, так и к конвергенции.

Развал - угол отклонения плоскости вращения колеса от вертикали. Дрифт подразумевает частые повороты, поэтому для улучшения управляемости устанавливается отрицательный развал. Идеальный показатель находится в пределах от -2,5 до -3 градусов. Эти значения значительно выше стандартных настроек рулевого управления. Эта степень компенсирует наклоны кузова из-за перегрузок под воздействием инерции и силы тяжести, сохраняя оптимальный контакт с дорожным покрытием.

Регулировка развала производится как на передней, так и на задней оси автомобиля. Оптимальный показатель на задней оси автомобиля -1,5 градуса, для сравнения: конвейерные или заводские настройки подразумевают под собой 0. Ведущие колеса испытывают меньшую нагрузку, чем рулевые, поэтому угол здесь не такой большой.

Вывод.

Настройки подвески для эффективного управления заносом, он же дрифт, с заводской настройкой не смогут обеспечить безопасность, и необходимо проводить регулировку развала-схождения. Переднюю ось необходимо наклонить на 2.5-3 градуса, а заднюю на 1.5. Такая разница вызвана тем, что передние колеса рулевые, и компенсирует искажение кузова под воздействием инерции и силы тяжести, а задние нуждаются в большем скольжении, т.к. являются ведущими.

Литература:

1. Дрифт: от истории к... теории. И практике! [Электронный ресурс]. URL: <https://www.kolesa.ru/article/drift-ot-istorii-k-teorii-i-praktike-2015-03-08> (дата обращения: 14.12.2022)
2. Лучшие машины для дрифта [Электронный ресурс]. URL: <https://voditeliauto.ru/poleznaya-informaciya/auto/dlya/driftnykh-mashin.html> (дата обращения: 15.12.2022)
3. Маштакова Е.И. Дрифт и его история: к проблеме субкультурных образований // Евразийский гуманитарный журнал. 2020. №2. С. 85-95.
4. Техника дрифта [Электронный ресурс]. URL: <https://www.allcarz.ru/tehnika-drifta/> (дата обращения: 15.12.2022)
5. Техника дрифта и способы пустить авто в управляемый занос [Электронный ресурс]. URL: <http://driving24.ru/tehnika-drifta/> (дата обращения: 16.12.2022)

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА

РОЛЬ ПОДВИЖНЫХ ИГР В РАЗВИТИИ ДЕТЕЙ С ОВЗ

Середенкова Кристина Юрьевна

Астраханский государственный университет

Студент

Лосев Иван Константинович, Федорова Татьяна Александровна, кандидат филологических наук, доцент кафедры физической культуры, декан факультета физической культуры и спорта, кафедра спортивных игр и адаптивной физической культуры, Астраханский государственный университет

Ключевые слова: ограниченные возможности здоровья (овз); игра; подвижная игра; физические качества; физическое воспитание; физическое развитие

Keywords: limited health opportunities; play; outdoor play; physical qualities; physical education; physical development

Аннотация: В статье описана важная роль подвижных игр, проявляющаяся в процессе дошкольного образования детей с ограниченными возможностями здоровья. Игра, которая является значимым фактором физического развития ребенка, также рассматривается как инструмент образовательного процесса, развития умственных и духовных качеств подрастающей личности. В данном контексте подвижная игра выступает как способ коррекции и подготовки детей с ОВЗ к наиболее комфортной жизнедеятельности в будущем и более эффективному взаимодействию с социальной средой. В статье представлена специфика социализации ребенка с ОВЗ, а также раскрывается сущность общих и специфических задач физического воспитания и физического развития детей. Объясняется значимости игры, в частности подвижной, для всего процесса дошкольного образования как метода комплексного развития базовых умений и способностей личности.

Abstract: The article describes the important role of outdoor games, manifested in the process of preschool education of children with disabilities. The game, which is a significant factor in the physical development of the child, is also considered as an instrument of the educational process, the development of mental and spiritual qualities of the growing personality. In this context, mobile play acts as a way to correct and prepare children with disabilities for the most comfortable life in the future and more effective interaction with the social environment. The article presents the specifics of the socialization of a child with disabilities, and also reveals the essence of the general and specific tasks of physical education and physical development of children. It explains the importance of the game, in particular mobile, for the entire process of preschool education as a method of complex development of basic skills and abilities of the individual.

УДК 796.2

Актуальность. Одной из актуальных проблем современного общества является проблема инвалидности, учитывая ее медицинское, социальное, моральное и экономическое значение. Число детей-инвалидов в России, как и во всем мире, неуклонно растет. В начале нового тысячелетия проблема детской инвалидности в России фактически приобрела общенациональный характер.

В научной литературе и социальной практике существуют различные подходы к выбору технологий работы с этой категорией детей. В то же время отличительной чертой любого дошкольника является постоянный рост и развитие, что проявляется в количественных и качественных изменениях организма относятся функциональная и морфологическая дифференциация всех органов и тканей, их структурная перестройка. На разных этапах дошкольного детства процессы роста и развития протекают по-разному: периоды быстрого темпа сменяются медленным развитием. Кроме того, каждый орган и система имеет свои собственные закономерности формирования. Формирование движений и двигательных способностей ребенка является одной из важнейших составляющих его физического развития.

Целью исследования является изучение эффективности подвижных игр как метода развития и воспитания детей с ограниченными возможностями здоровья.

Задачами исследования являются описание роли подвижной игры для процессов физического и умственного развития любого ребенка, а также обоснование применения такого типа игры в отношении воспитанников с ОВЗ.

Научная новизна исследования заключается в авторской интерпретации набора функций подвижной игры в контексте воспитательной работы с детьми с ограниченными возможностями здоровья. На основе анализа различного теоретического материала были выделены основные функции, обосновывающие важность применения методики в коррекционной работе.

Развитие физических характеристик является основой обучения, и это должно способствовать повышению двигательной подготовленности учащегося. Физическими качествами называют силу, выносливость, ловкость, гибкость и быстроту, которые проявляются только при выполнении определенных двигательных действий. Развитие физических характеристик, достижение высоких показателей общей физической подготовленности эффективно решается посредством подвижных игр и занятий физической культурой[2].

Игра представляет собой исторически сложившееся социальное явление, самостоятельный вид деятельности, свойственный человеку. Игра может быть средством самопознания, досуга, физической культуры и общего социального воспитания. Она отражает все сферы материального и духовного творчества. Подвижные игры несут в себе оздоровительное, воспитательное и образовательное значение. Педагог А.С. Макаренко высоко оценил роль игры: «у ребенка есть страсть к игре, и она должна быть удовлетворена. Мы должны не только дать ему время поиграть, но и насытить всю его жизнь этой игрой». Развивается определенный опыт двигательных навыков, который является неотъемлемой частью двигательной культуры. Наиболее эффективным средством развития моторики детей являются именно подвижные игры [1].

Целенаправленная игровая нагрузка стимулирует организм умственно отсталого ребенка и соответствует удовлетворению потребности в естественном движении больше, чем иные средства. Подвижная игра не только борется с гипокинезией, но и помогает восстановить утраченное здоровье, укрепить все функции организма и развить физические способности.

Подвижные игры используют привычные и доступные формы естественных движений: ходьба, бег, лазание, прыжки, упражнения с мячом, в которых отсутствуют сложные приемы и тактика, а правила всегда можно изменить в зависимости от физических и интеллектуальных способностей ребенка. Желание играть - это основной стимул, который побуждает ребенка к игровой деятельности. Во время игры дети с удовольствием и интересом делают то, что вне игры кажется скучным и трудным, поэтому психические и эмоциональные проблемы в игре легко преодолеваются.

Именно подвижные игры играют решающую роль в формировании двигательной активности детей-инвалидов. В игре ребенок может показать себя и свой внутренний мир. В подвижных играх дети не только бегают, но и догоняют кого-то или спасаются от ловящего; не только прыгают, но и изображают животных и персонажей и т.д. Таким образом, значение специальных вспомогательных игр для умственно отсталых детей заключается в возможности одновременного воздействия на моторную и психическую области. Быстро меняющаяся ситуация игры показывает высокие требования к эффективности нейронных процессов скорости реакции и нестандартности действий. Игры заставляют мыслить наиболее экономно, приспосабливаться к обстановке и реагировать на действия партнеров. Ребенок, играющий, должен выбирать и совершать из целого множества операций одну, которая, согласно его мнению, может привести его к успеху. Чем больше информации поступает в мозг, тем интенсивнее будет мыслительный процесс. Поэтому с помощью игры ребенок с умственной отсталостью развивается интерес, мысль, внимание, воображение, память, моторика, речь, умственное развитие деятельности и общая познавательная деятельность [3].

Данный эффект достигается за счет полу функциональности подвижных игр, когда коррекция двигательных нарушений инициирует активную мозговую деятельность, сохраненных анализаторов, психических функций, вегетативных систем, которые обеспечивают движение. Особенно ярко такая взаимозависимость проявляет себя в реализации межпредметных связей, когда основные целенаправленные двигательные действия организованные в виде игры, эстафет, ролевых и имитационных игр, осуществляемых под загадки, стихи, скороговорки, с решением простейших математических задач, упрощают процесс усвоения счета, понятий о количестве, величине, направлении, форме, амплитуде; активизируют правильное звукопроизношение и речевую деятельность; расширяют словарный запас, улучшают память, моторику мелких мышц рук и внимание.

Известно, что умственно отсталые дети отстают в развитии духовных интересов, потребностей. Таким образом, сама детская игра работает, пробуждая любопытство детей и заключая в себе необходимые компоненты развития личности, выступает как средство духовного развития. В игре происходит формирование межличностных отношений, привычек и правил поведения. Дети взаимно познают друг друга и нехитрые игровые ситуации, проявляют самостоятельность, подражают, фантазируют, то есть в игре происходит активное развитие личности, имеющей

большое социальное значение. При выборе подвижных игр необходимо учитывать эмоциональное состояние, характер и поведение детей. Состояние умственно отсталого ребенка нестабильно, а эмоциональное напряжение и усталость способны вызывать внутренний дискомфорт, часто выражающийся чрез нарушение поведения, капризы, ссоры, драки. Либо же могут быть вызваны другие состояния: пассивность, нежелание вступать в межличностные контакты, отстраненность. Однако с помощью подвижных игр можно преодолеть эмоциональное напряжение [2].

Физическое воспитание и физическое развитие детей с ограниченными возможностями должны быть направлены на решение двух типов проблем:

1. Задачи, общие для всех дошкольных учреждений.
2. Специфические задачи, направленные на коррекцию, компенсацию и предотвращение отклонений в физическом развитии, обусловленных характером нарушений.

Общие задачи: укрепление здоровья ребенка; обеспечение развития гармоничного телосложения и правильной осанки; закрепление потребности в различных видах двигательной активности; развитие движений и двигательных качеств, умственной и физической работоспособности; тренировка дыхательной и сердечно-сосудистой систем; закаливание.

Специфические задачи: создание особых условий, стимулирующих физическое развитие ребенка; профилактика инфекционных и простудных заболеваний; реализация системы корректирующих и восстановительных мероприятий, направленных на развитие и совершенствование базовых движений, физических характеристик и предотвращение вторичных отклонений в физическом развитии. Коррекционная ориентация должна пронизывать содержание всей работы по физическому воспитанию детей рассматриваемой категории, в том числе при реализации общих задач.

Результаты исследования.

По итогам анализа можно выделить основных функций подвижной игры в контексте пользы их применения в воспитании детей с ОВЗ. Во-первых, речь в таком случае идет о развитии двигательной моторики как одной из главных проблемных зон данной категории детей. Во-вторых, неизбежно осуществляется постоянное физическое развитие и укрепление организма. Как следствие, третья функция, требующая правильного и индивидуального подбора игр – коррекционная и минимизирующая последствия физических отклонений. Четвертая функция – способствование умственному развитию. Подвижные игры требуют от субъекта постоянной включенности и быстрого реагирования на изменения, выносимые в процесс, что стимулирует потребность в анализе ситуации. Пятая функция дополняет предыдущую и помогает в ускорении процессов усвоения новых знаний и умений. В процессе игры детям становится проще воспринимать сложный материал. Следующая функция предполагает посредничество в психическом и эмоциональном развитии путем формирования базовых социально-психологических установок, усвоения норм, осознания эмоционального отношения к элементам игры. Далее, функция духовного развития, которая заключается в формировании духовных ориентаций и качеств через стимулирование воображения и любопытства. Наконец,

подвижные игры есть эффективный инструмент социализации, т.к. наиболее часто речь идет именно о групповом взаимодействии, в процессе которого у ребенок устанавливает социальные связи с другими детьми и педагогом, изучает специфику межличностной коммуникации.

Первостепенным условием успешного использования подвижных игр в воспитании детей с ограниченными возможностями является знание задач программы. После освоения общеобразовательных их следует использовать с учетом индивидуальных особенностей и физических возможностей каждого ребенка. В лучшей степени применимы игры с простым, доступным сюжетом, а также упражнения, которые основаны на выполнении определенных двигательных заданий. Задания в играх и игровые упражнения подбираются в соответствии с возможностями детей. Прежде всего, это такие движения, как ходьба, бег, прыжки, спрыгивание с низких предметов и ползание

Заключение.

Планируя игры, необходимо учитывать то, развитие каких двигательных умений и навыков требует специального внимания в конкретные периоды. Детей с отклонениями в развитии привлекают к подвижным играм тексты с простой и хорошо запоминающейся рифмой и множеством несложных движений; при успешном обучении хороводные, сюжетные игры для детей с ограниченными возможностями становятся понятными и доступными. В этих играх дети, по мере развития и совершенствования движений, учатся действовать по правилам игры.

Таким образом, подвижная игра занимает важное место в жизнедеятельности ребенка. Посредством подвижных игр дети с ОВЗ расширяют свою двигательную активность, избавляются от хаотичности, наделяют ее смыслом. Правильно организованная подвижная игра способствует удовлетворению естественной потребности в коммуникации, эмоциональном контакте, расширению двигательных возможностей ребенка и его индивидуальных реакций на физическую нагрузку. Разнообразные задачи по развитию двигательного творчества детей с нарушениями развития в подвижных играх помогают скорректировать отклонения в физическом развитии, что актуализирует их применение в повседневной работе педагога.

Литература:

1. Абрамова Л.Н. подвижная игра как эффективное средство развития двигательного творчества детей с ограниченными возможностями здоровья, 2019 г. URL: http://orenik.odtdm.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=426:2013-11-21-13-45-13&catid=44:2011-02-16-13-15-04&Itemid=92 [Дата обращения 12.12.2022].
2. Алиева Ш. Г. Социальное развитие дошкольников / Ш. Г. Алиева // Молодой ученый. 2015. № 2 (61). С. 711-715.
3. Окоряк Е.В. Коррекционно-развивающие подвижные игры для детей с ограниченными возможностями развития (ОВЗ) (методические рекомендации), 2017 г. URL: <https://centrideia.ru/metodicheskaya-kopilka/korrekcionno-razvivayushchie-podvizhnye-igry-dlya-detey-ogranichennymi?ysclid=ibus23yih8179976109>, свободный. [Дата обращения 12.12.2022].